

**GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY**  
**CENTRAL STATISTICAL OFFICE**

**INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE**  
**STATISTICAL INFORMATION AND ELABORATIONS**

**RACHUNKI KWARTALNE**  
**PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO**  
**W LATACH 2000—2005**

**QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS**  
**2000—2005**

**WARSZAWA, PAŹDZIERNIK 2006**  
**WARSAW, OCTOBER 2006**

**Opracowanie publikacji:**  
*Preparation of the publication:*

GUS, Departament Rachunków Narodowych i  
Finansów  
CSO, *National Accounts and Finance Division*

pod kierownictwem:  
*under the supervision of:*

Marii Jeznach – p.o. dyrektora  
*acting director*  
Olgi Leszczyńskiej – p.o.zastępcy dyrektora  
*acting deputy director*

Redakcja merytoryczna:  
*Specialist editor team:*

Karina Anasiak  
Irmína Cerling  
Małgorzata Gibała  
Małgorzata Wojciechowska

Redakcja techniczna:  
*Technical editorship:*

Karina Anasiak  
Irmína Cerling  
Małgorzata Gibała  
Małgorzata Wojciechowska

Wykresy:  
*Charts:*

Małgorzata Wojciechowska

Okładka:  
*Cover:*

Zakład Wydawnictw Statystycznych  
*Statistical Publishing Establishment*

Druk:  
*Print:*

Zakład Wydawnictw Statystycznych  
*Statistical Publishing Establishment*  
Warszawa, Al. Niepodległości 208

Opracowanie i wykonanie  
CD-ROM:  
*Elaboration and execution  
Of CD-ROM*

Wydział Informatyki Zakładu Wydawnictw  
Statystycznych  
*Information Unit of Statistical Publishing  
Establishment*  
Warszawa, Al. Niepodległości 208

Osoba do kontaktu:  
*Contact person:*

GUS, Departament Rachunków Narodowych  
i Finansów  
CSO, *National Accounts and Finance Division*

Małgorzata Wojciechowska  
tel. (0 22) 608 38 30  
e-mail: [m.wojciechowska@stat.gov.pl](mailto:m.wojciechowska@stat.gov.pl)

Małgorzata Gibała  
tel.(0 22) 608 32 41  
e-mail: [m.gibala@stat.gov.pl](mailto:m.gibala@stat.gov.pl)

## PRZEDMOWA

Publikacja niniejsza jest kolejnym opracowaniem polskich rachunków narodowych według kwartałów. W porównaniu z poprzednią edycją opracowanie zostało poszerzone o dane dotyczące niefinansowych rachunków kwartalnych PKB według sektorów instytucjonalnych dla lat 2000-2005, co jest efektem prac mających na celu doskonalenie polskiego systemu rachunków narodowych opracowywanych zgodnie z ESA'95 (European System of Accounts).

Wzorem lat ubiegłych publikacja, obok części tabelarycznej, zawiera również część opisującą rozwiązania metodologiczne i podstawowe źródła danych, przybliżając odbiorcy zasady opracowywania kwartalnych szacunków produktu krajowego brutto, zarówno od strony tworzenia jak i rozdysponowania oraz rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych. Publikacja dostępna jest również na stronach internetowych GUS: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

Prezentowane w niniejszej publikacji szacunki produktu krajowego brutto według kwartałów dla lat 2000 - 2005 odnoszą się do ostatecznej wersji produktu krajowego brutto dla 2004 roku oraz nieostatecznej wersji produktu krajowego brutto dla 2005 roku, które będą opublikowane w Roczniku Statystycznym Rzeczypospolitej Polskiej 2006.

Maria Jeznach  
p.o. Dyrektora Departamentu  
Rachunków Narodowych i Finansów

Warszawa, październik 2006

## **PREFACE**

The presented publication is the successive edition of Polish national accounts by quarters. In comparison with the previous edition, the publication has been extended by non-financial quarterly accounts of GDP by institutional sectors for years 2000-2005 which is the result of permanent work aiming at improvement of the Polish system of national accounts elaborated according to ESA '95 (European System of Accounts).

Like in previous years the publication, apart the tables part, contains also the description of methodological solutions and the main data sources making methods of compiling gross domestic product by quarters from both production and distribution side and national accounts by institutional sectors closer to users. The publication is also available on the website of CSO: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

The estimates of gross domestic product by quarters for the years 2000 - 2005, included in the present edition of the publication refer to the final version of gross domestic product by quarters for the year 2004 and provisional version of gross domestic product by quarters for 2005, which will be published in Statistical Yearbook of the Republic of Poland 2006.

Maria Jeznach  
Acting Director of National  
Accounts and Finance Division

Warsaw, October 2006.

## SPIS TREŚCI

	Strona
<b>PRZEDMOWA</b> .....	<b>3</b>
1. Wprowadzenie.....	12
2. Źródła danych i ich wykorzystanie w rachunkach produktu krajowego brutto .....	13
3. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów niewyrównane sezonowo .....	24
4. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów wyrównane sezonowo .....	25
5. Niefinansowe rachunki kwartalne PKB według sektorów instytucjonalnych .....	27

## SPIS TABLIC

### **Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego**

1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny bieżące .....	45
2. Produkcja globalna w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.....	46
3. Produkcja globalna w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	47
4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2000 - 2005 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100 ) .....	48
5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2000 - 2005, ceny bieżące .....	49
6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów latach 2000 - 2005, ceny bieżące.....	50
7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	51
8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	52
9. Zużycie pośrednie w latach 2000 - 2005, ceny bieżące .....	53
10. Zużycie pośrednie w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	54
11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2000 - 2005 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100 ).....	55
12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.....	56

13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.....	57
14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	58
15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	59
16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.....	60
17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	61
18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2000 – 2005 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	62
19. Struktura PKB według sekcji w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.....	63
20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.....	64
21. Struktura PKB według sekcji w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	65
22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	66
23. Rozdysponowanie PKB w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.....	67
24. Rozdysponowanie PKB w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego .....	68
25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2000 - 2005 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100) .....	69
26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.....	70
27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.....	71
28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	72
29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	73

**Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

30. PKB i wartość dodana brutto w latach 1995 - 2005, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 .....	76
31. Rozdysponowanie PKB w latach 1995 - 2005, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 .....	77
32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 1995 - 2005, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	78
33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 1995 - 2005, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	79

**Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

34. PKB i wartość dodana brutto w latach 1995 - 2005, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 .....	81
35. Rozdysponowanie PKB w latach 1995 - 2005, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 .....	82
36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 1995 – 2005, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100) .....	83
37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 1995 - 2005, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100).....	84
38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 1995 – 2005, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100) .....	85
39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 1995 - 2005, ceny stałe przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100).....	86

**Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych, ceny bieżące**

40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2000 – 2005, ceny bieżące .....	88
--	----

**WYKRES**

Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 (poprzedni kwartał = 100) .....	74
---	----



## CONTENTS

	Page
<b>PREFACE</b> .....	<b>4</b>
1. Introduction.....	29
2. Data sources and its use in quarterly national accounts of gross domestic product .....	30
3. Non–seasonally adjusted estimates of GDP and its elements.....	40
4. Seasonally adjusted estimates of GDP and its elements .....	41
5. Non-financial quarterly accounts of GDP by institutional sector .....	42

## TABLES

### **Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, current prices and annual average prices of previous year**

1. Goods and services account by quarters in 2000 - 2005, at current prices .....	45
2. Gross output in 2000 - 2005, at current prices .....	46
3. Gross output in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year .....	47
4. Volume growth rate of gross output in 2000 – 2005 (corresponding period of previous year = 100).....	48
5. Structure of gross output by sections in 2000 - 2005, at current prices .....	49
6. Structure of gross output by quarters in 2000 - 2005, at current prices .....	50
7. Structure of gross output by sections in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year .....	51
8. Structure of gross output by quarters in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year .....	52
9. Intermediate consumption in 2000 - 2005, at current prices.....	53
10. Intermediate consumption in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year .....	54
11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2000 – 2005 (corresponding period of previous year = 100).....	55
12. Structure of intermediate consumption by sections in 2000 - 2005, at current prices .....	56
13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2000 - 2005, at current prices .....	57

14. Structure of intermediate consumption by sections in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.....	58
15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.....	59
16. GDP and gross value added in 2000 - 2005, at current prices .....	60
17. GDP and gross value added in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year .....	61
18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2000 – 2005 (corresponding period of previous year = 100).....	62
19. Structure of GDP by sections in 2000 - 2005, at current prices.....	63
20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2000 - 2005, at current prices .....	64
21. Structure of GDP by sections in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year .....	65
22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.....	66
23. Distribution of GDP in 2000 - 2005, at current prices.....	67
24. Distribution of GDP in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year .....	68
25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2000 – 2005 (corresponding period of previous year = 100).....	69
26. Structure of distribution of GDP in 2000 - 2005, at current prices.....	70
27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2000 - 2005, at current prices.....	71
28. Structure of distribution of GDP in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year .....	72
29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year .....	73

### **Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, constant prices of 2000**

30. GDP and gross value added in 1995 – 2005, at constant prices of 2000 .....	76
31. Distribution of GDP in 1995 – 2005, at constant prices of 2000.....	77
32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 1995 – 2005, at constant prices of 2000 (corresponding period of previous year = 100).....	78

33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 1995 – 2005, at constant prices of 2000 (corresponding period of previous year = 100).....	79
---	----

### **Gross domestic product and its elements, seasonally adjusted data, constant prices of 2000**

34. GDP and gross value added in 1995 – 2005, seasonally adjusted, at constant prices of 2000 .....	81
35. Distribution of GDP in 1995 – 2005, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.....	82
36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 1995 – 2005, seasonally adjusted, at constant prices of 2000 .....	83
37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 1995 – 2005, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.....	84
38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 1995 – 2005, at constant prices of 2000.....	85
39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 1995 – 2005, at constant prices of 2000.....	86

### **Non-financial quarterly accounts by institutional sectors, current prices**

40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2000 – 2005, at current prices.....	88
--	----

### **CHART**

Real growth of GDP at constant prices of 2000, previous quarter = 100 .....	74
---	----

## 1. WPROWADZENIE

**1.1.** Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto (PKB) stanowią integralną część systemu rachunków narodowych. Dają one podstawę do prowadzenia bieżących krótkookresowych analiz gospodarczych, a także służą obliczaniu wstępnych rocznych szacunków PKB.

**1.2.** Rachunki kwartalne zestawiane są według takich samych zasad, definicji, klasyfikacji i metod, jakie przyjmuje się do rachunków rocznych. Różnią się natomiast sposobem wykorzystania dostępnych danych statystycznych i administracyjnych (z uwagi na węższy zakres informacji w kwartałach, większy jest udział ocen eksperckich i szacunków).

**1.3.** Badanie rachunków kwartalnych PKB i jego elementów obejmuje:

- zakres danych niewyrównanych sezonowo, wyrażonych:
  - w cenach bieżących;
  - w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego;
  - w cenach stałych przy roku odniesienia 2000;
- zakres danych wyrównanych sezonowo oraz zmiany wynikające z trendu, wyrażonych w cenach stałych przy roku odniesienia 2000.

Obliczenia dotyczą:

- rachunku produkcji (tworzenie PKB) według sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Oblicza się: produkcję globalną, zużycie pośrednie, wartość dodaną brutto oraz produkt krajowy brutto;
- rachunku rozdysponowania PKB. Oblicza się spożycie indywidualne i zbiorowe oraz akumulację, tj. nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości;
- obrotów handlu zagranicznego, tj. eksportu i importu towarów i usług;
- niefinansowych rachunków kwartalnych PKB według sektorów instytucjonalnych wyrażonych w cenach bieżących.

## 2. ŹRÓDŁA DANYCH I ICH WYKORZYSTANIE W KWARTALNYCH RACHUNKACH PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

2.1. Głównymi źródłami danych, wykorzystywanymi w kwartalnych rachunkach narodowych są wyniki badań statystycznych GUS, NBP i administracyjne źródła danych innych instytucji.

Są to:

- od strony tworzenia PKB:
  - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01);
  - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o wyniku finansowym instytucji finansowych (F-01/m; F-01/b - do 2001 roku włącznie, od 2002 roku – informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP);
  - informacja NBP o stanie pożyczek i depozytów;
  - miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1);
  - krajowy rejestr urzędowy podmiotów gospodarki narodowej (REGON);
  - dane z kwartalnego bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego;
  - dane z kwartalnej sprawozdawczości budżetowej Ministerstwa Finansów.
  - dane o dotacjach do produktów z tytułu Uzupelniającej Płatności Obszarowej dla gospodarstw indywidualnych w rolnictwie;
- od strony rozdysponowania PKB:
  - badanie budżetów gospodarstw domowych;
  - badanie aktywności ekonomicznej ludności (BAEL) łącznie z badaniem modułowym „Praca nierejestrowana” za rok 2005;
  - dane o sprzedaży detalicznej realizowanej przez przedsiębiorstwa handlowe i niehandlowe (o liczbie pracujących powyżej 9 osób);
  - dane o wynagrodzeniach, wypłatach z zysku i świadczeniach z ubezpieczeń społecznych;
  - dane obrotach handlu zagranicznego;
  - kwartalne informacje z wykonania budżetów państwa i samorządów terytorialnych;
  - dane o wysokości diet poselskich i senatorskich otrzymywane z Kancelarii Sejmu i Senatu;
  - dane Kasy Rolniczego Ubezpieczenia Społecznego;

oraz

- szacunki własne i oceny ekspertów.

**2.2.** W szacunkach produktu krajowego brutto w okresach kwartalnych stosowana jest metoda bezpośrednia, polegająca na wykorzystaniu dostępnych danych statystycznych ze sprawozdawczości miesięcznej, kwartalnej, półrocznej i rocznej oraz ze źródeł administracyjnych.

Od strony tworzenia PKB obliczane są kategorie: produkcja globalna, zużycie pośrednie, wartość dodana brutto oraz podatki od produktów pomniejszone o dotacje do produktów.

**Produkcja globalna** równa się sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sektorów własności albo sektorów instytucjonalnych lub sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sekcji, działów Polskiej Klasyfikacji Działalności.

Zależnie od rodzaju prowadzonej działalności produkcja globalna obejmuje:

- w przypadku *przedsiębiorstw niefinansowych*: przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług niefinansowych) własnej produkcji oraz marżę realizowaną na sprzedaży towarów zakupionych z przeznaczeniem do odsprzedaży, wartość produktów w formie rozliczeń w naturze, produkty przeznaczone na powiększenie wartości własnych środków trwałych, przyrost zapasów wyrobów gotowych i produkcji niezakończonych;
- w przypadku *instytucji finansowych i ubezpieczeniowych*: przychody z prowizji z działalności operacyjnej banków oraz usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) – usługi, za które opłaty pobierane są w sposób pośredni i które wynikają z różnicy między oprocentowaniem kredytów, pożyczek i depozytów a obliczoną stopą procentową (nie zawierającą premii za ryzyko) stosowaną w transakcjach pomiędzy pośrednikami finansowymi; dla przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym – przychody z wpłat odsetek (opłaty dzierżawne); dla przedsiębiorstw maklerskich – saldo prowizji od operacji papierami wartościowymi na rachunek zlecającego i przychodów z tytułu: zarządzania pakietami papierów wartościowych, oferowania papierów wartościowych w obrocie publicznym, gwarantowania emisji, doradztwa w zakresie obrotu papierami wartościowymi, prowadzenia rachunków papierów wartościowych i rachunków pieniężnych klientów oraz pozostałej działalności operacyjnej; dla kantorów wymiany walut – saldo obrotów walutami obcymi wyrażone w złotych; dla jednostek pośrednictwa finansowego – przychody z usług związanych z doradztwem finansowym i doradztwem

- w zakresie obrotów papierami wartościowymi; dla towarzystw funduszy powierniczych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem funduszami powierzonymi; dla powszechnych towarzystw emerytalnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem otwartymi funduszami emerytalnymi (OFE); dla instytucji ubezpieczeniowych – saldo pobranych składek ubezpieczeniowych i wypłaconych odszkodowań oraz przychodów technicznych i ogólnych;
- w przypadku *instytucji rządowych i samorządowych* (w ujęciu memoriałowym): produkcję nierynkową stanowiącą koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych oraz produkcję rynkową stanowiącą wartość wyrobów i usług przeznaczonych na sprzedaż oraz własne cele finalne.

Ponadto, w wartości produkcji globalnej w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie począwszy od 2004 r., w związku z wejściem do Unii Europejskiej, uwzględniane są dotacje do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej.

**Zużycie pośrednie** obejmuje łącznie wartość zużytych materiałów netto (po odjęciu wartości odpadów użytkowych), surowców (w tym opakowań), paliw, energii, gazów technicznych, usług obcych (obróbka obca, usługi transportowe, wynajem sprzętu, usługi telekomunikacyjne, obliczeniowe, prowizje płacone za usługi bankowe), wydatki na podróże służbowe i inne koszty (np. koszty reklamy, reprezentacji, dzierżawy i wynajmu, koszty biletów służbowych, koszty ryczałtów za używanie własnych samochodów do celów służbowych), opłaty giełdowe i opłaty z tytułu uczestnictwa w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych. W zużyciu pośrednim uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM).

**Wartość dodana brutto** stanowi różnicę pomiędzy produkcją globalną a zużyciem pośrednim.

**Podatki od produktów minus dotacje do produktów** są sumą podatku VAT od towarów i usług (krajowych i zagranicznych), ceł i innych opłat importowych oraz pozostałych podatków od produktów, jak podatek akcyzowy od produktów krajowych i podatki od niektórych rodzajów usług (np. od gier liczbowych i loterii), zryczałtowanego podatku od towarów i usług od okazjonalnych przewozów osób, pomniejszoną o dotacje do produktów.

Sumą bilansującą rachunku tworzenia jest **produkt krajowy brutto**. Stanowi on sumę wartości dodanej brutto wszystkich sekcji gospodarki narodowej, powiększonej o podatki od produktów i pomniejszonej o dotacje do produktów.

Szacunki PKB opracowywane są dla sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) według klas wielkości jednostek. Każda jednostka zaklasyfikowywana jest według przeważającego rodzaju działalności. Badaniem objęte są wszystkie jednostki gospodarki narodowej.

Z punktu widzenia metodyki badania wydzielono dwie grupy sekcji:

- **sekcje rynkowe** obejmujące: rolnictwo, łowiectwo i leśnictwo (A), rybołówstwo i rybactwo (B), górnictwo i kopalnictwo (C), przetwórstwo przemysłowe (D), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz i wodę (E), budownictwo (F), handel hurtowy i detaliczny; naprawa pojazdów mechanicznych, motocykli oraz artykułów użytku osobistego i domowego (G), hotele i restauracje (H), transport, gospodarka magazynowa i łączność (I), pośrednictwo finansowe (J), obsługa nieruchomości, wynajem, nauka i usługi związane z prowadzeniem działalności gospodarczej (K), pozostała działalność usługowa komunalna, społeczna i indywidualna (O), (bez działu O-91 – działalność organizacji członkowskich, gdzie indziej niesklasyfikowana), gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników (P).

- **sekcje nierynkowe** - obejmujące: administrację publiczną i obronę narodową; obowiązkowe ubezpieczenia społeczne i powszechne ubezpieczenia zdrowotne (L), edukację (M), ochronę zdrowia i opiekę społeczną (N) oraz działalność organizacji członkowskich, gdzie indziej niesklasyfikowana (O - 91).

Szacunki produkcji globalnej i zużycia pośredniego, a w efekcie wartości dodanej brutto, dla sekcji rynkowych, dokonywane są z uwzględnieniem klas wielkości jednostek (przedsiębiorstw) gospodarki narodowej. Elementem decydującym o zakwalifikowaniu do danej grupy jednostek jest liczba pracujących.

W sprawozdawczości finansowej przedsiębiorstw wyróżnia się trzy grupy jednostek: pierwszą grupę stanowią jednostki, w których liczba pracujących przekracza 49 osób, drugą grupę – jednostki z liczbą pracujących 10 – 49, trzecią grupę – jednostki z liczbą pracujących do 9 osób.

Wartość dodana brutto w kolejnych kwartałach, dla jednostek o liczbie pracujących powyżej 49 osób, szacowana jest na podstawie kwartalnej sprawozdawczości finansowej



GUS; głównie na podstawie sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej - F-01/I-01. Punktem wyjścia są informacje o: wartości przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług własnej produkcji, marży, zapasach oraz o kosztach uzyskania tych przychodów.

Jednostki o liczbie pracujących 10 – 49 osób składają miesięczne meldunki o działalności gospodarczej DG-1 (badanie reprezentacyjne), jak również półroczne i roczne sprawozdania F-01/I-01 o: przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej, które są podstawą szacunku wartości dodanej dla tych jednostek w poszczególnych kwartałach. Na podstawie danych ze sprawozdań DG-1 określa się ogólną wielkość przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług. Na podstawie danych ze sprawozdań F-01/I-01 ustala się strukturę przychodów, relację przychodów do kosztów, a następnie ogólny poziom kosztów i ich strukturę, czyli wszystkie elementy niezbędne do szacowania poziomu i struktury produkcji globalnej i zużycia pośredniego.

Dane o jednostkach liczących do 9 pracowników uzyskuje się z badania reprezentacyjnego SP-3 przeprowadzanego raz w roku. Za podstawę szacunków dla tego typu jednostek przyjmuje się informacje o liczbie pracujących w tych jednostkach oraz wydajności pracy w jednostkach o liczbie pracujących 10 - 49 osób zaliczanych do tej samej sekcji (działu) gospodarki.

Liczba pracujących w tych jednostkach ustalana jest na podstawie kartoteki, opartej na informacji z systemu REGON. Do oszacowania wartości dodanej brutto w skali całego roku potrzebne są jednak informacje dotyczące struktury sprzedaży, relacji sprzedaży do kosztów oraz struktury kosztów w układzie rodzajowym. Dane te uzyskuje się na podstawie informacji z jednostek możliwie najbardziej zbliżonych pod względem wielkości do jednostek liczących do 9 pracowników. Za takie jednostki uznano jednostki z liczbą pracujących 10 - 49 osób i, w obecnie prowadzonych rachunkach kwartalnych, wykorzystuje się dane (strukturę i relacje) uzyskane ze składanych przez te jednostki sprawozdań na formularzu F-01/I-01.

Poszczególne sekcje i działy PKD wymagają indywidualnego podejścia; dotyczy to zwłaszcza sektorów instytucji rządowych i samorządowych oraz instytucji finansowych, ale również i innych - w zależności od rodzaju działalności (np. rolnictwo) oraz szczególnych uwarunkowań informacyjnych (np. leśnictwo, rybołówstwo czy gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników).

Sekcje rynkowe poza rolnictwem obejmują sekcje od C do K, O (bez działu 91) oraz P wg PKD. Szacunki wartości dodanej dla sekcji od C do K, oraz O (bez działu 91) w zasadzie nie stwarzają większych trudności, ponieważ sprawozdawczość dla tych sekcji jest w miarę pełna. Bez większych problemów można zastosować analogiczny algorytm, jak w rachunkach rocznych i w związku z tym nie zachodzi konieczność dokonywania doszacowań w znacznym zakresie.

W ramach sekcji rynkowych można wyróżnić sekcje, które ze względu na specyfikę działalności, jak też źródła danych, szacuje się nieco odmiennie niż pozostałe sekcje w tym sektorze. Należą do nich sekcje A i B, J oraz P.

Ze względu na specyfikę procesów produkcyjnych w sekcjach A – rolnictwo, łowiectwo i leśnictwo i B – rybołówstwo i rybactwo, kwartalne szacunki wartości dodanej brutto dokonywane są z reguły inaczej niż dla pozostałych dziedzin działalności rynkowej. Nakłady pracy i nakłady środków materialnych wydatkowane są tu bardziej proporcjonalnie i rozłożone w większym stopniu na przestrzeni całego roku niż pozyskiwanie i sprzedaż produktów, mimo iż nakłady te podlegają również istotnym wahaniom sezonowym.

Punktem wyjścia do określenia wartości dodanej brutto w rolnictwie i rybołówstwie są prognozy wartości produkcji końcowej w roku, dla którego przeprowadzane są szacunki kwartalne. Wartość dodaną brutto dla poszczególnych kwartałów ustala się wykorzystując wskaźniki wyrażające proporcje pracochłonności robót w gospodarstwach rolnych w kolejnych kwartałach. Wskaźniki te ustalane są na podstawie badań korespondentów rolnych. Następnie, po oszacowaniu kwartalnej wartości dodanej brutto w cenach stałych, szacuje się wartość dodaną brutto w cenach bieżących, wykorzystując do tego celu specjalnie opracowane indeksy cen. Podobnie liczona jest wartość dodana brutto w pozostałych działach sekcji A i B, tj. łowiectwie, leśnictwie i rybactwie.

W przypadku sekcji J - pośrednictwo finansowe, wartość dodana brutto obliczana jest na podstawie informacji ze sprawozdań półrocznych składanych przez banki, instytucje ubezpieczeniowe i biura maklerskie. Są to odpowiednio sprawozdania F-01/b (do 2001 roku włącznie, od 2002 roku - informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP), F-01/m. Przy obliczaniu produkcji globalnej sekcji J uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM). Algorytmy zastosowane przy obliczeniach są

identyczne jak w rachunkach rocznych. W okresach kwartalnych, między kolejnymi sprawozdaniami, szacunki dokonywane są na podstawie badania trendów kształtowania się podstawowych kategorii makroekonomicznych w kwartałach z lat poprzednich.

Poza wymienionymi wyżej instytucjami, do sekcji J - pośrednictwo finansowe, zaliczane są m.in.: kantory prywatne, towarzystwa funduszy inwestycyjnych i powierniczych, powszechne towarzystwa emerytalne. Instytucje te objęte są przeważnie sprawozdawczością roczną (SP-3 – dla kantorów prywatnych, F-01/k dotyczące działalności spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych), poza badaniami Urzędu Komisji Nadzoru Ubezpieczeń i Funduszy Emerytalnych, prowadzonymi również w okresach kwartalnych. Szacunki dla większości tych jednostek prowadzone są metodą ekspercką, na bazie szacunków rocznych i kwartalnych z lat poprzednich.

Dla sekcji P - gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników - podstawą szacunku wartości dodanej brutto są dane kwartalne o przeciętnym wynagrodzeniu w gospodarce narodowej i liczbie osób zatrudnionych w sekcji P pozyskiwanej z rejestru REGON.

Odmienne od sekcji sektora rynkowego szacuje się wybrane kategorie dla sekcji należących do sektora usług nierynkowych. O ile dla sekcji rynkowych szacuje się wartość dodaną brutto w poszczególnych sekcjach, biorąc za punkt wyjścia wielkość przychodów ze sprzedaży w kwartale oraz indeksy cen, to dla grupy sekcji nierynkowych bierze się za punkt wyjścia dochody osób pracujących w tych sekcjach oraz liczbę pracujących.

Jednostki należące do sekcji nierynkowych są w przeważającej większości jednostkami budżetowymi. Jednostki te wytwarzają produkcję globalną nierynkową i rynkową. Produkcja globalna nierynkowa jest szacowana na poziomie kosztów bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna rynkowa są to wyroby i usługi przeznaczone na sprzedaż na rynku oraz na własne cele finalne, tj. produkty wykorzystywane na nakłady brutto na własne środki trwałe (np. budynki). Dane do szacunku produkcji globalnej oraz zużycia pośredniego dla jednostek należących do sekcji nierynkowych są pozyskiwane z odpowiednich paragrafów sprawozdawczości budżetowej, z zastosowaniem klucza przejścia z klasyfikacji budżetowej na kody transakcji ESA'95.

Wartość dodaną brutto w sekcjach nierynkowych w cenach stałych szacuje się na podstawie dynamiki liczby pracujących i przeciętnej wartości dodanej brutto na jednego pracującego w roku ubiegłym.

Rozmiary wartości dodanej brutto w cenach bieżących i stałych w jednostkach niekomercyjnych nierynkowych (sekcja O dział 91) dzieli się proporcjonalnie według kwartałów (dane roczne według prognozy).

Od strony rozdysponowania PKB obliczane są kategorie: spożycie ogółem (indywidualne i zbiorowe), akumulacja (nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości), ponadto - obroty handlu zagranicznego.

W spożyciu ogółem i w poszczególnych jego kategoriach uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM).

Na **spożycie indywidualne w sektorze gospodarstw domowych** składają się wydatki poniesione przez ludność na :

- zakup wyrobów i usług rynkowych łącznie z wydatkami w placówkach gastronomicznych i placówkach żywienia przyzakładowego - wycenianych w cenach płaconych przez konsumentów;
- spożycie naturalne produktów rolnych pochodzących z własnej produkcji - wycenianych w cenach skupu surowych nieprzetworzonych produktów;
- zakupy usług nierynkowych świadczonych na zasadach częściowej odpłatności, do których należą m. in.: usługi oświaty i wychowania, ochrony zdrowia i opieki społecznej, kultury i sztuki, kultury fizycznej, sportu, turystyki i wypoczynku oraz usługi mieszkaniowe;
- wartość czynszów umownych, w odniesieniu do mieszkań użytkowanych przez właścicieli i najemców, szacowanych przy wykorzystaniu metody kosztów użytkownika;
- wartość czynszów najmu dla mieszkań w indywidualnych budynkach czynszowych;
- usługi podróży zagranicznych, których wartość jest zgodna z ujmowaną w bilansie płatniczym.

Spożycie indywidualne sektora gospodarstw domowych nie obejmuje m.in.: zakupów ziemi, domów i mieszkań, kosztów podróży służbowych, wydatków na cele dobroczynne, opłat sądowych, celnych i paszportowych, składek na rzecz organizacji politycznych i społecznych, podatków od spadków i darowizn itp.

Spożycie indywidualne zestawiane jest zgodnie z Klasyfikacją Spożycia Indywidualnego wg celu (COICOP).

**Spożycie zbiorowe** obejmuje spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych.

**Spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych** przyjmuje się na poziomie produkcji globalnej tego sektora, pomniejszonej o odpłatność ludności. Zgodnie z metodologią ESA'95 wartość wytworzonych usług rynkowych w tym sektorze jest w całości przekazywana nieodpłatnie gospodarstwom domowym jako świadczenie społeczne w naturze. Spożycie zatem obejmuje wartość usług nierynkowych świadczonych z funduszu świadczeń w naturze omawianego sektora.

**Spożycie publiczne** obejmuje spożycie w sektorze instytucji rządowych i samorządowych przyjęte na poziomie produkcji globalnej tego sektora pomniejszonej o produkcję rynkową tego sektora oraz o odpłatności ludności za świadczone usługi nierynkowe, powiększonej o wartość transferów socjalnych w naturze przekazywanych przez producentów rynkowych na rzecz gospodarstw domowych. Spożycie w tym sektorze obejmuje spożycie indywidualne i spożycie ogólnospołeczne:

- spożycie indywidualne stanowi wartość wyrobów i usług nierynkowych przekazywanych nieodpłatnie na rzecz sektora gospodarstw domowych. Do kategorii tej zalicza się: wartość usług oświaty i wychowania, kultury i ochrony dziedzictwa narodowego, ochrony zdrowia, opieki społecznej, kultury fizycznej i sportu, turystyki;
- spożycie ogólnospołeczne obejmuje spożycie wyrobów i usług nierynkowych, które nie posiadają konkretnych indywidualnych odbiorców. W kategorii tej uwzględniono m.in. koszty poniesione na administrację państwową, obronę narodową, na działalność naukowo-badawczą.

**Akumulacja** stanowi przyrost majątku narodowego obejmujący nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysonowanie aktywów o wyjątkowej wartości.

**Nakłady brutto na środki trwałe** zwiększają wartość majątku trwałego i obejmują nakłady (bez nakładów będących pierwszy wyposażeniem inwestycji, odsetek od kredytów oraz pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji) na:

- rzeczowe środki trwałe,
- przyrost wartości niematerialnych i prawnych.

Do wartości *nakładów na rzeczowe środki trwałe* zalicza się poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie (w tym również zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji oraz wartości brutto środków trwałych przyjętych na mocy umowy o leasing finansowy łącznie z wartością leasingu uznawanego do celów bilansowych za aktywa trwałe „korzystającego”), nakłady na wytworzenie dla własnych potrzeb środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenia tj. na przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję, modernizację własnych środków, oraz na ulepszenie w obcych środkach trwałych – wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku i wyładunku, ubezpieczenia w drodze, ceł itp. – niezależnie od źródeł finansowania (również nabyte ze środków obcych, np. dotacji, subwencji itp.).

Ponadto, w nakładach brutto na środki trwałe uwzględnia się wartość remontów i „szarej gospodarki”. Wartość remontów w skali krajowej jest szacowana na poziomie ok. 8 %. „Szara gospodarka” szacowana jest z uwzględnieniem wyników badania koniunktury w przemyśle, handlu oraz stopy bezrobocia. Przyjmuje się, że udział „szarej gospodarki” w nakładach wynosi ok. 22 %.

*Przyrost wartości niematerialnych i prawnych* obejmuje:

- koszty nabycia praw majątkowych, a w szczególności praw użytkowania wieczystego gruntu i spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu, prawa autorskie, prawa do projektów, wynalazków, patentów, znaków towarowych, licencji;
- koszty organizacji i zgromadzenia kapitału zakładowego, jeżeli przepis szczególny zezwala na pokrycie tych kosztów przez jednostkę;
- wartość firmy;
- wydatki na poszukiwania geologiczne;
- oprogramowanie komputerowe o wartości spełniającej kryterium środka trwałego.

Z uwagi na ograniczony zasób informacji w okresach kwartalnych wyliczenia nakładów brutto na środki trwałe z konieczności opierają się częściowo na szacunkach i ocenach eksperckich (udział tych szacunków i ocen eksperckich jest największy w I kwartale – ok. 40 % a najmniejszy w IV kwartale – ok. 25 %).

Nakłady brutto na środki trwałe w okresach kwartalnych szacowane są według rodzajów środków trwałych i według sektorów instytucjonalnych.

**Przyrost rzeczowych środków obrotowych** obejmuje wartość przyrostu:

- zapasów materiałów i surowców, półfabrykatów obcej produkcji, paliw (o ile nie stanowią składnika wyposażenia), części zapasowych maszyn i urządzeń (o ile nie stanowią wartości środka trwałego), materiałów biurowych i druków;
- produktów gotowych, tj. gotowych wyrobów i usług własnej produkcji, prac naukowo-badawczych, projektowych i geodezyjno-kartograficznych, zakończonych robót, inwentarza żywego hodowlanego oraz produkcji roślinnej i zwierzęcej;
- produkcji nie zakończonej obejmującej roboty i usługi w toku oraz półfabrykaty własnej produkcji;
- towarów handlowych obcej produkcji zakupionych przez daną jednostkę gospodarczą w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym;
- rozliczeń międzyokresowych czynnych, tj. kosztów poniesionych w danym roku obrotowym odnoszących się do następnych okresów.

Poszczególne elementy przyrostu rzeczowych środków obrotowych wycenia się w cenach średniorocznych. W okresach kwartalnych dostępne są informacje dotyczące majątku obrotowego tylko dla jednostek dużych. Szacunki jednostek okresach kwartalnych dla jednostek średnich (gdzie dane są niedostępne dla I i III kwartału) i jednostek małych są dokonywane na podstawie struktury przyjętej w jednostkach dużych.

Szacunki przyrostu rzeczowych środków obrotowych prowadzone są według rodzajów zapasów i według sektorów instytucjonalnych.

**Przyrost aktywów o wyjątkowej wartości** obejmuje wartość przyrostu wyrobów artystycznych, antyków, wyrobów jubilerskich, kamieni szlachetnych, złota niemonetarnego, które są pierwotnie nabywane jako lokata kapitału.

**Obroty handlu zagranicznego** obejmują wartość towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w ramach transakcji handlowych, oraz wartość usług transportowych, budowlanych, łączności, obrotu uszlachetniającego netto, usług poligraficznych, usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) i innych. W wartości eksportu uwzględnia się szacunki salda zakupów dokonywanych przez mieszkańców Polski za granicą oraz zakupów dokonywanych przez cudzoziemców na terenie Polski.

Podstawowym źródłem informacji, na którym opiera statystyka międzynarodowego handlu towarami jest Jednolity Dokument Administracyjny SAD obowiązujący przy

rejestracji obrotów realizowanych z krajami spoza UE (w ramach systemu EXTRASTAT) oraz deklaracja INTRASTAT dla przywozu i wywozu składana przez osoby fizyczne lub prawne będące podatnikiem VAT, dla ewidencji obrotów wewnątrzunijnych, w ścisłym powiązaniu z systemem podatkowym VAT (w ramach systemu INTRASTAT). Są to obroty rejestrowane. Obroty te powiększane są o wartość towarów, których nie obejmuje statystyka celna SAD oraz INTRASTAT. Należą do nich towary przewożone przez podróżnych (turystów) w celach dalszej odsprzedaży, w ilościach niewymagających wypełnienia dokumentów celnych oraz towary przewożone w większych ilościach bez wypełnionych dokumentów SAD i deklaracji INTRASTAT. W rachunkach narodowych obroty te zaliczane są do tzw. „szarej gospodarki”.

Informacje o obrotach usługowych pozyskiwane są z Narodowego Banku Polskiego. Są one powiększone o wartość tzw. podróży zagranicznych, tj. obrotów z tytułu usług turystycznych, zgodną z ujmowaną w bilansie płatniczym.

Do oszacowania obrotów towarowych nierejestrowanych w dokumentach SAD i deklaracjach INTRASTAT oraz podróży zagranicznych wykorzystywane są dane z badania Instytutu Turystyki dotyczącego wydatków cudzoziemców w Polsce oraz Polaków za granicą oraz, do 2003 r., dane z badania ruchu przygranicznego, prowadzonego przez GUS.

Wartości obrotów handlu zagranicznego wykorzystywane w rachunkach narodowych są spójne ze statystyką bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego.

### **3. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW NIEWYRÓWNANE SEZONOWO**

Prezentowane w niniejszej publikacji dane niewyrównane sezonowo wyrażone są w dwóch ujęciach:

- jako wielkości absolutne w cenach bieżących i w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100;
- jako wielkości absolutne w cenach stałych przy roku odniesienia 2000 oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100.



W punkcie 2 części opisowej publikacji, obok źródeł danych, przedstawiono sposób szacowania PKB i jego elementów w cenach bieżących, z wykorzystaniem dostępnych danych statystycznych i administracyjnych, stosując tzw. metodę bezpośrednią szacunku.

Przeliczenia na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego dokonywane są, zgodnie ze stosowaną w polskich rachunkach narodowych, metodą podwójnego deflowania.

Metoda podwójnego deflowania polega na oddzielnym przeliczaniu poszczególnych elementów PKB od strony tworzenia i rozdysponowania na ceny stałe z wykorzystaniem odpowiednich wskaźników cen, takich jak: wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu, wskaźniki cen usług transportowych, wskaźniki cen produkcji budowlano - montażowej, wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych itp., dla okresów kwartalnych przy podstawie rok poprzedni =100.

Deflator produktu krajowego brutto (oraz wartości dodanej brutto) jest wynikowym wskaźnikiem cen wszystkich jego elementów.

Kwartalne szeregi czasowe, obejmujące okres za lata 1995 – 2005, zostały przeliczone na ceny stałe przy roku odniesienia 2000 metodą tzw. „*rocznego overlapu*”. Metoda ta opiera się na przeliczeniach poszczególnych kwartałów danego roku na ceny roku odniesienia 2000 wykorzystując wartości absolutne wyrażone cenach bieżących i cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego z dwóch okresów: kwartalnego i rocznego, oddzielnie dla szeregów PKB i jego elementów.

Przyjęte metody rocznego overlapu i rocznych nawiązań łańcuchowych pozwalają zachować addytywność (sumowalność) danych kwartalnych z danymi rocznymi w każdym z szeregów czasowych za lata 1995-2005.

#### **4. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW WYRÓWNANE SEZONOWO**

Dane o rachunkach kwartalnych PKB i jego elementach wyrównanych sezonowo są ważną informacją dla użytkowników zajmujących się analizami krótkookresowymi. Dzięki tym informacjom możliwa jest bardziej precyzyjna interpretacja zjawisk zachodzących w gospodarce z kwartału na kwartał i w całym szeregu czasowym objętym obserwacją.

Analiza szeregów czasowych obejmuje wyodrębnione w szeregu czasowym: składnik trendu-cyklu, składnik sezonowy i składnik losowy (nieregularny).

- Trend (T) wyraża długookresową skłonność do jednokierunkowych zmian (wzrostu lub spadku) wartości badanej zmiennej.
- Wahania sezonowe (S) są wahaniami wartości szeregu wokół jego tendencji rozwojowej o okresie nieprzekraczającym jednego roku. Reprezentują efekty powtarzające się z pewną prawidłowością, co roku w tych samych okresach. Odzwierciedlają zwykle wpływ pogody lub kalendarza. Efektem kalendarza określamy wpływ ilości poszczególnych typów dni tygodnia w miesiącu (handlowych i roboczych) na poziom szeregu.
- Składnik losowy (nieregularny) (I), wyraża to, co nie zawiera się w trendzie i efektach sezonowych. Wartości tych czynników nie są przewidywalne, tzn. nie można określić czasu ich trwania i wielkości wpływu. Mogą one wynikać z błędu losowego, nietypowych warunków pogodowych ( klęski żywiołowe), strajków itp.

Zależność między tymi składnikami może przybierać różne formy. Najczęściej spotykane jest połączenie addytywne lub multiplikatywne.

Dla zestawienia addytywnego zależność ta przyjmuje postać :

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

natomiast dla multiplikatywnego :

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

gdzie:

$Y_t$  – wartość obserwowana szeregu czasowego w czasie  $t$ ,

$T_t$  – składnik trendu,

$S_t$  – składnik sezonowy,

$I_t$  – składnik losowy.

Dla wyraźnego określenia tendencji rozwojowych konieczna jest dekompozycja szeregu na wymienione wyżej składowe, a następnie zidentyfikowanie i usunięcie składnika sezonowego. Postępowanie takie określa się mianem wyrównania sezonowego.

Występowanie w szeregu czasowym składowej sezonowej prowadzi do problemów z interpretowaniem zmian zjawiska z kwartału na kwartał. Fluktuacje sezonowe są często na tyle duże, że ukrywają inne charakterystyczne cechy danych w szeregu, które są przedmiotem zainteresowania użytkowników zajmujących się analizą bieżących trendów gospodarczych. Na przykład, jeśli każdy kwartał ma różną tendencję sezonowości (wyższą lub niższą), to trudno jest zauważyć ogólny kierunek wahań w analizowanych okresach danego szeregu

czasowego. Zatem, obok kwartalnych rachunków PKB i jego elementów niewyrównanych sezonowo, konieczne jest również prezentowanie danych kwartalnych wyrównanych sezonowo.

Wyrównanie sezonowe w kwartalnych rachunkach narodowych zostało przeprowadzone metodą bezpośrednią, tj. oddzielnie dla szeregów danych dla PKB i jego elementów od strony tworzenia i rozdysponowania. W publikacji zaprezentowano rezultaty tych prac dla PKB i wybranych zmiennych: wartości dodanej brutto ogółem w gospodarce narodowej oraz przemysłu, budownictwa, usług rynkowych, popytu krajowego, spożycia indywidualnego i nakładów brutto na środki trwałe. W tym celu zastosowano, opracowany przez Eurostat, pakiet Demetra 2.0, wykorzystujący procedurę TRAMO/SEATS. Opis metodologii wyrównań sezonowych w GUSie został przedstawiony na stronie internetowej: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

W wyrównaniach sezonowych uwzględniono korektę z tytułu dni roboczych/handlowych, świąt i lat przestępnych. Rozkład badanych zmiennych oparty jest na modelu multiplikatywnym.

W niniejszej publikacji zaprezentowano wartości absolutne wyrównane sezonowo oraz wyliczone na tej podstawie wskaźniki dynamiki, w cenach stałych przy roku odniesienia 2000, przy podstawie kwartał poprzedni = 100. Ponadto, opublikowano dynamiki trendu przy podstawie kwartał poprzedni = 100.

## **5. NIEFINASOWE RACHUNKI KWARTALNE PKB WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH**

Wymóg sporządzania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wprowadzony został Rozporządzeniem (WE) nr 1161/2005 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 6 lipca 2005 roku. Rozporządzenie w sprawie zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych określa, iż wszystkie Państwa Członkowskie, których produkt krajowy brutto według cen bieżących jest wyższy niż 1 % PKB dla całej Wspólnoty, przekazują wymagane dane dla wszystkich sektorów instytucjonalnych. Spośród nowych krajów członkowskich obowiązek ten dotyczy jedynie Polski.

Sporządzanie niefinansowych rachunków kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest częścią kompleksowego systemu rocznych i kwartalnych rachunków dla Unii Europejskiej. System ten obejmuje główne agregaty makroekonomiczne oraz finansowe i niefinansowe rachunki według sektorów instytucjonalnych. Celem prac nad systemem jest

osiągnięcie spójności we wszystkich rachunkach oraz, w odniesieniu do rachunku zagranica także z bilansem płatniczym.

Zakres opracowywanych danych kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest w zasadzie zbieżny z zakresem danych rocznych. Różnice wynikają z większej agregacji niektórych zmiennych w rachunkach kwartalnych.

Metodologia zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych jest zgodna z Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA 95). Zestawiając niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych przyjmuje się priorytet informacji bezpośrednich takich, jak: źródła administracyjne, badania statystyczne przedsiębiorstw i gospodarstw domowych. W przypadku braku możliwości uzyskania bezpośrednich danych kwartalnych stosuje się szacunki własne i oceny ekspertów.

Podstawą do zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych są dane pochodzące z szacunków kwartalnych PKB i jego elementów niewyrównane sezonowo.

Prezentowane w niniejszej publikacji dane stanowią pozycje bilansujące w rachunkach niefinansowych według sektorów instytucjonalnych. Są to: wartość dodana brutto (netto), nadwyżka operacyjna + dochód mieszany brutto, dochody do dyspozycji brutto, oszczędności brutto, wierzytelności netto/zadłużenie netto.

Szczegółowy opis metodologii zestawiania niefinansowych rachunków PKB według sektorów instytucjonalnych zawiera publikacja „Rachunki narodowe według sektorów i podsektorów instytucjonalnych 2000-2004”. Publikacja ta jest również dostępna na stronach internetowych GUS: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

## 1. INTRODUCTION

**1.1.** Quarterly accounts of gross domestic product (GDP) constitute an integral part of the national accounts system. They are the basis for the ongoing short term analysis of the national economy. They are also used to prepare preliminary annual estimates of GDP.

**1.2.** The same principles, definitions and methods that are used to prepare annual accounts are used to prepare quarterly national accounts. They differ from annual accounts in the way of using available statistical and administrative data (due to limited number of information, share of experts' opinions and adjustments is bigger).

**1.3.** The elaboration of quarterly national accounts of GDP and its elements includes:

- non-seasonally adjusted data presented:
  - at current prices,
  - at average constant prices of previous year,
  - at constant prices with reference year 2000;
- seasonally adjusted data and trend – cycle data presented at constant prices with reference year 2000.

The estimates of quarterly GDP cover:

- production accounts (generation of GDP) by NACE rev. 1.1 sections – the following items are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and GDP;
- distribution accounts of GDP – the following items are calculated: individual consumption expenditures, general government and NPISHs consumption expenditures, gross capital formation, i.e.: gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables;
- foreign trade turnover i.e. exports and imports of goods and services;
- non-financial quarterly accounts of GDP by institutional sectors expressed at current prices.

## 2. DATA SOURCES AND ITS USE IN QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS OF GROSS DOMESTIC PRODUCT

2.1. The main data sources applied in quarterly national accounts those are results of statistical surveys of Central Statistical Office (CSO), National Bank of Poland (NBP) and administrative data sources from other institutions.

That are:

- from production side of GDP:
    - quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01);
    - quarterly, semi-annual and annual reports on financial results of financial institutions (F-01/m; F-01/b up to 2001, since 2002 – based on NBP data);
    - NBP data on loans and deposits;
    - monthly reports on economic activity (DG-1);
    - REGON (National Economy Units Register);
    - quarterly data on balance of payments from the National Bank of Poland;
    - quarterly data on budget reports from Ministry of Finance;
    - data on paid supplementary area payments (so-called subsidies on products).
  - from expenditure side of GDP:
    - households budget surveys;
    - Labour Force Survey (BAEL), including module representative survey “Non – registered activity” for year 2005;
    - data on retail sale realized by commercial and non-commercial companies with number of employees exceeding 9 persons;
    - data on wages and salaries, payments from profits and social benefits;
    - data on foreign trade turnover;
    - quarterly data on execution of state budget and communal budgets;
    - data about the Deputies' and Senators' diems, obtained from the offices of the Parliament;
    - data from Agricultural Social Insurance Bank
- and
- experts' assessments and own estimates.

**2.2.** In estimation of GDP direct method is applied based on use of available statistical data from monthly, quarterly, semi-annual and annual statistical reports and administrative sources.

From the production side of GDP following categories are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and taxes on products less subsidies on products.

**Gross output** is equal to sum of gross output of products (goods and services) of all ownership sectors or institutional sectors, or to sum of gross output of products (goods and services) of all NACE rev. 1.1 sections, divisions.

According to the kind of conducted activity, gross output includes:

- in the *non-financial corporations sector*: revenues from the sale of self-manufactured products (goods and non-financial services) as well as margins realized on sale of commodities purchased for resale, value of products in form of settlements in kind, products designated for increasing value of own fixed assets, changes in inventories of finished goods and work in progress;
- in the *financial corporations sector*: commission revenues from the operating activity of banks as well as financial intermediation services indirectly measured (FISIM) – financial services for which fees are not charged directly and result from the difference between interest of credits, loans as well as deposits and calculated interest rate (not including risk premium) used in transactions between financial intermediaries, for financial leasing enterprises – revenues from payments of interests (payments of lease), for brokerages – balance of commissions from operations involving securities, conducted for clients as well as sum of revenues from: managing packages of securities, offering securities in public turnover, underwriting issues, securities consulting, managing securities accounts and monetary accounts of clients as well as other operating activity, for currency exchange offices – balance of foreign currency turnover expressed in zloty, for financial intermediation entities – revenues from services connected with financial and securities consulting, for companies of trust funds – revenues from activities connected with managing entrusted funds, for general pension societies – revenues from activities connected with managing open pension funds (OFE), for insurance companies – balance of insurance premiums received and claims paid, commissions as well as technical and total income;

- in the *general government sector* (on accrual basis): non-market output which constitutes costs of current activity including consumption of fixed assets and market output which constitutes value of goods and services for sale or for own final use.

Moreover, since 2004 paid supplementary area payments have been included in gross output of households in agriculture in connection with joining European Union.

**Intermediate consumption** includes value of consumed materials in net terms (after subtracting value of recyclable wastes), raw materials (including packaging), fuel, energy, technological gases, external services (outside processing, transport services, equipment rental, telecommunication and accounting services, commissions paid for banking services), costs of business trips as well as other costs (e.g. advertising, representation, rental costs, ticket costs for business trips, costs of lump-sums payments for using personal vehicles for official business), stock exchange payments as well as payments from participating in the National Depository for Securities. Intermediate consumption also includes financial intermediation services indirectly measured (FISIM).

**Gross value added** is difference between gross output and intermediate consumption.

**Taxes on products less subsidies on products** are sum of VAT – value added tax on domestic and imported products and services, taxes and customs duties on imports and other taxes on products, such as excise tax on domestic products and taxes on some types of services (e.g. on games of chance and lottery), lump-sum tax on goods and services on occasional passenger transports less subsidies on products.

**Gross domestic product** constitutes balancing item of production approach and is equal to sum of gross value added of all sections (divisions) of national economy, increased by taxes on products less subsidies on products.

Estimates of GDP are compiled for sections and selected divisions of NACE rev.1.1 by size classes of units. Units are classified according to their predominant activity. Study covers all units of the national economy.

From the methodological point of view two groups of sections have been identified:

- **the market sections**, which include the following: agriculture, hunting and forestry (A), fishing (B), mining and quarrying (C), manufacturing (D), electricity, gas and water supply



(E), construction (F), trade and repair (G), hotels and restaurants (H), transport, storage and communications (I), financial intermediation (J), real estate, renting and business activities (K), other community, social and personal service activities (excluding activities of membership organizations never ever classified – O-91), activities of households (P).

- **the non-market sections**, which include: public administration and defense; compulsory social security (L), education (M), health and social work (N) and activities of membership organizations not elsewhere classified (O-91).

Estimates of gross output, intermediate consumption and gross value added in the market sections are performed with taking into consideration size classes of entities (enterprises) of the national economy. A unit' s size is determined by the number of employees.

There are three categories of units in financial reports of enterprises: first - large units with more than 49 employees; second - medium size units with 10 to 49 employees and third - small units with up to 9 employees.

For units with more than 49 employees gross value added in consecutive quarters is calculated on the basis of quarterly financial statistical surveys conducted by the Central Statistical Office, mainly on the basis of reports on incomes, costs, financial results and investment outlays (F-01/I-01). Information about revenues from the sale of self-manufactured products (goods and services), trade margin, changes in inventories and costs incurred to obtain revenue are starting point for the calculations.

Units with number of employees between 10 to 49 persons prepare monthly reports on economic activity DG-1 (sample survey) as well as semi-annual and annual reports F-01/I-01 on incomes, costs, financial results and investment outlays, which constitute the basis for calculating value added for those units in following quarters. On the basis of DG-1 global income from sale of goods and services is determined. F-01/I-01 is the basis for determining structure of income, relationship between income and costs and then overall size of costs and their structure, in other words, all elements that are necessary for calculating level and structure of gross output and intermediate consumption.

Data for units with employment below 10 persons is acquired from SP-3 annual sample survey. The basis for estimates is information about number of employees in this units

and labour productivity in units with 10-49 employees within the same section (division) of activity.

Number of employees in this units is determined on the basis of a file, from the REGON system. To calculate gross value added on a yearly basis, one needs such information as structure of sales, sales-cost ratio, and structure of costs by type. This data is obtained on the basis of information about units which are as close in size to units with less than 10 employees as possible, that is units with 10-49 employees which submit the F-01 reports.

Each division and section of the NACE rev. 1.1, particularly the general government sector and financial corporations sector requires individual approach. Other sectors are also treated individually, sometimes it depends on the kind of activity (e.g. agriculture) or specificity of information (e.g. forestry, fishing, activities of households).

Market sections excluding agriculture cover sections C - K, O ( without division 91) and P of the NACE rev. 1.1 Estimations of value added for sections from C to K, O ( without division 91) do not cause major difficulties because statistical reports regarding these sections are sufficient. An algorithm similar to the one used in annual calculations can be used here, therefore there is no need to make significant adjustments.

Within the market sections we can distinguish sections A, B, J and P estimates for which due to the specific kind of activity and data sources, are calculated in a slightly different way than for other sections in this sector.

Due to specific character of production process in section A - agriculture, hunting and forestry, and in B - fishing, quarterly estimates of gross value added are usually calculated differently than in remaining areas of the market activity. Comparing to acquiring and selling of products, income labour and materials income tend to be distributed more evenly throughout the year (despite the fact that these costs are subject to significant seasonal fluctuations).

Predictions of annual production in a year are the basis for calculating gross value added in agriculture and in fishing. Gross value added for individual quarters is determined using indices which reflect proportions of productivity in agricultural households in consecutive quarters. These indices are determined on the basis of special questionnaire surveys. Then, after estimating quarterly gross value added at constant prices, gross value added at current prices is estimated with help of price indices specially designed for this

purpose. Gross value added in remaining divisions of sections A and B, i.e. in hunting, forestry and fishing is calculated in similar way.

In case of section J –financial intermediation- gross value added is calculated on the basis of information from semi-annual reports submitted by banks, insurance companies and brokers' houses. These are respectively: F-01/b (up to 2001, since 2002 – information based on NBP data) and F-01/m. Gross output for section J is calculated with taking into consideration volume of financial intermediation services indirectly measured (FISIM). Algorithms used in these calculations are identical to those in annual accounts. In quarterly periods, between consecutive reports, the estimates are made on the basis of studies of trends of basic macroeconomic categories in quarterly periods in the past.

In addition to the above mentioned institutions, section J – financial intermediation- includes private exchange offices, investment and trust funds, comprehensive pension companies. Majority of those units is covered by annual surveys ( SP-3 - private exchange offices, F-01/k –co-operative savings and credit unions), with exception of quarterly inspection done by Insurance and Pension Funds Supervisory Commission. Estimations for those units are made with experts' method, based on annual and quarterly estimations from previous years.

For section P – activities of households- the basis of gross value added estimates is quarterly data about average wages in national economy and number of employees in section P based on REGON.

Estimates for sections within the sector of non-market services are produced differently than those for the market sections. While for the market sections, gross value added is estimated for individual sections, and the estimates are based on income from sales in a quarter and price indices, in the non-market sections, the estimates are based on the number of employees in these sections and their income.

Non-market sections include mostly budgetary units. Their output is both market and non-market. Non-market output constitutes costs of current activity including consumption of fixed assets. Market output constitutes value of goods and services for sale or for own final use, i.e. products designated for increasing value of own fixed assets. Data for gross output and intermediate consumption estimates for units in non-market sector is acquired from adequate paragraphs of budgetary reporting, with use of transfer key from budgetary classification to ESA'95 codes.

Gross value added in non-market sections at constant prices, is calculated on the basis of employment indices and average gross value added per employee in previous year.

Gross value added in non-profit institutions at current and constant prices (section O div. 91) is divided proportionally by quarters (annual data based on predictions).

From the expenditure side of GDP following categories are calculated: final consumption expenditure (individual consumption expenditure, general government and NPISHs consumption expenditure), gross capital formation (gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables) and foreign trade turnover.

Final consumption expenditure and its categories include value of financial intermediation services indirectly measured (FISIM).

**Individual consumption expenditure in the households sector** includes:

- expenditures carried by population for purchases of market products and services including expenditures in catering establishments valuated at prices paid by consumers;
- value of own consumption of agricultural products originating from own production valuated at procurement prices of raw (not processed) products;
- purchase of non-market services realized on partial payment rules, this is: value of services in education, health care and social welfare, culture and art, physical education, sport, tourism and recreation, dwelling services;
- value of imputed rents for dwellings occupied by owners and occupiers estimated by user cost method;
- actual rents for dwellings in rental buildings;
- services of travels abroad according to value included in balance of payments.

Individual consumption expenditure in the household sector do not include among others purchases of land, houses and flats, costs of business trips, contributions to charity, court fees, customs duties, passport fees, contributions to political and social organizations, inheritance and donation taxes etc.

Individual consumption expenditure is presented according to Classification of Individual Consumption by Purpose (COICOP).

**General government and NPISHs consumption expenditure** covers consumption in the non-profit institutions sector as well as public consumption expenditure in the general government sector.

**Consumption expenditure in the non-profit institutions sector serving households** is assumed to be on the level of gross output of this sector less payments to population.

According to ESA'95, the value of market services generated in this sector is entirely transferred to households free of charge as social benefit in kind. So, consumption expenditure includes value of non-market services rendered from social benefits fund in kind in this sector.

**Public consumption expenditure** includes consumption expenditure of the general government sector, assumed to be on the level of gross output of this sector decreased by market output and by payments of population for non-market services rendered, increased by value of social transfers in kind supplied to households sector by market producers. Consumption expenditure in this sector includes individual consumption expenditure and collective consumption expenditure:

- individual consumption expenditure is value of non-market goods and services transferred to the households sector free of charge. This category includes: value of services in education, culture and national heritage, health care, social welfare, physical education and sport, tourism;
- collective consumption expenditure includes consumption expenditure of non-market goods and services which do not possess specific individual recipients. This category includes among others expenditures carried for public administration, national defence, scientific and research activity.

**Gross capital formation** constitutes changes in national capital, which cover gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables.

**Gross fixed capital formation** increases value of fixed capital and cover outlays (excluding expenditures on comprising initial investments as well as interest on investment credits and loans for the period of the investment realization) on:

- tangible fixed assets,
- increase of intangible fixed assets.

Value of fixed assets, during a given period, consists of expenditures on acquisition (including also purchasing of fixed assets that do not need installation and gross value of fixed assets acquired under financial leasing and value of leasing assumed for balance sheet purpose as fixed assets of the “user”), expenditures on producing of fixed assets for own use, expenditures on fixed assets under construction, on improvement i. e. rebuilding, enlargement, reconstruction, modernization of own assets as well as improvement in other fixed assets including costs paid for its purchasing i. e. costs of transport, load, unload, transport insurance, duties etc. – regardless of sources of financing (acquired also from external resources e.g. subsidies and subventions).

Moreover, value of “hidden economy” and value of renovation are included in gross fixed capital formation. The value of renovation is estimated at the level of 8% in all country. “Hidden economy” is estimated including Business Tendency Surveys results and unemployment rate. It is assumed that share of “hidden economy” in gross fixed capital formation is about 22 %.

**Increase in intangible fixed assets** includes:

- costs of acquisition of property rights particularly perpetual use of land rights, co-operative ownership right to a residential premise, copyrights, rights to projects, inventions, patented entitles, trade marks, licenses;
- costs of organization and collecting of stock if a special regulation allows to cover them by a unit;
- goodwill;
- expenses on mineral exploration;
- computer software of the value meeting fixed asset criteria.

Due to limited information in quarterly periods, estimates of gross fixed capital formation are partially based on experts’ estimates (share of these estimates is the biggest in first quarter – about 40 % and the smallest in fourth quarter – 25 %).

Gross fixed capital formation is compiled in quarterly periods by types of fixed assets and by institutional sectors.

**Changes in inventories** include the value of changes in inventories of:

- materials, semi-finished goods, fuels ( if not included in equipment), spare parts for machines ( if not included in fixed assets), office and print materials;

- finished products, i.e., completed goods and services of own production, scientific and research works, project and survey-cartographic works, finished works, changes in plant and animal production as well as livestock (basic herd);
- work-in- progress and semi-finished goods of own production;
- commodities, i.e., goods for resale in their present state;
- interperiod settlements of own costs – cost from present year paid in next year.

Each category of changes in inventories is valued at average constant prices of previous year. In quarterly periods data for changes in inventories is available only for big enterprises. Estimation for medium (when data is not available – for first and third quarter) and small units in quarterly periods are made according to a structure based on calculation for big units. Changes in inventories is compiled in quarterly periods by categories and by institutional sectors.

**Changes in valuables** cover the value of changes in art objects, antiques, jewellery, precious stones, non-monetary gold, that are acquired primarily as stores of value.

**Foreign trade turnover** include value of goods entering and leaving the country within the framework of trade transaction as well as value of transport, construction and communication services, net processing turnover, printing services, financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and others. Value of exports includes estimated balance of purchases made by Polish citizens abroad as well as purchases made by foreigners in Poland.

Main source of information for international goods market statistics is “Single Administrative Document” SAD, obligatory in registration of turnover acquired in UE countries (EXTRASTAT system) and INTRASTAT forms for import and export declared by private persons or corporations being VAT taxpayers, for inner-union turnovers registry, in tight connection with VAT system (INTRASTAT system). These are registered turnovers. These turnovers are increased by value of products not included in SAD and INTRASTAT statistics. It includes products transported by tourists for further reselling, in volume not requiring customs documents and products in bigger volume, transported without filling in SAD and INTRASTAT documents. In national accounts these turnovers are included in “hidden economy”.

Information on services turnover is acquired from NBP. It is increased by value of foreign trips- turnovers of tourist services consistent with balance of payments.

For estimation of product turnovers unregistered in SAD and INTRASTAT documents and foreign trips, data from Tourist Institute researches on foreigners expenditures in Poland and Polish expenditures abroad is used, and till 2003 – data from researches on border-zone traffic carried by CSO.

Values of foreign trade turnovers used in national accounts are consistent with balance of payments of NBP.

### **3. NON-SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS**

Non-seasonally adjusted data in the publication is presented as:

- nominal values at current and average constant prices of previous year and volume growth rates where corresponding period of the previous year = 100;
- nominal values at constant prices with reference year 2000 and volume growth rates where corresponding period of the previous year = 100;

In point 2 of a description part of the publication, except of sources of the data, the direct method of compiling GDP and its elements is presented using available statistical and administrative information and so-called direct method.

Double deflation method (approach) is adopted in Polish NA to derive figures at average constant prices of previous year.

The method relies on calculating each individual category of GDP from production and expenditure side at average constant prices using proper indices such as: price index of sold production of industry, price index of transport, storage and communication, price index of construction and assembly production, price index of consumer goods and services etc. for quarterly periods where corresponding year = 100.

GDP deflator (and gross value added as well) is the resulting price index of all its elements.

Quarterly time series covering years 1995-2005 have been recalculated into constant prices of 2000 with use of *annual overlap method*. It bases on recalculation of each quarter into constant prices with reference year of 2000 using nominal values at current and average constant prices of previous year for annual and quarterly periods, separately for GDP and its elements series.

Annual overlap method and annual chain linking applied ensures additivity of quarterly and annual figures in every time series for years 1995-2005.



#### 4. SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

The data on quarterly national accounts of GDP seasonally adjusted is very important information for users dealing with short-term analysis. Thanks to this information it is possible to explain the phenomenon occurring in the economy from quarter to quarter and in the whole time-series covered by observation more precisely.

Time series analyses assume that time series consist trend-cycle component, seasonal component and irregular component.

- ✓ Trend (T) expresses a long-term inclination to the one-way direct changes of the study variable (an upward or downward tendency),
- ✓ Seasonal variations (S) represent effect of climate and calendar which repeat more or less regularly each year. The effect of calendar describes an influence of the number of different types of weekdays in a month (working and trading) on the level of time-series,
- ✓ Irregular component (I) represents unexpected movements not included in the trend-cycle or in the seasonal effect, as sampling error, unseasonable weather (natural disaster), strikes, etc. The value of this component is unpredictable as regards duration and its influence.

The relationship between these components can be modeled as additive or multiplicative.

For the additive model this relation can be expressed as:

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

whereas, for multiplicative model:

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

where:

$Y_t$  - the value of time series observed in t period,

$T_t$  – trend-cycle component,

$S_t$  – seasonal component,

$I_t$  – irregular component.

In order to determine the business cycle more precisely, it is necessary to break down time-series into components mentioned above, and then to identify and remove seasonal component. This process is called **seasonal adjustment**.

A seasonal component displayed in time-series causes a lot of problems with interpretation of changes of a phenomenon quarter-to-quarter. Seasonal fluctuations are often large enough to conceal other characteristics of data that are subject of interest to analysts of current economic trends. For example, if each quarter has a different seasonal tendency (higher or lower), it can be difficult to detect general direction of fluctuations in time-series. So, it is necessary to produce both raw and seasonally adjusted quarterly national accounts.

Seasonal adjustment in quarterly national accounts is done by means of direct method i.e. separately for GDP and its elements time series for production and expenditure side. In this publication results of this work are presented for GDP and its selected variables: gross value added for the whole economy and industry, construction, market services, domestic demand, individual consumption expenditure, gross fixed capital formation. For this purpose, Demetra- version 2.0 with Tramo/Seats procedure is applied. Methodological description of seasonal adjustment in CSO is presented on the website: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

Working/trading day, leap-year and country-specific holidays corrections are included in seasonal adjustment procedure. Distribution of variables explored is based on multiplicative model.

In the publication nominal values and volume growth rates seasonally adjusted at constant prices of 2000 where previous quarter = 100 are presented. Moreover, volume growth rates of trend where previous quarter = 100 are published.

## **5. NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS OF GDP BY INSTITUTIONAL SECTOR**

Obligation to compile quarterly non-financial accounts by institutional sector has been introduced by the Regulation (EC) No 1161/2005 of the European Parliament and of the Council of 6 July 2005. The Regulation on the compilation of quarterly non-financial accounts by institutional sectors states that all Member States for which gross domestic product is higher than 1% of the Community total shall transmit required data for all institutional sectors. Among the new Member States this obligation applies only to Poland.

Production of these accounts is part of the overall aim to compile a system of annual and quarterly accounts for the European Union. The system includes main macroeconomic aggregates and financial and non-financial accounts by institutional sector. The purpose of work on compiling system of accounts is to achieve consistency across all mentioned

accounts and, with regard to the rest of the world accounts, between balance of payments and national accounts data.

The range of quarterly data by institutional sectors compilation is almost consistent with the range of corresponding annual data. Some variables in quarterly national accounts are more aggregated than those in annual ones.

Methodology of compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is in accordance with the European System of National and Regional Accounts (ESA 1995). Compiling quarterly non-financial accounts by institutional sector the priority is given to direct information such as administrative sources or statistical surveys of enterprises and households. In the case of the lack of direct data, the own estimates and experts' opinion are used.

The base for compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is data from quarterly estimates of GDP and its elements non-seasonally adjusted.

The data presented in the publication constitute balancing items in non-financial accounts by institutional sectors. Those are: gross (net) value added, gross operating surplus + gross mixed income, gross disposable income, gross saving, net lending/net borrowing.

The detailed description of methodology of compiling quarterly non-financial accounts by institutional sectors is included in the publication "National accounts by institutional sectors and sub-sectors 2000-2004". This publication is available on the website of CSO: [www.stat.gov.pl](http://www.stat.gov.pl).

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
NON - SEASONALLY ADJUSTED DATA  
current prices and annual average prices of previous year**

Tablica 1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2000-2005, ceny bieżące.

Table 1. Goods and services account by quarters in 2000-2005, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>1. PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	314 287,0	351 109,1	372 966,5	416 732,5	1 455 095,1
	2001	342 424,6	375 211,7	389 553,6	425 818,5	1 533 008,4
	2002	345 638,3	378 450,3	404 389,2	437 971,5	1 566 449,3
	2003	356 370,8	404 817,6	424 762,8	462 876,7	1 648 827,9
	2004	404 451,7	461 610,4	475 305,9	512 283,4	1 853 651,4
	2005	432 892,8	476 016,9	493 472,5	528 105,5	1 930 487,7
<b>2. PODATKI OD PRODUKTÓW</b> <b>MINUS DOTACJE DO PRODUKTÓW</b> (TAXES MINUS SUBSIDIES ON PRODUCTS)	2000	18 258,7	21 479,2	21 652,2	20 764,2	82 154,3
	2001	18 298,2	21 609,9	22 228,0	22 172,6	84 308,7
	2002	20 912,8	24 968,9	23 356,6	24 267,7	93 506,0
	2003	22 325,0	24 331,5	25 263,3	26 879,3	98 799,1
	2004	26 606,3	21 088,7	26 069,6	29 108,5	102 873,1
	2005	23 491,2	28 416,5	30 832,5	34 241,9	116 982,1
<b>3. IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	56 528,5	62 862,6	61 738,9	68 572,3	249 702,3
	2001	57 638,6	57 017,9	61 273,4	63 556,4	239 486,3
	2002	56 037,2	63 355,3	68 250,9	71 583,4	259 226,8
	2003	66 877,5	71 719,3	78 872,9	85 000,0	302 469,7
	2004	83 048,0	97 913,9	92 788,4	91 208,2	364 958,5
	2005	81 551,2	92 607,1	93 986,8	99 867,4	368 012,5
<b>4. OGÓŁEM PRZYCHODY</b> TOTAL RESOURCES (1+2+3)	2000	389 074,2	435 450,9	456 357,6	506 069,0	1 786 951,7
	2001	418 361,4	453 839,5	473 055,0	511 547,5	1 856 803,4
	2002	422 588,3	466 774,5	495 996,7	533 822,6	1 919 182,1
	2003	445 573,3	500 868,4	528 899,0	574 756,0	2 050 096,7
	2004	514 106,0	580 613,0	594 163,9	632 600,1	2 321 483,0
	2005	537 935,2	597 040,5	618 291,8	662 214,8	2 415 482,3
<b>5. ZUŻYCIĘ POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	165 481,2	192 198,3	207 443,1	227 505,0	792 627,6
	2001	181 575,6	205 771,3	217 763,1	233 002,4	838 112,4
	2002	178 981,1	205 501,7	227 560,7	240 052,3	852 095,8
	2003	184 974,3	222 149,2	241 947,6	256 435,5	905 506,6
	2004	218 222,5	257 389,7	272 517,5	285 146,8	1 033 276,5
	2005	227 550,5	267 162,2	283 338,1	288 753,4	1 066 804,2
<b>6. SPOŻYCIE OGÓŁEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	150 677,6	153 186,6	152 677,7	150 898,0	607 439,9
	2001	160 879,8	162 720,5	161 025,8	161 223,2	645 849,3
	2002	173 454,7	171 632,7	169 342,6	170 533,5	684 963,5
	2003	175 729,5	177 022,6	175 235,0	177 687,0	705 674,1
	2004	185 482,1	190 689,1	189 939,7	189 922,9	756 033,8
	2005	195 907,8	200 538,4	198 574,7	200 344,1	795 365,0
<b>7. AKUMULACJA BRUTTO</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	2000	29 207,8	40 670,6	44 088,0	71 010,0	184 976,4
	2001	26 201,3	36 078,1	38 426,9	61 216,3	161 922,6
	2002	22 017,3	33 822,7	36 282,5	58 465,3	150 587,8
	2003	25 937,1	34 210,5	37 454,2	60 426,6	158 028,4
	2004	31 970,7	41 991,7	44 096,6	67 482,9	185 541,9
	2005	32 892,5	37 419,5	44 044,0	74 299,5	188 655,5
<b>8. EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EKSPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	43 707,6	49 395,4	52 148,8	56 656,0	201 907,8
	2001	49 704,7	49 269,6	55 839,2	56 105,6	210 919,1
	2002	48 135,2	55 817,4	62 810,9	64 771,5	231 535,0
	2003	58 932,4	67 486,1	74 262,2	80 206,9	280 887,6
	2004	78 430,7	90 542,5	87 610,1	90 047,5	346 630,8
	2005	81 584,4	91 920,4	92 335,0	98 817,8	364 657,6
<b>9. OGÓŁEM ROZCHODY</b> TOTAL USES (5+6+7+8)	2000	389 074,2	435 450,9	456 357,6	506 069,0	1 786 951,7
	2001	418 361,4	453 839,5	473 055,0	511 547,5	1 856 803,4
	2002	422 588,3	466 774,5	495 996,7	533 822,6	1 919 182,1
	2003	445 573,3	500 868,4	528 899,0	574 756,0	2 050 096,7
	2004	514 106,0	580 613,0	594 163,9	632 600,1	2 321 483,0
	2005	537 935,2	597 040,5	618 291,8	662 214,8	2 415 482,3
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (1-5+2) lub 6+7+(8-3) (GROSS DOMESTIC PRODUCT) (1-5+2) or 6+7+(8-3)	2000	167 064,5	180 390,0	187 175,6	209 991,7	744 621,8
	2001	179 147,2	191 050,3	194 018,5	214 988,7	779 204,7
	2002	187 570,0	197 917,5	200 185,1	222 186,9	807 859,5
	2003	193 721,5	206 999,9	208 078,5	233 320,5	842 120,4
	2004	212 835,5	225 309,4	228 858,0	256 245,1	923 248,0
	2005	228 833,5	237 271,2	240 966,9	273 594,0	980 665,6
<b>w tym WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (of which GROSS VALUE ADDED) (1-5)	2000	148 805,8	158 910,8	165 523,4	189 227,5	662 467,5
	2001	160 849,0	169 440,4	171 790,5	192 816,1	694 896,0
	2002	166 657,2	172 948,6	176 828,5	197 919,2	714 353,5
	2003	171 396,5	182 668,4	182 815,2	206 441,2	743 321,3
	2004	186 229,2	204 220,7	202 788,4	227 136,6	820 374,9
	2005	205 342,3	208 854,7	210 134,4	239 352,1	863 683,5

Tablica 2. Produkcja globalna w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.

Table 2. Gross output in 2000 - 2005, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	314 287,0	351 109,1	372 966,5	416 732,5	1 455 095,1	
	2001	342 424,6	375 211,7	389 553,6	425 818,5	1 533 008,4	
	2002	345 638,3	378 450,3	404 389,2	437 971,5	1 566 449,3	
	w tym: (of which:)	2003	356 370,8	404 817,6	424 762,8	462 876,7	1 648 827,9
	2004	404 451,7	461 610,4	475 305,9	512 283,4	1 853 651,4	
	2005	432 892,8	476 016,9	493 472,5	528 105,5	1 930 487,7	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	114 176,4	121 098,5	135 680,4	142 129,9	513 085,2	
	2001	123 703,8	123 002,2	137 416,0	140 253,7	524 375,7	
	2002	120 324,5	121 565,5	142 036,0	148 432,5	532 358,5	
	2003	129 590,8	135 615,7	156 822,8	167 052,6	589 081,9	
	2004	161 584,3	171 502,3	184 977,4	189 849,1	707 913,1	
	2005	170 963,5	172 147,7	188 778,1	196 107,0	727 996,3	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	19 826,1	27 811,9	34 197,1	45 583,4	127 418,5	
	2001	21 172,8	27 658,3	34 280,9	45 147,9	128 259,9	
	2002	19 149,0	24 109,6	34 093,7	43 169,6	120 521,9	
	2003	15 482,1	22 403,2	33 669,4	43 558,1	115 112,8	
	2004	15 990,3	23 719,9	36 042,2	47 739,7	123 492,1	
	2005	18 714,8	29 264,3	41 182,9	51 852,4	141 014,4	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	132 186,4	155 381,3	151 819,0	172 480,5	611 867,2	
	2001	143 347,6	170 888,6	162 364,9	181 581,2	658 182,3	
	2002	150 394,6	178 994,4	171 116,6	186 703,7	687 209,3	
	2003	153 333,1	189 762,1	174 346,2	192 448,6	709 890,0	
	2004	165 570,1	203 583,6	188 288,2	207 111,2	764 553,1	
	w tym: (of which:)	2005	176 258,6	209 802,8	197 365,8	212 930,8	796 358,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	54 995,9	57 943,4	64 323,7	63 995,9	241 258,9	
	2001	58 370,6	63 459,4	67 984,4	67 145,9	256 960,3	
	2002	63 315,8	66 014,9	70 694,0	69 406,5	269 431,2	
	2003	59 023,9	65 355,7	67 698,5	68 616,3	260 694,4	
	2004	65 170,2	71 685,0	73 329,8	73 121,6	283 306,6	
	2005	67 344,8	72 837,4	75 498,9	78 558,3	294 239,4	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	20 937,1	25 080,6	24 602,3	24 385,3	95 005,3	
	2001	23 644,4	27 636,7	27 474,7	26 924,6	105 680,4	
	2002	25 112,1	31 490,6	31 343,8	28 988,0	116 934,5	
	2003	27 746,9	35 239,4	33 092,9	30 117,1	126 196,3	
	2004	30 341,3	38 972,5	37 575,6	33 314,1	140 203,5	
	2005	29 590,1	39 066,7	39 598,8	34 394,8	142 650,4	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	33 021,9	26 772,3	28 550,8	36 154,1	124 499,1	
	2001	37 757,7	29 313,4	31 343,1	40 997,1	139 411,3	
	2002	41 675,4	32 001,4	33 200,2	41 664,4	148 541,4	
	2003	44 216,2	33 900,9	35 678,4	42 349,1	156 144,6	
	2004	45 353,1	36 619,9	37 441,4	45 196,1	164 610,5	
	2005	48 927,9	40 023,2	39 630,9	47 771,1	176 353,1	

Tablica 3. Produkcja globalna w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 3. Gross output in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	296 518,0	324 652,1	336 632,8	374 456,4	1 332 259,3	
	2001	332 100,0	358 264,2	373 758,0	409 779,6	1 473 901,8	
	2002	344 219,1	375 556,1	396 715,7	431 155,0	1 547 645,9	
	w tym: (of which:)	2003	354 287,9	395 696,2	420 599,9	455 266,2	1 625 850,2
	2004	393 163,3	441 800,2	448 141,6	478 786,4	1 761 891,5	
	2005	422 711,6	473 555,4	488 531,5	521 241,5	1 906 040,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	109 171,4	113 578,5	124 416,9	130 202,3	477 369,1	
	2001	121 718,1	121 073,9	134 574,4	138 068,3	515 434,7	
	2002	120 468,4	121 190,2	139 964,7	145 665,4	527 288,7	
	2003	127 853,9	133 235,8	152 909,7	160 726,5	574 725,9	
	2004	155 503,3	158 459,4	169 987,6	175 157,1	659 107,4	
	2005	168 390,9	173 276,0	189 895,0	195 622,7	727 184,6	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	19 180,2	26 359,6	31 375,6	41 017,0	117 932,4	
	2001	20 467,2	26 608,9	32 808,7	43 376,3	123 261,1	
	2002	18 916,2	23 708,3	33 651,6	42 586,5	118 862,6	
	2003	15 466,4	22 411,3	33 789,1	43 676,7	115 343,5	
	2004	15 650,1	25 736,7	34 025,8	44 924,6	120 337,2	
	2005	17 964,9	28 869,2	39 943,2	49 893,7	136 671,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	122 992,3	141 845,2	136 149,9	153 407,6	554 395,0	
	2001	139 107,9	161 134,1	153 437,1	172 209,3	625 888,4	
	2002	150 173,4	176 082,2	167 360,0	183 518,6	677 134,2	
	2003	153 754,3	185 336,9	174 345,4	190 223,8	703 660,4	
	2004	162 817,2	198 458,3	181 770,7	197 393,8	740 440,0	
	w tym: (of which:)	2005	173 040,8	206 851,6	192 681,3	208 207,1	780 780,8
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	52 026,9	53 431,5	58 300,9	57 323,4	221 082,7	
	2001	56 653,0	60 478,8	64 874,0	63 944,6	245 950,4	
	2002	62 993,4	65 359,0	70 484,8	69 142,6	267 979,8	
	2003	59 008,8	65 096,1	67 718,9	68 057,9	259 881,7	
	2004	64 033,9	69 059,3	69 792,0	68 510,8	271 396,0	
	2005	66 027,9	71 690,2	74 401,5	76 996,0	289 115,6	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	19 271,0	21 358,9	23 523,0	22 544,3	86 697,2	
	2001	22 643,5	26 125,7	25 822,0	25 211,3	99 802,5	
	2002	24 541,6	30 711,3	30 460,7	28 115,2	113 828,8	
	2003	27 754,2	33 109,6	32 639,9	29 805,0	123 308,7	
	2004	30 442,0	38 652,7	36 032,8	31 457,3	136 584,8	
	2005	29 532,8	39 316,0	37 842,5	34 143,5	140 834,8	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	31 342,6	24 629,0	25 288,1	32 328,9	113 588,6	
	2001	34 997,2	27 127,6	29 247,0	36 997,8	128 369,6	
	2002	40 006,8	30 900,4	32 158,0	40 061,8	143 127,0	
	2003	43 767,3	33 256,1	34 678,2	42 973,9	154 675,5	
	2004	44 677,0	34 722,2	36 934,4	42 773,3	159 106,9	
	2005	46 560,7	38 043,8	38 486,3	46 809,8	169 900,6	

Tablica 4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2000 - 2005.

Table 4. Volume growth rate of gross output in 2000 - 2005.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	106,1	105,9	105,3	102,9	104,9	
	2001	102,4	101,3	101,2	100,5	101,3	
	2002	99,5	100,0	102,0	101,9	101,0	
	w tym: (of which:)	2003	101,3	103,9	104,1	105,4	103,8
	2004	109,7	108,5	105,5	104,4	106,9	
	2005	102,0	102,5	103,7	103,0	102,8	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	108,8	106,7	109,7	104,7	107,4	
	2001	103,6	99,0	100,4	99,2	100,5	
	2002	97,3	98,6	102,1	103,6	100,6	
	2003	104,2	108,1	108,3	110,8	108,0	
	2004	118,5	116,0	108,4	106,4	111,9	
	2005	100,9	101,7	104,1	104,0	102,7	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	108,3	104,9	101,8	100,4	103,0	
	2001	99,8	94,8	96,5	96,7	96,7	
	2002	88,5	85,5	98,1	95,0	92,7	
	2003	79,7	92,6	99,2	101,9	95,7	
	2004	101,6	115,0	101,3	102,7	104,5	
	2005	108,9	120,7	111,5	105,6	110,7	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	105,8	108,3	104,7	102,5	105,2	
	2001	101,7	103,0	102,1	102,4	102,3	
	2002	103,0	102,9	103,6	102,1	102,9	
	2003	101,2	103,3	102,1	102,8	102,4	
	2004	106,0	104,6	104,1	102,9	104,3	
	w tym: (of which:)	2005	102,5	101,5	103,0	101,7	102,1
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	108,6	105,1	107,3	99,9	105,1	
	2001	100,0	104,0	101,4	102,2	101,9	
	2002	106,6	103,2	103,9	103,6	104,3	
	2003	92,7	98,6	95,7	98,7	96,5	
	2004	108,2	105,7	102,7	100,4	104,1	
	2005	99,4	99,9	101,9	106,7	102,1	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	110,4	106,0	104,2	96,7	103,8	
	2001	105,8	103,2	106,0	105,4	105,0	
	2002	101,5	110,9	112,1	105,6	107,7	
	2003	109,1	104,5	104,5	104,3	105,5	
	2004	110,1	109,5	108,4	104,9	108,2	
	2005	96,6	100,9	101,0	102,9	100,5	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	102,5	100,9	102,6	102,0	102,0	
	2001	103,1	101,1	103,2	104,6	103,1	
	2002	102,7	103,5	102,0	102,5	102,7	
	2003	104,6	104,0	104,3	103,6	104,1	
	2004	100,8	101,6	104,0	101,6	101,9	
	2005	100,8	104,0	103,3	105,0	103,2	



Tablica 5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.

Table 5. Structure of gross output by sections in 2000 - 2005, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		produkcja globalna = 100 gross output = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	36,3	34,5	36,4	34,1	35,3	
	2001	36,1	32,8	35,3	32,9	34,2	
	2002	34,8	32,1	35,1	33,9	33,9	
	2003	36,4	33,5	36,9	36,1	35,7	
	2004	40,0	37,2	38,9	37,1	38,2	
	2005	39,5	36,2	38,3	37,1	37,7	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	6,3	7,9	9,2	10,9	8,8	
	2001	6,2	7,4	8,8	10,6	8,4	
	2002	5,5	6,4	8,4	9,9	7,7	
	2003	4,3	5,5	7,9	9,4	7,0	
	2004	4,0	5,1	7,6	9,3	6,7	
	2005	4,3	6,1	8,3	9,8	7,3	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	42,1	44,3	40,6	41,4	42,0	
	2001	41,9	45,5	41,7	42,7	42,9	
	2002	43,5	47,3	42,4	42,6	43,9	
	2003	43,0	46,9	41,1	41,6	43,0	
	2004	40,9	44,1	39,6	40,4	41,2	
	w tym: (of which:)	2005	40,7	44,1	40,0	40,3	41,3
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	17,5	16,5	17,2	15,4	16,6	
	2001	17,1	16,9	17,5	15,8	16,8	
	2002	18,3	17,4	17,5	15,8	17,2	
	2003	16,5	16,1	15,9	14,8	15,8	
	2004	16,1	15,5	15,4	14,3	15,3	
	2005	15,6	15,3	15,3	14,9	15,2	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	6,7	7,2	6,6	5,9	6,5	
	2001	6,9	7,4	7,1	6,3	6,9	
	2002	7,3	8,3	7,8	6,6	7,5	
	2003	7,8	8,7	7,8	6,5	7,7	
	2004	7,5	8,5	7,9	6,5	7,5	
	2005	6,8	8,2	8,0	6,5	7,4	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	10,5	7,6	7,7	8,7	8,6	
	2001	11,0	7,8	8,0	9,6	9,1	
	2002	12,1	8,5	8,2	9,5	9,5	
	2003	12,4	8,4	8,4	9,1	9,5	
	2004	11,2	7,9	7,9	8,8	8,9	
	2005	11,3	8,4	8,0	9,1	9,1	

**Tablica 6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.**

Table 6. Structure of gross output by quarters in 2000 - 2005, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100 year = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	21,6	24,1	25,6	28,7	100,0	
	2001	22,3	24,5	25,4	27,8	100,0	
	2002	22,1	24,2	25,8	27,9	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	21,6	24,6	25,8	28,0	100,0
	2004	21,8	24,9	25,7	27,6	100,0	
	2005	22,4	24,7	25,6	27,3	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	22,3	23,6	26,4	27,7	100,0	
	2001	23,6	23,5	26,2	26,7	100,0	
	2002	22,6	22,8	26,7	27,9	100,0	
	2003	22,0	23,0	26,6	28,4	100,0	
	2004	22,8	24,2	26,2	26,8	100,0	
	2005	23,5	23,7	25,9	26,9	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	15,6	21,8	26,8	35,8	100,0	
	2001	16,5	21,6	26,7	35,2	100,0	
	2002	15,9	20,0	28,3	35,8	100,0	
	2003	13,5	19,5	29,2	37,8	100,0	
	2004	12,9	19,2	29,2	38,7	100,0	
	2005	13,3	20,7	29,2	36,8	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	21,6	25,4	24,8	28,2	100,0	
	2001	21,8	25,9	24,7	27,6	100,0	
	2002	21,9	26,0	24,9	27,2	100,0	
	2003	21,6	26,7	24,6	27,1	100,0	
	2004	21,7	26,6	24,6	27,1	100,0	
	w tym: (of which:)	2005	22,1	26,4	24,8	26,7	100,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	22,8	24,0	26,7	26,5	100,0	
	2001	22,7	24,7	26,5	26,1	100,0	
	2002	23,5	24,5	26,2	25,8	100,0	
	2003	22,6	25,1	26,0	26,3	100,0	
	2004	23,0	25,3	25,9	25,8	100,0	
	2005	22,9	24,7	25,7	26,7	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	22,0	26,4	25,9	25,7	100,0	
	2001	22,4	26,2	25,9	25,5	100,0	
	2002	21,5	26,9	26,8	24,8	100,0	
	2003	22,0	27,9	26,2	23,9	100,0	
	2004	21,6	27,8	26,8	23,8	100,0	
	2005	20,7	27,4	27,8	24,1	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	26,5	21,5	22,9	29,1	100,0	
	2001	27,1	21,0	22,5	29,4	100,0	
	2002	28,1	21,5	22,4	28,0	100,0	
	2003	28,3	21,7	22,8	27,2	100,0	
	2004	27,6	22,2	22,7	27,5	100,0	
	2005	27,7	22,7	22,5	27,1	100,0	

Tablica 7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 7. Structure of gross output by sections in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		produkcja globalna = 100 gross output = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	36,8	35,0	37,0	34,8	35,8	
	2001	36,6	33,8	36,0	33,7	35,0	
	2002	35,0	32,3	35,3	33,8	34,1	
	2003	36,1	33,7	36,4	35,3	35,3	
	2004	39,5	35,9	37,9	36,6	37,4	
	2005	39,8	36,6	38,9	37,5	38,1	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	6,5	8,1	9,3	10,9	8,9	
	2001	6,2	7,4	8,8	10,6	8,3	
	2002	5,5	6,3	8,5	9,9	7,7	
	2003	4,3	5,7	8,0	9,6	7,1	
	2004	4,0	5,8	7,6	9,4	6,8	
	2005	4,3	6,1	8,2	9,6	7,2	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	41,5	43,7	40,4	41,0	41,6	
	2001	41,9	45,0	41,1	42,0	42,5	
	2002	43,6	46,9	42,2	42,5	43,8	
	2003	43,4	46,8	41,5	41,8	43,3	
	2004	41,4	44,9	40,6	41,2	42,1	
	w tym: (of which:)	2005	40,9	43,7	39,4	39,9	41,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	17,5	16,4	17,3	15,3	16,6	
	2001	17,1	16,9	17,4	15,6	16,7	
	2002	18,3	17,4	17,8	16,0	17,3	
	2003	16,7	16,4	16,1	14,9	16,0	
	2004	16,3	15,6	15,6	14,3	15,4	
	2005	15,6	15,2	15,2	14,8	15,2	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	6,5	6,6	7,0	6,0	6,5	
	2001	6,8	7,3	6,9	6,2	6,8	
	2002	7,1	8,2	7,7	6,5	7,4	
	2003	7,8	8,4	7,8	6,5	7,6	
	2004	7,7	7,8	8,1	6,5	7,8	
	2005	7,0	8,3	7,7	6,6	7,4	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	10,6	7,6	7,5	8,6	8,5	
	2001	10,5	7,6	7,8	9,0	8,7	
	2002	11,6	8,2	8,1	9,3	9,2	
	2003	12,4	8,4	8,2	9,4	9,5	
	2004	11,4	7,9	8,2	8,9	9,0	
	2005	11,0	8,0	7,9	9,0	8,9	

**Tablica 8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.**

Table 8. Structure of gross output by quarters in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100 year = 100					
<b>PRODUKCJA GLOBALNA</b> (GROSS OUTPUT)	2000	22,2	24,4	25,3	28,1	100,0	
	2001	22,5	24,3	25,4	27,8	100,0	
	2002	22,2	24,3	25,6	27,9	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	21,8	24,3	25,9	28,0	100,0
	2004	22,3	25,1	25,4	27,2	100,0	
	2005	22,2	24,8	25,6	27,4	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	22,9	23,8	26,0	27,3	100,0	
	2001	23,6	23,5	26,1	26,8	100,0	
	2002	22,8	23,1	26,5	27,6	100,0	
	2003	22,2	23,2	26,6	28,0	100,0	
	2004	23,6	24,0	25,8	26,6	100,0	
	2005	23,2	23,8	26,1	26,9	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	16,3	22,3	26,6	34,8	100,0	
	2001	16,6	21,6	26,6	35,2	100,0	
	2002	15,9	20,0	28,3	35,8	100,0	
	2003	13,4	19,4	29,3	37,9	100,0	
	2004	13,0	21,4	28,3	37,3	100,0	
	2005	13,2	21,1	29,2	36,5	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	22,2	25,6	24,5	27,7	100,0	
	2001	22,2	25,8	24,5	27,5	100,0	
	2002	22,2	26,0	24,7	27,1	100,0	
	2003	21,9	26,3	24,8	27,0	100,0	
	2004	22,0	26,8	24,5	26,7	100,0	
	w tym: (of which:)	2005	22,1	26,5	24,7	26,7	100,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	23,5	24,2	26,4	25,9	100,0	
	2001	23,0	24,6	26,4	26,0	100,0	
	2002	23,5	24,4	26,3	25,8	100,0	
	2003	22,7	25,0	26,1	26,2	100,0	
	2004	23,6	25,5	25,7	25,2	100,0	
	2005	22,9	24,8	25,7	26,6	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	22,2	24,7	27,1	26,0	100,0	
	2001	22,7	26,2	25,9	25,2	100,0	
	2002	21,5	27,0	26,8	24,7	100,0	
	2003	22,5	26,9	26,4	24,2	100,0	
	2004	22,3	28,3	26,4	23,0	100,0	
	2005	21,0	27,9	26,9	24,2	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	27,6	21,7	22,3	28,4	100,0	
	2001	27,3	21,1	22,8	28,8	100,0	
	2002	28,0	21,5	22,5	28,0	100,0	
	2003	28,3	21,5	22,4	27,8	100,0	
	2004	28,1	21,8	23,2	26,9	100,0	
	2005	27,4	22,4	22,6	27,6	100,0	

Tablica 9. Zużycie pośrednie w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.

Table 9. Intermediate consumption in 2000 - 2005, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	165 481,2	192 198,3	207 443,1	227 505,0	792 627,6	
	2001	181 575,6	205 771,3	217 763,1	233 002,4	838 112,4	
	2002	178 981,1	205 501,7	227 560,7	240 052,3	852 095,8	
	w tym: (of which:)	2003	184 974,3	222 149,2	241 947,6	256 435,5	905 506,6
	2004	218 222,5	257 389,7	272 517,5	285 146,8	1 033 276,5	
	2005	227 550,5	267 162,2	283 338,1	288 753,4	1 066 804,2	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	77 763,5	83 436,2	94 631,5	98 504,3	354 335,5	
	2001	85 327,3	86 029,8	97 644,6	99 070,7	368 072,4	
	2002	82 296,3	84 705,8	101 337,0	104 225,0	372 564,1	
	2003	88 959,0	94 752,8	112 063,3	116 776,5	412 551,6	
	2004	112 509,9	121 722,4	132 921,8	133 459,5	500 613,6	
	2005	117 780,7	124 797,9	137 342,5	134 452,9	514 374,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	12 032,4	16 781,9	20 622,1	26 757,8	76 194,2	
	2001	13 299,2	17 194,8	21 590,6	27 624,8	79 709,4	
	2002	12 170,0	14 639,6	21 865,2	26 507,5	75 182,3	
	2003	9 748,3	13 381,6	21 472,5	27 005,6	71 608,0	
	2004	10 657,2	14 672,1	23 566,3	29 190,6	78 086,2	
	2005	11 949,3	18 587,2	26 835,4	31 322,8	88 694,7	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	58 390,6	72 384,5	71 854,7	80 481,9	283 111,7	
	2001	63 693,3	80 559,5	76 825,5	85 398,8	306 477,1	
	2002	66 220,1	84 361,2	82 231,4	87 645,6	320 458,3	
	2003	67 558,8	91 889,5	84 935,9	91 030,6	335 414,8	
	2004	74 750,6	97 480,6	90 086,4	98 089,0	360 406,6	
	w tym: (of which:)	2005	77 174,7	99 123,8	92 630,6	98 966,8	367 895,9
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	23 945,3	26 562,1	31 096,7	30 777,7	112 381,8	
	2001	25 339,3	30 014,0	32 358,2	31 772,1	119 483,6	
	2002	27 316,3	31 519,9	34 726,4	33 825,9	127 388,5	
	2003	24 549,0	30 453,4	32 080,0	32 368,9	119 451,3	
	2004	27 310,3	33 037,8	34 392,8	33 524,0	128 264,9	
	2005	26 877,4	32 675,5	33 948,6	36 697,0	130 198,5	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	11 365,9	13 615,5	13 358,4	13 246,9	51 586,7	
	2001	12 946,6	15 318,4	14 828,9	14 420,8	57 514,7	
	2002	13 479,5	17 247,6	17 677,8	15 365,8	63 770,7	
	2003	15 293,5	19 861,9	19 047,5	16 225,3	70 428,2	
	2004	17 144,0	22 490,4	21 514,3	18 210,7	79 359,4	
	2005	16 490,5	23 370,6	22 117,8	18 280,2	80 259,1	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	8 752,2	7 287,6	7 455,9	10 097,6	33 593,3	
	2001	10 195,5	7 631,8	8 028,0	10 678,1	36 533,4	
	2002	10 682,4	8 165,4	8 478,8	11 046,5	38 373,1	
	2003	11 404,0	8 555,8	8 768,9	11 303,3	40 032,0	
	2004	12 107,9	9 248,1	9 830,8	11 840,6	43 027,4	
	2005	11 983,8	10 824,9	11 041,1	13 312,5	47 162,3	

Tablica 10. Zużycie pośrednie w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 10. Intermediate consumption in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	155 665,5	175 521,9	187 146,7	203 703,2	722 037,3	
	2001	175 154,7	196 664,5	208 094,8	223 518,3	803 432,3	
	2002	179 617,8	204 482,9	222 982,3	236 696,3	843 779,3	
	w tym: (of which:)	2003	183 386,9	216 210,6	236 975,1	249 306,7	885 879,3
	2004	210 065,5	248 916,7	256 458,6	264 880,6	980 321,4	
	2005	225 955,9	263 542,3	280 891,2	288 556,6	1 058 946,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	73 411,9	77 089,5	85 035,3	88 648,6	324 185,3	
	2001	83 542,6	83 592,4	94 143,5	96 557,1	357 835,6	
	2002	83 159,8	84 988,4	99 954,4	103 594,0	371 696,6	
	2003	87 449,5	93 132,5	109 270,3	112 551,3	402 403,6	
	2004	107 819,3	111 946,3	121 558,6	122 702,2	464 026,4	
	2005	115 622,2	123 375,7	137 231,5	135 635,4	511 864,8	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	11 748,6	15 840,3	18 791,5	23 900,1	70 280,5	
	2001	12 824,6	16 417,2	20 421,1	26 196,2	75 859,1	
	2002	12 108,8	14 549,6	21 596,8	26 408,8	74 664,0	
	2003	9 707,5	13 433,2	21 546,4	26 635,7	71 322,8	
	2004	10 100,5	16 772,6	21 967,1	27 209,2	76 049,4	
	2005	12 082,7	18 555,6	26 534,3	30 814,1	87 986,7	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	54 822,0	65 498,4	65 698,6	72 235,8	258 254,8	
	2001	61 025,3	76 075,4	72 765,3	79 648,3	289 514,3	
	2002	65 779,0	82 970,1	80 110,5	85 231,0	314 090,6	
	2003	67 624,5	88 025,9	83 203,4	89 110,0	327 963,8	
	2004	72 773,9	96 688,7	88 291,0	92 608,3	350 361,9	
	w tym: (of which:)	2005	76 815,5	96 929,6	90 705,1	97 692,0	362 142,2
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	22 686,6	24 373,3	27 976,7	27 751,4	102 788,0	
	2001	24 177,1	28 055,0	30 619,7	29 890,1	112 741,9	
	2002	27 348,2	31 014,7	33 918,4	32 585,3	124 866,6	
	2003	24 224,5	29 894,3	31 580,4	31 593,1	117 292,3	
	2004	27 058,0	32 074,7	32 801,5	32 198,9	124 133,1	
	2005	26 689,2	32 029,4	33 602,3	36 016,5	128 337,4	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	10 518,1	11 082,8	13 370,6	11 959,1	46 930,6	
	2001	12 601,4	14 481,2	14 303,3	13 692,4	55 078,3	
	2002	13 286,2	16 905,7	17 072,9	14 833,0	62 097,8	
	2003	15 203,7	18 533,5	18 693,8	15 857,4	68 288,4	
	2004	16 984,8	22 142,3	20 743,3	16 604,5	76 474,9	
	2005	16 418,7	22 527,5	21 252,6	18 098,8	78 297,6	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	8 170,6	6 577,3	6 497,2	8 492,4	29 737,5	
	2001	9 261,3	6 967,8	7 626,0	10 414,3	34 269,4	
	2002	10 758,4	7 995,5	8 316,3	10 839,0	37 909,2	
	2003	11 423,2	8 503,0	8 785,7	11 203,5	39 915,4	
	2004	11 636,9	9 010,9	9 445,5	11 826,7	41 920,0	
	2005	12 494,4	10 368,4	10 654,0	12 923,6	46 440,4	

Tablica 11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2000 - 2005.

Table 11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2000 - 2005.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	106,4	106,6	107,2	103,3	105,7	
	2001	102,3	101,3	101,5	100,5	101,4	
	2002	98,6	99,4	102,4	101,9	100,7	
	w tym: (of which:)	2003	100,4	104,1	104,2	106,4	104,0
	2004	112,8	111,0	106,1	104,6	108,3	
	2005	101,6	102,1	103,8	102,3	102,5	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	108,5	105,9	111,7	105,9	107,9	
	2001	103,7	99,2	101,3	100,0	101,0	
	2002	97,8	99,0	102,4	104,1	101,0	
	2003	103,8	108,1	108,4	111,0	108,0	
	2004	119,8	117,1	108,8	106,5	112,5	
	2005	100,9	101,4	104,0	102,4	102,2	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	111,0	107,6	104,4	102,2	105,4	
	2001	102,9	96,4	99,5	100,1	99,6	
	2002	90,3	84,3	99,7	96,5	93,7	
	2003	78,3	91,2	98,6	101,7	94,9	
	2004	102,9	124,8	102,1	101,4	106,2	
	2005	110,7	126,4	113,1	106,2	112,7	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	106,3	111,7	106,6	100,9	106,1	
	2001	101,0	103,8	102,2	101,8	102,3	
	2002	101,8	102,5	104,5	101,1	102,5	
	2003	100,3	103,5	101,6	103,5	102,3	
	2004	107,4	104,7	103,8	102,6	104,5	
	w tym: (of which:)	2005	100,7	99,4	101,4	100,6	100,5
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	110,1	107,1	108,7	98,9	105,8	
	2001	97,9	104,4	99,2	99,9	100,3	
	2002	107,6	103,5	104,5	102,9	104,5	
	2003	87,5	94,3	91,1	94,8	92,1	
	2004	109,7	104,9	102,2	100,3	103,9	
	2005	96,0	96,9	98,3	108,4	100,1	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	108,4	107,5	106,0	93,9	103,5	
	2001	107,1	104,6	108,9	106,6	106,8	
	2002	100,6	109,9	115,8	104,5	108,0	
	2003	110,5	106,4	106,4	105,6	107,1	
	2004	111,4	110,6	108,7	103,2	108,6	
	2005	93,3	100,0	99,7	101,0	98,7	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	97,9	95,9	100,6	99,6	98,5	
	2001	103,3	95,4	102,6	105,3	102,0	
	2002	102,9	104,8	104,3	103,5	103,8	
	2003	105,1	103,1	104,1	103,6	104,0	
	2004	102,2	105,1	107,6	104,6	104,7	
	2005	101,5	110,5	110,0	111,0	107,9	

**Tablica 12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.**

Table 12. Structure of intermediate consumption by sections in 2000 - 2005, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	46,9	43,4	45,7	43,3	44,7	
	2001	47,0	41,8	44,8	42,5	43,9	
	2002	46,0	41,2	44,5	43,4	43,7	
	2003	48,1	42,7	46,3	45,6	45,6	
	2004	51,6	47,3	48,8	46,8	48,4	
	2005	51,7	46,7	48,5	46,6	48,2	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	7,3	8,7	9,9	11,8	9,6	
	2001	7,3	8,3	9,9	11,9	9,5	
	2002	6,8	7,1	9,6	11,1	8,8	
	2003	5,3	6,0	8,9	10,5	7,9	
	2004	4,9	5,7	8,6	10,2	7,6	
	2005	5,3	6,9	9,5	10,8	8,3	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	35,3	37,7	34,6	35,4	35,8	
	2001	35,1	39,2	35,3	36,6	36,6	
	2002	37,0	41,1	36,2	36,5	37,7	
	2003	36,5	41,4	35,1	35,5	37,0	
	2004	34,3	37,9	33,1	34,4	34,9	
	w tym: (of which:)	2005	33,9	37,1	32,7	34,3	34,5
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	14,5	13,8	15,0	13,5	14,2	
	2001	14,0	14,6	14,9	13,6	14,2	
	2002	15,3	15,3	15,3	14,1	15,0	
	2003	13,3	13,7	13,2	12,6	13,2	
	2004	12,5	12,8	12,6	11,7	12,4	
	2005	11,8	12,2	12,0	12,7	12,2	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	6,8	7,1	6,4	5,8	6,5	
	2001	7,1	7,4	6,8	6,2	6,9	
	2002	7,5	8,4	7,8	6,4	7,5	
	2003	8,3	8,9	7,9	6,3	7,8	
	2004	7,9	8,8	7,9	6,4	7,7	
	2005	7,3	8,8	7,8	6,3	7,5	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	5,3	3,8	3,6	4,4	4,2	
	2001	5,6	3,7	3,7	4,6	4,4	
	2002	5,9	4,0	3,7	4,6	4,5	
	2003	6,2	3,8	3,6	4,4	4,4	
	2004	5,5	3,6	3,6	4,2	4,2	
	2005	5,3	4,1	3,9	4,6	4,4	



**Tablica 13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.**

Table 13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2000 - 2005, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	20,9	24,2	26,2	28,7	100,0
	2001	21,7	24,6	25,9	27,8	100,0
	2002	21,0	24,1	26,7	28,2	100,0
w tym: (of which:)	2003	20,4	24,5	26,7	28,4	100,0
	2004	21,1	24,9	26,4	27,6	100,0
	2005	21,3	25,0	26,6	27,1	100,0
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b>	2000	21,9	23,6	26,7	27,8	100,0
sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2001	23,2	23,4	26,5	26,9	100,0
	2002	22,1	22,7	27,2	28,0	100,0
	2003	21,6	22,9	27,2	28,3	100,0
	2004	22,5	24,3	26,5	26,7	100,0
	2005	22,9	24,3	26,7	26,1	100,0
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b>	2000	15,8	22,0	27,1	35,1	100,0
sekcja F (section F)	2001	16,7	21,5	27,1	34,7	100,0
	2002	16,2	19,5	29,0	35,3	100,0
	2003	13,6	18,7	30,0	37,7	100,0
	2004	13,6	18,8	30,2	37,4	100,0
	2005	13,5	21,0	30,2	35,3	100,0
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR)	2000	20,6	25,6	25,4	28,4	100,0
	2001	20,8	26,3	25,0	27,9	100,0
sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2002	20,6	26,3	25,7	27,4	100,0
	2003	20,2	27,4	25,3	27,1	100,0
	2004	20,7	27,1	25,0	27,2	100,0
w tym: (of which:)	2005	21,0	26,9	25,2	26,9	100,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	21,3	23,6	27,7	27,4	100,0
	2001	21,2	25,1	27,1	26,6	100,0
	2002	21,4	24,7	27,3	26,6	100,0
	2003	20,6	25,5	26,9	27,0	100,0
	2004	21,3	25,8	26,8	26,1	100,0
	2005	20,6	25,1	26,1	28,2	100,0
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	22,0	26,4	25,9	25,7	100,0
	2001	22,5	26,6	25,8	25,1	100,0
	2002	21,1	27,1	27,7	24,1	100,0
	2003	21,7	28,2	27,0	23,1	100,0
	2004	21,6	28,3	27,1	23,0	100,0
	2005	21,0	25,2	28,0	25,8	100,0
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR)	2000	26,0	21,7	22,2	30,1	100,0
	2001	27,9	20,9	22,0	29,2	100,0
sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2002	27,8	21,3	22,1	28,8	100,0
	2003	28,5	21,4	21,9	28,2	100,0
	2004	28,1	21,5	22,9	27,5	100,0
	2005	25,4	23,0	23,4	28,2	100,0

**Tablica 14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.**

Table 14. Structure of intermediate consumption by sections in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100				
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b>	2000	47,2	43,9	45,4	43,5	44,9
sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2001	47,7	42,5	45,2	43,2	44,6
	2002	46,3	41,6	44,8	43,8	44,1
	2003	47,7	43,1	46,1	45,2	45,4
	2004	51,3	45,0	47,4	46,3	47,3
	2005	51,2	46,8	48,9	47,0	48,3
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b>	2000	7,6	9,0	10,0	11,7	9,7
sekcja F (section F)	2001	7,3	8,4	9,8	11,7	9,4
	2002	6,8	7,1	9,7	11,1	8,8
	2003	5,3	6,2	9,1	10,7	8,1
	2004	4,8	6,7	8,6	10,3	7,8
	2005	5,3	7,1	9,4	10,6	8,3
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR)	2000	35,2	37,3	35,1	35,5	35,8
sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2001	34,8	38,7	35,0	35,6	36,0
	2002	36,6	40,6	35,9	36,0	37,2
	2003	36,9	40,7	35,1	35,7	37,0
	2004	34,7	38,9	34,4	35,0	35,7
w tym: (of which:)	2005	34,0	36,8	32,3	33,9	34,2
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	14,6	13,9	14,9	13,6	14,2
	2001	13,8	14,3	14,7	13,4	14,0
	2002	15,2	15,2	15,2	13,7	14,8
	2003	13,2	13,8	13,3	12,7	13,2
	2004	12,9	12,9	12,8	12,2	12,7
	2005	11,8	12,2	12,0	12,5	12,1
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	6,8	6,3	7,1	5,9	6,5
	2001	7,2	7,4	6,9	6,1	6,8
	2002	7,4	8,3	7,7	6,3	7,4
	2003	8,3	8,6	7,9	6,3	7,7
	2004	8,1	8,9	8,1	6,3	7,8
	2005	7,3	8,5	7,6	6,3	7,4
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR)	2000	5,2	3,8	3,5	4,2	4,1
sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2001	5,3	3,5	3,7	4,7	4,3
	2002	6,0	3,9	3,7	4,6	4,5
	2003	6,2	3,9	3,7	4,5	4,5
	2004	5,5	3,6	3,7	4,4	4,3
	2005	5,5	3,9	3,8	4,5	4,4

**Tablica 15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.**

Table 15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		rok = 100 year = 100					
<b>ZUŻYCIE POŚREDNIE</b> (INTERMEDIATE CONSUMPTION)	2000	21,6	24,3	25,9	28,2	100,0	
	2001	21,8	24,5	25,9	27,8	100,0	
	2002	21,3	24,2	26,4	28,1	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	20,7	24,4	26,8	28,1	100,0
	2004	21,4	25,4	26,2	27,0	100,0	
	2005	21,3	24,9	26,5	27,3	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	22,7	23,8	26,2	27,3	100,0	
	2001	23,3	23,4	26,3	27,0	100,0	
	2002	22,3	22,9	26,9	27,9	100,0	
	2003	21,7	23,1	27,2	28,0	100,0	
	2004	23,2	24,1	26,2	26,5	100,0	
	2005	22,6	24,1	26,8	26,5	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	16,7	22,6	26,7	34,0	100,0	
	2001	16,9	21,6	27,0	34,5	100,0	
	2002	16,2	19,5	28,9	35,4	100,0	
	2003	13,6	18,9	30,2	37,3	100,0	
	2004	13,3	22,0	28,9	35,8	100,0	
	2005	13,7	21,1	30,2	35,0	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	21,2	25,4	25,4	28,0	100,0	
	2001	21,1	26,3	25,1	27,5	100,0	
	2002	20,9	26,4	25,5	27,2	100,0	
	2003	20,6	26,8	25,4	27,2	100,0	
	2004	20,8	27,6	25,2	26,4	100,0	
	w tym: (of which:)	2005	21,2	26,8	25,0	27,0	100,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	22,1	23,7	27,2	27,0	100,0	
	2001	21,4	24,9	27,2	26,5	100,0	
	2002	21,9	24,8	27,2	26,1	100,0	
	2003	20,7	25,5	26,9	26,9	100,0	
	2004	21,8	25,9	26,4	25,9	100,0	
	2005	20,8	24,9	26,2	28,1	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	22,4	23,6	28,5	25,5	100,0	
	2001	22,9	26,2	26,0	24,9	100,0	
	2002	21,4	27,2	27,5	23,9	100,0	
	2003	22,3	27,1	27,4	23,2	100,0	
	2004	22,2	29,0	27,1	21,7	100,0	
	2005	21,0	28,8	27,1	23,1	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	27,5	22,1	21,8	28,6	100,0	
	2001	27,0	20,3	22,3	30,4	100,0	
	2002	28,4	21,1	21,9	28,6	100,0	
	2003	28,6	21,3	22,0	28,1	100,0	
	2004	27,8	21,5	22,5	28,2	100,0	
	2005	26,9	22,3	23,0	27,8	100,0	

Tablica 16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.

Table 16. GDP and gross value added in 2000 - 2005, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	167 064,5	180 390,0	187 175,6	209 991,7	744 621,8	
	2001	179 147,2	191 050,3	194 018,5	214 988,7	779 204,7	
	2002	187 570,0	197 917,5	200 185,1	222 186,9	807 859,5	
	2003	193 721,5	206 999,9	208 078,5	233 320,5	842 120,4	
	2004	212 835,5	225 309,4	228 858,0	256 245,1	923 248,0	
	2005	228 833,5	237 271,2	240 966,9	273 594,0	980 665,6	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	148 805,8	158 910,8	165 523,4	189 227,5	662 467,5	
	2001	160 849,0	169 440,4	171 790,5	192 816,1	694 896,0	
	2002	166 657,2	172 948,6	176 828,5	197 919,2	714 353,5	
	w tym: (of which:)	2003	171 396,5	182 668,4	182 815,2	206 441,2	743 321,3
	2004	186 229,2	204 220,7	202 788,4	227 136,6	820 374,9	
	2005	205 342,3	208 854,7	210 134,4	239 352,1	863 683,5	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C,D i E (sections C, D and E)	2000	36 412,9	37 662,3	41 048,9	43 625,6	158 749,7	
	2001	38 376,5	36 972,4	39 771,4	41 183,0	156 303,3	
	2002	38 028,2	36 859,7	40 699,0	44 207,5	159 794,4	
	2003	40 631,8	40 862,9	44 759,5	50 276,1	176 530,3	
	2004	49 074,4	49 779,9	52 055,6	56 389,6	207 299,5	
	2005	53 182,8	47 349,8	51 435,6	61 654,1	213 622,3	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	7 793,7	11 030,0	13 575,0	18 825,6	51 224,3	
	2001	7 873,6	10 463,5	12 690,3	17 523,1	48 550,5	
	2002	6 979,0	9 470,0	12 228,5	16 662,1	45 339,6	
	2003	5 733,8	9 021,6	12 196,9	16 552,5	43 504,8	
	2004	5 333,1	9 047,8	12 475,9	18 549,1	45 405,9	
	2005	6 765,5	10 677,1	14 347,5	20 529,6	52 319,7	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	73 795,8	82 996,8	79 964,3	91 998,6	328 755,5	
	2001	79 654,3	90 329,1	85 539,4	96 182,4	351 705,2	
	2002	84 174,5	94 633,2	88 885,2	99 058,1	366 751,0	
	2003	85 774,3	97 872,6	89 410,3	101 418,0	374 475,2	
	2004	90 819,5	106 103,0	98 201,8	109 022,2	404 146,5	
	w tym: (of which:)	2005	99 083,9	110 679,0	104 735,2	113 964,0	428 462,1
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	31 050,6	31 381,3	33 227,0	33 218,2	128 877,1	
	2001	33 031,3	33 445,4	35 626,2	35 373,8	137 476,7	
	2002	35 999,5	34 495,0	35 967,6	35 580,6	142 042,7	
	2003	34 474,9	34 902,3	35 618,5	36 247,4	141 243,1	
	2004	37 859,9	38 647,2	38 937,0	39 597,6	155 041,7	
	2005	40 467,4	40 161,9	41 550,3	41 861,3	164 040,9	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	9 571,2	11 465,1	11 243,9	11 138,4	43 418,6	
	2001	10 697,8	12 318,3	12 645,8	12 503,8	48 165,7	
	2002	11 632,6	14 243,0	13 666,0	13 622,2	53 163,8	
	2003	12 453,4	15 377,5	14 045,4	13 891,8	55 768,1	
	2004	13 197,3	16 482,1	16 061,3	15 103,4	60 844,1	
	2005	13 099,6	15 696,1	17 481,0	16 114,6	62 391,3	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	24 269,7	19 484,7	21 094,9	26 056,5	90 905,8	
	2001	27 562,2	21 681,6	23 315,1	30 319,0	102 877,9	
	2002	30 993,0	23 836,0	24 721,4	30 617,9	110 168,3	
	2003	32 812,2	25 345,1	26 909,5	31 045,8	116 112,6	
	2004	33 245,2	27 371,8	27 610,6	33 355,5	121 583,1	
	2005	36 944,1	29 198,3	28 589,8	34 458,6	129 190,8	

Tablica 17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 17. GDP and gross value added in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	159 937,5	169 212,8	171 919,8	193 172,0	694 242,1	
	2001	175 927,4	183 072,7	187 503,9	206 465,2	752 969,2	
	2002	183 084,9	193 122,2	196 663,2	217 242,6	790 112,9	
	2003	192 781,1	205 957,9	208 301,7	231 848,9	838 889,6	
	2004	208 004,9	219 470,2	218 116,7	241 355,1	886 946,9	
	2005	224 824,7	231 544,9	235 519,1	264 125,4	956 014,1	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	140 852,5	149 130,2	149 486,1	170 753,2	610 222,0	
	2001	156 945,3	161 599,7	165 663,2	186 261,3	670 469,5	
	2002	164 601,3	171 073,2	173 733,4	194 458,7	703 866,6	
	w tym: (of which:)	2003	170 901,0	179 485,6	183 624,8	205 959,5	739 970,9
	2004	183 097,8	192 883,5	191 683,0	213 905,8	781 570,1	
	2005	196 755,7	210 013,1	207 640,3	232 684,9	847 094,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	35 759,5	36 489,0	39 381,6	41 553,7	153 183,8	
	2001	38 175,5	37 481,5	40 430,9	41 511,2	157 599,1	
	2002	37 308,6	36 201,8	40 010,3	42 071,4	155 592,1	
	2003	40 404,4	40 103,3	43 639,4	48 175,2	172 322,3	
	2004	47 684,0	46 513,1	48 429,0	52 454,9	195 081,0	
	2005	52 768,7	49 900,3	52 663,5	59 987,3	215 319,8	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	7 431,6	10 519,3	12 584,1	17 116,9	47 651,9	
	2001	7 642,6	10 191,7	12 387,6	17 180,1	47 402,0	
	2002	6 807,4	9 158,7	12 054,8	16 177,7	44 198,6	
	2003	5 758,9	8 978,1	12 242,7	17 041,0	44 020,7	
	2004	5 549,6	8 964,1	12 058,7	17 715,4	44 287,8	
	2005	5 882,2	10 313,6	13 408,9	19 079,6	48 684,3	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	68 170,3	76 346,8	70 451,3	81 171,8	296 140,2	
	2001	78 082,6	85 058,7	80 671,8	92 561,0	336 374,1	
	2002	84 394,4	93 112,1	87 249,5	98 287,6	363 043,6	
	2003	86 129,8	97 311,0	91 142,0	101 113,8	375 696,6	
	2004	90 043,3	101 769,6	93 479,7	104 785,5	390 078,1	
	w tym: (of which:)	2005	96 225,3	109 922,0	101 976,2	110 515,1	418 638,6
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	29 340,3	29 058,2	30 324,2	29 572,0	118 294,7	
	2001	32 475,9	32 423,8	34 254,3	34 054,5	133 208,5	
	2002	35 645,2	34 344,3	36 566,4	36 557,3	143 113,2	
	2003	34 784,3	35 201,8	36 138,5	36 464,8	142 589,4	
	2004	36 975,9	36 984,6	36 990,5	36 311,9	147 262,9	
	2005	39 338,7	39 660,8	40 799,2	40 979,5	160 778,2	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	8 752,9	10 276,1	10 152,4	10 585,2	39 766,6	
	2001	10 042,1	11 644,5	11 518,7	11 518,9	44 724,2	
	2002	11 255,4	13 805,6	13 387,8	13 282,2	51 731,0	
	2003	12 550,5	14 576,1	13 946,1	13 947,6	55 020,3	
	2004	13 457,2	16 510,4	15 289,5	14 852,8	60 109,9	
	2005	13 114,1	16 788,5	16 589,9	16 044,7	62 537,2	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	23 172,0	18 051,7	18 790,9	23 836,5	83 851,1	
	2001	25 735,9	20 159,8	21 621,0	26 583,5	94 100,2	
	2002	29 248,4	22 904,9	23 841,7	29 222,8	105 217,8	
	2003	32 344,1	24 753,1	25 892,5	31 770,4	114 760,1	
	2004	33 040,1	25 711,3	27 488,9	30 946,6	117 186,9	
	2005	34 066,3	27 675,4	27 832,3	33 886,2	123 460,2	

Tablica 18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2000 - 2005.

Table 18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2000 - 2005.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	106,0	105,2	103,3	102,6	104,2	
	2001	102,3	101,1	100,9	100,4	101,1	
	2002	100,6	100,9	101,8	102,2	101,4	
	2003	102,4	104,0	104,2	104,7	103,8	
	2004	106,8	105,9	104,8	104,0	105,3	
	2005	102,4	103,0	104,1	104,5	103,5	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	105,7	105,0	103,0	102,4	103,9	
	2001	102,5	101,3	100,8	100,5	101,2	
	2002	100,6	100,8	101,6	102,0	101,3	
	w tym: (of which:)	2003	102,3	103,7	103,9	104,3	103,6
	2004	106,4	105,5	104,8	104,2	105,1	
	2005	102,4	103,1	103,6	103,9	103,3	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	109,6	108,6	105,8	102,1	106,3	
	2001	103,2	98,6	98,3	97,4	99,3	
	2002	96,3	97,7	101,3	102,5	99,5	
	2003	104,9	108,0	108,0	110,2	107,8	
	2004	115,7	113,6	107,6	106,3	110,5	
	2005	100,8	102,5	104,1	107,7	103,9	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	104,3	101,1	98,2	98,0	99,6	
	2001	95,0	92,2	92,0	92,1	92,5	
	2002	85,5	87,4	95,2	92,7	91,0	
	2003	82,4	94,7	100,4	102,2	97,1	
	2004	99,3	100,1	99,8	104,9	101,8	
	2005	105,5	111,6	108,6	104,6	107,2	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	105,4	105,6	103,1	104,0	104,5	
	2001	102,2	102,3	102,0	102,8	102,3	
	2002	104,0	103,2	102,8	102,9	103,2	
	2003	101,9	103,1	102,5	102,2	102,4	
	2004	104,8	104,5	104,3	103,2	104,2	
	w tym: (of which:)	2005	104,0	103,4	104,4	102,7	103,6
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	107,4	103,5	106,1	100,8	104,4	
	2001	101,7	103,7	103,6	104,4	103,4	
	2002	105,9	102,9	103,4	104,2	104,1	
	2003	96,7	102,6	100,0	102,4	100,4	
	2004	107,2	106,3	103,3	100,5	104,3	
	2005	101,9	102,5	105,1	105,3	103,7	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	112,9	104,4	101,8	100,2	104,3	
	2001	104,3	101,4	102,6	103,9	103,0	
	2002	102,6	112,1	107,6	106,8	107,4	
	2003	107,4	102,2	102,2	102,8	103,5	
	2004	108,4	108,0	107,9	106,9	107,8	
	2005	101,0	102,1	102,7	105,1	102,8	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	104,2	102,8	103,4	102,8	103,3	
	2001	103,0	103,3	103,4	104,4	103,5	
	2002	102,6	103,1	101,2	102,2	102,3	
	2003	104,4	104,4	104,4	103,6	104,2	
	2004	100,3	100,4	102,8	100,4	100,9	
	2005	100,6	101,8	100,9	102,9	101,5	

Tablica 19. Struktura PKB według sekcji w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.

Table 19. Structure of GDP by sections in 2000 - 2005, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		PKB = 100 GDP = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	89,1	88,1	88,4	90,1	89,0	
	2001	89,8	88,7	88,5	89,7	89,2	
	2002	88,9	87,4	88,3	89,1	88,4	
	w tym: (of which:)	2003	88,5	88,3	87,8	88,5	88,3
	2004	87,5	90,6	88,6	88,6	88,9	
	2005	89,7	88,0	87,2	87,5	88,1	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	21,8	20,9	21,9	20,8	21,3	
	2001	21,4	19,4	20,5	19,1	20,1	
	2002	20,3	18,6	20,3	19,9	19,8	
	2003	21,0	19,7	21,5	21,5	21,0	
	2004	23,1	22,1	22,7	22,0	22,5	
	2005	23,2	20,0	21,3	22,6	21,8	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	4,7	6,1	7,3	9,0	6,9	
	2001	4,4	5,5	6,5	8,2	6,2	
	2002	3,7	4,8	6,1	7,5	5,6	
	2003	3,0	4,4	5,9	7,1	5,2	
	2004	2,5	4,0	5,5	7,3	4,9	
	2005	3,0	4,5	5,9	7,5	5,3	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	44,2	46,0	42,7	43,8	44,2	
	2001	44,5	47,3	44,1	44,8	45,2	
	2002	44,9	47,8	44,4	44,6	45,4	
	2003	44,3	47,3	43,0	43,5	44,5	
	2004	42,7	47,1	42,9	42,5	43,8	
	w tym: (of which:)	2005	43,3	46,6	43,5	41,6	43,7
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	18,6	17,4	17,8	15,8	17,3	
	2001	18,5	17,5	18,4	16,5	17,7	
	2002	19,2	17,4	18,0	16,0	17,5	
	2003	17,8	16,9	17,1	15,5	16,8	
	2004	17,8	17,1	17,0	15,4	16,8	
	2005	17,7	16,9	17,2	15,3	16,7	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	5,7	6,4	6,0	5,3	5,8	
	2001	6,0	6,5	6,5	5,8	6,2	
	2002	6,2	7,2	6,8	6,2	6,6	
	2003	6,4	7,4	6,8	6,0	6,6	
	2004	6,2	7,3	7,0	5,9	6,6	
	2005	5,7	6,6	7,3	5,9	6,3	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	14,5	10,8	11,3	12,4	12,2	
	2001	15,4	11,3	12,0	14,1	13,2	
	2002	16,5	12,1	12,3	13,8	13,6	
	2003	16,9	12,3	12,9	13,3	13,7	
	2004	15,6	12,1	12,1	13,0	13,1	
	2005	16,1	12,3	11,9	12,6	13,2	

Tablica 20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.

Table 20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2000 - 2005, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	22,4	24,2	25,2	28,2	100,0	
	2001	23,0	24,5	24,9	27,6	100,0	
	2002	23,2	24,5	24,8	27,5	100,0	
	2003	23,0	24,6	24,7	27,7	100,0	
	2004	23,0	24,4	24,8	27,8	100,0	
	2005	23,3	24,2	24,6	27,9	100,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	22,4	24,0	25,0	28,6	100,0	
	2001	23,2	24,4	24,7	27,7	100,0	
	2002	23,3	24,2	24,8	27,7	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	23,0	24,6	24,6	27,8	100,0
	2004	22,7	24,9	24,7	27,7	100,0	
	2005	23,8	24,2	24,3	27,7	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	22,9	23,7	25,9	27,5	100,0	
	2001	24,6	23,7	25,4	26,3	100,0	
	2002	23,8	23,0	25,5	27,7	100,0	
	2003	23,0	23,1	25,4	28,5	100,0	
	2004	23,7	24,0	25,1	27,2	100,0	
	2005	24,9	22,2	24,1	28,8	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	15,2	21,5	26,5	36,8	100,0	
	2001	16,2	21,6	26,1	36,1	100,0	
	2002	15,4	20,9	27,0	36,7	100,0	
	2003	13,2	20,7	28,0	38,1	100,0	
	2004	11,7	19,9	27,5	40,9	100,0	
	2005	12,9	20,4	27,4	39,3	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	22,5	25,2	24,3	28,0	100,0	
	2001	22,7	25,7	24,3	27,3	100,0	
	2002	23,0	25,8	24,2	27,0	100,0	
	2003	22,9	26,1	23,9	27,1	100,0	
	2004	22,5	26,2	24,3	27,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2005	23,1	25,8	24,5	26,6	100,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	24,1	24,3	25,8	25,8	100,0	
	2001	24,0	24,3	26,0	25,7	100,0	
	2002	25,4	24,3	25,3	25,0	100,0	
	2003	24,4	24,7	25,2	25,7	100,0	
	2004	24,4	24,9	25,1	25,6	100,0	
	2005	24,7	24,5	25,3	25,5	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	22,0	26,4	25,9	25,7	100,0	
	2001	22,2	25,6	26,3	25,9	100,0	
	2002	21,9	26,8	25,7	25,6	100,0	
	2003	22,3	27,6	25,2	24,9	100,0	
	2004	21,7	27,1	26,4	24,8	100,0	
	2005	21,0	25,2	28,0	25,8	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	26,7	21,4	23,2	28,7	100,0	
	2001	26,8	21,0	22,7	29,5	100,0	
	2002	28,1	21,7	22,4	27,8	100,0	
	2003	28,3	21,8	23,2	26,7	100,0	
	2004	27,4	22,5	22,7	27,4	100,0	
	2005	28,6	22,6	22,1	26,7	100,0	



Tablica 21. Struktura PKB według sekcji w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 21. Structure of GDP by sections in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		PKB = 100 GDP = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	88,1	88,1	87,9	88,4	87,9	
	2001	89,2	88,3	88,3	90,2	89,0	
	2002	89,9	88,6	88,3	89,5	89,1	
	w tym: (of which:)	2003	88,7	87,2	88,2	88,9	88,2
	2004	88,0	87,9	87,9	88,6	88,1	
	2005	87,5	90,7	88,1	88,1	88,6	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	22,4	21,5	22,9	21,5	22,1	
	2001	21,7	20,5	21,6	20,1	20,9	
	2002	20,4	18,7	20,3	19,4	19,7	
	2003	20,9	19,5	21,0	20,8	20,5	
	2004	22,9	21,2	22,2	21,8	22,0	
	2005	23,5	21,6	22,3	22,7	22,6	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	4,7	6,2	7,3	8,9	6,9	
	2001	4,3	5,5	6,6	8,3	6,3	
	2002	3,7	4,8	6,1	7,4	5,6	
	2003	3,0	4,4	5,9	7,4	5,2	
	2004	2,7	4,1	5,5	7,3	5,0	
	2005	2,6	4,5	5,7	7,2	5,1	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	42,6	45,1	41,0	42,0	42,6	
	2001	44,4	46,5	43,0	44,8	44,7	
	2002	46,1	48,2	44,4	45,2	45,9	
	2003	44,7	47,3	43,8	43,6	44,8	
	2004	43,3	46,4	42,9	43,4	44,0	
	w tym: (of which:)	2005	42,8	47,4	43,3	41,8	43,7
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) sekcja G (section G)	2000	18,3	17,2	17,7	15,3	16,9	
	2001	18,5	17,7	18,3	16,5	17,7	
	2002	19,5	17,8	18,6	16,8	18,1	
	2003	18,0	17,1	17,3	15,7	17,0	
	2004	17,8	16,9	17,0	15,0	16,6	
	2005	17,5	17,1	17,3	15,5	16,8	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	5,5	6,0	5,9	5,5	5,7	
	2001	5,7	6,4	6,1	5,6	5,9	
	2002	6,2	7,1	6,8	6,2	6,5	
	2003	6,5	7,1	6,7	6,0	6,6	
	2004	6,5	7,5	7,0	6,1	6,8	
	2005	5,8	7,2	7,0	6,0	6,5	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	14,5	10,7	10,9	12,3	12,1	
	2001	14,6	11,0	11,5	12,9	12,5	
	2002	16,0	11,9	12,1	13,5	13,3	
	2003	16,8	12,0	12,4	13,7	13,7	
	2004	15,9	11,7	12,6	12,8	13,2	
	2005	15,1	11,9	11,8	12,9	12,9	

Tablica 22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	23,0	24,4	24,8	27,8	100,0	
	2001	23,4	24,3	24,9	27,4	100,0	
	2002	23,2	24,4	24,9	27,5	100,0	
	2003	23,0	24,6	24,8	27,6	100,0	
	2004	23,5	24,7	24,6	27,2	100,0	
	2005	23,5	24,2	24,7	27,6	100,0	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	23,1	24,4	24,5	28,0	100,0	
	2001	23,4	24,1	24,7	27,8	100,0	
	2002	23,4	24,3	24,7	27,6	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	23,1	24,3	24,8	27,8	100,0
	2004	23,4	24,7	24,5	27,4	100,0	
	2005	23,2	24,8	24,5	27,5	100,0	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	2000	23,4	23,8	25,7	27,1	100,0	
	2001	24,2	23,8	25,7	26,3	100,0	
	2002	24,0	23,3	25,7	27,0	100,0	
	2003	23,4	23,3	25,3	28,0	100,0	
	2004	24,5	23,8	24,8	26,9	100,0	
	2005	24,5	23,2	24,4	27,9	100,0	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	2000	15,6	22,1	26,4	35,9	100,0	
	2001	16,1	21,5	26,1	36,3	100,0	
	2002	15,4	20,7	27,3	36,6	100,0	
	2003	13,1	20,4	27,8	38,7	100,0	
	2004	12,5	20,3	27,2	40,0	100,0	
	2005	12,1	21,2	27,5	39,2	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	2000	23,0	25,8	23,8	27,4	100,0	
	2001	23,2	25,3	24,0	27,5	100,0	
	2002	23,2	25,6	24,0	27,2	100,0	
	2003	22,9	25,9	24,3	26,9	100,0	
	2004	23,1	26,1	24,0	26,8	100,0	
	w tym: (of which:)	2005	23,0	26,2	24,4	26,4	100,0
<b>HANDEL I NAPRAWY</b> sekcja G (TRADE AND REPAIR) (section G)	2000	24,8	24,6	25,6	25,0	100,0	
	2001	24,4	24,3	25,7	25,6	100,0	
	2002	24,9	24,0	25,6	25,5	100,0	
	2003	24,4	24,7	25,3	25,6	100,0	
	2004	25,1	25,1	25,1	24,7	100,0	
	2005	24,4	24,7	25,4	25,5	100,0	
<b>TRANSPORT, GOSPODARKA MAGAZYNOWA</b> <b>I ŁĄCZNOŚĆ</b> (sekcja I) (TRANSPORT, STORAGE AND COMMUNICATION) (section I)	2000	22,0	25,9	25,5	26,6	100,0	
	2001	22,4	26,0	25,8	25,8	100,0	
	2002	21,7	26,7	25,9	25,7	100,0	
	2003	22,8	26,5	25,4	25,3	100,0	
	2004	22,4	27,5	25,4	24,7	100,0	
	2005	21,0	26,8	26,5	25,7	100,0	
<b>SEKTOR USŁUG NIERYNKOWYCH</b> (NON-MARKET SERVICES SECTOR) sekcje L, M, N i O-91 (sections L, M, N and O-91)	2000	27,7	21,5	22,4	28,4	100,0	
	2001	27,3	21,4	23,0	28,3	100,0	
	2002	27,8	21,7	22,7	27,8	100,0	
	2003	28,1	21,6	22,6	27,7	100,0	
	2004	28,2	21,9	23,5	26,4	100,0	
	2005	27,6	22,4	22,6	27,4	100,0	

Tablica 23. Rozdysponowanie PKB w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.

Table 23. Distribution of GDP in 2000 - 2005, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	167 064,5	180 390,0	187 175,6	209 991,7	744 621,8	
	2001	179 147,2	191 050,3	194 018,5	214 988,7	779 204,7	
	2002	187 570,0	197 917,5	200 185,1	222 186,9	807 859,5	
	w tym: (of which:)	2003	193 721,5	206 999,9	208 078,5	233 320,5	842 120,4
	2004	212 835,5	225 309,4	228 858,0	256 245,1	923 248,0	
	2005	228 833,5	237 271,2	240 966,9	273 594,0	980 665,6	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	116 661,9	117 567,5	118 398,9	116 677,8	469 306,1	
	2001	124 342,5	124 164,8	124 681,2	124 620,7	497 809,2	
	2002	135 366,4	131 604,0	131 701,7	132 428,3	531 100,4	
	2003	135 689,9	135 138,0	135 166,1	137 208,9	543 202,9	
	2004	143 812,8	145 885,2	146 996,7	146 995,5	583 690,2	
	2005	150 454,7	151 592,8	152 241,8	152 980,7	607 270,0	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	32 183,8	33 761,4	32 260,2	32 346,1	130 551,5	
	2001	34 642,1	36 455,1	34 476,7	34 694,4	140 268,3	
	2002	35 985,6	37 767,2	35 645,8	36 048,4	145 447,0	
	2003	37 953,5	39 588,8	37 912,1	38 268,4	153 722,8	
	2004	39 591,4	42 483,8	40 813,7	40 770,3	163 659,2	
	2005	43 258,8	46 544,7	44 146,0	45 079,8	179 029,3	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	27 796,9	38 212,5	42 078,7	68 650,9	176 739,0	
	2001	29 131,0	35 422,5	36 924,7	59 798,6	161 276,8	
	2002	25 942,8	32 858,9	35 023,0	57 647,2	151 471,9	
	2003	25 309,9	33 073,3	36 305,9	59 069,0	153 758,1	
	2004	26 444,8	35 192,9	39 204,3	66 316,2	167 158,2	
	2005	27 934,7	36 563,0	41 423,2	72 470,2	178 391,1	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	1 395,4	2 432,9	1 983,6	2 319,7	8 131,6	
	2001	-2 952,8	627,7	1 468,8	1 368,1	511,8	
	2002	-3 952,4	920,9	1 211,5	749,8	-1 070,2	
	2003	589,1	1 079,6	1 084,0	1 268,0	4 020,7	
	2004	5 486,0	6 740,0	4 825,2	1 075,2	18 126,4	
	2005	4 909,3	786,2	2 545,0	1 738,2	9 978,7	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EKSPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	43 707,6	49 395,4	52 148,8	56 656,0	201 907,8	
	2001	49 704,7	49 269,6	55 839,2	56 105,6	210 919,1	
	2002	48 135,2	55 817,4	62 810,9	64 771,5	231 535,0	
	2003	58 932,4	67 486,1	74 262,2	80 206,9	280 887,6	
	2004	78 430,7	90 542,5	87 610,1	90 047,5	346 630,8	
	2005	81 584,4	91 920,4	92 335,0	98 817,8	364 657,6	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	56 528,5	62 862,6	61 738,9	68 572,3	249 702,3	
	2001	57 638,6	57 017,9	61 273,4	63 556,4	239 486,3	
	2002	56 037,2	63 355,3	68 250,9	71 583,4	259 226,8	
	2003	66 877,5	71 719,3	78 872,9	85 000,0	302 469,7	
	2004	83 048,0	97 913,9	92 788,4	91 208,2	364 958,5	
	2005	81 551,2	92 607,1	93 986,8	99 867,4	368 012,5	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	179 885,4	193 857,2	196 765,7	221 908,0	792 416,3	
	2001	187 081,1	198 798,6	199 452,7	222 439,5	807 771,9	
	2002	195 472,0	205 455,4	205 625,1	228 998,8	835 551,3	
	2003	201 666,6	211 233,1	212 689,2	238 113,6	863 702,5	
	2004	217 452,8	232 680,8	234 036,3	257 405,8	941 575,7	
	2005	228 800,3	237 957,9	242 618,7	274 643,6	984 020,5	

Tablica 24. Rozdysponowanie PKB w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 24. Distribution of GDP in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		w mln PLN (in PLN millions)					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	159 937,5	169 212,8	171 919,8	193 172,0	694 242,1	
	2001	175 927,4	183 072,7	187 503,9	206 465,2	752 969,2	
	2002	183 084,9	193 122,2	196 663,2	217 242,6	790 112,9	
	w tym: (of which:)	2003	192 781,1	205 957,9	208 301,7	231 848,9	838 889,6
	2004	208 004,9	219 470,2	218 116,7	241 355,1	886 946,9	
	2005	224 824,7	231 544,9	235 519,1	264 125,4	956 014,1	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	108 844,7	106 213,2	105 777,7	106 017,4	426 853,0	
	2001	121 614,1	119 209,5	120 410,7	118 171,2	479 405,5	
	2002	130 539,9	127 316,8	128 601,8	127 916,2	514 374,7	
	2003	135 346,9	134 610,2	135 174,0	136 032,2	541 163,3	
	2004	142 414,3	142 125,6	141 810,5	140 323,8	566 674,2	
	2005	148 239,3	148 141,9	149 494,5	148 598,5	594 474,2	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	30 465,4	31 242,0	29 746,0	27 636,1	119 089,5	
	2001	33 641,6	34 777,4	32 691,4	32 915,8	134 026,2	
	2002	35 155,7	36 818,0	35 091,0	35 091,8	142 156,5	
	2003	37 570,3	39 053,5	37 746,1	38 209,6	152 579,5	
	2004	39 169,9	41 251,9	39 315,0	38 786,3	158 523,1	
	2005	41 783,1	44 773,6	42 488,9	43 221,3	172 266,9	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	26 754,9	35 695,4	39 861,1	64 613,6	166 925,0	
	2001	29 256,0	35 214,5	36 563,6	58 515,1	159 549,2	
	2002	25 733,5	32 776,1	34 952,9	57 686,8	151 149,3	
	2003	25 127,6	32 657,3	35 462,5	58 105,4	151 352,8	
	2004	26 414,1	34 570,0	38 222,2	64 364,1	163 570,4	
	2005	27 465,9	37 242,2	41 399,9	71 833,6	177 941,6	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	1 341,7	2 301,3	1 854,8	2 151,9	7 649,7	
	2001	-2 828,4	605,9	1 431,0	1 306,9	515,4	
	2002	-4 059,0	1 138,1	1 128,0	738,0	-1 054,9	
	2003	579,3	1 060,5	1 054,5	1 248,8	3 943,1	
	2004	5 431,6	6 437,1	4 584,6	1 021,6	17 474,9	
	2005	4 906,9	778,8	2 513,8	1 724,7	9 924,2	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EKSPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	45 707,1	49 212,0	48 347,0	55 150,8	198 416,9	
	2001	48 976,1	49 692,1	56 260,5	53 274,9	208 203,6	
	2002	48 023,3	54 877,2	58 322,4	59 871,0	221 093,9	
	2003	55 676,6	63 555,2	70 347,4	74 844,0	264 423,2	
	2004	71 314,7	80 570,5	82 179,1	86 092,8	320 157,1	
	2005	83 114,9	93 712,2	94 397,2	103 004,1	374 228,4	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	54 808,7	57 172,8	55 432,9	64 138,7	231 553,1	
	2001	56 629,4	58 450,0	61 719,2	59 603,2	236 401,8	
	2002	54 341,2	61 993,1	63 384,0	66 117,2	245 835,5	
	2003	63 672,7	67 309,2	73 595,3	78 807,9	283 385,1	
	2004	78 911,8	87 869,3	90 170,6	91 450,6	348 402,3	
	2005	82 915,2	95 532,6	96 990,4	106 528,1	381 966,3	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	169 039,1	177 173,6	179 005,7	202 159,9	727 378,3	
	2001	183 580,7	191 830,6	192 962,6	212 793,5	781 167,4	
	2002	189 402,8	200 238,1	201 724,8	223 488,8	814 854,5	
	2003	200 777,2	209 711,9	211 549,6	235 812,8	857 851,5	
	2004	215 602,0	226 769,0	226 108,2	246 712,9	915 192,1	
	2005	224 625,0	233 365,3	238 112,3	267 649,4	963 752,0	

Tablica 25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2000 - 2005.

Table 25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2000 - 2005.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	106,0	105,2	103,3	102,6	104,2	
	2001	102,3	101,1	100,9	100,4	101,1	
	2002	100,6	100,9	101,8	102,2	101,4	
	w tym: (of which:)	2003	102,4	104,0	104,2	104,7	103,8
	2004	106,8	105,9	104,8	104,0	105,3	
	2005	102,4	103,0	104,1	104,5	103,5	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	105,1	103,5	101,3	101,9	103,0	
	2001	101,5	101,6	102,3	103,4	102,2	
	2002	103,6	103,0	103,2	103,6	103,3	
	2003	100,1	102,6	102,2	102,7	101,9	
	2004	105,1	105,1	104,4	102,7	104,3	
	2005	101,3	101,4	102,2	102,6	101,8	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	101,9	101,8	102,4	102,2	102,1	
	2001	101,7	101,6	102,4	105,1	102,7	
	2002	100,3	101,4	101,8	102,0	101,3	
	2003	104,5	103,9	105,3	106,0	104,9	
	2004	103,1	104,6	102,9	101,8	103,1	
	2005	103,7	105,0	104,6	107,8	105,3	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	105,4	102,8	102,0	102,1	102,7	
	2001	101,6	91,3	87,2	86,8	90,3	
	2002	87,6	92,5	94,7	96,8	93,7	
	2003	96,7	99,4	101,5	100,7	99,9	
	2004	104,8	104,9	105,3	108,6	106,4	
	2005	101,2	103,9	106,4	110,1	106,5	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	1 442,7	184,9	95,2	93,2	136,7	
	2001	-196,4	24,8	72,7	57,4	6,3	
	2002	136,6	178,3	76,4	53,9	-206,1	
	2003	-14,6	114,9	87,0	166,0	-368,4	
	2004	937,6	596,2	426,7	79,4	434,6	
	2005	87,0	11,6	53,0	163,0	54,7	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EKSPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	120,8	127,6	122,5	122,1	123,2	
	2001	103,2	100,7	105,3	103,1	103,1	
	2002	99,5	107,3	106,5	105,5	104,8	
	2003	106,8	114,6	120,4	114,3	114,2	
	2004	111,8	120,2	119,0	106,3	114,0	
	2005	103,8	109,3	106,1	112,1	108,0	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	115,6	117,6	112,7	116,3	115,5	
	2001	93,5	93,1	97,9	94,1	94,7	
	2002	97,6	107,1	103,8	101,9	102,7	
	2003	107,5	108,2	113,7	107,9	109,3	
	2004	111,7	124,0	121,1	105,7	115,2	
	2005	101,1	100,9	101,5	115,0	104,7	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	105,3	103,7	101,7	102,0	103,1	
	2001	99,2	98,6	98,7	97,9	98,6	
	2002	100,0	101,0	101,2	101,2	100,9	
	2003	102,8	102,4	102,5	103,0	102,7	
	2004	107,0	107,4	105,9	103,9	106,0	
	2005	101,4	99,9	102,3	105,6	102,4	

Tablica 26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.

Table 26. Structure of distribution of GDP in 2000 - 2005, current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		PKB = 100 GDP = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	69,8	65,2	63,3	55,6	63,0	
	2001	69,4	65,0	64,3	58,0	63,9	
	2002	72,2	66,5	65,8	59,6	65,7	
	2003	70,0	65,3	65,0	58,8	64,5	
	2004	67,6	64,8	64,2	57,4	63,2	
	2005	65,7	63,9	63,2	55,9	61,9	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	19,3	18,7	17,2	15,4	17,6	
	2001	19,3	19,1	17,8	16,1	18,0	
	2002	19,2	19,1	17,8	16,3	18,0	
	2003	19,6	19,1	18,2	16,4	18,3	
	2004	18,6	18,9	17,8	16,0	17,7	
	2005	18,9	19,6	18,3	16,5	18,3	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	16,7	21,2	22,5	32,7	23,7	
	2001	16,3	18,6	19,0	27,8	20,7	
	2002	13,8	16,6	17,5	26,0	18,7	
	2003	13,1	16,0	17,5	25,3	18,3	
	2004	12,4	15,6	17,2	25,9	18,1	
	2005	12,2	15,4	17,2	26,5	18,2	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	0,8	1,4	1,0	1,1	1,1	
	2001	-1,7	0,3	0,8	0,7	0,1	
	2002	-2,1	0,5	0,6	0,3	-0,1	
	2003	0,3	0,5	0,5	0,6	0,5	
	2004	2,6	3,0	2,1	0,4	2,0	
	2005	2,2	0,4	1,1	0,7	1,0	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EKSPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	26,1	27,4	27,9	27,0	27,1	
	2001	27,6	25,8	28,8	26,1	27,0	
	2002	25,7	28,2	31,4	29,1	28,7	
	2003	30,4	32,6	35,7	34,3	33,3	
	2004	36,8	40,2	38,3	35,1	37,5	
	2005	35,6	38,7	38,3	36,1	37,2	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	33,8	34,9	33,0	32,7	33,5	
	2001	32,2	29,9	31,6	29,6	30,7	
	2002	29,9	32,0	34,1	32,2	32,1	
	2003	34,5	34,6	37,9	36,4	35,9	
	2004	39,0	43,5	40,6	35,6	39,5	
	2005	35,6	39,0	39,0	36,5	37,5	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	106,6	106,5	104,0	104,8	105,4	
	2001	103,3	103,0	101,9	102,6	102,7	
	2002	104,2	103,8	102,7	103,1	103,4	
	2003	104,1	102,0	102,2	102,1	102,6	
	2004	102,2	103,3	102,3	100,5	102,0	
	2005	100,0	100,3	100,7	100,4	100,3	

Tablica 27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.

Table 27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2000 - 2005, at current prices.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	22,4	24,2	25,2	28,2	100,0	
	2001	23,0	24,5	24,9	27,6	100,0	
	2002	23,2	24,5	24,8	27,5	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	23,0	24,6	24,7	27,7	100,0
	2004	23,0	24,4	24,8	27,8	100,0	
	2005	23,3	24,2	24,6	27,9	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	24,9	25,0	25,2	24,9	100,0	
	2001	25,0	25,0	25,0	25,0	100,0	
	2002	25,5	24,8	24,8	24,9	100,0	
	2003	24,9	24,9	24,9	25,3	100,0	
	2004	24,6	25,0	25,2	25,2	100,0	
	2005	24,8	24,9	25,1	25,2	100,0	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	24,6	25,9	24,7	24,8	100,0	
	2001	24,7	26,0	24,6	24,7	100,0	
	2002	24,7	26,0	24,5	24,8	100,0	
	2003	24,7	25,8	24,7	24,8	100,0	
	2004	24,2	26,0	24,9	24,9	100,0	
	2005	24,2	26,0	24,6	25,2	100,0	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	15,7	21,6	23,8	38,9	100,0	
	2001	18,0	22,0	22,9	37,1	100,0	
	2002	17,1	21,7	23,1	38,1	100,0	
	2003	16,5	21,5	23,6	38,4	100,0	
	2004	15,8	21,1	23,4	39,7	100,0	
	2005	15,7	20,5	23,2	40,6	100,0	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	17,2	29,9	24,4	28,5	100,0	
	2001	-576,9	122,6	287,0	267,3	100,0	
	2002	369,3	-86,0	-113,2	-70,1	100,0	
	2003	19,5	24,4	24,0	32,1	100,0	
	2004	30,3	37,2	26,6	5,9	100,0	
	2005	49,2	7,9	25,5	17,4	100,0	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EKSPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	21,6	24,5	25,8	28,1	100,0	
	2001	23,6	23,3	26,5	26,6	100,0	
	2002	20,8	24,1	27,1	28,0	100,0	
	2003	21,0	24,0	26,4	28,6	100,0	
	2004	22,6	26,1	25,3	26,0	100,0	
	2005	22,4	25,2	25,3	27,1	100,0	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	22,6	25,2	24,7	27,5	100,0	
	2001	24,1	23,8	25,6	26,5	100,0	
	2002	21,7	24,4	26,3	27,6	100,0	
	2003	22,1	23,7	26,1	28,1	100,0	
	2004	22,8	26,8	25,4	25,0	100,0	
	2005	22,2	25,2	25,5	27,1	100,0	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	22,7	24,5	24,8	28,0	100,0	
	2001	23,2	24,6	24,7	27,5	100,0	
	2002	23,4	24,6	24,6	27,4	100,0	
	2003	23,3	24,5	24,6	27,6	100,0	
	2004	23,1	24,7	24,9	27,3	100,0	
	2005	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0	

Tablica 28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 28. Structure of distribution of GDP in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		PKB = 100 GDP = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2001	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2002	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2004	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
	2005	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	68,0	62,8	61,5	54,9	61,5	
	2001	69,1	65,1	64,2	57,3	63,7	
	2002	71,3	65,9	65,4	58,9	65,1	
	2003	70,2	65,3	64,9	58,7	64,5	
	2004	68,5	64,8	65,0	58,1	63,9	
	2005	65,9	64,0	63,5	56,2	62,2	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	19,1	18,4	17,3	14,3	17,1	
	2001	19,1	19,0	17,4	15,9	17,8	
	2002	19,2	19,1	17,8	16,2	18,0	
	2003	19,5	19,0	18,1	16,5	18,2	
	2004	18,8	18,8	18,0	16,1	17,9	
	2005	18,6	19,3	18,0	16,4	18,0	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	16,7	21,1	23,2	33,5	24,1	
	2001	16,6	19,3	19,5	28,4	21,1	
	2002	14,1	17,0	17,8	26,6	19,1	
	2003	13,0	15,9	17,0	25,1	18,1	
	2004	12,7	15,8	17,6	26,7	18,4	
	2005	12,2	16,1	17,6	27,2	18,6	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	0,9	1,4	1,1	1,1	1,1	
	2001	-1,6	0,3	0,8	0,6	0,1	
	2002	-2,2	0,6	0,6	0,3	-0,1	
	2003	0,3	0,5	0,5	0,5	0,5	
	2004	2,6	2,9	2,1	0,4	2,0	
	2005	2,2	0,3	1,1	0,7	1,1	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EKSPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	28,6	29,1	28,1	28,5	28,6	
	2001	27,8	27,1	30,0	25,8	27,7	
	2002	26,2	28,4	29,6	27,5	28,0	
	2003	28,9	30,9	33,8	32,3	31,5	
	2004	34,3	36,7	37,6	35,7	36,1	
	2005	37,0	40,5	40,1	39,0	39,1	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	34,3	33,8	32,2	33,2	33,4	
	2001	32,2	31,9	32,9	28,9	31,4	
	2002	29,7	32,1	32,2	30,4	31,1	
	2003	33,0	32,7	35,3	34,0	33,8	
	2004	37,9	40,0	41,3	37,9	39,3	
	2005	36,9	41,3	41,2	40,3	39,9	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	104,7	103,7	103,1	103,8	103,8	
	2001	104,4	103,7	101,9	102,2	102,7	
	2002	103,5	102,6	101,6	102,0	102,1	
	2003	104,1	101,8	101,5	101,7	102,3	
	2004	103,6	103,3	103,7	102,2	103,2	
	2005	99,9	100,8	101,1	101,3	100,8	

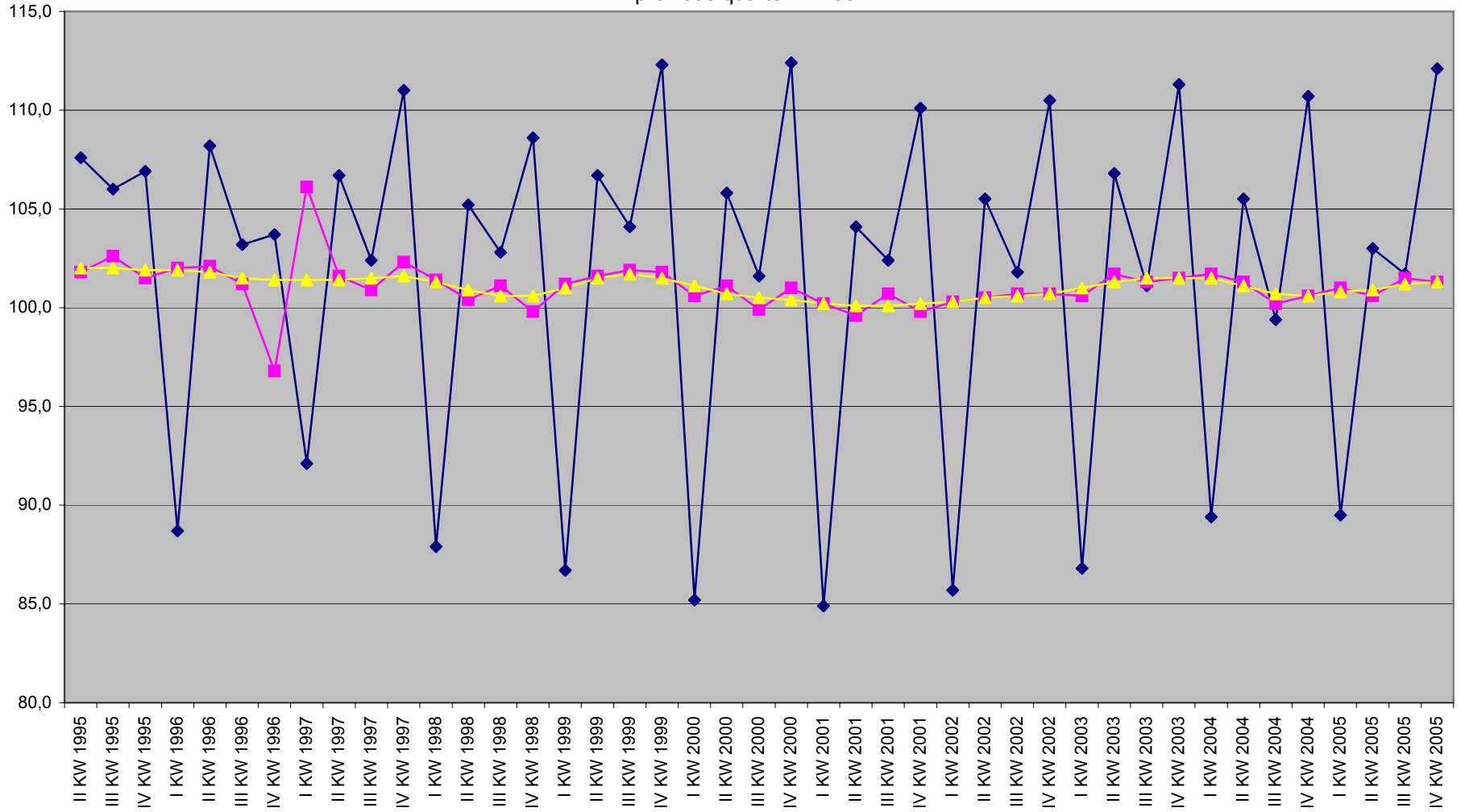


Tablica 29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2000 - 2005, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2000 - 2005, at annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
		Rok = 100 Year = 100					
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	23,0	24,4	24,8	27,8	100,0	
	2001	23,4	24,3	24,9	27,4	100,0	
	2002	23,2	24,4	24,9	27,5	100,0	
	w tym: (of which:)	2003	23,0	24,6	24,8	27,6	100,0
	2004	23,5	24,7	24,6	27,2	100,0	
	2005	23,5	24,2	24,7	27,6	100,0	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	25,5	24,9	24,8	24,8	100,0	
	2001	25,4	24,9	25,1	24,6	100,0	
	2002	25,4	24,8	25,0	24,8	100,0	
	2003	25,0	24,9	25,0	25,1	100,0	
	2004	25,1	25,1	25,0	24,8	100,0	
	2005	24,9	24,9	25,2	25,0	100,0	
<b>SPOŻYCIE PUBLICZNE</b> (PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE)	2000	25,6	26,2	25,0	23,2	100,0	
	2001	25,1	25,9	24,4	24,6	100,0	
	2002	24,7	25,9	24,7	24,7	100,0	
	2003	24,6	25,6	24,7	25,1	100,0	
	2004	24,7	26,0	24,8	24,5	100,0	
	2005	24,2	26,0	24,7	25,1	100,0	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	2000	16,0	21,4	23,9	38,7	100,0	
	2001	18,3	22,1	22,9	36,7	100,0	
	2002	17,0	21,7	23,1	38,2	100,0	
	2003	16,6	21,6	23,4	38,4	100,0	
	2004	16,1	21,1	23,4	39,4	100,0	
	2005	15,4	20,9	23,3	40,4	100,0	
<b>PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH</b> (CHANGES IN INVENTORIES)	2000	17,5	30,1	24,3	28,1	100,0	
	2001	-548,8	117,6	277,6	253,6	100,0	
	2002	384,8	-107,9	-106,9	-70,0	100,0	
	2003	14,7	26,9	26,7	31,7	100,0	
	2004	31,1	36,8	26,2	5,9	100,0	
	2005	49,4	7,9	25,3	17,4	100,0	
<b>EKSPORT TOWARÓW I USŁUG</b> EKSPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	23,0	24,8	24,4	27,8	100,0	
	2001	23,5	23,9	27,0	25,6	100,0	
	2002	21,7	24,8	26,4	27,1	100,0	
	2003	21,1	24,0	26,6	28,3	100,0	
	2004	22,3	25,1	25,7	26,9	100,0	
	2005	22,2	25,1	25,2	27,5	100,0	
<b>IMPORT TOWARÓW I USŁUG</b> IMPORTS OF GOODS AND SERVICES	2000	23,7	24,7	23,9	27,7	100,0	
	2001	24,0	24,7	26,1	25,2	100,0	
	2002	22,1	25,2	25,8	26,9	100,0	
	2003	23,9	24,6	25,5	26,0	100,0	
	2004	22,6	25,2	25,9	26,3	100,0	
	2005	21,7	25,0	25,4	27,9	100,0	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	2000	23,2	24,4	24,6	27,8	100,0	
	2001	23,5	24,6	24,7	27,2	100,0	
	2002	23,2	24,6	24,8	27,4	100,0	
	2003	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0	
	2004	23,5	24,8	24,7	27,0	100,0	
	2005	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0	

**DYNAMIKA REALNA PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO W CENACH STAŁYCH PRZY ROKU ODNIESIENIA 2000**  
**PRZY PODSTAWIE KWARTAŁ POPRZEDNI = 100**  
 Real growth of GDP at constant prices of 2000  
 previous quarter = 100



◆ PKB - szereg surowy (GDP non-seasonally adjusted) 
 ■ PKB - szereg wyrównany sezonowo (GDP seasonally adjusted) 
 ▲ PKB - trend (GDP trend)

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
NON - SEASONALLY ADJUSTED DATA  
constant prices of 2000**

Tablica 30. PKB i wartość dodana brutto w latach 1995 - 2005, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 30. GDP and gross value added in 1995 - 2005, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	129 038,1	138 826,6	147 205,1	157 397,8	
	1996	139 655,3	151 053,0	155 834,1	161 641,8	
	1997	148 938,1	158 942,9	162 744,2	180 657,6	
	1998	158 780,7	166 999,2	171 632,9	186 314,5	
	1999	161 561,9	172 325,9	179 382,3	201 390,7	
	2000	171 543,8	181 492,2	184 395,7	207 190,1	
	2001	175 927,4	183 072,7	187 503,9	206 465,2	
	2002	176 920,5	186 619,9	190 041,6	209 928,1	
	2003	182 197,9	194 651,3	196 866,5	219 121,0	
	2004	195 831,8	206 626,1	205 351,8	227 230,2	
	2005	203 344,7	209 422,8	213 017,3	238 890,6	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	1995	117 587,4	125 774,2	133 192,4	142 044,3	
	1996	126 250,2	136 138,5	140 114,6	145 464,2	
	1997	134 403,2	142 089,6	144 326,3	162 481,2	
	1998	143 126,4	149 069,1	152 408,2	166 664,2	
	w tym: (of which:)	1999	144 311,1	153 676,8	158 827,6	180 632,1
	2000	152 911,9	161 898,3	162 284,7	185 372,6	
	2001	156 945,3	161 599,7	165 663,2	186 261,3	
	2002	158 815,3	165 059,8	167 626,4	187 623,2	
	2003	162 472,9	170 634,2	174 569,2	195 802,5	
	2004	173 283,6	182 544,8	181 408,7	202 440,3	
	2005	177 401,5	189 354,8	187 215,4	209 796,5	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	1995	27 727,1	28 946,2	30 380,0	31 450,9	
	1996	30 430,8	31 040,2	32 884,8	33 311,9	
	1997	32 983,6	33 803,4	36 028,3	37 360,7	
	1998	35 990,4	35 054,7	36 837,8	37 260,0	
	1999	33 780,7	34 961,5	38 862,3	41 776,7	
	2000	37 058,8	37 814,8	40 812,5	43 063,5	
	2001	38 175,5	37 481,5	40 430,9	41 511,2	
	2002	37 617,9	36 501,9	40 342,0	42 420,2	
	2003	39 668,0	39 372,4	42 844,0	47 297,2	
	2004	45 699,0	44 576,8	46 413,0	50 271,3	
	2005	47 591,2	45 004,3	47 496,3	54 101,6	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	1995	6 805,0	9 301,9	10 667,2	13 217,6	
	1996	6 389,0	9 494,5	11 358,6	13 708,9	
	1997	6 727,6	10 035,7	12 135,2	17 006,3	
	1998	8 242,5	11 229,6	13 935,4	16 461,0	
	1999	7 942,6	11 615,2	14 336,3	17 512,8	
	2000	7 988,7	11 307,9	13 527,5	18 400,1	
	2001	7 642,6	10 191,7	12 387,6	17 180,1	
	2002	6 646,4	8 942,0	11 769,6	15 795,0	
	2003	5 481,2	8 545,1	11 652,3	16 219,2	
	2004	5 344,6	8 633,0	11 613,0	17 061,0	
	2005	5 525,4	9 688,0	12 595,6	17 922,3	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	1995	57 592,4	58 452,7	60 806,8	71 016,0	
	1996	63 242,7	65 339,5	64 315,1	70 981,0	
	1997	64 642,2	70 021,7	67 412,0	76 421,2	
	1998	67 586,5	75 044,6	72 255,9	80 050,9	
	1999	71 412,2	80 289,8	76 014,1	86 890,9	
	2000	75 678,2	84 755,2	78 210,4	90 111,6	
	2001	78 082,6	85 058,7	80 671,8	92 561,0	
	2002	80 715,6	89 053,3	83 446,2	94 003,2	
	2003	81 542,6	92 128,3	86 287,9	95 728,6	
	2004	85 525,7	96 663,7	88 789,7	99 528,3	
	2005	88 216,0	100 772,7	93 488,2	101 316,4	

Tablica 31. Rozdysponowanie PKB w latach 1995 - 2005, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 31. Distribution of GDP in 1995 - 2005, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	129 038,1	138 826,6	147 205,1	157 397,8
	1996	139 655,3	151 053,0	155 834,1	161 641,8
	1997	148 938,1	158 942,9	162 744,2	180 657,6
	1998	158 780,7	166 999,2	171 632,9	186 314,5
	1999	161 561,9	172 325,9	179 382,3	201 390,7
	2000	171 543,8	181 492,2	184 395,7	207 190,1
	2001	175 927,4	183 072,7	187 503,9	206 465,2
	2002	176 920,5	186 619,9	190 041,6	209 928,1
	2003	182 197,9	194 651,3	196 866,5	219 121,0
	2004	195 831,8	206 626,1	205 351,8	227 230,2
2005	203 344,7	209 422,8	213 017,3	238 890,6	
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	108 066,7	117 996,5	120 924,1	126 227,5
	1996	122 802,3	123 493,5	127 723,7	133 368,9
	1997	131 893,5	133 474,2	135 668,9	138 150,1
	1998	140 333,9	141 718,9	143 127,8	137 330,5
	1999	148 497,7	149 859,3	147 304,5	145 081,7
	2000	154 883,4	152 933,5	150 859,4	148 763,5
	2001	157 130,9	155 983,8	154 936,2	152 924,9
	2002	161 243,2	159 878,0	159 219,0	158 642,5
	2003	163 282,7	164 126,5	163 223,0	164 530,8
	2004	170 566,5	172 412,4	170 120,9	168 267,0
2005	173 222,1	175 989,8	174 952,3	174 842,2	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	80 898,4	86 949,8	90 753,0	94 549,7
	1996	93 234,0	93 868,5	97 500,5	99 736,6
	1997	100 325,4	102 225,7	104 115,3	105 010,4
	1998	108 299,7	107 752,7	110 034,1	106 374,5
	1999	114 159,7	114 270,0	113 848,9	113 535,3
	2000	119 670,0	116 776,7	116 297,9	116 561,5
	2001	121 614,1	119 209,5	120 410,7	118 171,2
	2002	125 713,9	122 610,0	123 847,5	123 187,2
	2003	126 238,4	125 551,2	126 077,1	126 877,6
	2004	132 331,4	132 063,1	131 770,4	130 388,9
2005	133 728,4	133 640,6	134 860,8	134 052,5	
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	1995	19 582,1	22 051,4	25 832,8	34 796,4
	1996	20 801,3	30 006,3	32 175,0	39 202,6
	1997	22 964,9	32 185,4	36 677,5	56 039,1
	1998	26 788,1	36 138,1	40 792,6	64 328,4
	1999	27 197,0	38 154,4	43 360,7	69 358,6
	2000	29 769,8	40 263,1	44 201,8	70 741,7
	2001	26 449,8	35 846,8	38 026,4	59 868,6
	2002	21 468,9	33 593,1	35 742,0	57 866,5
	2003	25 417,0	33 345,0	36 115,4	58 685,7
	2004	30 984,3	39 903,8	41 660,1	63 623,0
2005	30 783,1	36 166,1	41 766,4	69 927,8	
<b>NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	1995	18 011,7	20 544,7	24 477,9	33 946,9
	1996	19 135,0	28 282,7	30 454,3	38 236,1
	1997	21 736,5	30 851,8	35 509,7	53 374,0
	1998	25 504,1	34 718,7	39 447,7	61 645,7
	1999	27 062,2	36 806,6	41 272,3	66 868,5
	2000	28 327,9	37 794,0	42 204,7	68 412,4
	2001	29 256,0	35 214,5	36 563,6	58 515,1
	2002	25 457,8	32 425,0	34 578,5	57 068,9
	2003	24 805,5	32 238,7	35 007,9	57 360,5
	2004	25 667,6	33 593,0	37 142,0	62 545,1
2005	26 116,8	35 412,9	39 366,4	68 305,2	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	1995	126 833,1	139 205,5	146 126,3	160 929,1
	1996	142 572,4	153 116,6	159 584,4	172 646,7
	1997	153 921,3	165 227,1	172 135,3	195 052,1
	1998	166 392,5	177 541,8	183 801,5	202 713,5
	1999	174 994,1	187 725,7	190 611,4	215 430,3
	2000	184 153,6	193 015,4	195 011,4	220 235,9
	2001	183 580,7	191 830,6	192 962,6	212 793,5
	2002	183 164,7	193 643,1	195 080,9	216 128,0
	2003	189 355,0	197 781,4	199 514,5	222 397,4
	2004	201 958,9	212 419,3	211 800,3	231 101,2
2005	204 515,1	212 472,9	216 794,9	243 687,7	

Tablica 32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 1995 - 2005, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 1995 - 2005, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	*	*	*	*	
	1996	108,2	108,8	105,9	102,7	
	1997	106,6	105,2	104,4	111,8	
	1998	106,6	105,1	105,5	103,1	
	1999	101,8	103,2	104,5	108,1	
	2000	106,2	105,3	102,8	102,9	
	2001	102,6	100,9	101,7	99,7	
	2002	100,6	101,9	101,4	101,7	
	2003	103,0	104,3	103,6	104,4	
	2004	107,5	106,2	104,3	103,7	
	2005	103,8	101,4	103,7	105,1	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	1995	*	*	*	*	
	1996	107,4	108,2	105,2	102,4	
	1997	106,5	104,4	103,0	111,7	
	1998	106,5	104,9	105,6	102,6	
	w tym: (of which:)	1999	100,8	103,1	104,2	108,4
	2000	106,0	105,3	102,2	102,6	
	2001	102,6	99,8	102,1	100,5	
	2002	101,2	102,1	101,2	100,7	
	2003	102,3	103,4	104,1	104,4	
	2004	106,7	107,0	103,9	103,4	
	2005	102,4	103,7	103,2	103,6	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	1995	*	*	*	*	
	1996	109,8	107,2	108,2	105,9	
	1997	108,4	108,9	109,6	112,2	
	1998	109,1	103,7	102,2	99,7	
	1999	93,9	99,7	105,5	112,1	
	2000	109,7	108,2	105,0	103,1	
	2001	103,0	99,1	99,1	96,4	
	2002	98,5	97,4	99,8	102,2	
	2003	105,4	107,9	106,2	111,5	
	2004	115,2	113,2	108,3	106,3	
	2005	104,1	101,0	102,3	107,6	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	1995	*	*	*	*	
	1996	93,9	102,1	106,5	103,7	
	1997	105,3	105,7	106,8	124,1	
	1998	122,5	111,9	114,8	96,8	
	1999	96,4	103,4	102,9	106,4	
	2000	100,6	97,4	94,4	105,1	
	2001	95,7	90,1	91,6	93,4	
	2002	87,0	87,7	95,0	91,9	
	2003	82,5	95,6	99,0	102,7	
	2004	97,5	101,0	99,7	105,2	
	2005	103,4	112,2	108,5	105,0	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	1995	*	*	*	*	
	1996	109,8	111,8	105,8	100,0	
	1997	102,2	107,2	104,8	107,7	
	1998	104,6	107,2	107,2	104,7	
	1999	105,7	107,0	105,2	108,5	
	2000	106,0	105,6	102,9	103,7	
	2001	103,2	100,4	103,1	102,7	
	2002	103,4	104,7	103,4	101,6	
	2003	101,0	103,5	103,4	101,8	
	2004	104,9	104,9	102,9	104,0	
	2005	103,1	104,3	105,3	101,8	

Tablica 33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdystrybucji w latach 1995 - 2005, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.  
Table 33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 1995 - 2005, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	*	*	*	*	
	1996	108,2	108,8	105,9	102,7	
	1997	106,6	105,2	104,4	111,8	
	1998	106,6	105,1	105,5	103,1	
	w tym: (of which:)	1999	101,8	103,2	104,5	108,1
		2000	106,2	105,3	102,8	102,9
		2001	102,6	100,9	101,7	99,7
		2002	100,6	101,9	101,4	101,7
		2003	103,0	104,3	103,6	104,4
		2004	107,5	106,2	104,3	103,7
		2005	103,8	101,4	103,7	105,1
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	*	*	*	*	
	1996	113,6	104,7	105,6	105,7	
	1997	107,4	108,1	106,2	103,6	
	1998	106,4	106,2	105,5	99,4	
	1999	105,8	105,7	102,9	105,6	
	2000	104,3	102,1	102,4	102,5	
	2001	101,5	102,0	102,7	102,8	
	2002	102,6	102,5	102,8	103,7	
	2003	101,3	102,7	102,5	103,7	
	2004	104,5	105,0	104,2	102,3	
	2005	101,6	102,1	102,8	103,9	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	*	*	*	*	
	1996	115,2	108,0	107,4	105,5	
	1997	107,6	108,9	106,8	105,3	
	1998	107,9	105,4	105,7	101,3	
	1999	105,4	106,0	103,5	106,7	
	2000	104,8	102,2	102,2	102,7	
	2001	101,6	102,1	103,5	101,4	
	2002	103,4	102,9	102,9	104,2	
	2003	100,4	102,4	101,8	103,0	
	2004	104,8	105,2	104,5	102,8	
	2005	101,1	101,2	102,3	102,8	
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	1995	*	*	*	*	
	1996	106,2	136,1	124,6	112,7	
	1997	110,4	107,3	114,0	142,9	
	1998	116,6	112,3	111,2	114,8	
	1999	101,5	105,6	106,3	107,8	
	2000	109,5	105,5	101,9	102,0	
	2001	88,8	89,0	86,0	84,6	
	2002	81,2	93,7	94,0	96,7	
	2003	118,4	99,3	101,0	101,4	
	2004	121,9	119,7	115,4	108,4	
	2005	99,4	90,6	100,3	109,9	
<b>NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	1995	*	*	*	*	
	1996	106,2	137,7	124,4	112,6	
	1997	113,6	109,1	116,6	139,6	
	1998	117,3	112,5	111,1	115,5	
	1999	106,1	106,0	104,6	108,5	
	2000	104,7	102,7	102,3	102,3	
	2001	103,3	93,2	86,6	85,5	
	2002	87,0	92,1	94,6	97,5	
	2003	97,4	99,4	101,2	100,5	
	2004	103,5	104,2	106,1	109,0	
	2005	101,8	105,4	106,0	109,2	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	1995	*	*	*	*	
	1996	112,4	110,0	109,2	107,3	
	1997	108,0	107,9	107,9	113,0	
	1998	108,1	107,5	106,8	103,9	
	1999	105,2	105,7	103,7	106,3	
	2000	105,2	102,8	102,3	102,2	
	2001	99,7	99,4	98,9	96,6	
	2002	99,8	100,9	101,1	101,6	
	2003	103,4	102,1	102,3	102,9	
	2004	106,7	107,4	106,2	103,9	
	2005	101,3	100,0	102,4	105,4	

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO  
I JEGO ELEMENTY  
DANE WYRÓWNANE SEZONOWO  
ceny stałe przy roku odniesienia 2000**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT  
AND ITS ELEMENTS  
SEASONALLY ADJUSTED DATA  
constant prices of 2000**



Tablica 34. PKB i wartość dodana brutto w latach 1995 - 2005, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 34. GDP and gross value added in 1995 - 2005, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	138 775,5	141 208,8	144 842,2	146 947,3	
	1996	149 865,4	153 026,4	154 877,4	149 985,3	
	1997	159 119,0	161 686,2	163 185,0	166 880,0	
	1998	169 279,0	169 966,5	171 801,9	171 524,8	
	1999	173 651,8	176 439,1	179 783,5	183 056,0	
	2000	184 152,4	186 179,1	185 928,8	187 828,4	
	2001	188 201,5	187 502,5	188 789,1	188 505,6	
	2002	189 091,2	190 098,0	191 479,4	192 808,7	
	2003	193 973,3	197 275,4	199 845,1	202 749,7	
	2004	206 267,9	209 032,4	209 441,4	210 784,1	
	2005	212 818,9	213 991,0	217 290,6	220 188,4	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	1995	126 353,6	128 253,5	131 395,8	132 952,2	
	1996	135 609,7	138 616,3	139 727,9	135 066,4	
	1997	143 355,1	144 471,8	145 963,8	149 405,3	
	1998	151 226,8	151 739,6	153 161,4	152 387,0	
	w tym: (of which:)	1999	154 590,5	156 773,4	159 657,1	162 668,9
	2000	163 475,1	166 274,4	165 418,2	167 448,3	
	2001	167 342,7	166 701,4	168 742,0	168 270,9	
	2002	169 145,1	169 945,6	169 969,9	171 533,4	
	2003	172 456,6	174 210,6	177 780,4	179 547,0	
	2004	182 775,7	184 364,1	184 813,4	186 387,9	
	2005	186 648,3	190 504,8	192 288,3	194 517,6	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	1995	28 246,4	29 334,3	30 026,6	30 893,9	
	1996	31 371,3	31 770,9	32 413,0	32 779,3	
	1997	33 765,3	34 593,4	35 431,9	36 075,3	
	1998	36 642,4	36 099,4	35 852,0	35 513,6	
	1999	35 547,0	36 492,4	37 456,8	38 679,5	
	2000	39 190,4	39 893,2	39 909,3	40 270,2	
	2001	39 819,3	39 687,2	39 485,3	38 869,8	
	2002	39 077,1	38 861,4	39 490,5	39 924,2	
	2003	40 487,2	41 745,9	42 961,7	44 430,1	
	2004	45 923,7	46 749,1	46 891,1	46 964,4	
	2005	47 192,5	48 085,5	48 892,1	49 832,8	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	1995	10 206,2	10 036,3	9 954,3	9 978,1	
	1996	10 032,7	10 258,9	10 360,5	10 475,3	
	1997	10 632,2	10 765,9	10 961,9	12 871,2	
	1998	12 612,7	12 335,4	12 368,3	12 351,7	
	1999	12 592,7	12 773,4	12 849,0	12 760,0	
	2000	12 864,5	12 996,0	12 863,1	12 839,3	
	2001	12 413,1	12 015,1	11 657,3	11 436,4	
	2002	11 304,4	10 880,0	10 704,9	10 508,1	
	2003	10 399,2	10 446,6	10 515,5	10 468,1	
	2004	10 397,8	10 443,2	10 538,7	10 804,6	
	2005	11 005,0	11 331,7	11 609,7	11 831,7	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	1995	59 567,2	60 275,7	61 485,0	66 229,2	
	1996	65 797,5	65 807,2	66 052,9	66 627,8	
	1997	67 809,8	68 937,0	69 809,6	71 246,9	
	1998	72 031,1	73 197,1	74 405,9	75 073,0	
	1999	76 497,9	77 851,2	79 109,0	80 380,5	
	2000	43 666,7	82 079,1	82 210,3	82 829,8	
	2001	83 230,5	83 427,7	84 437,7	85 283,0	
	2002	86 057,2	86 542,7	86 962,7	87 449,6	
	2003	87 707,3	88 623,9	89 593,2	90 188,7	
	2004	91 413,8	92 170,1	92 739,0	94 053,5	
	2005	94 608,9	95 765,2	96 635,2	97 070,3	

Tablica 35. Rozdysonowanie PKB w latach 1995 - 2005, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.  
Table 35. Distribution of GDP in 1995 - 2005, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	
		w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	138 775,5	141 208,8	144 842,2	146 947,3	
	1996	149 865,4	153 026,4	154 877,4	149 985,3	
	1997	159 119,0	161 686,2	163 185,0	166 880,0	
	1998	169 279,0	169 966,5	171 801,9	171 524,8	
	w tym: (of which:)	1999	173 651,8	176 439,1	179 783,5	183 056,0
	2000	184 152,4	186 179,1	185 928,8	187 828,4	
	2001	188 201,5	187 502,5	188 789,1	188 505,6	
	2002	189 091,2	190 098,0	191 479,4	192 808,7	
	2003	193 973,3	197 275,4	199 845,1	202 749,7	
	2004	206 267,9	209 032,4	209 441,4	210 784,1	
	2005	212 818,9	213 991,0	217 290,6	220 188,4	
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	108 796,9	119 740,9	121 017,9	122 939,0	
	1996	123 906,9	125 739,1	127 961,6	130 618,8	
	1997	132 198,8	134 363,0	136 025,8	137 746,7	
	1998	139 657,1	141 253,4	143 459,2	139 218,3	
	1999	146 114,7	147 966,2	148 327,4	148 853,1	
	2000	151 092,5	151 020,8	152 073,7	152 910,5	
	2001	153 536,8	154 613,5	155 866,4	156 271,0	
	2002	158 342,0	158 694,9	159 866,0	161 096,4	
	2003	161 250,8	163 031,1	164 377,2	166 757,4	
	2004	168 432,9	169 892,3	170 650,6	171 051,2	
	2005	172 078,6	173 675,4	175 554,7	177 555,6	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	81 460,5	88 467,2	90 339,8	92 584,8	
	1996	93 718,5	95 166,7	97 211,3	98 808,5	
	1997	100 285,0	102 779,1	103 858,4	105 311,2	
	1998	107 370,1	107 980,8	110 118,1	107 543,9	
	1999	112 206,0	114 150,3	114 521,3	115 217,6	
	2000	116 835,6	116 761,6	117 111,8	118 549,2	
	2001	118 494,3	119 461,2	120 718,0	120 371,5	
	2002	122 938,7	122 810,0	123 826,4	124 778,6	
	2003	124 183,9	125 706,5	126 611,9	128 364,4	
	2004	130 359,7	131 363,5	131 855,8	132 285,3	
	2005	132 203,8	133 306,5	134 814,5	136 041,4	
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	1995	25 052,8	24 343,7	25 694,0	27 172,1	
	1996	28 170,6	31 219,8	31 729,1	31 065,7	
	1997	34 497,3	35 662,2	37 399,7	40 307,6	
	1998	40 870,9	41 483,8	42 291,1	43 401,4	
	1999	42 918,7	44 367,0	45 227,1	45 557,9	
	2000	47 389,7	46 571,1	45 922,6	45 093,0	
	2001	42 698,9	40 344,4	39 025,0	38 123,4	
	2002	35 469,1	38 000,1	37 500,2	37 701,1	
	2003	37 952,3	37 147,0	38 560,3	39 903,4	
	2004	43 357,5	44 775,9	44 373,9	43 663,8	
	2005	44 318,1	43 394,4	44 822,1	46 108,9	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	1995	26 240,1	21 366,8	24 054,2	25 803,5	
	1996	27 986,8	29 702,8	30 369,9	28 266,5	
	1997	33 017,7	34 264,4	36 072,6	37 440,0	
	1998	38 913,3	39 648,6	40 622,9	41 508,5	
	1999	41 837,1	42 713,3	43 055,1	43 781,3	
	2000	43 666,7	44 280,3	44 400,8	43 762,1	
	2001	42 504,4	40 170,4	38 635,1	37 674,0	
	2002	37 530,3	37 298,0	36 997,1	37 175,5	
	2003	36 794,6	37 120,4	37 461,4	37 507,3	
	2004	38 948,2	39 127,4	39 829,0	40 480,5	
	2005	40 683,7	41 533,7	42 503,5	43 881,6	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	1995	136 674,8	141 117,2	144 938,2	149 220,0	
	1996	152 566,6	155 167,8	158 689,5	160 618,5	
	1997	164 469,1	168 172,4	171 295,3	180 569,7	
	1998	178 429,7	180 664,3	184 272,4	186 167,2	
	1999	187 979,1	191 704,7	192 905,1	195 629,7	
	2000	197 499,5	197 364,4	197 614,6	198 718,0	
	2001	196 401,2	195 771,2	195 365,0	194 482,1	
	2002	195 124,5	196 580,7	197 577,6	198 589,0	
	2003	199 706,7	201 005,8	203 629,8	206 850,8	
	2004	211 643,5	214 307,9	215 233,4	215 156,0	
	2005	215 689,2	217 421,8	220 148,3	223 505,2	

Tablica 36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 1995 - 2005, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 1995 - 2005, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	*	101,8	102,6	101,5	
	1996	102,0	102,1	101,2	96,8	
	1997	106,1	101,6	100,9	102,3	
	1998	101,4	100,4	101,1	99,8	
	1999	101,2	101,6	101,9	101,8	
	2000	100,6	101,1	99,9	101,0	
	2001	100,2	99,6	100,7	99,8	
	2002	100,3	100,5	100,7	100,7	
	2003	100,6	101,7	101,3	101,5	
	2004	101,7	101,3	100,2	100,6	
	2005	101,0	100,6	101,5	101,3	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	1995	*	101,5	102,5	101,2	
	1996	102,0	102,2	100,8	96,7	
	1997	106,1	100,8	101,0	102,4	
	1998	101,2	100,3	100,9	99,5	
	w tym: (of which:)	1999	101,4	101,4	101,8	101,9
	2000	100,5	101,7	99,5	101,2	
	2001	99,9	99,6	101,2	99,7	
	2002	100,5	100,5	100,0	100,9	
	2003	100,5	101,0	102,0	101,0	
	2004	101,8	100,9	100,2	100,9	
	2005	100,1	102,1	100,9	101,2	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	1995	*	103,9	102,4	102,9	
	1996	101,5	101,3	102,0	101,1	
	1997	103,0	102,5	102,4	101,8	
	1998	101,6	98,5	99,3	99,1	
	1999	100,1	102,7	102,6	103,3	
	2000	101,3	101,8	100,0	100,9	
	2001	98,9	99,7	99,5	98,4	
	2002	100,5	99,4	101,6	101,1	
	2003	101,4	103,1	102,9	103,4	
	2004	103,4	101,8	100,3	100,2	
	2005	100,5	101,9	101,7	101,9	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	1995	*	98,3	99,2	100,2	
	1996	100,5	102,3	101,0	101,1	
	1997	101,5	101,3	101,8	117,4	
	1998	98,0	97,8	100,3	99,9	
	1999	102,0	101,4	100,6	99,3	
	2000	100,8	101,0	99,0	99,8	
	2001	96,7	96,8	97,0	98,1	
	2002	98,8	96,2	98,4	98,2	
	2003	99,0	100,5	100,7	99,5	
	2004	99,3	100,4	100,9	102,5	
	2005	101,9	103,0	102,5	101,9	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	1995	*	101,2	102,0	107,7	
	1996	99,3	100,0	100,4	100,9	
	1997	101,8	101,7	101,3	102,1	
	1998	101,1	101,6	101,7	100,9	
	1999	43 666,7	101,8	101,6	101,6	
	2000	100,9	101,2	100,2	100,8	
	2001	100,5	100,2	101,2	101,0	
	2002	100,9	100,6	100,5	100,6	
	2003	100,3	101,0	101,1	100,7	
	2004	101,4	100,8	100,6	101,4	
	2005	100,6	101,2	100,9	100,5	

Tablica 37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 1995 - 2005, dane wyrównane sezonowo  
ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 1995 - 2005, seasonally adjusted, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	*	101,8	102,6	101,5	
	1996	102,0	102,1	101,2	96,8	
	1997	106,1	101,6	100,9	102,3	
	1998	101,4	100,4	101,1	99,8	
	w tym: (of which:)	1999	101,2	101,6	101,9	101,8
	2000	100,6	101,1	99,9	101,0	
	2001	100,2	99,6	100,7	99,8	
	2002	100,3	100,5	100,7	100,7	
	2003	100,6	101,7	101,3	101,5	
	2004	101,7	101,3	100,2	100,6	
	2005	101,0	100,6	101,5	101,3	
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	*	110,1	101,1	101,6	
	1996	100,8	101,5	101,8	102,1	
	1997	101,2	101,6	101,2	101,3	
	1998	101,4	101,1	101,6	97,0	
	1999	105,0	101,3	100,2	100,4	
	2000	101,5	100,0	100,7	100,6	
	2001	100,4	100,7	100,8	100,3	
	2002	101,3	100,2	100,7	100,8	
	2003	100,1	101,1	100,8	101,4	
	2004	101,0	100,9	100,4	100,2	
	2005	100,6	100,9	101,1	101,1	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	*	108,6	102,1	102,5	
	1996	101,2	101,5	102,1	101,6	
	1997	101,5	102,5	101,1	101,4	
	1998	102,0	100,6	102,0	97,7	
	1999	104,3	101,7	100,3	100,6	
	2000	101,4	99,9	100,3	101,2	
	2001	100,0	100,8	101,1	99,7	
	2002	102,1	99,9	100,8	100,8	
	2003	99,5	101,2	100,7	101,4	
	2004	101,6	100,8	100,4	100,3	
	2005	99,9	100,8	101,1	100,9	
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	1995	*	97,2	105,5	105,8	
	1996	103,7	110,8	101,6	97,9	
	1997	111,0	103,4	104,9	107,8	
	1998	101,4	101,5	101,9	102,6	
	1999	98,9	103,4	101,9	100,7	
	2000	104,0	98,3	98,6	98,2	
	2001	94,7	94,5	96,7	97,7	
	2002	93,0	107,1	98,7	100,5	
	2003	100,7	97,9	103,8	103,5	
	2004	108,7	103,3	99,1	98,4	
	2005	101,5	97,9	103,3	102,9	
<b>NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE</b> (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	1995	*	81,4	112,6	107,3	
	1996	108,5	106,1	102,2	93,1	
	1997	116,8	103,8	105,3	103,8	
	1998	103,9	101,9	102,5	102,2	
	1999	100,8	102,1	100,8	101,7	
	2000	99,7	101,4	100,3	98,6	
	2001	97,1	94,5	96,2	97,5	
	2002	99,6	99,4	99,2	100,5	
	2003	99,0	100,9	100,9	100,1	
	2004	103,8	100,5	101,8	101,6	
	2005	100,5	102,1	102,3	103,2	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	1995	*	103,3	102,7	103,0	
	1996	102,2	101,7	102,3	101,2	
	1997	102,4	102,3	101,9	105,4	
	1998	98,8	101,3	102,0	101,0	
	1999	101,0	102,0	100,6	101,4	
	2000	101,0	99,9	100,1	100,6	
	2001	98,8	99,7	99,8	99,5	
	2002	100,3	100,7	100,5	100,5	
	2003	100,6	100,7	101,3	101,6	
	2004	102,3	101,3	100,4	100,0	
	2005	100,2	100,8	101,3	101,5	

Tablica 38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 1995 - 2005, ceny stałe przy roku odniesienia 2000

Table 38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 1995 - 2005, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	*	102,0	102,0	101,9	
	1996	101,9	101,8	101,5	101,4	
	1997	101,4	101,4	101,5	101,6	
	1998	101,3	100,9	100,6	100,6	
	1999	101,0	101,5	101,7	101,5	
	2000	101,1	100,7	100,5	100,4	
	2001	100,2	100,1	100,1	100,2	
	2002	100,3	100,5	100,6	100,7	
	2003	101,0	101,3	101,5	101,5	
	2004	101,5	101,1	100,7	100,6	
	2005	100,8	100,9	101,2	101,3	
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	1995	*	101,6	101,8	101,8	
	1996	101,8	101,7	101,4	101,2	
	1997	101,1	101,1	101,3	101,5	
	1998	101,2	100,8	100,5	100,5	
	w tym: (of which:)	1999	100,9	101,4	101,7	101,5
	2000	101,2	100,8	100,5	100,4	
	2001	100,2	100,2	100,3	100,3	
	2002	100,3	100,4	100,4	100,6	
	2003	100,8	101,2	101,4	101,4	
	2004	101,3	100,9	100,6	100,6	
	2005	100,8	101,2	101,3	101,2	
<b>PRZEMYSŁ (INDUSTRY)</b> sekcje C, D i E (sections C, D and E)	1995	*	103,4	102,9	102,4	
	1996	101,8	101,5	101,6	101,8	
	1997	102,4	102,7	102,3	102,0	
	1998	100,9	99,4	98,9	99,3	
	1999	100,4	102,1	102,9	102,7	
	2000	102,0	101,2	100,7	100,2	
	2001	99,5	99,4	99,2	99,2	
	2002	99,7	100,2	100,9	101,3	
	2003	101,8	102,7	103,2	103,4	
	2004	103,1	101,8	100,6	100,2	
	2005	100,7	101,5	101,9	101,7	
<b>BUDOWNICTWO (CONSTRUCTION)</b> sekcja F (section F)	1995	*	99,0	99,4	100,2	
	1996	100,8	101,2	101,2	101,3	
	1997	101,4	101,5	101,7	101,7	
	1998	101,8	101,7	101,9	102,1	
	1999	102,1	101,8	101,2	100,9	
	2000	100,7	100,4	99,7	98,5	
	2001	97,7	97,2	97,5	97,7	
	2002	97,8	97,8	97,9	98,6	
	2003	99,2	99,7	99,8	100,0	
	2004	100,0	100,4	101,0	101,9	
	2005	102,4	102,5	102,4	102,3	
<b>SEKTOR USŁUG RYNKOWYCH</b> (MARKET SERVICES SECTOR) sekcje G, H, I, J, K, O bez O-91, P, (sections G, H, I, J, K, O excluding O-91, P)	1995	*	101,5	101,5	101,4	
	1996	101,3	101,3	101,4	101,6	
	1997	101,8	101,9	101,8	101,7	
	1998	101,6	101,6	101,5	101,5	
	1999	101,6	101,7	101,6	101,4	
	2000	101,2	100,9	100,7	100,6	
	2001	100,6	100,6	100,8	100,9	
	2002	100,8	100,7	100,6	100,6	
	2003	100,6	100,8	100,9	101,0	
	2004	101,0	100,9	100,9	101,0	
	2005	101,0	100,9	100,9	100,8	

Tablica 39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 1995 - 2005, ceny stałe przy roku odniesienia 2000.

Table 39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 1995 - 2005, at constant prices of 2000.

Wyszczególnienie (Item)		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	1995	*	102,0	102,0	101,9	
	1996	101,9	101,8	101,5	101,4	
	1997	101,4	101,4	101,5	101,6	
	1998	101,3	100,9	100,6	100,6	
	w tym: (of which:)	1999	101,0	101,5	101,7	101,5
	2000	101,1	100,7	100,5	100,4	
	2001	100,2	100,1	100,1	100,2	
	2002	100,3	100,5	100,6	100,7	
	2003	101,0	101,3	101,5	101,5	
	2004	101,5	101,1	100,7	100,6	
	2005	100,8	100,9	101,2	101,3	
<b>SPOŻYCIE OGÓLEM</b> (FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	*	110,0	101,3	101,3	
	1996	101,3	101,4	101,6	101,7	
	1997	101,6	101,5	101,4	101,3	
	1998	101,3	101,3	101,2	101,1	
	1999	101,0	100,9	100,7	100,6	
	2000	100,7	100,6	100,5	100,5	
	2001	100,6	100,6	100,6	100,7	
	2002	100,7	100,6	100,6	100,6	
	2003	100,6	100,8	101,0	101,1	
	2004	101,0	100,8	100,6	100,5	
	2005	100,6	100,8	101,0	101,1	
<b>SPOŻYCIE INDYWIDUALNE</b> (INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE)	1995	*	108,7	102,1	102,0	
	1996	101,7	101,7	101,8	101,8	
	1997	101,8	101,8	101,6	101,5	
	1998	101,4	101,3	101,3	101,2	
	1999	101,2	101,1	100,8	100,7	
	2000	100,7	100,5	100,5	100,6	
	2001	100,5	100,6	100,7	100,7	
	2002	100,9	100,7	100,6	100,4	
	2003	100,3	100,7	101,0	101,3	
	2004	101,3	100,9	100,5	100,3	
	2005	100,3	100,6	101,0	101,2	
<b>AKUMULACJA</b> (GROSS CAPITAL FORMATION)	1995	*	101,8	103,1	104,6	
	1996	105,6	105,0	104,1	104,4	
	1997	104,8	105,6	104,9	104,4	
	1998	103,3	102,2	101,6	101,3	
	1999	101,2	101,5	101,8	101,9	
	2000	101,5	100,4	98,9	96,9	
	2001	95,8	95,4	96,0	96,8	
	2002	98,1	99,6	100,4	100,4	
	2003	100,2	100,8	102,6	104,9	
	2004	104,9	103,3	100,8	99,8	
	2005	99,7	100,5	101,2	101,6	
<b>NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI</b> TRWAŁE (GROSS FIXED CAPITAL FORMATION)	1995	*	104,0	103,8	103,7	
	1996	103,4	102,9	102,4	102,6	
	1997	103,1	103,7	103,8	103,8	
	1998	103,2	102,6	102,1	101,7	
	1999	101,5	101,4	101,2	101,0	
	2000	100,8	100,5	99,8	98,4	
	2001	97,0	96,1	96,5	97,7	
	2002	98,7	99,4	99,5	99,8	
	2003	99,9	100,1	100,6	101,6	
	2004	101,9	101,9	101,4	101,2	
	2005	101,4	101,8	102,4	103,0	
<b>POPYT KRAJOWY</b> (DOMESTIC USES)	1995	*	103,1	102,9	102,7	
	1996	102,3	102,0	101,8	101,8	
	1997	102,0	102,2	102,1	102,0	
	1998	101,9	101,6	101,5	101,3	
	1999	101,3	101,4	101,2	101,1	
	2000	100,8	100,3	100,2	100,0	
	2001	99,5	99,5	99,7	99,8	
	2002	100,2	100,6	100,6	100,5	
	2003	100,6	100,8	101,2	101,7	
	2004	101,8	101,3	100,5	100,2	
	2005	100,3	100,8	101,2	101,3	

**NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE**  
**WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH**  
**ceny bieżące**

**NON- FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS**  
**BY INSTYTUTIONAL SECTORS**  
**current prices**

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2000 - 2005, ceny bieżące.

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2000 - 2005, at current prices.

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarka narodowa (National economy)					Przedsiębiorstw (Non-financial corporations)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000	167 065	180 390	187 174	209 993	744 622					
	2001	179 147	191 051	194 019	214 988	779 205					
	2002	187 570	197 917	200 185	222 187	807 859					
	2003	193 722	207 000	208 078	233 320	842 120					
	2004	212 836	225 309	228 858	256 245	923 248					
	2005	228 833	237 272	240 967	273 594	980 666					
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	148 806	158 911	165 522	189 229	662 468	66 247	71 639	75 440	82 855	296 181
	2001	160 849	169 441	171 791	192 815	694 896	71 419	74 115	76 483	81 691	303 708
	2002	166 657	172 948	176 828	197 920	714 353	73 604	75 222	78 051	85 433	312 310
	2003	171 397	182 668	182 815	206 441	743 321	76 541	81 153	82 478	91 745	331 917
	2004	186 230	204 220	202 789	227 136	820 375	87 787	94 764	95 395	104 095	382 041
	2005	205 342	208 855	210 135	239 352	863 684	95 195	94 464	98 660	112 900	401 219
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2000	74 673	79 668	86 954	105 377	346 672	23 132	24 040	28 909	32 719	108 800
	2001	79 564	85 575	88 837	102 977	356 953	23 940	24 221	26 994	27 468	102 623
	2002	84 925	90 819	93 365	110 016	379 125	27 380	27 955	29 908	33 549	118 792
	2003	89 169	98 215	99 513	116 074	402 971	31 480	33 464	35 250	39 591	139 785
	2004	100 436	116 980	115 826	136 295	469 537	40 260	45 313	44 950	50 491	181 014
	2005	116 568	118 635	117 791	137 556	490 550	45 020	43 413	45 858	52 695	186 986
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2000	168 080	181 798	188 665	210 542	749 085	14 471	14 204	17 785	18 226	64 686
	2001	181 409	190 306	197 470	216 748	785 933	13 345	12 395	13 794	16 696	56 230
	2002	188 980	198 777	202 841	224 507	815 105	12 588	13 432	17 291	19 568	62 879
	2003	194 789	206 105	210 191	234 746	845 831	19 862	20 311	21 388	25 277	86 838
	2004	205 614	218 613	224 008	252 970	901 205	19 872	23 437	24 131	26 189	93 629
	2005	225 404	234 901	237 945	269 213	967 463	25 673	22 494	24 120	31 703	103 990
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> (GROSS SAVING)	2000	17 402	28 611	35 988	59 644	141 645	14 471	14 204	17 785	18 226	64 686
	2001	20 529	27 586	36 444	55 525	140 084	13 345	12 395	13 794	16 696	56 230
	2002	15 525	27 145	33 498	53 974	130 142	12 588	13 432	17 291	19 568	62 879
	2003	19 059	29 082	34 956	57 060	140 157	19 862	20 311	21 388	25 277	86 838
	2004	20 132	27 924	34 068	63 048	145 172	19 872	23 437	24 131	26 189	93 629
	2005	29 497	34 362	39 370	68 869	172 098	25 673	22 494	24 120	31 703	103 990
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2000	-11 891	-12 024	-8 125	-11 139	-43 179	-2 736	-13 407	-9 806	-27 177	-53 126
	2001	-5 684	-8 507	-1 968	-5 370	-21 529	-442	-8 160	-7 310	-14 830	-30 742
	2002	-6 563	-6 622	-2 705	-4 581	-20 471	1 398	-4 632	-636	-8 582	-12 452
	2003	-6 944	-5 168	-2 523	-3 414	-18 049	6 823	3 094	2 907	-2 709	10 115
	2004	-11 928	-13 935	-8 473	-4 179	-38 515	2 116	3 098	571	-5 911	-126
	2005	-1 729	-2 768	-4 261	-4 645	-13 403	8 555	3 980	4 083	-5 926	10 692



Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2000 - 2005, ceny bieżące (c.d.).  
Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2000 - 2005, at current prices (cont.).

Transakcje bilansujące Transaction & balancing items		SEKTORY (SECTORS)									
		Instytucji finansowych i ubezpieczeniowych (Financial corporation)					(Instytucji rządowych i samorządowych) General government				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)					w mln PLN (in PLN millions)				
<b>PRODUKT KRAJOWY BRUTTO</b> (GROSS DOMESTIC PRODUCT)	2000										
	2001										
	2002										
	2003										
	2004										
	2005										
<b>WARTOŚĆ DODANA BRUTTO</b> (GROSS VALUE ADDED)	2000	6 469	7 759	6 601	11 990	32 819	23 711	24 683	25 518	26 423	100 335
	2001	6 097	7 188	6 511	11 354	31 150	27 163	27 760	27 086	28 899	110 908
	2002	4 844	7 249	6 478	10 413	28 984	28 406	28 562	29 095	29 072	115 135
	2003	6 084	6 924	6 297	10 690	29 995	29 398	29 757	28 764	30 416	118 335
	2004	6 061	7 872	7 420	11 521	32 874	30 154	31 413	30 891	30 114	122 572
	2005	7 987	8 726	8 403	10 601	35 717	31 987	33 149	32 447	33 019	130 602
<b>NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO</b> (GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME)	2000	3 447	4 727	3 408	8 152	19 734	5 231	5 624	6 402	7 156	24 413
	2001	2 801	3 835	3 204	7 679	17 519	6 316	6 665	6 600	7 170	26 751
	2002	1 630	4 038	3 455	6 891	16 014	6 472	6 811	6 813	7 217	27 313
	2003	2 804	3 713	3 165	7 415	17 097	6 621	6 949	6 792	7 118	27 480
	2004	2 677	4 516	4 089	8 099	19 381	6 738	8 075	8 187	5 594	28 594
	2005	4 504	5 094	4 831	6 657	21 086	7 649	7 455	7 780	7 786	30 670
<b>DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO</b> (GROSS DISPOSABLE INCOME)	2000	1 070	-39	-408	8 499	9 122	32 663	35 824	35 270	37 909	141 666
	2001	1 996	-764	1 672	7 670	10 574	31 204	39 501	37 301	36 736	144 742
	2002	917	3 222	-210	6 439	10 368	34 407	40 536	37 704	41 374	154 021
	2003	2 384	-2 743	2 668	6 747	9 056	31 616	40 091	37 517	43 705	152 929
	2004	450	-834	1 125	5 867	6 608	38 559	41 261	41 056	44 270	165 146
	2005	3 929	391	2 807	4 244	11 371	41 768	47 734	49 493	54 963	193 958
<b>OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO</b> (GROSS SAVING)	2000	911	-198	-567	8 340	8 486	479	2 062	3 010	5 563	11 114
	2001	1 729	-1 031	1 405	7 404	9 507	-3 438	3 046	2 824	2 042	4 474
	2002	592	2 897	-535	6 115	9 069	-1 579	2 769	2 058	5 326	8 574
	2003	1 982	-3 145	2 266	6 345	7 448	-6 338	502	-395	5 437	-794
	2004	-166	-1 450	509	5 252	4 145	-1 032	-1 223	242	3 500	1 487
	2005	2 612	-926	1 490	2 928	6 104	-1 490	1 189	5 347	9 883	14 929
<b>WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-)</b> (NET LENDING (+) / NET BORROWING (-))	2000	-608	-2 631	-3 175	5 084	-1 330	-3 402	-2 590	-2 231	-2 790	-11 013
	2001	24	-3 691	-409	4 828	752	-8 634	-3 675	-4 866	-11 486	-28 661
	2002	-275	1 480	-2 021	4 083	3 267	-6 491	-4 278	-6 152	-8 681	-25 602
	2003	1 385	-4 131	1 247	4 580	3 081	-11 968	-7 808	-9 475	-10 374	-39 625
	2004	-833	-2 494	-577	3 260	-644	-5 528	-9 033	-8 838	-12 519	-35 918
	2005	2 041	-1 930	367	881	1 359	-6 070	-5 705	-4 799	-7 535	-24 109

