

GŁÓWNY URZĄD STATYSTYCZNY
CENTRAL STATISTICAL OFFICE

INFORMACJE I OPRACOWANIA STATYSTYCZNE
STATISTICAL INFORMATION AND ELABORATIONS

**RACHUNKI KWARTALNE
PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO
W LATACH 2008—2012**

**QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS
OF GROSS DOMESTIC PRODUCT
2008—2012**

WARSZAWA, GRUDZIEŃ 2013
WARSAW, DECEMBER 2013

Opracowanie publikacji
Preparation of the publication

GUS, Departament Rachunków Narodowych
CSO, National Accounts Department

Kierujący
supervisor

Maria Jeznach - dyrektor
- director

Olga Leszczyńska-Luberek - zastępca dyrektora
- deputy director

zespół
team

**Małgorzata Brodawka, Irmina Cerling,
Krzysztof Koniecki, Anna Michalczyk,
Piotr Olszewski, Marta Żarłok**

Okladka
Cover

Zakład Wydawnictw Statystycznych
Statistical Publishing Establishment

ISSN 1507-1324

Publikacja dostępna na stronie internetowej:
Publication available on website:

www.stat.gov.pl



PRZEDMOWA

Publikacja jest kolejnym opracowaniem rachunków narodowych według kwartałów. Obejmuje kwartalne szacunki produktu krajowego brutto dla lat 2008-2011 (dane ostateczne) oraz nieostateczną wersję szacunku produktu krajowego brutto dla 2012 roku, która została opublikowana w Roczniku Statystycznym Rzeczypospolitej Polskiej 2012.

Kwartalne rachunki narodowe prezentowane są w układzie **Polskiej Klasyfikacji Działalności – PKD 2007**, wprowadzonej z dniem 01.01.2008 r. Rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 24 grudnia 2007 r. (Dz.U. Nr 251, poz.1885), która zastąpiła Polską Klasyfikację Działalności – PKD 2004. Pełne szeregi czasowe danych kwartalnych za okres 1995-2012 oraz I-III kwartały 2013 r. są dostępne na stronie internetowej GUS: www.stat.gov.pl

Analogicznie, jak w latach ubiegłych, obok części tabelarycznej, publikacja zawiera również część opisującą rozwiązania metodyczne i podstawowe źródła danych, przybliżając odbiorcy zasady opracowywania kwartalnych szacunków produktu krajowego brutto, zarówno od strony tworzenia, jak i rozdysponowania oraz niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych. Publikacja dostępna jest również na stronie internetowej GUS: www.stat.gov.pl

Maria Jeznach
Dyrektor Departamentu
Rachunków Narodowych

Warszawa, grudzień 2013

PREFACE

The publication is the successive edition of national accounts by quarters. It covers quarterly estimates of gross domestic product for the years 2008-2011 (final data) and provisional version of gross domestic product estimate for 2012 which was published in Statistical Yearbook of the Republic of Poland 2012.

Quarterly national accounts are presented in accordance with the Polish Classification of Activities – PKD 2007 implemented on the 1st of January of 2008 by the Regulation of the Council of Ministers of 24 December 2007 (Journal of Laws No. 251, item 1885) which replaced the Polish Classification of Activities – PKD 2004/NACE Rev.1. The complete quarterly time series for the period 1995-2012 and three quarters of 2013 are available on the CSO website: www.stat.gov.pl

Similarly to previous years, apart from the tables, the publication contains methodological notes and the description of the main data sources which make the methods of compiling gross domestic product by quarters - from both production and distribution side, and non-financial national accounts by institutional sectors - more familiar to users. The publication is also available on the CSO website: www.stat.gov.pl

Maria Jeznach
Director of National
Accounts Department

Warsaw, December 2013.

SPIS TREŚCI

	Strona
PRZEDMOWA.....	3
1. Wprowadzenie.....	12
2. Źródła danych i ich wykorzystanie w rachunkach produktu krajowego brutto	13
3. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów niewyrównane sezonowo	25
4. Szacunki produktu krajowego brutto i jego elementów wyrównane sezonowo	26
5. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych	29

SPIS TABLIC

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	47
1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2008-2012, ceny bieżące.....	48
2. Produkcja globalna w latach 2008-2012, ceny bieżące.....	49
3. Produkcja globalna w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	50
4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2008-2012 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	51
5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2008-2012, ceny bieżące	52
6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2008-2012, ceny bieżące.....	53
7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	54
8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	55
9. Zużycie pośrednie w latach 2008-2012, ceny bieżące	56
10. Zużycie pośrednie w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	57
11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2008-2012 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	58
12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2008-2012, ceny bieżące.....	59

13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2008-2012, ceny bieżące.....	60
14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	61
15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	62
16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2008-2012, ceny bieżące	63
17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	64
18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2008-2012 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....	65
19. Struktura PKB według sekcji w latach 2008-2012, ceny bieżące.....	66
20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2008-2012, ceny bieżące	68
21. Struktura PKB według sekcji w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	69
22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	70
23. Rozdysponowanie PKB w latach 2008-2012, ceny bieżące	71
24. Rozdysponowanie PKB w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	72
25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2008-2012 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)	73
26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2008-2012, ceny bieżące.....	74
27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2008-2012, ceny bieżące.....	76
28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.....	77
29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego	78

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane niewyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.....81

30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2008-2012, ceny stałe przy roku odniesienia 200582
31. Rozdysponowanie PKB w latach 2008-2012, ceny stałe przy roku odniesienia 200583
32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2008-2012, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....84
33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2008-2012, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100).....85

Produkt krajowy brutto i jego elementy. Dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.....87

34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2008-2012, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 200588
35. Rozdysponowanie PKB w latach 2008-2012, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 200589
36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2008-2012, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100)90
37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2008-2012, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100).....91
38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2008-2012, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100)92
39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2008-2012, ceny stałe przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100)93

Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych, ceny bieżące95

40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2008-2012, ceny bieżące96

Wykresy:

1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących67

2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących75

3. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2005 (analogiczny okres roku poprzedniego = 100)79

4. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2005 (poprzedni kwartał = 100)79

CONTENTS

	Page
PREFACE	4
1. Introduction.....	31
2. Data sources and their use in quarterly national accounts of gross domestic product.....	32
3. Non-seasonally adjusted estimates of GDP and its elements.....	42
4. Seasonally adjusted estimates of GDP and its elements.....	43
5. Non-financial quarterly accounts by institutional sector.....	45

TABLES

Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, current prices and annual average prices of previous year	47
1. Goods and services account by quarters in 2008 - 2012, current prices.....	48
2. Gross output in 2008 - 2012, current prices.....	49
3. Gross output in 2008 - 2012, annual average prices of previous year.....	50
4. Volume growth rate of gross output in 2008 - 2012 (corresponding period of previous year = 100).....	51
5. Structure of gross output by sections in 2008 - 2012, current prices.....	52
6. Structure of gross output by quarters in 2008 - 2012, current prices.....	53
7. Structure of gross output by sections in 2008 - 2012, annual average prices of previous year.....	54
8. Structure of gross output by quarters in 2008 - 2012, annual average prices of previous year.....	55
9. Intermediate consumption in 2008 - 2012, current prices.....	56
10. Intermediate consumption in 2008 - 2012, annual average prices of previous year.....	57
11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2008 - 2012 (corresponding period of previous year = 100).....	58
12. Structure of intermediate consumption by sections in 2008 - 2012, current prices.....	59
13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2008 - 2012, current prices.....	60

14. Structure of intermediate consumption by sections in 2008 - 2012, annual average prices of previous year	61
15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2008 - 2012, annual average prices of previous year	62
16. GDP and gross value added in 2008 - 2012, current prices	63
17. GDP and gross value added in 2008 - 2012, annual average prices of previous year	64
18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2008 - 2012 (corresponding period of previous year = 100).....	65
19. Structure of GDP by sections in 2008 - 2012, current prices.....	66
20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2008 - 2012, current prices	68
21. Structure of GDP by sections in 2008 - 2012, annual average prices of previous year	69
22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2008 - 2012, annual average prices of previous year	70
23. Distribution of GDP in 2008 - 2012, current prices.....	71
24. Distribution of GDP in 2008 - 2012, annual average prices of previous year	72
25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2008 - 2012 (corresponding period of previous year = 100).....	73
26. Structure of distribution of GDP in 2008 - 2012, current prices.....	74
27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2008 - 2012, current prices.....	76
28. Structure of distribution of GDP in 2008 - 2012, annual average prices of previous year	77
29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2008 - 2012, annual average prices of previous year	78
 Gross domestic product and its elements, non-seasonally adjusted data, constant prices of 2005.....	81
30. GDP and gross value added in 2008 - 2012, constant prices of 2005.....	82
31. Distribution of GDP in 2008 - 2012, constant prices of 2005	83
32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2008 - 2012, constant prices of 2005 (corresponding period of previous year = 100).....	84

33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2008 - 2012, constant prices of 2005 (corresponding period of previous year = 100).....	85
--	----

Gross domestic product and its elements, seasonally adjusted data, constant prices of 2005..... 87

34. GDP and gross value added in 2008 - 2012, seasonally adjusted, constant prices of 2005	88
35. Distribution of GDP in 2008 - 2012, seasonally adjusted, constant prices of 2005	89
36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2008 - 2012, seasonally adjusted, constant prices of 2005	90
37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2008 - 2012, seasonally adjusted, constant prices of 2005.....	91
38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2008 - 2012, constant prices of 2005.....	92
39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2008 - 2012, constant prices of 2005	93

Non-financial quarterly accounts by institutional sectors, current prices.....95

40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2008 - 2012, current prices	96
--	----

Graphs:

1. Structure of GDP by sections at current prices	67
2. Structure of distribution of GDP at current prices	75
3. Real growth rate of GDP at constant prices of 2005 (corresponding period of previous year = 100).....	79
4. Real growth rate of GDP at constant prices of 2005 (previous quarter = 100).....	79

1. WPROWADZENIE

1.1. Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto (PKB) stanowią integralną część systemu rachunków narodowych. Stanowią one podstawę do prowadzenia bieżących krótkookresowych analiz gospodarczych, a także służą obliczaniu wstępnych rocznych szacunków PKB. Zestawiane są zgodnie z obowiązującym wszyskie kraje członkowskie Unii Europejskiej standardem metodologicznym i rachunkowym, tj. Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych ESA 1995, wprowadzonym w życie – Rozporządzeniem Rady WE nr 2223/96 z dnia 25 czerwca 1996 r. – oraz innymi uzupełniającymi aktami prawnymi.

1.2. Rachunki kwartalne prowadzone są według takich samych zasad, definicji, klasyfikacji i metod, jakie przyjmuje się do rachunków rocznych z uwzględnieniem pewnych modyfikacji związanych z przyjętym okresem obserwacji czy sposobem wykorzystania dostępnych danych statystycznych i administracyjnych.

1.3. Zachowanie tych samych schematów zestawiania rachunków kwartalnych i rocznych zapewnia pełną zgodność danych kwartalnych z danymi rocznymi.

1.4. Badanie rachunków kwartalnych PKB i jego elementów obejmuje:

- zakres danych niewyrównanych sezonowo, wyrażonych:
 - w cenach bieżących,
 - w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego,
 - w cenach stałych przy roku odniesienia 2005,
- zakres danych wyrównanych sezonowo oraz zmiany wynikające z trendu, wyrażonych w cenach stałych przy roku odniesienia 2005.

Obliczenia dotyczą:

- rachunku produkcji (tworzenie PKB) według sekcji Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD). Oblicza się: produkcję globalną, zużycie pośrednie, wartość dodaną brutto oraz produkt krajowy brutto;
- rachunku rozdysponowania PKB. Oblicza się spożycie indywidualne i zbiorowe oraz akumulację, tj. nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości;
- obrotów handlu zagranicznego, tj. eksportu i importu towarów i usług;

- niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wyrażonych w cenach bieżących.

2. ŹRÓDŁA DANYCH I ICH WYKORZYSTANIE W KWARTALNYCH RACHUNKACH PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO

2.1. Głównymi źródłami danych, wykorzystywanymi w kwartalnych rachunkach narodowych, są wyniki badań statystycznych GUS, NBP i administracyjne źródła danych innych instytucji.

Są to:

- od strony tworzenia PKB:
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz o nakładach na środki trwałe (F-01/I-01);
 - kwartalne, półroczne i roczne sprawozdania o wyniku finansowym instytucji finansowych – informacje na podstawie danych sprawozdawczych NBP oraz banków komercyjnych;
 - dane ze sprawozdawczości Komisji Nadzoru Finansowego;
 - informacja NBP o stanie pożyczek i depozytów;
 - miesięczny meldunek o działalności gospodarczej (DG-1);
 - dane z Bazy Jednostek Statystycznych (BJS);
 - dane z kwartalnego bilansu płatniczego Narodowego Banku Polskiego;
 - dane z kwartalnej sprawozdawczości budżetowej Ministerstwa Finansów;
 - dane o dotacjach do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej dla gospodarstw indywidualnych w rolnictwie, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych z Agencji Restrukturyzacji i Modernizacji Rolnictwa (ARiMR);
 - dane o dotacjach do produktów z tytułu wypłat w ramach mechanizmów krajowych i Wspólnej Polityki Rolnej z Agencji Rynku Rolnego.
- od strony rozdysponowania PKB:
 - badanie budżetów gospodarstw domowych;
 - badanie aktywności ekonomicznej ludności (BAEL) łącznie z badaniem modułowym „Praca nierejestrowana” za rok 2010;

- dane o sprzedaży detalicznej realizowanej przez przedsiębiorstwa handlowe i niehandlowe (o liczbie pracujących powyżej 9 osób);
- dane o wynagrodzeniach, wypłatach z zysku i świadczeniach z ubezpieczeń społecznych;
- dane o obrotach handlu zagranicznego;
- kwartalne informacje z wykonania budżetu państwa i budżetów jednostek samorządu terytorialnego;
- badanie koniunktury konsumenckiej i gospodarczej.

2.2. W szacunkach produktu krajowego brutto w okresach kwartalnych stosowana jest metoda bezpośrednia, polegająca na wykorzystaniu dostępnych danych statystycznych ze sprawozdawczości miesięcznej, kwartalnej, półrocznej i rocznej oraz ze źródeł administracyjnych.

Od strony tworzenia PKB obliczane są kategorie: produkcja globalna, zużycie pośrednie, wartość dodana brutto oraz podatki od produktów pomniejszone o dotacje do produktów.

Produkcja globalna równa się sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sektorów własności albo sektorów instytucjonalnych lub sumie produkcji globalnej produktów (wyrobów i usług) wszystkich sekcji, działów Polskiej Klasyfikacji Działalności.

Zależnie od rodzaju prowadzonej działalności produkcja globalna obejmuje:

- w przypadku *przedsiębiorstw niefinansowych*: przychody ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług niefinansowych) własnej produkcji oraz marżę realizowaną na sprzedaży towarów zakupionych z przeznaczeniem do odsprzedaży, wartość produktów w formie rozliczeń w naturze, produkty przeznaczone na powiększenie wartości własnych środków trwałych, przyrost zapasów wyrobów gotowych i produkcji niezakończonych;
- w przypadku *instytucji finansowych i ubezpieczeniowych*: przychody z tytułu opłat i prowizji z działalności operacyjnej banków oraz usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) – usługi, za które opłaty pobierane są w sposób pośredni i które wynikają z różnicy między oprocentowaniem kredytów, pożyczek i depozytów a obliczoną stopą procentową (nie zawierającą premii za ryzyko) stosowaną w transakcjach pomiędzy pośrednikami finansowymi (bank centralny nie jest ujmowany w szacunkach FISIM); dla przedsiębiorstw zajmujących się leasingiem finansowym – przychody z wpłat odsetek (opłaty dzierżawne); dla przedsiębiorstw

maklerskich – saldo prowizji od operacji papierami wartościowymi na rachunku zlecającego i przychodów z tytułu: zarządzania pakietami papierów wartościowych, oferowania papierów wartościowych w obrocie publicznym, gwarantowania emisji, doradztwa w zakresie obrotu papierami wartościowymi, prowadzenia rachunków papierów wartościowych i rachunków pieniężnych klientów oraz pozostałej działalności operacyjnej; dla kantorów wymiany walut – saldo obrotów walutami obcymi wyrażone w złotych; dla jednostek pośrednictwa finansowego – przychody z usług związanych z doradztwem finansowym i doradztwem w zakresie obrotów papierami wartościowymi; dla towarzystw funduszy inwestycyjnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem funduszami powierzonymi; dla powszechnych towarzystw emerytalnych – przychody z działalności związanej z zarządzaniem otwartymi funduszami emerytalnymi (OFE); dla instytucji ubezpieczeniowych – saldo pobranych składek ubezpieczeniowych i wypłaconych odszkodowań oraz przychodów technicznych i ogólnych; dla otwartych funduszy emerytalnych (portfel inwestycyjny OFE) – przychody z inwestowania składek tych funduszy;

- w przypadku *instytucji rządowych i samorządowych* (w ujęciu memoriałowym): produkcję nierynkową stanowiącą koszty bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych oraz produkcję rynkową stanowiącą wartość wyrobów i usług przeznaczonych na sprzedaż oraz własne cele finalne.

Ponadto, w wartości produkcji globalnej w gospodarstwach indywidualnych w rolnictwie począwszy od 2004 r., w związku z wejściem do Unii Europejskiej, uwzględniane są dotacje do produktów z tytułu Uzupełniającej Płatności Obszarowej, oddzielnej płatności z tytułu cukru, płatności dla producentów pomidorów oraz płatności do upraw roślin energetycznych.

Zużycie pośrednie obejmuje łącznie wartość zużytych materiałów netto (po odjęciu wartości odpadów użytkowych), surowców (w tym opakowań), paliw, energii, gazów technicznych, usług obcych (obróbka obca, usługi transportowe, wynajem sprzętu, usługi telekomunikacyjne, obliczeniowe, prowizje płacone za usługi bankowe), wydatki na podróże służbowe i inne koszty (np. koszty reklamy, reprezentacji, dzierżawy i wynajmu, koszty biletów służbowych, koszty ryczałtów za używanie własnych samochodów do celów służbowych), opłaty giełdowe i opłaty z tytułu uczestnictwa w Krajowym Depozycie Papierów Wartościowych. W zużyciu pośrednim uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM). Ponadto w zużyciu pośrednim instytucji

finansowych i ubezpieczeniowych uwzględniono koszty obsługi OFE (poprzednio wykazywane, w tej samej wysokości, w sektorze instytucji rządowych i samorządowych).

Wartość dodana brutto stanowi różnicę pomiędzy produkcją globalną a zużyciem pośrednim.

Podatki od produktów minus dotacje do produktów są sumą podatku VAT od towarów i usług (krajowych i zagranicznych), ceł i innych opłat importowych oraz pozostałych podatków od produktów, jak podatek akcyzowy od produktów krajowych i podatki od niektórych rodzajów usług (np. od gier liczbowych i loterii), zryczałtowanego podatku od towarów i usług od okazjonalnych przewozów osób, pomniejszoną o dotacje do produktów.

Sumą bilansującą rachunku tworzenia jest **produkt krajowy brutto**. Stanowi on sumę wartości dodanej brutto wszystkich sekcji gospodarki narodowej powiększoną o podatki od produktów i pomniejszoną o dotacje do produktów.

Szacunki PKB opracowywane są dla sekcji i wybranych działów Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) według klas wielkości jednostek. Każda jednostka zaklasyfikowywana jest według przeważającego rodzaju działalności. Badaniem objęte są wszystkie jednostki gospodarki narodowej.

Dane w niniejszej publikacji zostały przedstawione dla następujących sekcji i grup sekcji:

- **przemysł** obejmujący: górnictwo i wydobywanie (B); przetwórstwo przemysłowe (C); wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną, gorącą wodę i powietrze do układów klimatyzacyjnych (D); dostawę wody, gospodarowanie ściekami i odpadami oraz działalność związaną z rekultywacją (E);
- **budownictwo** (F);
- **handel hurtowy i detaliczny, naprawa pojazdów samochodowych** (G);
- **transport i gospodarka magazynowa** (H);
- **działalność związana z zakwaterowaniem i usługami gastronomicznymi** (I);
- **informacja i komunikacja** (J);
- **działalność finansowa i ubezpieczeniowa** (K);
- **działalność związana z obsługą rynku nieruchomości** (L);

- **działalność profesjonalna, naukowa i techniczna (M) oraz działalność w zakresie usług administrowania i działalność wspierająca (N);**
- **administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne (O); edukacja (P); ochrona zdrowia i pomoc społeczna (Q).**

Dane dla pozostałych sekcji **rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo (A); działalność związana z kulturą, rozrywką i rekreacją (R); pozostała działalność usługowa (S) oraz gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników, gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby (T)** nie są prezentowane oddzielnie. Dokonane dla tych sekcji szacunki ujęte są w wartościach produkcji globalnej, zużycia pośredniego i wartości dodanej brutto, ogółem.

Szacunki produkcji globalnej i zużycia pośredniego, a w efekcie wartości dodanej brutto, dla sekcji wytwarzających produkcję rynkową dokonywane są z uwzględnieniem klas wielkości jednostek (przedsiębiorstw) gospodarki narodowej. Elementem decydującym o zakwalifikowaniu do danej grupy jednostek jest liczba pracujących.

W sprawozdawczości finansowej przedsiębiorstw wyróżnia się trzy grupy jednostek: pierwszą grupę stanowią jednostki, w których liczba pracujących przekracza 49 osób, drugą grupę – jednostki z liczbą pracujących 10-49, trzecią grupę – jednostki z liczbą pracujących do 9 osób.

Wartość dodana brutto w kolejnych kwartałach, dla jednostek o liczbie pracujących powyżej 49 osób, szacowana jest na podstawie kwartalnej sprawozdawczości finansowej GUS; głównie na podstawie sprawozdania o przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej – F-01/I-01. Punktem wyjścia są informacje o: wartości przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług własnej produkcji, marży, zapasach oraz o kosztach uzyskania tych przychodów.

Jednostki o liczbie pracujących 10-49 osób składają miesięczne meldunki o działalności gospodarczej DG-1 (badanie reprezentacyjne), jak również półroczne i roczne sprawozdania F-01/I-01 o: przychodach, kosztach i wyniku finansowym oraz działalności inwestycyjnej, które są podstawą szacunku wartości dodanej dla tych jednostek w poszczególnych kwartałach. Na podstawie danych ze sprawozdań DG-1 określa się ogólną wielkość przychodów ze sprzedaży wyrobów i usług. Na podstawie danych ze sprawozdań

F-01/I-01 ustala się strukturę przychodów, relację przychodów do kosztów, a następnie ogólny poziom kosztów i ich strukturę, czyli wszystkie elementy niezbędne do szacowania poziomu i struktury produkcji globalnej i zużycia pośredniego.

Dane o jednostkach liczących do 9 pracowników uzyskuje się z badania reprezentacyjnego SP-3 przeprowadzanego raz w roku. Za podstawę szacunków dla tego typu jednostek przyjmuje się informacje o liczbie pracujących w tych jednostkach oraz wydajności pracy w jednostkach o liczbie pracujących 10-49 osób zaliczanych do tej samej sekcji (działu) gospodarki.

Liczba pracujących w tych jednostkach ustalana jest na podstawie kartoteki, opartej na informacji z systemu BJS. Do oszacowania wartości dodanej brutto w skali całego roku potrzebne są jednak informacje dotyczące struktury sprzedaży, relacji sprzedaży do kosztów oraz struktury kosztów w układzie rodzajowym. Dane te uzyskuje się na podstawie informacji z jednostek możliwie najbardziej zbliżonych pod względem wielkości do jednostek liczących do 9 pracowników. Za takie jednostki uznano jednostki z liczbą pracujących 10-49 osób i w obecnie prowadzonych rachunkach kwartalnych, wykorzystuje się dane (strukturę i relacje) uzyskane ze składanych przez te jednostki sprawozdań na formularzu F-01/I-01.

Poszczególne sekcje i działy PKD wymagają indywidualnego podejścia; dotyczy to zwłaszcza sektorów instytucji rządowych i samorządowych oraz instytucji finansowych i ubezpieczeniowych, ale również innych – w zależności od rodzaju działalności (np. rolnictwo) oraz szczególnych uwarunkowań informacyjnych (np. leśnictwo, łowiectwo i rybactwo czy gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników, gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby).

Szacunki wartości dodanej dla sekcji od B do N, oraz od R do T (bez działu S – 94 – działalność organizacji członkowskich, gdzie indziej niesklasyfikowane) w zasadzie nie stwarzają większych trudności, ponieważ sprawozdawczość dla tych sekcji jest w miarę pełna. Bez większych problemów można zastosować analogiczny algorytm, jak w rachunkach rocznych i w związku z tym nie zachodzi konieczność dokonywania znaczących doszacowań.

Sekcje A, K oraz T ze względu na specyfikę działalności, jak też źródła danych, szacuje się nieco odmiennie niż pozostałe sekcje.

Ze względu na specyfikę procesów produkcyjnych w sekcji A – rolnictwo, leśnictwo, łowiectwo i rybactwo, kwartalne szacunki wartości dodanej brutto dokonywane są z reguły inaczej niż dla pozostałych dziedzin działalności rynkowej. Nakłady pracy i nakłady

środków materialnych wydatkowane są tu bardziej proporcjonalnie i rozłożone w większym stopniu na przestrzeni całego roku niż pozyskiwanie i sprzedaż produktów, mimo iż nakłady te podlegają również istotnym wahaniom sezonowym.

Punktem wyjścia do określenia wartości dodanej brutto w rolnictwie, leśnictwie, łowiectwie i rybactwie są prognozy wartości produkcji końcowej w roku, dla którego przeprowadzane są szacunki kwartalne. Wartość dodaną brutto dla poszczególnych kwartałów ustala się wykorzystując wskaźniki wyrażające proporcje pracochłonności robót w gospodarstwach rolnych w kolejnych kwartałach. Następnie, po oszacowaniu kwartalnej wartości dodanej brutto w cenach stałych, szacuje się wartość dodaną brutto w cenach bieżących, wykorzystując do tego celu specjalnie opracowane indeksy cen.

W przypadku sekcji K – działalność finansowa i ubezpieczeniowa, wartość dodana brutto obliczana jest na podstawie informacji ze sprawozdań składanych przez banki, instytucje ubezpieczeniowe i domy maklerskie. Są to odpowiednio sprawozdania Narodowego Banku Polskiego, banków komercyjnych, Komisji Nadzoru Finansowego w zakresie instytucji ubezpieczeniowych, powszechnych towarzystw emerytalnych i otwartych funduszy emerytalnych oraz funduszy inwestycyjnych i towarzystw funduszy inwestycyjnych, jak również Krajowej Spółdzielczej Kasy Oszczędnościowo-Kredytowej w zakresie spółdzielczych kas oszczędnościowo-kredytowych. Przy obliczaniu produkcji globalnej sekcji K uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM) oraz przychody z inwestowania składek OFE. Algorytmy zastosowane przy obliczeniach są identyczne jak w rachunkach rocznych.

Poza wymienionymi wyżej instytucjami, do sekcji K zaliczane są m.in.: kantory prywatne oraz działalność agentów i brokerów ubezpieczeniowych. Wszystkie te instytucje objęte są przeważnie sprawozdawczością roczną (np. SP-3 – dla kantorów prywatnych), poza badaniami Komisji Nadzoru Finansowego, prowadzonymi również w okresach kwartalnych. Szacunki dla większości tych jednostek prowadzone są metodą ekspercką, na bazie szacunków rocznych i kwartalnych z lat poprzednich.

Dla sekcji T – gospodarstwa domowe zatrudniające pracowników; gospodarstwa domowe produkujące wyroby i świadczące usługi na własne potrzeby – podstawą szacunku wartości dodanej brutto są dane kwartalne o przeciętnym wynagrodzeniu w gospodarce

narodowej i liczbie osób zatrudnionych w sekcji T pozyskiwane z BJS (Baza Jednostek Statystycznych).

Odmienne od sekcji sektora rynkowego szacuje się wybrane kategorie dla sekcji wytwarzających produkcję nierynkową, tj. administracja publiczna i obrona narodowa, obowiązkowe zabezpieczenia społeczne (O), edukacja (P), ochrona zdrowia i pomoc społeczna (Q). O ile dla pierwszej grupy sekcji wartość dodaną brutto szacuje się biorąc za punkt wyjścia wielkość przychodów ze sprzedaży w kwartale oraz indeksy cen, to dla drugiej grupy sekcji bierze się za punkt wyjścia wynagrodzenia oraz liczbę pracujących.

Jednostki należące do sekcji O, P, Q są w przeważającej większości jednostkami budżetowymi. Jednostki te wytwarzają produkcję globalną nierynkową i rynkową. Produkcja globalna nierynkowa jest szacowana na poziomie kosztów bieżącej działalności łącznie z amortyzacją środków trwałych. Produkcja globalna rynkowa są to wyroby i usługi przeznaczone na sprzedaż na rynku oraz na własne cele finalne, tj. produkty wykorzystywane na nakłady brutto na własne środki trwałe (np. budynki). Dane do szacunku produkcji globalnej oraz zużycia pośredniego dla jednostek budżetowych są pozyskiwane z odpowiednich paragrafów sprawozdawczości budżetowej, z zastosowaniem klucza przejścia z klasyfikacji budżetowej na kody transakcji ESA'95.

Wartość dodaną brutto w sekcjach O, P, Q w cenach stałych szacuje się na podstawie dynamiki liczby pracujących i przeciętnej wartości dodanej brutto na jednego pracującego w roku poprzednim.

Rozmiary wartości dodanej brutto w cenach bieżących i stałych w jednostkach niekomercyjnych nierynkowych (sekcja S dział 94) dzieli się proporcjonalnie według kwartałów (dane roczne według prognozy).

Od strony rozdysponowania PKB obliczane są kategorie: spożycie ogółem (indywidualne i zbiorowe), akumulacja (nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysponowanie aktywów o wyjątkowej wartości), ponadto – obroty handlu zagranicznego.

W spożyciu ogółem i w poszczególnych jego kategoriach uwzględniono wartość usług pośrednictwa finansowego mierzonych pośrednio (FISIM).

Na **spożycie indywidualne w sektorze gospodarstw domowych** składają się wydatki poniesione przez ludność na:

- zakup wyrobów i usług rynkowych łącznie z wydatkami w placówkach gastronomicznych i placówkach żywienia przyzakładowego – wycenianych w cenach płaconych przez konsumentów;
- spożycie naturalne produktów rolnych pochodzących z własnej produkcji – wycenianych w cenach skupu surowych (nieprzetworzonych) produktów;
- zakup usług nierynkowych świadczonych na zasadach częściowej odpłatności, do których należą m. in.: usługi oświaty i wychowania, ochrony zdrowia i opieki społecznej, kultury i sztuki, kultury fizycznej, sportu, turystyki i wypoczynku oraz usługi mieszkaniowe;
- wartość czynszów umownych, w odniesieniu do mieszkań użytkowanych przez właścicieli i najemców, szacowanych przy wykorzystaniu metody kosztów użytkownika;
- wartość czynszów najmu dla mieszkań w budynkach czynszowych;
- usługi podróży zagranicznych, których wartość jest zgodna z ujmowaną w bilansie płatniczym;
- przychody z inwestowania składek otwartych funduszy emerytalnych (OFE).

Spożycie indywidualne sektora gospodarstw domowych nie obejmuje m.in.: zakupów ziemi, domów i mieszkań, kosztów podróży służbowych, wydatków na cele dobroczynne, opłat sądowych, celnych i paszportowych, składek na rzecz organizacji politycznych i społecznych, podatków od spadków i darowizn itp.

Spożycie indywidualne zestawiane jest zgodnie z Klasyfikacją Spożycia Indywidualnego wg Celu (COICOP).

Spożycie zbiorowe obejmuje spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych oraz spożycie publiczne w sektorze instytucji rządowych i samorządowych.

a) spożycie w sektorze instytucji niekomercyjnych działających na rzecz gospodarstw domowych przyjmuje się na poziomie produkcji globalnej tego sektora, pomniejszonej o odpłatność ludności. Zgodnie z metodologią ESA'95 wartość wytworzonych usług rynkowych w tym sektorze jest w całości przekazywana nieodpłatnie gospodarstwom domowym jako świadczenie społeczne w naturze. Spożycie zatem obejmuje wartość usług nierynkowych świadczonych z funduszu świadczeń w naturze omawianego sektora.

b) spożycie publiczne obejmuje spożycie w sektorze instytucji rządowych i samorządowych przyjęte na poziomie produkcji globalnej tego sektora pomniejszonej o produkcję rynkową tego sektora oraz o odpłatności ludności za świadczone usługi nierynkowe, powiększonej o wartość transferów socjalnych w naturze przekazywanych przez producentów rynkowych na rzecz gospodarstw domowych. Spożycie w tym sektorze obejmuje spożycie indywidualne i spożycie ogólnospołeczne:

- spożycie indywidualne stanowi wartość wyrobów i usług nierynkowych przekazywanych nieodpłatnie na rzecz sektora gospodarstw domowych. Do kategorii tej zalicza się: wartość usług oświaty i wychowania, kultury i ochrony dziedzictwa narodowego, ochrony zdrowia, opieki społecznej, kultury fizycznej i sportu, turystyki;
- spożycie ogólnospołeczne obejmuje spożycie wyrobów i usług nierynkowych, które nie posiadają konkretnych indywidualnych odbiorców. W kategorii tej uwzględniono m.in. koszty poniesione na administrację państwową, obronę narodową, na działalność naukowo-badawczą.

Akumulacja brutto stanowi przyrost majątku narodowego obejmujący nakłady brutto na środki trwałe, przyrost rzeczowych środków obrotowych oraz nabycie pomniejszone o rozdysonowanie aktywów o wyjątkowej wartości.

Nakłady brutto na środki trwałe zwiększają wartość majątku trwałego i obejmują nakłady (bez nakładów będących pierwszym wyposażeniem inwestycji, odsetek od kredytów oraz pożyczek inwestycyjnych za okres realizacji inwestycji) na:

- a) *rzeczowe środki trwałe,*
- b) *przyrost wartości niematerialnych i prawnych.*

Do wartości *nakładów na rzeczowe środki trwałe* zalicza się poniesione w okresie sprawozdawczym nakłady na nabycie maszyn i urządzeń (w tym również zakup środków trwałych niewymagających montażu lub instalacji oraz wartości brutto środków trwałych przyjętych na mocy umowy o leasing finansowy łącznie z wartością leasingu uznawanego do celów bilansowych za aktywa trwałe „korzystającego”), nakłady na wytworzenie dla własnych potrzeb środków trwałych, nakłady na środki trwałe w budowie (niezakończone, tj. na przyszłe środki trwałe), na ulepszenia tj. na przebudowę, rozbudowę, rekonstrukcję, modernizację własnych środków, oraz na ulepszenia w obcych środkach trwałych – wraz z kosztami ponoszonymi przy ich nabyciu, tj. kosztami transportu, załadunku i wyładunku,

ubezpieczenia w drodze, ceł itp. – niezależnie od źródeł finansowania (również nabyte ze środków obcych, np. dotacji, subwencji itp.).

Ponadto, w nakładach brutto na środki trwałe uwzględnia się wartość remontów i „szarej gospodarki”.

Przyrost wartości niematerialnych i prawnych obejmuje:

- koszty nabycia praw majątkowych, a w szczególności praw użytkowania wieczystego gruntu i spółdzielcze własnościowe prawo do lokalu, prawa autorskie, prawa do projektów, wynalazków, patentów, znaków towarowych, licencji;
- koszty organizacji i zgromadzenia kapitału zakładowego, jeżeli przepis szczególny zezwala na pokrycie tych kosztów przez jednostkę;
- wartość firmy;
- wydatki na poszukiwania geologiczne;
- oprogramowanie komputerowe o wartości spełniającej kryterium środka trwałego.

Z uwagi na ograniczony zasób informacji w okresach kwartalnych wyliczenia nakładów brutto na środki trwałe z konieczności opierają się częściowo na szacunkach i ocenach eksperckich (udział tych szacunków i ocen eksperckich jest największy w I kwartale – ok. 40 % a najmniejszy w IV kwartale – ok. 25 %).

Nakłady brutto na środki trwałe w okresach kwartalnych szacowane są według rodzajów środków trwałych i według sektorów instytucjonalnych.

Przyrost rzeczowych środków obrotowych obejmuje wartość przyrostu:

- zapasów materiałów i surowców, półfabrykatów obcej produkcji, paliw (o ile nie stanowią składnika wyposażenia), części zapasowych maszyn i urządzeń (o ile nie stanowią wartości środka trwałego), materiałów biurowych i druków;
- produktów gotowych, tj. gotowych wyrobów i usług własnej produkcji, prac naukowo-badawczych, projektowych i geodezyjno-kartograficznych, zakończonych robót, inwentarza żywego hodowlanego oraz produkcji roślinnej i zwierzęcej;
- produkcji niezakończonych obejmującej roboty i usługi w toku oraz półfabrykaty własnej produkcji;

- towarów handlowych obcej produkcji zakupionych przez daną jednostkę gospodarczą w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym;
- rozliczeń międzyokresowych czynnych, tj. kosztów poniesionych w danym roku obrotowym odnoszących się do następnych okresów;
- rezerw państwowych (dane z Agencji Rezerw Materiałowych).

Ponadto do szacunków wykorzystywane są informacje z miesięcznych badań koniunktury zapasów w handlu detalicznym i przetwórstwie przemysłowym.

Zmiany rzeczowych środków obrotowych liczone są jako różnica między wartością na koniec i na początek okresu sprawozdawczego w cenach średniorocznych.

W okresach kwartalnych dostępne są informacje dotyczące majątku obrotowego tylko dla jednostek dużych. Szacunki dla jednostek średnich (gdzie dane są niedostępne dla I i III kwartału) i jednostek małych są dokonywane na podstawie struktury przyjętej w jednostkach dużych.

Szacunki przyrostu rzeczowych środków obrotowych prowadzone są według rodzajów zapasów i według sektorów instytucjonalnych.

Przyrost aktywów o wyjątkowej wartości obejmuje wartość przyrostu wyrobów artystycznych, antyków, wyrobów jubilerskich, kamieni szlachetnych, złota niemonetarnego, które są pierwotnie nabywane jako lokata kapitału.

Obroty handlu zagranicznego obejmują wartość towarów przywiezionych z zagranicy i wywiezionych za granicę w ramach transakcji handlowych oraz wartość obrotów usługowych, w tym podróże zagraniczne i usługi pośrednictwa finansowego mierzone pośrednio (FISIM). W wartości eksportu i importu uwzględnia się szacunki zakupów dokonywanych przez mieszkańców Polski za granicą oraz zakupów dokonywanych przez cudzoziemców na terenie Polski.

Podstawowym źródłem informacji, na którym opiera statystyka międzynarodowego handlu towarami jest Jednolity Dokument Administracyjny SAD obowiązujący przy rejestracji obrotów realizowanych z krajami spoza UE (w ramach systemu EXTRASTAT) oraz deklaracja INTRASTAT dla przywozu i wywozu składana przez osoby fizyczne lub prawne będące podatnikiem VAT, dla ewidencji obrotów wewnątrzunijnych, w ścisłym powiązaniu z systemem podatkowym VAT (w ramach systemu INTRASTAT). Są to obroty rejestrowane. Obroty te powiększane są o wartość towarów, których nie obejmuje statystyka celna SAD oraz INTRASTAT. Należą do nich towary przewożone przez podróżnych w celach dalszej odsprzedaży, w ilościach niewymagających wypełnienia dokumentów

celnych oraz towary przewożone w większych ilościach bez wypełnionych dokumentów SAD i deklaracji INTRASTAT. W rachunkach narodowych obroty te zaliczane są do tzw. „szarej gospodarki”.

Informacje o obrotach usługowych pozyskiwane są z Narodowego Banku Polskiego. Do ich zestawiania wykorzystywane są dane z badania – międzynarodowy handel usługami realizowanego przez GUS. Są one powiększone o wartość tzw. podróży zagranicznych, tj. obrotów z tytułu usług turystycznych, zgodną z ujmowaną w bilansie płatniczym.

Do oszacowania obrotów towarowych nierejestrowanych w dokumentach SAD i deklaracjach INTRASTAT oraz podróży zagranicznych wykorzystywane są dane z badania Instytutu Turystyki dotyczącego wydatków cudzoziemców w Polsce oraz Polaków za granicą.

3. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW NIEWYRÓWNANE SEZONOWO

Prezentowane w niniejszej publikacji dane niewyrównane sezonowo wyrażone są w dwóch ujęciach:

- jako wielkości absolutne w cenach bieżących i w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100;
- jako wielkości absolutne w cenach stałych przy roku odniesienia 2005 oraz dynamiki realne przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100.

W punkcie 2 części opisowej publikacji, obok źródeł danych, przedstawiono sposób szacowania PKB i jego elementów w cenach bieżących, z wykorzystaniem dostępnych danych statystycznych i administracyjnych, stosując tzw. metodę bezpośrednią szacunku.

Przeliczenia na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego wartości dodanej brutto dokonywane są, zgodnie ze stosowaną w polskich rachunkach narodowych, metodą podwójnego deflowania. Metoda podwójnego deflowania polega na oddzielnym przeliczaniu produkcji globalnej i zużycia pośredniego na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego, a wartość dodana brutto stanowi różnicę między tymi kategoriami wyrażoną w cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego.

Wszystkie składowe od strony rozdysponowania PKB są niezależnie przeliczane na ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Do przeliczeń wykorzystywane są specjalnie do tego celu opracowane wskaźniki cen, takie jak: wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu, wskaźniki cen usług transportowych, wskaźniki cen produkcji budowlano-montażowej, wskaźniki cen towarów i usług konsumpcyjnych itp., dla okresów kwartalnych przy podstawie rok poprzedni =100.

Deflator produktu krajowego brutto (oraz wartości dodanej brutto) jest wynikowym wskaźnikiem cen wszystkich jego elementów.

Kwartalne szeregi czasowe, obejmujące lata 2008-2012 zostały przeliczone na ceny stałe przy roku odniesienia 2005 metodą tzw. „*rocznego overlapu*”. Metoda ta opiera się na przeliczeniach poszczególnych kwartałów danego roku na ceny roku odniesienia 2005 wykorzystując wartości absolutne wyrażone cenach bieżących i cenach stałych średniorocznych roku poprzedniego z dwóch okresów: kwartalnego i rocznego. Przeliczenia dokonane zostały na zagregowanych danych (metoda bezpośrednia) oddzielnie dla poszczególnych elementów PKB i oddzielnie dla agregatów oraz samej wartości PKB ogółem.

Przyjęta metoda „*rocznego overlapu*” do obliczania kwartalnych nawiązań łańcuchowych pozwala zachować addytywność (sumowalność) danych kwartalnych z danymi rocznymi w każdym z szeregów czasowych za lata 2008-2012. Natomiast wartość poszczególnych składowych PKB nie sumuje się na poziom PKB ogółem, z wyjątkiem danych dla roku referencyjnego i roku następnego. Brak addytywności powstaje wyłącznie z przyczyn matematycznych i nie może być interpretowany jako miernik jakości przeliczeń.

Szczegółowy opis metody nawiązań łańcuchowych znajduje się w opracowaniu „Rachunki kwartalne produktu krajowego brutto – zasady metodologiczne” dostępnym na stronie internetowej GUS: www.stat.gov.pl

4. SZACUNKI PRODUKTU KRAJOWEGO BRUTTO I JEGO ELEMENTÓW WYRÓWNANE SEZONOWO

Obok danych niewyrównanych sezonowo, w publikacji zaprezentowane zostały dane wyrównane sezonowo. Dane o rachunkach kwartalnych PKB i jego elementach wyrównanych sezonowo są ważną informacją dla użytkowników zajmujących się analizami krótkookresowymi. Dzięki tym informacjom możliwa jest bardziej precyzyjna interpretacja zjawisk zachodzących w gospodarce z kwartału na kwartał i w całym szeregu czasowym objętym obserwacją.

Analiza szeregów czasowych obejmuje wyodrębnione w szeregu czasowym: składnik trendu-cyklu, składnik sezonowy i składnik losowy (nieregularny).

- ✓ Trend (T) wyraża długookresową skłonność do jednokierunkowych zmian (wzrostu lub spadku) wartości badanej zmiennej.
- ✓ Wahania sezonowe (S) są wahaniami wartości szeregu wokół jego tendencji rozwojowej o okresie nieprzekraczającym jednego roku. Reprezentują efekty powtarzające się z pewną prawidłowością, co roku w tych samych okresach. Odzwierciedlają zwykle wpływ pogody lub kalendarza. Efektem kalendarza określamy wpływ ilości poszczególnych typów dni tygodnia w miesiącu (handlowych i roboczych) na poziom szeregu.
- ✓ Składnik losowy (nieregularny) (I), wyraża to, co nie zawiera się w trendzie i efektach sezonowych. Wartości tych czynników nie są przewidywalne, tzn. nie można określić czasu ich trwania i wielkości wpływu. Mogą one wynikać z błędu losowego, nietypowych warunków pogodowych (klęski żywiołowe), strajków itp.

Zależność między tymi składnikami może przybierać różne formy. Najczęściej spotykane jest połączenie addytywne lub multiplikatywne.

Dla zestawienia addytywnego zależność ta przyjmuje postać :

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

natomiast dla multiplikatywnego :

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

gdzie:

Y_t – wartość obserwowana szeregu czasowego w czasie t ,

T_t – składnik trendu,

S_t – składnik sezonowy,

I_t – składnik losowy.

Dla wyraźnego określenia tendencji rozwojowych konieczna jest dekompozycja szeregu na wymienione wyżej składowe, a następnie zidentyfikowanie i usunięcie składnika sezonowego. Postępowanie takie określa się mianem wyrównania sezonowego.

Kwartalne szeregi czasowe poddawane są wyrównaniom sezonowym mającym na celu usunięcie wpływu czynników sezonowych na opracowywane dane z zastosowaniem metody TRAMO/SEATS w ramach programu Demetra. Metoda TRAMO/SEATS jest jedną z rekomendowanych przez Eurostat procedurą do prowadzenia wyrównań sezonowych i jest powszechnie stosowana w różnych obszarach statystyki podlegającym wahaniom sezonowym. Wyrównania sezonowe w kwartalnych rachunkach PKB przeprowadzane są na uaktualnianych co kwartał szeregach danych, po ich przeliczeniu na ceny stałe przy roku odniesienia 2005. Wygładzenia szeregów prowadzone są metodą bezpośrednią, polegającą na niezależnym od siebie sezonowym wyrównaniu agregatu i każdej z jego składowych. Oznacza to w praktyce sezonowe wyrównywanie każdej składowej PKB (od strony tworzenia i rozdysponowania), jak również wartości PKB ogółem niezależnie.

Aby uniknąć dowolności w ustalaniu parametrów, zapewnić porównywalność i spójność szeregów, wyrównania sezonowe w rachunkach kwartalnych prowadzi się zgodnie z określoną strategią:

1. do wyrównania stosowana jest metoda TRAMO/SEATS zaimplementowana w pakiecie Demetra,
2. z zasady przyjmowane są domyślne parametry wyrównania i kryteria akceptacji wyrównań proponowane przez program w trybie automatycznym,
3. parametry wyrównania dniami roboczymi obejmują,
 - korektę ze względu na liczbę dni roboczych (wyrównanie dniami roboczymi) – jeśli efekt jest istotny statystycznie, wykonywaną w wariancie z użyciem dwóch zmiennych odpowiadających za relację liczby dni roboczych do liczby dni wolnych od pracy oraz wpływ roku przestępnego,
 - korektę ze względu na efekt Wielkanocy – jeśli efekt jest istotny statystycznie.
4. uzyskane wyniki wyrównania poddawane są ocenie merytorycznej.

W wyrównaniach dniami roboczymi stosuje się polski kalendarz świąt ustawowych.

Zakres danych wyrównanych sezonowo prezentowanych w publikacji pokrywa się z zakresem danych niewyrównanych sezonowo zarówno od strony produkcji, jak i rozdysponowania.

W niniejszej publikacji zaprezentowano szeregi wyrównane sezonowo razem z korektą z tytułu dni roboczych jako wartości absolutne oraz wyliczone na tej podstawie

wskaźniki dynamiki, w cenach stałych przy roku odniesienia 2005, przy podstawie kwartał poprzedni=100. Ponadto, opublikowano zmiany trendu przy podstawie kwartał poprzedni=100.

5. NIEFINASOWE RACHUNKI KWARTALNE WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH

Wymóg sporządzania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych wprowadzony został Rozporządzeniem (WE) nr 1161/2005 Parlamentu Europejskiego i Rady z dnia 6 lipca 2005 roku. Rozporządzenie w sprawie zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych określa, iż państwa członkowskie, których produkt krajowy brutto według cen bieżących jest wyższy niż 1 % PKB dla całej Wspólnoty, przekazują wymagane dane dla wszystkich sektorów instytucjonalnych.

Sporządzanie niefinansowych rachunków kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest częścią kompleksowego systemu rocznych i kwartalnych rachunków Unii Europejskiej. System ten obejmuje główne agregaty makroekonomiczne oraz finansowe i niefinansowe rachunki według sektorów instytucjonalnych. Celem prac nad systemem jest osiągnięcie spójności we wszystkich rachunkach, w tym również pomiędzy rachunkiem sektora zagranica a bilansem płatniczym. Zakres opracowywanych danych kwartalnych wg sektorów instytucjonalnych jest w zasadzie zbieżny z zakresem danych rocznych. Różnice wynikają z większej agregacji niektórych zmiennych w rachunkach kwartalnych.

Szczegółowy opis metodologii zestawiania niefinansowych rachunków narodowych według sektorów instytucjonalnych zawiera publikacja „Rachunki narodowe według sektorów i podsektorów instytucjonalnych 2008 - 2011”. Publikacja ta jest również dostępna na stronach internetowych GUS: www.stat.gov.pl

Metodologia zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych jest zgodna z Europejskim Systemem Rachunków Narodowych i Regionalnych (ESA'95). Zestawiając niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych przyjmuje się priorytet informacji bezpośrednich takich, jak: źródła administracyjne, badania statystyczne przedsiębiorstw i gospodarstw domowych.

W przypadku braku możliwości uzyskania bezpośrednich danych kwartalnych stosuje się szacunki własne i oceny ekspertów.

Podstawą do zestawiania niefinansowych rachunków kwartalnych według sektorów instytucjonalnych są dane pochodzące z szacunków kwartalnych PKB i jego elementów niewyrównane sezonowo.

Prezentowane w niniejszej publikacji dane stanowią pozycje bilansujące w rachunkach niefinansowych według sektorów instytucjonalnych. Są to: wartość dodana brutto, nadwyżka operacyjna + dochód mieszany brutto, dochody do dyspozycji brutto, oszczędności brutto, wierzytelności netto/zadłużenie netto.

1. INTRODUCTION

1.1. Quarterly accounts of gross domestic product (GDP) constitute an integral part of the national accounts system. They are the basis for the ongoing short term analysis of the national economy. They are also used to prepare preliminary annual estimates of GDP. They are compiled according to the same methodological and accounting rules force all EU countries introduced by the Council Regulation (EC) N°2223/96 of 25 June 1996 on the European System of National and Regional Accounts (ESA'95).

1.2. Quarterly national accounts adopt the same principles, definitions and methods as the annual accounts including certain modifications due to the period of time covered and the way of using available statistical and administrative data.

1.3. Adopting the same framework for compilation of quarterly accounts as annual accounts ensures consistency with them over time.

1.4. The elaboration of quarterly national accounts of GDP and its elements includes:

- non-seasonally adjusted data presented:
 - at current prices,
 - at average constant prices of previous year,
 - at constant prices with reference year 2005.
- seasonally adjusted data and trend – cycle data presented at constant prices with reference year 2005.

The estimates of quarterly GDP cover:

- production accounts (generation of GDP) by NACE Rev. 2. sections – the following items are calculated: gross output, intermediate consumption, gross value added and GDP;
- distribution accounts of GDP – the following items are calculated: individual consumption expenditures, general government and NPISHs consumption expenditures, gross capital formation, i.e. gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables;
- foreign trade turnover, i.e. exports and imports of goods and services;
- non-financial quarterly accounts by institutional sectors expressed at current prices.

2. DATA SOURCES AND THEIR USE IN QUARTERLY NATIONAL ACCOUNTS OF GROSS DOMESTIC PRODUCT

2.1. The main data sources applied in quarterly national accounts are the results of statistical surveys of Central Statistical Office (CSO), National Bank of Poland (NBP) and administrative data sources from other institutions.

That are:

- from production side of GDP:
 - quarterly, semi-annual and annual reports on incomes, costs, financial results and investment outlays on fixed assets (F-01/I-01);
 - quarterly, semi-annual and annual reports on financial results of financial institutions based on NBP and commercial banks data);
 - data from Polish Financial Supervision Authority;
 - NBP data on loans and deposits;
 - monthly reports on economic activity (DG-1);
 - SBR (Statistical Business Register);
 - quarterly data on balance of payments from the National Bank of Poland;
 - quarterly data on budget reports from Ministry of Finance;
 - data on subsidies on products i.e. supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants from The Agency for Restructuring and Modernisation of Agriculture (ARMA),
 - data on subsidies on products i. e. payments in state and Common Agriculture Policy schemes from The Agricultural Market Agency.
- from expenditure side of GDP:
 - households budget survey;
 - Labour Force Survey (BAEL), including module representative survey “Non-registered activity” for year 2010;
 - data on retail sale realized by commercial and non-commercial companies with number of employees exceeding 9 persons;
 - data on wages and salaries, payments from profits and social benefits;
 - data on foreign trade turnover;
 - quarterly data on execution of state budget and communal budgets;
 - tendency of consumers ‘confidence and business tendency survey.

2.2. In the estimation of GDP the direct method is applied. It is based on the use of available statistical data from monthly, quarterly, semi-annual and annual statistical reports and administrative sources.

The following categories are calculated from the production side of GDP: gross output, intermediate consumption, gross value added and taxes on products less subsidies on products.

Gross output is equal to sum of gross output of products (goods and services) of all ownership sectors or institutional sectors, or to sum of gross output of products (goods and services) of all NACE Rev. 2 sections, divisions.

According to the kind of conducted activity, gross output includes:

- in the *non-financial corporations sector*: revenues from the sale of self-manufactured products (goods and non-financial services) as well as margins realized on sale of commodities purchased for resale, value of products in form of settlements in kind, products designated for increasing value of own fixed assets, changes in inventories of finished goods and work in progress;
- in the *financial corporations sector*: commission and payments revenues from the operating activity of banks as well as financial intermediation services indirectly measured (FISIM) – financial services for which fees are not charged directly and result from the difference between interest rates on credits, loans as well as deposits and calculated interest rate (not including risk premium) used in transactions between financial intermediaries (Central Bank is not included in FISIM estimates), for financial leasing enterprises – revenues from payments of interests (payments of lease), for brokerages – balance of commissions from operations involving securities, conducted for clients as well as sum of revenues from: managing packages of securities, offering securities in public turnover, underwriting issues, securities consulting, managing securities accounts and monetary accounts of clients as well as other operating activity, for currency exchange offices – balance of foreign currency turnover expressed in zloty, for financial intermediation entities – revenues from services connected with financial and securities consulting, for companies of investment funds – revenues from activities connected with managing entrusted funds, for general pension societies – revenues from activities connected with managing open pension funds (OFE), for insurance companies – balance of insurance premiums received and claims paid, commissions as well as technical and total income, for open pension funds (investment portfolio OFE) – benefits from investing of insurance premiums of these funds.

- in the *general government sector* (on accrual basis): non-market output which constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital and market output which constitutes value of goods and services for sale or for own final use.

Moreover, since 2004 paid supplementary area payments, separate sugar payments, payments for producers of tomatoes and payments for energetic plants have been included in gross output of households in agriculture in connection with joining European Union.

Intermediate consumption includes value of consumed materials in net terms (after subtracting value of recyclable wastes), raw materials (including packaging), fuel, energy, technological gases, external services (outside processing, transport services, equipment rental, telecommunication and accounting services, commissions paid for banking services), costs of business trips as well as other costs (e.g. advertising, representation, rental costs, ticket costs for business trips, costs of lump-sums payments for using personal vehicles for official business), stock exchange payments as well as payments from participating in the National Depository for Securities. Intermediate consumption also includes financial intermediation services indirectly measured (FISIM). Additionally, intermediate consumption of financial corporations and insurance companies contains service cost of open pension funds (OFE) (the same value was included in general government sector previously).

Gross value added is the difference between gross output and intermediate consumption.

Taxes on products less subsidies on products are sum of VAT – value added tax on domestic and imported products and services, taxes and customs duties on imports and other taxes on products, such as excise tax on domestic products and taxes on some types of services (e.g. on games of chance and lottery), lump-sum tax on goods and services on occasional passenger transports less subsidies on products.

Gross domestic product constitutes balancing item of production approach and is equal to the sum of gross value added of all sections (divisions) of national economy, increased by taxes on products less subsidies on products.

Estimates of GDP are compiled for sections and selected divisions of NACE Rev.2 by volume classes of units. The units are classified according to their predominant activity. The study covers all units of the national economy.

Data in the publication are presented for following sections and groups of sections:

- **industry** including: mining and quarrying (B); manufacturing (C); electricity, gas, steam and air conditioning supply (D); water supply, sewerage, waste management and remediation activities (E);
- **construction** (F);
- **wholesale and retail trade, repair of motor vehicles** (G);
- **transportation and storage** (H);
- **accommodation and food service activities** (I);
- **information and communication** (J);
- **financial insurance activities** (K);
- **real estate activities** (L);
- **professional, scientific and technical activities** (M) and **administrative and support service activities** (N);
- **public administration and defense, compulsory social security** (O); **education** (P); **health and social work activities** (Q).

Data for the sections (**agriculture, forestry and fishing** (A); **art., entertainment and recreation** (R); **other service activities** (S) and **activities of households as employers, products-producing activities of households for own use** (T)) is not presented separately. The estimates for these sections are included in total value of gross output, intermediate consumption and gross value added.

The estimates of gross output, intermediate consumption and gross value added in sections with market output are made with taking into consideration volume classes of entities (enterprises) of the national economy. The size of the units is determined by the number of employees.

There are three categories of units in financial reports of enterprises: first - large units with more than 49 employees; second - medium size units with 10 to 49 employees and third - small units with up to 9 employees.

For units with more than 49 employees gross value added in consecutive quarters is calculated on the basis of quarterly financial statistical surveys conducted by the Central Statistical Office, mainly on the basis of reports on incomes, costs, financial results and investment outlays (F-01/I-01). The information about the revenues from the sale of self-

manufactured products (goods and services), trade margin, changes in inventories and costs incurred to obtain revenue constitute a starting point for the calculations.

The units with 10 to 49 employees prepare monthly reports on economic activity DG-1 (sample survey) as well as semi-annual and annual reports F-01/I-01 on incomes, costs, financial results and investment outlays, which constitute the basis for calculating value added for those units in following quarters. On the basis of DG-1 global income from sale of goods and services is determined. F-01/I-01 is the basis for determining income structure, relationship between the income and costs and then the overall size of costs and their structure. In other words, all the elements that are necessary for calculating the level and structure of gross output and intermediate consumption.

The data for the units employing fewer than 10 persons is acquired from SP-3 annual sample survey. The basis for estimates constitutes the information about the number of employees in these units and labour productivity in units with 10-49 employees within the same section (division) of activity.

The number of employees in these units is determined on the basis of a record, from the SBR (Statistical Business Register). To calculate gross value added on a yearly basis, information on sale structure, sales-cost ratio, and structure of costs by type is necessary. This data is obtained on the basis of information about the units which are possibly the closest size to the units with less than 10 employees, that is units with 10-49 employees which submit the F-01 reports.

Each division and section of the NACE Rev. 2, particularly the general government sector and financial and insurance corporations sector requires individual approach. Other sectors are also treated individually, sometimes it depends on the kind of activity (e.g. agriculture) or specificity of information (e.g. forestry, fishing, activities of households).

Estimations of value added for sections from B to N and R to T (without division S - 94 – other service activities) do not cause major difficulties because statistical reports regarding these sections are sufficient. The same algorithm as in annual calculations can be used here. Therefore there is no need to make significant additional estimates.

Sections A, K and T due to the specific kind of activity and data sources, are calculated in a slightly different way than other sections.

Due to specific character of production process in section A - agriculture, forestry, and fishing quarterly estimates of gross value added are usually calculated differently than in

remaining areas of the market activity. Comparing to acquiring and selling of products, income labour and materials income tend to be distributed more evenly throughout the year (despite the fact that these costs are subject to significant seasonal fluctuations).

Forecasts of annual production in a year are the basis for calculating gross value added in agriculture, forestry and fishing. Gross value added for particular quarters is determined using indices which reflect proportions of productivity in agricultural households in consecutive quarters. Then, after estimating quarterly gross value added at constant prices, gross value added at current prices is estimated by means of price indices specially designed for this purpose.

In case of section K – financial insurance activities - gross value added is calculated on the basis of information from reports submitted by banks, insurance companies and brokers' houses. These are respectively: the reports from National Bank of Poland, commercial banks, Polish Financial Supervision Authority covering insurance and pension funds as well as open pension funds and co-operative savings and credit unions. Gross output for section K is calculated with taking into consideration volume of financial intermediation services indirectly measured (FISIM) and benefits from investing of insurance premiums of open pension funds. In quarterly periods, between consecutive reports, the estimates are made on the basis of trends of basic macroeconomic categories in quarterly periods in the past.

In addition to the institutions mentioned above, section K includes among others: private exchange offices and insurance agents and brokers. All of those units is covered by annual surveys (SP-3 - private exchange offices) with the exception of quarterly inspection done by Polish Financial Supervision Authority. Estimations for those units are made with expert's method, based on quarterly and annual estimations from previous years.

For section T – activities of households as employers; undifferentiated goods - and services-producing activities of households for own use - the basis of gross value added estimates is quarterly data about average wages in national economy and the number of employees in section T taken from the Statistical Register Business.

The estimates of selected categories for sections with non-market output: **public administration and defense, compulsory social security (O); education (P); health and social work activities (Q)** are produced differently than those for the market sections. While for the first group of sections, gross value added is estimated based on income from sales in

a quarter and price indices, the estimates for the second group of sections are based on the number of employees in these sections and their wages and salaries.

Sections O, P, Q are mostly budgetary units. Their output is both market and non-market. Non-market output constitutes costs of current activity including consumption of fixed capital. Market output constitutes value of goods and services for sale or for own final use, i.e. products designated for increasing value of own fixed assets. Data for gross output and intermediate consumption estimates for budgetary units is acquired from adequate paragraphs of budgetary reporting, with the use of transfer key from budgetary classification to ESA'95 codes.

Gross value added O, P, Q sections at constant prices, is calculated on the basis of employment indices and average gross value added per employee in previous year.

Gross value added in non-profit institutions at current and constant prices (section S div. 94 – other service activities) is divided proportionally by quarters (annual data based on forecasts).

From the expenditure side of GDP following categories are calculated: final consumption expenditure (individual consumption expenditure, general government and NPISHs consumption expenditure), gross capital formation (gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables) and foreign trade turnover.

Final consumption expenditure and its categories include value of financial intermediation services indirectly measured (FISIM).

Individual consumption expenditure in the households sector includes:

- expenditures carried by population for purchases of market products and services including expenditures in catering establishments valued at prices paid by consumers;
- value of own consumption of agricultural products originating from own production valued at procurement prices of raw (not processed) products;
- purchase of non-market services realized on partial payment rules, among others: value of services in education, health care and social welfare, culture and art, physical education, sport, tourism and recreation, dwelling services;

- value of imputed rents for dwellings occupied by owners and occupiers estimated by user cost method;
- actual rents for dwellings in rental buildings;
- services of travels abroad according to value included in balance of payments;
- income from investing of insurance premiums of open pension funds.

Individual consumption expenditure in the household sector does not include among others: purchases of land, houses and flats, costs of business trips, contributions to charity, court fees, customs duties, passport fees, contributions to political and social organizations, inheritance and donation taxes, etc.

Individual consumption expenditure is presented according to Classification of Individual **Consumption** by Purpose (COICOP).

General government and NPISHs consumption expenditure covers consumption in the non-profit institutions sector as well as public consumption expenditure in the general government sector.

Consumption expenditure in the non-profit institutions sector serving households is assumed to be on the level of gross output of this sector less payments of the population.

According to ESA'95, the value of market services generated in this sector is entirely transferred to households free of charge as social benefit in kind. Thus, the consumption expenditure includes value of non-market services rendered from social benefits fund in kind.

Public consumption expenditure includes consumption expenditure of the general government sector, on the assumed level of gross output of this sector decreased by market output and by payments of population for non-market services rendered, increased by value of social transfers in kind supplied to households sector by market producers. Consumption expenditure in this sector includes individual consumption expenditure and collective consumption expenditure:

- individual consumption expenditure is value of non-market goods and services transferred to the households sector free of charge. This category includes: value of services in education, culture and national heritage, health care, social welfare, physical education and sport, tourism;

- collective consumption expenditure includes consumption expenditure of non-market goods and services which do not possess specific individual recipients. This category includes among other expenditures carried for public administration, national defense, scientific and research activity.

Gross capital formation constitutes changes in national capital, which cover gross fixed capital formation, changes in inventories and acquisitions less disposals of valuables.

Gross fixed capital formation increases the value of fixed capital and covers outlays (excluding expenditures on comprising initial investments as well as interest on investment credits and loans for the period of the investment realization) on:

- a. tangible fixed assets,
- b. increase of intangible fixed assets.

Value of fixed assets, during a given period, consists of expenditures on acquisition of machines and equipment (including also purchasing of fixed assets that do not need installation and gross value of fixed assets acquired under financial leasing and value of leasing assumed for balance sheet purpose as fixed assets of the “user”), expenditures on producing of fixed assets for own use, expenditures on fixed assets under construction, on improvement i.e. rebuilding, enlargement, reconstruction, modernization of own assets as well as improvement in foreign fixed assets including costs paid for its purchasing i. e. costs of transport, loading, unloading, transport insurance, duties etc. – regardless of sources of financing (acquired also from external resources e.g. subsidies and subventions).

Moreover, value of “hidden economy” and value of renovations are included in gross fixed capital formation.

Increase in intangible fixed assets includes:

- costs of acquisition of property rights particularly perpetual use of land rights, co-operative ownership right to a residential premise, copyrights, rights to projects, inventions, patented entitles, trademarks, licenses;
- costs of organization and collecting of stock if a special regulation allows to cover them by a unit;
- goodwill;
- expenses on mineral exploration;
- computer software of the value meeting fixed asset criteria.

Due to limited information in quarterly periods, estimates of gross fixed capital formation are partially based on experts' estimates (share of these estimates is the biggest in first quarter – about 40 % and the smallest in fourth quarter – 25 %).

Gross fixed capital formation is compiled in quarterly periods by types of fixed assets and by institutional sectors.

Changes in inventories include the value of changes in inventories of:

- materials, semi-finished goods, fuels (if not included in equipment), spare parts for machines (if not included in fixed assets), office and print materials;
- finished products, i.e., completed goods and services of own production, scientific and research work, project and survey-cartographic work, finished work, changes in plant and animal production as well as livestock (basic herd);
- work-in-progress and semi-finished goods of own production;
- commodities, i.e., goods for resale in their present state;
- interperiod settlements of own costs – cost from present year paid in next year;
- government's reserves (data from Material Reserves Agency).

Besides, information from monthly survey of economic situation of changes in inventories in retail trade and manufacturing is used for the estimation.

Changes in inventories are estimated as a difference between the opening and closing values for reporting period at average annual prices.

In quarterly periods data for changes in inventories is available only for big enterprises. Estimation for the medium units (when data is not available – for first and third quarter) as well as for the small units in quarterly periods are made according to a structure based on calculation for big units. Changes in inventories are compiled in quarterly periods by categories and by institutional sectors.

Changes in valuables cover the value of changes in art objects, antiques, jewellery, precious stones, non-monetary gold, that are acquired primarily as stores of value.

Foreign trade turnover includes value of goods entering and leaving the country within the framework of trade transaction and services turnover including the value of foreign trips and financial intermediation services indirectly measured (FISIM). Value of exports and imports includes estimated purchases made by Polish citizens abroad as well as purchases made by foreigners in Poland.

Main source of information for international goods market statistics is “Single Administrative Document” SAD, obligatory in registration of turnover acquired in UE countries (EXTRASTAT system) and INTRASTAT forms for imports and exports declared by natural or legal persons being VAT taxpayers, for inner-union turnovers registry, in tight connection with VAT system (INTRASTAT system). These are registered turnovers. These turnovers are increased by value of products not included in SAD and INTRASTAT statistics. It includes products transported by tourists for further reselling, in volume not requiring customs documents and products in bigger volume, transported without filling in SAD and INTRASTAT documents. In national accounts these turnovers are included in “hidden economy”.

Information on services turnover is acquired from NBP. The data source for its compilation is CSO survey – international trade of services. It is increased by value of foreign trips-turnovers of tourist services consistent with balance of payments.

For estimation of product turnovers unregistered in SAD and INTRASTAT documents and foreign trips, data from Tourist Institute researches on foreigners expenditures in Poland and Polish expenditures abroad is used.

3. NON-SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

Non-seasonally adjusted data in the publication is presented as:

- nominal values at current and average constant prices of previous year and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;
- nominal values at constant prices with reference year 2005 and volume growth rates with corresponding period of the previous year = 100;

In point 2 of the description part of the publication, except for the data sources, the direct method of compiling GDP (and its elements) is presented with the use of statistical and administrative information available.

Double deflation method is adopted in Polish national accounts to obtain figures for measuring gross value added at average constant prices of previous year. The method relies on calculating gross output and intermediate consumption at average constant prices of previous year separately and gross value added is a difference between these categories at constant average prices of previous year.

All categories from expenditure side are estimated individually at average constant prices of previous year.

For the deflation the relevant indices such as: price index of sold production of industry, price index of transport, storage and communication, price index of construction and assembly production, price index of consumer goods and services etc. for quarterly periods with corresponding year = 100 are used.

GDP deflator (and gross value added as well) is the result price index of all its elements.

Quarterly time series for years 2008-2012 have been recalculated into constant prices with the reference year of 2005 with the use of *annual overlap method*. It is based on recalculation of each quarter into constant prices with reference year of 2005 using nominal values at current and average constant prices of previous year for annual and quarterly periods, separately for GDP and its elements.

Annual overlap method applied for quarterly chain-linking ensures consistency of quarterly chain-linked series with the respective independently derived chain-linked national accounts series for years 2008-2012. However, chain-linked components of GDP do not add up to total GDP except for the data relating to the reference year and the one following the reference year. Non-additivity arises for only mathematical reasons and cannot be interpreted as indications of quality.

A detailed description of the chain-linked method is presented in the edition “Quarterly National Accounts of Gross Domestic Product – methodological rules” available on the CSO website: www.stat.gov.pl

4. SEASONALLY ADJUSTED ESTIMATES OF GDP AND ITS ELEMENTS

In addition to non-seasonally adjusted data, the publication presents seasonally adjusted data. Seasonally adjusted quarterly GDP data is very important information for users dealing with short-term analysis. Thanks to this information it is possible to observe more accurately the phenomenon occurring in economy from quarter to quarter and in the whole time-series.

Time series analyses assume that time series consist of the trend-cycle component, seasonal component and irregular component.

- Trend (T) expresses a long-term inclination to the one-way direct changes of the analyzed variable (an upward or downward tendency).
- Seasonal variations (S) represent effect of climate and calendar which repeat more or less regularly each year. The effect of calendar describes an influence of the number of

different types of weekdays in a month (working and trading) on the level of time-series.

- Irregular component (I) represents unexpected movements not included in the trend-cycle or in the seasonal effect, as sampling error, unseasonable weather (natural disaster), strikes, etc. The value of this component in terms of duration and its influence cannot be forecast.

The relationship between these components can take various forms as an additive or multiplicative model.

For the additive model this relation can be expressed as:

$$Y_t = T_t + S_t + I_t$$

whereas, for multiplicative model:

$$Y_t = T_t * S_t * I_t$$

where:

Y_t - the value of time series observed in t period,

T_t – trend-cycle component,

S_t – seasonal component,

I_t – irregular component.

In order to determine business cycle more precisely, it is necessary to decompose time-series into the components mentioned above, and then to identify and remove seasonal component. This process is called **seasonal adjustment**.

Seasonal adjustment of quarterly series is carried out using TRAMO/SEATS method implemented in Demetra programme. TRAMO/SEATS is one of the method recommended by Eurostat for seasonal adjustment and is commonly used in various statistical areas affected by seasonality. The seasonal adjustment in quarterly national accounts is done and updated every time when new data, expressed at constant prices of 2005, becomes available. The seasonal adjustment is carried out in a direct way which means that aggregate and its elements are seasonally adjusted separately. In practice it means adjusting every element of GDP (from production and distribution side) and aggregated GDP series separately.

To avoid setting parameters optionally and to ensure comparability and coherence of the series, the following steps are performed:

1. TRAMO/SEATS method implemented in Demetra is used,
2. In general, default parameters and rules for quality check offered in automatic module are accepted,
3. Parameters of trading/working day correction includes:

- Trading day correction if the effect is significant, done with two regressions, one-regarding the relation between the number of working days (Monday to Friday) and non-working days (Saturday to Sunday), the second-leap year effect,
 - Easter correction if the effect is significant,
4. The final result of seasonal adjustment is validated by a wide range of quality measures.

In working/trading day adjustment country specific holidays is used.

The seasonally adjusted series included in the publication cover GDP and selected variables: gross value added for the whole economy and industry, construction, market services, domestic demand, individual consumption expenditure, gross fixed capital formation.

In the publication nominal values and volume growth rates seasonally adjusted at constant prices of 2005 with previous quarter = 100 are presented. Moreover, the volume growth rates of trend with previous quarter = 100 are published.

5. NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS BY INSTITUTIONAL SECTORS

Obligation to compile quarterly non-financial accounts by institutional sector has been introduced by the Regulation (EC) No 1161/2005 of the European Parliament and of the Council of 6 July 2005. The Regulation on the compilation of quarterly non-financial accounts by institutional sector states that all Member States for which gross domestic product is higher than 1% of the Community total GDP shall transmit required data for all institutional sectors.

Production of these accounts is part of the overall aim to compile a system of annual and quarterly accounts for the European Union. The system includes main macroeconomic aggregates and financial and non-financial accounts by institutional sectors. The purpose of work on compiling system of accounts is to achieve consistency across all mentioned accounts and, with regard to the rest of the world accounts, between balance of payments and national accounts data.

The range of quarterly data by institutional sectors compilation is almost consistent with the range of corresponding annual data. Some variables in quarterly national accounts are more aggregated than those in annual ones.

The detailed description of methodology of compiling quarterly non-financial accounts by institutional sectors is included in the publication “National accounts by institutional sectors and sub-sectors 2008 - 2011”. This publication is available on the website of CSO: www.stat.gov.pl

Methodology of compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is in accordance with the European System of National and Regional Accounts (ESA 1995). Compiling quarterly non-financial accounts by institutional sectors the priority is given to direct information such as administrative sources or statistical surveys of enterprises and households. In the case of the lack of direct data, the own estimates and experts' opinions are used.

The base for compiling non-financial quarterly accounts by institutional sectors is data from quarterly estimates of GDP and its elements non-seasonally adjusted.

The data presented in the publication constitute balancing items in non-financial accounts by institutional sectors. Those are: gross value added, gross operating surplus + gross mixed income, gross disposable income, gross saving, net lending/net borrowing.

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO
ceny bieżące i ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
NON - SEASONALLY ADJUSTED DATA
current prices and annual average prices of previous year**

Tablica 1. Rachunek produktów według kwartałów w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 1. Goods and services account by quarters in 2008-2012, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
1. PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i>	2008	615 261,4	657 119,4	668 157,6	703 108,5	2 643 646,9
	2009	613 932,2	659 215,4	677 996,9	733 973,1	2 685 117,6
	2010	638 184,5	705 952,0	731 518,0	789 114,7	2 864 769,2
	2011	703 198,4	777 253,7	807 945,8	879 548,5	3 167 946,4
	2012	760 975,4	819 894,6	823 693,1	871 063,1	3 275 626,2
2. PODATKI OD PRODUKTÓW MINUS DOTACJE DO PRODUKTÓW <i>TAXES MINUS SUBSIDIES ON PRODUCTS</i>	2008	35 903,3	37 767,5	39 846,5	45 438,6	158 955,9
	2009	29 299,0	37 545,3	41 672,0	41 158,5	149 674,8
	2010	36 096,4	42 035,7	44 298,8	46 503,5	168 934,4
	2011	39 779,9	46 116,9	49 099,2	50 745,5	185 741,5
	2012	40 314,1	44 996,7	47 085,4	49 920,3	182 316,5
3. IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	137 312,8	142 501,0	140 710,3	138 997,4	559 521,5
	2009	128 751,8	130 677,5	132 725,8	137 114,2	529 269,3
	2010	136 143,0	152 340,9	160 034,7	166 951,7	615 470,3
	2011	160 981,3	173 342,5	179 544,8	192 457,1	706 325,7
	2012	183 457,4	184 911,0	182 748,2	188 830,9	739 947,5
4. OGÓŁEM PRZYCHODY <i>TOTAL RESOURCES</i> (1+2+3)	2008	788 477,5	837 387,9	848 714,4	887 544,5	3 362 124,3
	2009	771 983,0	827 438,2	852 394,7	912 245,8	3 364 061,7
	2010	810 423,9	900 328,6	935 851,5	1 002 569,9	3 649 173,9
	2011	903 959,6	996 713,1	1 036 589,8	1 122 751,1	4 060 013,6
	2012	984 746,9	1 049 802,3	1 053 526,7	1 109 814,3	4 197 890,2
5. ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i>	2008	352 017,0	384 002,6	393 262,4	397 812,5	1 527 094,5
	2009	330 173,1	371 275,1	387 190,0	401 649,1	1 490 287,3
	2010	351 074,3	403 287,7	425 209,6	437 546,7	1 617 118,3
	2011	394 119,4	453 620,7	479 965,2	497 855,4	1 825 560,7
	2012	431 200,1	475 647,4	477 053,8	478 816,0	1 862 717,3
6. SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	255 223,3	253 640,1	254 556,6	257 873,8	1 021 293,8
	2009	271 227,9	263 204,0	267 335,3	268 160,8	1 069 928,0
	2010	283 105,5	278 839,8	285 706,8	288 584,6	1 136 236,7
	2011	303 466,0	297 910,8	300 268,5	306 993,3	1 208 638,6
	2012	320 374,2	314 873,6	313 104,1	316 384,3	1 264 736,2
7. AKUMULACJA BRUTTO <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2008	54 652,9	70 222,2	73 070,5	106 902,9	304 848,5
	2009	41 855,5	60 844,3	65 418,3	105 449,9	273 568,0
	2010	41 587,9	66 339,3	70 864,2	118 657,9	297 449,3
	2011	47 636,5	76 518,5	80 404,5	132 516,7	337 076,2
	2012	52 621,7	72 969,1	75 944,7	124 153,0	325 688,5
8. EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	126 584,3	129 523,0	127 824,9	124 955,3	508 887,5
	2009	128 726,5	132 114,8	132 451,1	136 986,0	530 278,4
	2010	134 656,2	151 861,8	154 070,9	157 780,7	598 369,6
	2011	158 737,7	168 663,1	175 951,6	185 385,7	688 738,1
	2012	180 550,9	186 312,2	187 424,1	190 461,0	744 748,2
9. OGÓŁEM ROZCHODY <i>TOTAL USES</i> (5+6+7+8)	2008	788 477,5	837 387,9	848 714,4	887 544,5	3 362 124,3
	2009	771 983,0	827 438,2	852 394,7	912 245,8	3 364 061,7
	2010	810 423,9	900 328,6	935 851,5	1 002 569,9	3 649 173,9
	2011	903 959,6	996 713,1	1 036 589,8	1 122 751,1	4 060 013,6
	2012	984 746,9	1 049 802,3	1 053 526,7	1 109 814,3	4 197 890,2
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO (1-5+2) lub (6+7+8-3) <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> (1-5+2) or (6+7+8-3)	2008	299 147,7	310 884,3	314 741,7	350 734,6	1 275 508,3
	2009	313 058,1	325 485,6	332 478,9	373 482,5	1 344 505,1
	2010	323 206,6	344 700,0	350 607,2	398 071,5	1 416 585,3
	2011	348 858,9	369 749,9	377 079,8	432 438,6	1 528 127,2
	2012	370 089,4	389 243,9	393 724,7	442 167,4	1 595 225,4
w tym WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>of which GROSS VALUE ADDED</i> (1-5)	2008	263 244,4	273 116,8	274 895,2	305 296,0	1 116 552,4
	2009	283 759,1	287 940,3	290 806,9	332 324,0	1 194 830,3
	2010	287 110,2	302 664,3	306 308,4	351 568,0	1 247 650,9
	2011	309 079,0	323 633,0	327 980,6	381 693,1	1 342 385,7
	2012	329 775,3	344 247,2	346 639,3	392 247,1	1 412 908,9

Tablica 2. Produkcja globalna w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 2. Gross output in 2008-2012, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2008	615 261,4	657 119,4	668 157,6	703 108,5	2 643 646,9
	2009	613 932,2	659 215,4	677 996,9	733 973,1	2 685 117,6
	2010	638 184,5	705 952,0	731 518,0	789 114,7	2 864 769,2
	2011	703 198,4	777 253,7	807 945,8	879 548,5	3 167 946,4
	2012	760 975,4	819 894,6	823 693,1	871 063,1	3 275 626,2
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	244 453,1	234 963,7	248 266,0	245 192,4	972 875,2
	2009	233 852,5	226 680,0	242 790,4	258 033,7	961 356,6
	2010	245 744,5	249 046,1	271 149,6	281 205,3	1 047 145,5
	2011	285 680,9	280 720,0	310 062,6	333 807,7	1 210 271,2
	2012	314 373,1	300 855,4	315 663,9	321 987,1	1 252 879,5
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	44 181,1	55 242,9	68 914,2	86 038,3	254 376,5
	2009	46 362,4	58 544,9	73 119,0	86 469,3	264 495,6
	2010	45 056,8	64 383,5	82 264,5	97 165,7	288 870,5
	2011	51 548,5	77 099,5	94 394,8	109 354,2	332 397,0
	2012	56 815,4	77 353,6	87 085,5	101 688,2	322 942,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	89 194,4	91 669,6	93 791,9	95 824,3	370 480,2
	2009	90 661,4	94 761,8	99 445,3	102 521,1	387 389,6
	2010	93 751,9	97 681,4	103 397,9	108 670,8	403 502,0
	2011	94 666,6	102 480,4	106 634,0	110 933,7	414 714,7
	2012	103 863,7	107 543,8	111 629,4	110 998,1	434 035,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	34 084,1	43 197,4	44 113,9	38 693,4	160 088,8
	2009	33 649,7	44 959,5	44 455,4	41 088,5	164 153,1
	2010	34 437,6	48 165,2	46 579,6	42 812,7	171 995,1
	2011	37 980,2	51 373,2	50 778,8	48 428,2	188 560,4
	2012	42 647,0	59 870,8	57 545,0	52 662,8	212 725,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	4 679,8	6 744,0	7 604,8	7 209,0	26 237,6
	2009	5 095,3	7 259,1	8 321,9	7 881,6	28 557,9
	2010	5 472,2	7 716,2	8 592,1	8 115,0	29 895,5
	2011	5 870,5	8 153,6	9 425,1	9 095,0	32 544,2
	2012	6 194,0	8 631,9	9 937,0	9 650,2	34 413,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	19 951,9	25 299,5	22 563,1	24 629,2	92 443,7
	2009	20 724,2	26 569,5	23 268,5	25 632,0	96 194,2
	2010	20 274,7	26 810,4	23 121,2	25 643,7	95 850,0
	2011	21 837,0	28 331,4	24 699,7	27 608,5	102 476,6
	2012	23 331,1	29 923,7	25 375,4	27 720,9	106 351,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	25 297,4	25 616,8	24 902,7	26 821,0	102 637,9
	2009	22 606,5	21 254,1	23 305,6	24 342,8	91 509,0
	2010	22 050,3	24 037,9	26 641,7	28 244,6	100 974,5
	2011	24 881,7	29 129,3	27 956,5	25 892,2	107 859,7
	2012	28 779,7	30 569,4	27 977,5	26 992,1	114 318,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	27 233,7	28 673,0	27 448,5	28 344,9	111 700,1
	2009	27 938,1	29 339,9	27 981,6	28 763,0	114 022,6
	2010	30 357,7	31 964,3	30 346,4	31 287,8	123 956,2
	2011	33 207,3	35 517,1	33 864,8	34 880,9	137 470,1
	2012	32 601,9	35 249,9	33 249,7	34 055,7	135 157,2
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	34 600,8	42 349,8	36 208,8	40 999,9	154 159,3
	2009	37 636,5	45 273,2	38 421,0	42 661,7	163 992,4
	2010	38 787,9	47 301,2	39 495,1	44 271,5	169 855,7
	2011	40 045,5	49 431,6	42 231,4	47 276,2	178 984,7
	2012	41 162,8	50 923,8	42 941,7	48 018,0	183 046,3
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	59 036,6	51 144,3	52 612,5	61 039,6	223 833,0
	2009	63 175,7	53 062,1	54 786,9	65 479,8	236 504,5
	2010	68 857,4	56 505,6	57 660,6	69 107,1	252 130,7
	2011	69 942,3	58 456,0	60 293,9	73 425,1	262 117,3
	2012	72 235,7	60 744,2	62 495,0	75 489,7	270 964,6

Tablica 3. Produkcja globalna w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 3. Gross output in 2008-2012, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKCJA GLOBALNA GROSS OUTPUT w tym: (of which)	2008	602 428,3	634 483,3	643 908,5	676 820,3	2 557 640,4
	2009	596 892,7	640 785,0	657 417,0	705 280,6	2 600 375,3
	2010	635 120,5	692 007,9	711 656,8	766 654,0	2 805 439,2
	2011	679 682,8	741 229,6	765 541,3	822 498,8	3 008 952,5
	2012	740 161,9	792 620,4	798 540,9	848 819,4	3 180 142,6
PRZEMYSŁ INDUSTRY sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	240 701,7	229 998,0	242 162,6	239 175,4	952 037,7
	2009	223 056,3	218 582,3	237 275,7	250 674,0	929 588,3
	2010	248 763,5	245 355,0	263 490,4	273 188,1	1 030 797,0
	2011	273 698,1	262 981,1	287 176,9	303 098,3	1 126 954,4
	2012	304 663,0	288 754,3	304 175,2	314 092,4	1 211 684,9
BUDOWNICTWO CONSTRUCTION sekcja F (section F)	2008	42 621,9	52 706,1	65 424,8	81 615,0	242 367,8
	2009	45 365,3	57 221,0	72 879,5	85 966,9	261 432,7
	2010	45 101,7	64 578,7	81 673,8	97 727,2	289 081,4
	2011	51 287,2	76 367,9	93 068,5	107 575,3	328 298,9
	2012	56 384,4	76 842,0	86 983,4	102 581,9	322 791,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES sekcja G (section G)	2008	87 336,4	88 276,4	90 385,4	92 077,2	358 075,4
	2009	88 799,4	91 017,5	95 371,5	97 457,2	372 645,6
	2010	92 513,4	95 433,7	101 018,0	105 387,1	394 352,2
	2011	90 653,8	96 488,7	101 007,0	103 882,0	392 031,5
	2012	100 627,8	102 770,0	107 320,1	106 477,7	417 195,6
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA TRANSPORTATION AND STORAGE sekcja H (section H)	2008	32 576,0	41 127,5	41 349,9	35 890,3	150 943,7
	2009	31 670,6	42 023,7	41 419,2	38 086,2	153 199,7
	2010	33 481,7	46 621,7	44 946,3	41 399,3	166 449,0
	2011	37 435,2	50 618,3	48 639,4	45 604,6	182 297,5
	2012	40 978,2	56 849,8	54 308,8	49 460,0	201 596,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES sekcja I (section I)	2008	4 458,8	6 317,2	7 031,4	6 562,2	24 369,6
	2009	4 959,7	6 945,5	7 893,6	7 394,4	27 193,2
	2010	5 287,5	7 463,1	8 265,2	7 766,6	28 782,4
	2011	5 680,2	7 853,9	8 921,3	8 460,4	30 915,8
	2012	6 078,9	8 403,3	9 592,2	9 266,4	33 340,8
INFORMACJA I KOMUNIKACJA INFORMATION AND COMMUNICATION sekcja J (section J)	2008	20 011,8	24 931,1	22 006,5	23 796,2	90 745,6
	2009	20 081,4	26 070,5	23 105,0	25 445,3	94 702,2
	2010	21 173,0	27 092,3	23 073,6	25 617,7	96 956,6
	2011	21 755,2	28 057,4	25 031,5	27 615,2	102 459,3
	2012	23 456,6	30 078,9	25 690,5	28 632,8	107 858,8
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES sekcja K (section K)	2008	25 493,7	24 648,3	25 838,7	29 004,1	104 984,8
	2009	24 250,8	22 487,0	19 742,1	20 132,6	86 612,5
	2010	21 628,2	22 910,2	25 322,6	26 154,6	96 015,6
	2011	24 634,2	28 668,2	27 008,2	23 766,2	104 076,8
	2012	26 821,0	29 624,8	27 639,7	26 056,6	110 142,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI REAL ESTATE ACTIVITIES sekcja L (section L)	2008	26 613,9	27 476,4	25 826,5	25 976,5	105 893,3
	2009	27 477,9	28 611,7	27 076,4	27 616,6	110 782,6
	2010	30 332,8	31 760,5	29 730,8	30 496,4	122 320,5
	2011	32 690,8	34 590,2	32 958,7	33 602,2	133 841,9
	2012	32 668,8	34 753,0	32 646,0	33 261,8	133 329,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES sekcje M, N (sections M, N)	2008	34 332,7	41 140,9	34 602,3	38 214,3	148 290,2
	2009	36 991,8	44 099,9	37 154,5	40 913,6	159 159,8
	2010	38 619,1	46 863,5	38 668,5	43 375,1	167 526,2
	2011	39 330,4	48 032,9	40 940,6	45 553,4	173 857,3
	2012	40 699,9	49 794,6	41 862,0	46 445,1	178 801,6
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	55 329,7	47 432,8	48 109,3	56 952,6	207 824,4
	2009	61 371,1	51 182,5	52 642,8	60 522,5	225 718,9
	2010	66 875,5	54 513,1	55 726,4	66 171,3	243 286,3
	2011	68 304,0	56 219,3	57 948,3	69 644,4	252 116,0
	2012	70 423,8	58 946,0	60 722,0	73 132,9	263 224,7

Tablica 4. Dynamika wolumenu produkcji globalnej w latach 2008-2012.

Table 4. Volume growth rate of gross output in 2008-2012.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA GROSS OUTPUT w tym: (of which)	2008	107,2	105,3	104,9	102,5	104,9
	2009	96,0	97,3	99,1	100,8	98,4
	2010	102,6	104,8	105,3	105,0	104,5
	2011	105,0	104,9	105,1	105,1	105,0
	2012	103,5	101,5	99,1	98,0	100,4
PRZEMYSŁ INDUSTRY sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	108,3	105,6	105,5	97,2	104,0
	2009	90,5	92,8	96,1	102,7	95,6
	2010	107,0	108,9	108,1	105,1	107,2
	2011	108,7	105,6	106,7	109,3	107,6
	2012	104,1	102,2	98,4	96,4	100,1
BUDOWNICTWO CONSTRUCTION sekcja F (section F)	2008	119,4	112,4	110,2	106,0	110,7
	2009	101,0	103,1	106,3	100,7	102,8
	2010	97,5	110,1	111,6	113,0	109,3
	2011	113,6	118,6	113,2	110,8	113,6
	2012	108,5	99,4	92,3	94,2	97,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES sekcja G (section G)	2008	108,4	105,1	103,0	101,4	104,4
	2009	98,5	99,5	102,0	102,2	100,6
	2010	100,5	100,9	102,1	103,6	101,8
	2011	96,0	98,7	97,7	96,3	97,2
	2012	105,2	100,5	100,3	96,9	100,6
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA TRANSPORTATION AND STORAGE sekcja H (section H)	2008	102,4	101,8	102,6	102,2	102,3
	2009	92,7	96,5	96,0	97,1	95,7
	2010	98,4	103,4	101,5	101,6	101,4
	2011	108,1	105,2	104,7	106,6	106,0
	2012	106,0	109,7	107,5	104,0	106,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES sekcja I (section I)	2008	103,9	105,5	106,9	107,4	106,1
	2009	103,0	102,0	104,6	104,6	103,6
	2010	100,6	100,7	101,0	100,8	100,8
	2011	103,3	102,7	103,8	103,7	103,4
	2012	101,7	102,7	102,2	102,9	102,4
INFORMACJA I KOMUNIKACJA INFORMATION AND COMMUNICATION sekcja J (section J)	2008	110,1	108,1	110,8	112,3	110,3
	2009	98,5	102,0	103,8	105,0	102,4
	2010	100,5	101,0	100,2	101,3	100,8
	2011	104,7	104,8	109,0	109,0	106,9
	2012	104,8	106,4	104,7	104,9	105,3
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES sekcja K (section K)	2008	113,5	108,0	107,0	117,5	111,5
	2009	95,0	89,2	81,9	72,4	84,4
	2010	87,5	106,0	112,2	115,6	104,9
	2011	111,5	119,2	101,5	84,2	103,1
	2012	107,6	101,7	98,9	100,7	102,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI REAL ESTATE ACTIVITIES sekcja L (section L)	2008	102,1	100,2	99,5	97,8	99,9
	2009	100,0	99,5	98,9	98,4	99,2
	2010	107,3	107,7	106,9	107,2	107,3
	2011	106,7	107,8	108,8	108,7	108,0
	2012	97,0	97,2	96,8	96,9	97,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES sekcje M, N (sections M, N)	2008	104,6	102,5	105,8	106,1	104,7
	2009	103,1	102,9	103,6	103,4	103,2
	2010	101,3	102,9	101,4	102,9	102,2
	2011	100,5	101,1	103,8	104,1	102,4
	2012	100,1	99,9	99,7	99,9	99,9
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	101,6	103,8	104,5	105,3	103,8
	2009	103,2	99,8	100,2	100,0	100,8
	2010	105,0	101,8	102,2	102,2	102,9
	2011	98,6	99,2	100,6	101,6	100,0
	2012	99,5	100,1	100,8	101,2	100,4

Tablica 5. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 5. Structure of gross output by sections in 2008-2012, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna = 100 gross output = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	39,7	35,7	37,1	34,9	36,8
	2009	38,0	34,4	35,7	35,1	35,8
	2010	38,6	35,3	37,1	35,6	36,6
	2011	40,6	36,1	38,3	38,0	38,1
	2012	41,3	36,7	38,3	37,0	38,2
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	7,2	8,4	10,3	12,2	9,6
	2009	7,6	8,9	10,8	11,8	9,9
	2010	7,1	9,1	11,2	12,3	10,1
	2011	7,3	9,9	11,7	12,4	10,5
	2012	7,5	9,4	10,6	11,7	9,9
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	14,5	14,0	14,0	13,6	14,0
	2009	14,8	14,4	14,7	14,0	14,4
	2010	14,7	13,8	14,1	13,8	14,1
	2011	13,5	13,2	13,2	12,6	13,1
	2012	13,6	13,1	13,6	12,7	13,3
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	5,5	6,6	6,6	5,5	6,1
	2009	5,5	6,8	6,6	5,6	6,1
	2010	5,4	6,8	6,4	5,4	6,0
	2011	5,4	6,6	6,3	5,5	6,0
	2012	5,6	7,3	7,0	6,0	6,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	0,8	1,0	1,1	1,0	1,0
	2009	0,8	1,1	1,2	1,1	1,1
	2010	0,9	1,1	1,2	1,0	1,0
	2011	0,8	1,0	1,2	1,0	1,0
	2012	0,8	1,1	1,2	1,1	1,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	3,2	3,9	3,4	3,5	3,5
	2009	3,4	4,0	3,4	3,5	3,6
	2010	3,2	3,8	3,2	3,2	3,3
	2011	3,1	3,6	3,1	3,1	3,2
	2012	3,1	3,6	3,1	3,2	3,2
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	4,1	3,9	3,7	3,8	3,9
	2009	3,7	3,2	3,4	3,3	3,4
	2010	3,5	3,4	3,6	3,6	3,5
	2011	3,5	3,7	3,5	2,9	3,4
	2012	3,8	3,7	3,4	3,1	3,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	4,4	4,4	4,1	4,0	4,2
	2009	4,6	4,5	4,1	3,9	4,2
	2010	4,8	4,5	4,1	4,0	4,3
	2011	4,7	4,6	4,2	4,0	4,3
	2012	4,3	4,3	4,0	3,9	4,1
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	5,6	6,4	5,4	5,9	5,8
	2009	6,1	6,9	5,6	5,8	6,1
	2010	6,1	6,7	5,4	5,7	5,9
	2011	5,7	6,4	5,3	5,4	5,6
	2012	5,4	6,3	5,2	5,5	5,6
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	9,6	7,8	7,9	8,8	8,5
	2009	10,3	8,1	8,1	8,9	8,8
	2010	10,8	8,0	7,8	8,8	8,9
	2011	10,0	7,5	7,4	8,3	8,2
	2012	9,4	7,5	7,6	8,7	8,2

Tablica 6. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 6. Structure of gross output by quarters in 2008-2012, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2008	23,2	24,9	25,3	26,6	100,0
	2009	22,8	24,6	25,3	27,3	100,0
	2010	22,4	24,6	25,5	27,5	100,0
	2011	22,2	24,5	25,5	27,8	100,0
	2012	23,3	25,0	25,1	26,6	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	25,1	24,2	25,5	25,2	100,0
	2009	24,3	23,6	25,3	26,8	100,0
	2010	23,4	23,8	25,9	26,9	100,0
	2011	23,6	23,2	25,6	27,6	100,0
	2012	25,1	24,0	25,2	25,7	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	17,4	21,7	27,1	33,8	100,0
	2009	17,6	22,1	27,6	32,7	100,0
	2010	15,6	22,3	28,5	33,6	100,0
	2011	15,5	23,2	28,4	32,9	100,0
	2012	17,5	24,0	27,0	31,5	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	24,1	24,7	25,3	25,9	100,0
	2009	23,3	24,5	25,7	26,5	100,0
	2010	23,3	24,2	25,6	26,9	100,0
	2011	22,9	24,7	25,7	26,7	100,0
	2012	23,9	24,8	25,7	25,6	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	21,2	27,0	27,6	24,2	100,0
	2009	20,5	27,4	27,1	25,0	100,0
	2010	20,0	28,0	27,1	24,9	100,0
	2011	20,2	27,2	26,9	25,7	100,0
	2012	20,0	28,1	27,1	24,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	17,8	25,7	29,0	27,5	100,0
	2009	17,9	25,4	29,1	27,6	100,0
	2010	18,4	25,8	28,7	27,1	100,0
	2011	18,0	25,1	29,0	27,9	100,0
	2012	18,0	25,1	28,9	28,0	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	21,6	27,4	24,4	26,6	100,0
	2009	21,6	27,6	24,2	26,6	100,0
	2010	21,1	28,0	24,1	26,8	100,0
	2011	21,4	27,6	24,1	26,9	100,0
	2012	21,9	28,1	23,9	26,1	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	24,6	25,0	24,3	26,1	100,0
	2009	24,7	23,2	25,5	26,6	100,0
	2010	21,8	23,8	26,4	28,0	100,0
	2011	23,1	27,0	25,9	24,0	100,0
	2012	25,2	26,7	24,5	23,6	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	26,9	22,9	24,1	26,1	100,0
	2009	27,9	22,3	23,5	26,3	100,0
	2010	29,0	22,1	22,9	26,0	100,0
	2011	28,4	22,3	23,0	26,3	100,0
	2012	28,2	22,3	23,0	26,5	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	22,4	27,5	23,5	26,6	100,0
	2009	23,0	27,6	23,4	26,0	100,0
	2010	22,8	27,8	23,3	26,1	100,0
	2011	22,4	27,6	23,6	26,4	100,0
	2012	22,5	27,8	23,5	26,2	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKĄ ZDROWOTNĄ I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	26,4	22,8	23,5	27,3	100,0
	2009	26,7	22,4	23,2	27,7	100,0
	2010	27,3	22,4	22,9	27,4	100,0
	2011	26,7	22,3	23,0	28,0	100,0
	2012	26,6	22,4	23,1	27,9	100,0

Tablica 7. Struktura produkcji globalnej według sekcji w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 7. Structure of gross output by sections in 2008-2012, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		produkcja globalna = 100 gross output = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	39,9	36,2	37,6	35,4	37,2
	2009	37,3	34,1	36,1	35,6	35,8
	2010	39,2	35,4	37,0	35,7	36,7
	2011	40,3	35,5	37,5	36,9	37,5
	2012	41,1	36,5	38,1	37,0	38,1
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	7,1	8,3	10,2	12,1	9,5
	2009	7,6	8,9	11,1	12,2	10,1
	2010	7,1	9,3	11,5	12,7	10,3
	2011	7,5	10,3	12,2	13,1	10,9
	2012	7,6	9,7	10,9	12,1	10,2
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	14,5	13,9	14,0	13,6	14,0
	2009	14,9	14,2	14,5	13,8	14,3
	2010	14,6	13,8	14,2	13,7	14,1
	2011	13,3	13,0	13,2	12,6	13,0
	2012	13,6	13,0	13,4	12,5	13,1
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	5,4	6,5	6,4	5,3	5,9
	2009	5,3	6,6	6,3	5,4	5,9
	2010	5,3	6,7	6,3	5,4	5,9
	2011	5,5	6,8	6,4	5,5	6,1
	2012	5,5	7,2	6,8	5,8	6,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	0,7	1,0	1,1	1,0	1,0
	2009	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
	2010	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
	2011	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
	2012	0,8	1,1	1,2	1,1	1,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	3,3	3,9	3,4	3,5	3,5
	2009	3,4	4,1	3,5	3,6	3,6
	2010	3,3	3,9	3,2	3,3	3,5
	2011	3,2	3,8	3,3	3,4	3,4
	2012	3,2	3,8	3,2	3,4	3,4
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	4,2	3,9	4,0	4,3	4,1
	2009	4,1	3,5	3,0	2,9	3,3
	2010	3,4	3,3	3,6	3,4	3,4
	2011	3,6	3,9	3,5	2,9	3,5
	2012	3,6	3,7	3,5	3,1	3,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	4,4	4,3	4,0	3,8	4,1
	2009	4,6	4,5	4,1	3,9	4,3
	2010	4,8	4,6	4,2	4,0	4,4
	2011	4,8	4,7	4,3	4,1	4,4
	2012	4,4	4,4	4,1	3,9	4,2
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	5,7	6,4	5,3	5,6	5,8
	2009	6,2	6,9	5,6	5,8	6,1
	2010	6,1	6,8	5,4	5,7	6,0
	2011	5,7	6,5	5,4	5,5	5,7
	2012	5,5	6,3	5,2	5,5	5,6
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	9,2	7,5	7,5	8,4	8,2
	2009	10,3	8,0	8,0	8,6	8,6
	2010	10,6	7,9	7,8	8,6	8,7
	2011	10,0	7,6	7,6	8,4	8,3
	2012	9,5	7,5	7,6	8,6	8,3

Tablica 8. Struktura produkcji globalnej według kwartałów w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 8. Structure of gross output by quarters in 2008-2012, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
PRODUKCJA GLOBALNA <i>GROSS OUTPUT</i> w tym: (of which)	2008	23,5	24,8	25,2	26,5	100,0
	2009	23,0	24,6	25,3	27,1	100,0
	2010	22,6	24,7	25,4	27,3	100,0
	2011	22,7	24,6	25,4	27,3	100,0
	2012	23,3	24,9	25,1	26,7	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	25,3	24,2	25,4	25,1	100,0
	2009	24,0	23,5	25,5	27,0	100,0
	2010	24,1	23,8	25,6	26,5	100,0
	2011	24,3	23,3	25,5	26,9	100,0
	2012	25,2	23,8	25,1	25,9	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	17,6	21,7	27,0	33,7	100,0
	2009	17,3	21,9	27,9	32,9	100,0
	2010	15,6	22,3	28,3	33,8	100,0
	2011	15,6	23,3	28,3	32,8	100,0
	2012	17,5	23,8	26,9	31,8	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	24,4	24,7	25,2	25,7	100,0
	2009	23,8	24,4	25,6	26,2	100,0
	2010	23,5	24,2	25,6	26,7	100,0
	2011	23,1	24,6	25,8	26,5	100,0
	2012	24,2	24,6	25,7	25,5	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	21,6	27,2	27,4	23,8	100,0
	2009	20,7	27,4	27,0	24,9	100,0
	2010	20,1	28,0	27,0	24,9	100,0
	2011	20,5	27,8	26,7	25,0	100,0
	2012	20,4	28,2	26,9	24,5	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	18,3	25,9	28,9	26,9	100,0
	2009	18,3	25,5	29,0	27,2	100,0
	2010	18,4	25,9	28,7	27,0	100,0
	2011	18,3	25,4	28,9	27,4	100,0
	2012	18,2	25,2	28,8	27,8	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	22,0	27,5	24,3	26,2	100,0
	2009	21,2	27,5	24,4	26,9	100,0
	2010	21,9	27,9	23,8	26,4	100,0
	2011	21,2	27,4	24,4	27,0	100,0
	2012	21,8	27,9	23,8	26,5	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	24,3	23,5	24,6	27,6	100,0
	2009	28,0	26,0	22,8	23,2	100,0
	2010	22,5	23,9	26,4	27,2	100,0
	2011	23,7	27,5	26,0	22,8	100,0
	2012	24,3	26,9	25,1	23,7	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	25,2	25,9	24,4	24,5	100,0
	2009	24,9	25,8	24,4	24,9	100,0
	2010	24,8	26,0	24,3	24,9	100,0
	2011	24,5	25,8	24,6	25,1	100,0
	2012	24,5	26,1	24,5	24,9	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	23,2	27,7	23,3	25,8	100,0
	2009	23,3	27,7	23,3	25,7	100,0
	2010	23,0	28,0	23,1	25,9	100,0
	2011	22,7	27,6	23,5	26,2	100,0
	2012	22,8	27,8	23,4	26,0	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	26,7	22,8	23,1	27,4	100,0
	2009	27,2	22,7	23,3	26,8	100,0
	2010	27,5	22,4	22,9	27,2	100,0
	2011	27,1	22,3	23,0	27,6	100,0
	2012	26,7	22,4	23,1	27,8	100,0

Tablica 9. Zużycie pośrednie w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 9. Intermediate consumption in 2008-2012, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2008	352 017,0	384 002,6	393 262,4	397 812,5	1 527 094,5
	2009	330 173,1	371 275,1	387 190,0	401 649,1	1 490 287,3
	2010	351 074,3	403 287,7	425 209,6	437 546,7	1 617 118,3
	2011	394 119,4	453 620,7	479 965,2	497 855,4	1 825 560,7
	2012	431 200,1	475 647,4	477 053,8	478 816,0	1 862 717,3
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	178 558,2	173 027,2	183 766,4	169 144,8	704 496,6
	2009	159 946,2	160 861,9	176 296,1	170 829,7	667 933,9
	2010	177 366,9	180 289,3	202 400,7	186 792,2	746 849,1
	2011	205 022,1	209 037,8	236 741,0	226 971,8	877 772,7
	2012	225 890,4	224 453,5	237 237,9	217 176,3	904 758,1
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	30 645,9	34 992,7	45 722,0	57 433,5	168 794,1
	2009	30 229,2	35 167,0	47 186,6	55 287,8	167 870,6
	2010	29 757,2	39 967,1	54 050,8	64 069,4	187 844,5
	2011	35 052,0	48 456,4	62 870,7	75 478,5	221 857,6
	2012	39 846,1	47 438,9	56 829,2	68 208,0	212 322,2
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	36 637,0	41 654,4	42 505,2	45 514,9	166 311,5
	2009	34 368,9	40 758,7	42 291,9	45 378,6	162 798,1
	2010	33 443,8	39 996,9	42 108,0	45 803,3	161 352,0
	2011	33 053,6	41 747,4	42 596,3	46 126,7	163 524,0
	2012	36 045,3	42 571,9	42 644,9	44 181,2	165 443,3
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	20 981,2	29 082,8	26 472,2	22 347,2	98 883,4
	2009	19 732,7	28 792,1	25 510,2	22 080,7	96 115,7
	2010	20 182,8	31 363,9	27 625,3	24 016,8	103 188,8
	2011	22 822,8	34 240,2	29 363,5	25 934,5	112 361,0
	2012	26 703,2	39 902,3	31 947,3	27 351,7	125 904,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	2 430,1	3 446,7	3 682,7	3 459,1	13 018,6
	2009	2 667,6	3 738,9	4 073,4	3 818,6	14 298,5
	2010	2 877,5	3 992,8	4 303,4	4 091,3	15 265,0
	2011	3 053,0	4 408,2	4 601,7	4 220,8	16 283,7
	2012	3 270,4	4 796,5	4 874,9	4 554,2	17 496,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	9 917,9	13 172,8	11 351,3	11 852,2	46 294,2
	2009	9 983,3	13 680,8	11 577,8	12 350,7	47 592,6
	2010	10 012,2	13 983,5	11 723,1	12 683,9	48 402,7
	2011	10 952,4	15 328,6	12 861,5	13 796,5	52 939,0
	2012	11 542,0	16 142,3	12 970,4	13 784,4	54 439,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	10 865,6	10 896,8	10 298,0	11 341,7	43 402,1
	2009	10 657,2	10 570,3	10 415,9	12 939,5	44 582,9
	2010	9 853,5	11 176,5	9 289,0	15 545,5	45 864,5
	2011	10 532,6	11 789,2	11 644,0	14 579,7	48 545,5
	2012	13 316,7	12 651,8	12 314,4	12 477,6	50 760,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	10 615,8	11 281,3	10 806,0	11 292,5	43 995,6
	2009	11 214,4	11 994,6	11 459,2	11 991,1	46 659,3
	2010	12 912,0	13 889,9	13 130,3	13 929,7	53 861,9
	2011	15 285,3	16 149,7	14 853,2	15 859,8	62 148,0
	2012	13 710,5	14 014,3	12 538,2	13 596,6	53 859,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	17 139,4	20 905,5	18 483,3	21 048,7	77 576,9
	2009	17 329,5	21 696,2	18 963,6	21 750,8	79 740,1
	2010	18 164,3	22 939,7	19 564,6	23 242,7	83 911,3
	2011	18 780,4	23 205,0	20 022,0	23 919,1	85 926,5
	2012	19 211,7	22 642,6	19 040,1	23 528,0	84 422,4
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	17 472,4	15 531,7	15 417,8	19 913,9	68 335,8
	2009	18 099,9	15 102,8	15 336,7	19 578,1	68 117,5
	2010	20 453,1	16 904,9	17 228,9	21 615,9	76 202,8
	2011	20 918,3	17 473,5	17 723,4	22 290,3	78 405,5
	2012	22 229,3	18 411,4	18 652,9	23 393,1	82 686,7

Tablica 10. Zużycie pośrednie w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 10. Intermediate consumption in 2008-2012, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2008	343 351,1	370 704,1	379 995,2	381 400,6	1 475 451,0
	2009	328 454,8	364 655,2	379 481,5	390 822,3	1 463 413,8
	2010	342 313,2	393 034,1	409 998,6	420 466,9	1 565 812,8
	2011	377 432,9	425 488,1	446 182,9	456 529,3	1 705 633,2
	2012	418 008,9	461 739,9	464 604,7	467 380,8	1 811 734,3
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	173 580,5	167 895,1	180 126,1	164 283,6	685 885,3
	2009	158 476,0	158 550,0	173 041,2	167 841,1	657 908,3
	2010	170 493,7	175 436,0	191 342,2	178 586,9	715 858,8
	2011	194 746,5	191 209,7	214 548,7	201 569,8	802 074,7
	2012	216 966,1	216 277,7	229 540,8	210 275,5	873 060,1
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	29 982,9	33 708,4	43 624,1	54 383,6	161 699,0
	2009	30 046,7	34 693,7	46 489,5	54 727,8	165 957,7
	2010	29 754,7	39 677,4	53 640,3	63 229,6	186 302,0
	2011	34 910,2	47 973,6	61 095,0	71 403,9	215 382,7
	2012	39 256,2	47 465,1	56 619,8	68 555,5	211 896,6
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	35 220,6	39 619,8	40 273,8	42 233,9	157 348,1
	2009	34 399,2	39 896,2	41 201,5	44 121,8	159 618,7
	2010	32 810,3	39 064,9	41 239,4	43 879,1	156 993,7
	2011	31 860,4	39 516,5	40 434,8	43 130,7	154 942,4
	2012	35 656,8	41 639,2	42 135,0	43 450,5	162 881,5
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	20 145,7	27 216,1	25 272,4	21 091,9	93 726,1
	2009	19 785,5	27 961,5	24 971,9	21 569,9	94 288,8
	2010	19 765,1	29 598,8	25 861,1	22 600,5	97 825,5
	2011	21 541,2	32 378,5	27 404,3	23 936,3	105 260,3
	2012	25 231,5	37 632,3	30 481,4	26 064,8	119 410,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	2 325,7	3 242,3	3 480,8	3 202,0	12 250,8
	2009	2 609,4	3 672,7	3 878,6	3 629,3	13 790,0
	2010	2 773,4	3 931,3	4 194,6	3 932,1	14 831,4
	2011	2 918,7	4 086,0	4 276,4	3 995,0	15 276,1
	2012	3 154,6	4 601,5	4 696,9	4 386,6	16 839,6
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	10 013,5	13 038,7	11 095,0	11 517,7	45 664,9
	2009	9 947,3	13 544,9	11 354,4	12 166,2	47 012,8
	2010	10 146,1	14 137,9	11 591,7	12 532,7	48 408,4
	2011	10 683,5	14 978,3	12 804,4	13 520,7	51 986,9
	2012	11 187,3	15 693,6	12 763,0	13 744,2	53 388,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	10 930,0	10 565,0	9 162,0	11 127,4	41 784,4
	2009	11 284,3	10 877,5	10 802,9	10 692,4	43 657,1
	2010	10 404,1	10 790,7	10 593,4	14 697,4	46 485,6
	2011	10 217,2	11 326,4	11 176,2	14 074,3	46 794,1
	2012	12 866,8	12 284,9	11 918,6	12 209,1	49 279,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	10 880,6	11 336,6	10 722,4	11 140,6	44 080,2
	2009	10 181,0	10 390,4	9 975,7	10 373,4	40 920,5
	2010	12 424,4	13 391,7	12 640,2	13 150,4	51 606,7
	2011	15 156,0	16 076,8	14 712,9	15 555,9	61 501,6
	2012	14 522,9	14 655,8	13 006,7	14 182,4	56 367,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	16 988,7	20 311,0	17 733,6	20 076,5	75 109,8
	2009	17 582,2	20 866,9	18 448,9	20 894,0	77 792,0
	2010	18 026,5	22 707,7	19 377,5	22 547,3	82 659,0
	2011	18 338,9	22 457,0	19 200,1	22 763,3	82 759,3
	2012	19 034,1	22 334,4	18 678,7	22 778,8	82 826,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	16 838,2	14 796,3	14 693,6	18 827,3	65 155,4
	2009	17 599,6	14 622,0	14 506,8	18 624,1	65 352,5
	2010	20 126,5	16 447,1	16 694,5	20 743,8	74 011,9
	2011	20 166,7	16 851,7	16 714,0	20 832,1	74 564,5
	2012	21 392,4	17 640,1	17 883,2	22 381,3	79 297,0

Tablica 11. Dynamika wolumenu zużycia pośredniego w latach 2008-2012.

Table 11. Volume growth rate of intermediate consumption in 2008-2012.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2008	108,4	104,6	104,9	101,6	104,7
	2009	92,3	94,7	97,1	98,9	95,8
	2010	102,6	105,9	106,2	105,4	105,1
	2011	105,5	105,3	105,6	105,5	105,5
	2012	103,5	100,9	97,4	95,9	99,2
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	107,7	104,4	105,6	95,4	103,2
	2009	88,2	90,9	94,3	100,6	93,4
	2010	106,1	109,0	108,5	105,2	107,2
	2011	108,6	105,7	106,3	109,0	107,4
	2012	104,0	101,8	97,3	95,3	99,5
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	124,5	112,4	111,8	109,6	113,3
	2009	96,3	99,0	102,3	95,9	98,3
	2010	96,8	112,9	114,0	115,0	111,0
	2011	113,1	120,0	113,9	112,7	114,7
	2012	107,3	97,5	90,9	92,3	95,5
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	106,1	101,8	100,4	100,1	101,9
	2009	92,4	95,3	97,5	98,1	96,0
	2010	93,7	95,5	97,7	98,3	96,4
	2011	93,5	98,4	96,2	95,7	96,0
	2012	105,3	99,7	98,9	95,9	99,6
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	105,3	101,8	105,7	106,7	104,7
	2009	91,9	96,4	96,0	96,4	95,4
	2010	97,6	103,4	102,9	102,2	101,8
	2011	103,3	103,5	100,7	100,4	102,0
	2012	105,6	109,1	106,0	103,3	106,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	107,4	109,0	109,7	110,5	109,3
	2009	107,3	105,4	105,5	106,0	105,9
	2010	104,0	104,0	103,2	103,8	103,7
	2011	101,4	101,2	99,5	98,6	100,1
	2012	102,0	103,3	102,7	105,3	103,4
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	113,4	108,1	111,5	112,1	111,1
	2009	97,8	103,0	101,5	103,2	101,6
	2010	99,8	103,6	100,7	102,1	101,7
	2011	105,6	106,7	109,5	107,7	107,4
	2012	101,1	102,0	99,5	100,6	100,8
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	115,6	107,4	92,0	110,5	106,2
	2009	105,7	102,9	112,2	85,4	100,6
	2010	96,3	101,8	102,3	114,7	104,3
	2011	100,2	101,1	121,6	92,2	102,0
	2012	118,1	104,0	103,5	85,3	101,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	103,2	100,1	100,7	100,4	101,1
	2009	95,3	92,1	92,6	92,2	93,0
	2010	108,9	112,0	111,0	110,4	110,6
	2011	112,8	116,2	114,6	113,2	114,2
	2012	90,7	90,8	90,0	91,3	90,7
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	102,7	97,5	102,1	101,7	100,8
	2009	100,3	99,8	100,8	100,2	100,3
	2010	102,2	105,0	102,8	104,3	103,7
	2011	96,9	98,2	100,3	99,2	98,6
	2012	96,6	96,1	95,7	97,1	96,4
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	107,4	108,3	108,1	109,6	108,4
	2009	99,1	93,9	95,0	94,4	95,6
	2010	110,7	109,0	108,7	106,5	108,7
	2011	97,5	99,8	97,3	97,1	97,9
	2012	100,6	100,7	101,1	102,0	101,1

Tablica 12. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 12. Structure of intermediate consumption by sections in 2008-2012, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	50,7	45,1	46,8	42,4	46,1
	2009	48,6	43,2	45,6	42,5	44,8
	2010	50,5	44,8	47,6	42,6	46,2
	2011	52,0	46,2	49,4	45,6	48,2
	2012	52,4	47,2	49,7	45,3	48,6
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	8,7	9,1	11,6	14,4	11,1
	2009	9,2	9,5	12,2	13,8	11,3
	2010	8,5	9,9	12,7	14,6	11,6
	2011	8,9	10,7	13,1	15,2	12,2
	2012	9,2	10,0	11,9	14,2	11,4
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	10,4	10,8	10,8	11,4	10,9
	2009	10,4	11,0	10,9	11,3	10,9
	2010	9,5	9,9	9,9	10,5	10,0
	2011	8,4	9,2	8,9	9,3	9,0
	2012	8,4	9,0	8,9	9,2	8,9
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	6,0	7,6	6,7	5,6	6,5
	2009	6,0	7,8	6,6	5,5	6,4
	2010	5,7	7,8	6,5	5,5	6,4
	2011	5,8	7,5	6,1	5,2	6,2
	2012	6,2	8,4	6,7	5,7	6,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	0,7	0,9	0,9	0,9	0,9
	2009	0,8	1,0	1,1	1,0	1,0
	2010	0,8	1,0	1,0	0,9	0,9
	2011	0,8	1,0	1,0	0,8	0,9
	2012	0,8	1,0	1,0	1,0	0,9
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	2,8	3,4	2,9	3,0	3,0
	2009	3,0	3,7	3,0	3,1	3,2
	2010	2,9	3,5	2,8	2,9	3,0
	2011	2,8	3,4	2,7	2,8	2,9
	2012	2,7	3,4	2,7	2,9	2,9
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	3,1	2,8	2,6	2,9	2,8
	2009	3,2	2,8	2,7	3,2	3,0
	2010	2,8	2,8	2,2	3,6	2,8
	2011	2,7	2,6	2,4	2,9	2,7
	2012	3,1	2,7	2,6	2,6	2,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	3,0	2,9	2,7	2,8	2,9
	2009	3,4	3,2	3,0	3,0	3,1
	2010	3,7	3,4	3,1	3,2	3,3
	2011	3,9	3,6	3,1	3,2	3,4
	2012	3,2	2,9	2,6	2,8	2,9
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	4,8	5,5	4,7	5,3	5,1
	2009	5,3	5,9	4,9	5,4	5,3
	2010	5,2	5,7	4,6	5,4	5,2
	2011	4,8	5,1	4,1	4,8	4,7
	2012	4,5	4,8	4,0	4,9	4,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	5,0	4,1	4,0	5,0	4,4
	2009	5,4	4,0	4,0	4,9	4,6
	2010	5,8	4,2	4,1	5,0	4,6
	2011	5,2	3,8	3,7	4,4	4,3
	2012	5,3	3,9	3,9	4,9	4,5

Tablica 13. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 13. Structure of intermediate consumption by quarters in 2008-2012, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2008	23,1	25,0	25,8	26,1	100,0
	2009	22,1	24,9	26,0	27,0	100,0
	2010	21,7	24,9	26,3	27,1	100,0
	2011	21,6	24,8	26,3	27,3	100,0
	2012	23,2	25,5	25,6	25,7	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	25,3	24,6	26,1	24,0	100,0
	2009	23,9	24,1	26,4	25,6	100,0
	2010	23,8	24,1	27,1	25,0	100,0
	2011	23,3	23,8	27,0	25,9	100,0
	2012	25,0	24,8	26,2	24,0	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	18,2	20,7	27,1	34,0	100,0
	2009	18,1	20,9	28,1	32,9	100,0
	2010	15,8	21,3	28,8	34,1	100,0
	2011	15,9	21,8	28,3	34,0	100,0
	2012	18,8	22,3	26,8	32,1	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	22,0	25,0	25,6	27,4	100,0
	2009	21,1	25,0	26,0	27,9	100,0
	2010	20,7	24,8	26,1	28,4	100,0
	2011	20,3	25,5	26,0	28,2	100,0
	2012	21,8	25,7	25,8	26,7	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	21,2	29,4	26,8	22,6	100,0
	2009	20,5	30,0	26,5	23,0	100,0
	2010	19,5	30,4	26,8	23,3	100,0
	2011	20,3	30,5	26,1	23,1	100,0
	2012	21,2	31,7	25,4	21,7	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	18,6	26,5	28,3	26,6	100,0
	2009	18,7	26,1	28,5	26,7	100,0
	2010	18,8	26,2	28,2	26,8	100,0
	2011	18,7	27,1	28,3	25,9	100,0
	2012	18,7	27,4	27,9	26,0	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	21,4	28,5	24,5	25,6	100,0
	2009	21,0	28,7	24,3	26,0	100,0
	2010	20,7	28,9	24,2	26,2	100,0
	2011	20,6	29,0	24,3	26,1	100,0
	2012	21,2	29,7	23,8	25,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	25,1	25,1	23,7	26,1	100,0
	2009	23,9	23,7	23,4	29,0	100,0
	2010	21,4	24,4	20,3	33,9	100,0
	2011	21,7	24,3	24,0	30,0	100,0
	2012	26,2	24,9	24,3	24,6	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	23,1	23,1	23,0	30,8	100,0
	2009	23,9	23,1	23,0	30,0	100,0
	2010	24,9	23,0	23,0	29,1	100,0
	2011	24,6	22,8	23,3	29,3	100,0
	2012	25,0	22,6	23,4	29,0	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	22,2	26,9	23,8	27,1	100,0
	2009	21,7	27,2	23,8	27,3	100,0
	2010	21,7	27,3	23,3	27,7	100,0
	2011	21,9	27,0	23,3	27,8	100,0
	2012	22,7	26,8	22,6	27,9	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	25,6	22,7	22,6	29,1	100,0
	2009	26,6	22,2	22,5	28,7	100,0
	2010	26,8	22,2	22,6	28,4	100,0
	2011	26,7	22,3	22,6	28,4	100,0
	2012	26,8	22,3	22,6	28,3	100,0

Tablica 14. Struktura zużycia pośredniego według sekcji w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 14. Structure of intermediate consumption by sections in 2008-2012, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		zużycie pośrednie = 100 intermediate consumption = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	50,5	45,3	47,3	43,1	46,5
	2009	48,2	43,5	45,6	43,0	45,0
	2010	49,8	44,6	46,6	42,4	45,7
	2011	51,7	44,9	48,1	44,2	47,0
	2012	51,9	46,9	49,4	44,9	48,2
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	8,7	9,1	11,5	14,3	11,0
	2009	9,1	9,5	12,3	14,0	11,3
	2010	8,7	10,1	13,1	15,0	11,9
	2011	9,2	11,3	13,7	15,6	12,6
	2012	9,4	10,3	12,2	14,7	11,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	10,3	10,7	10,6	11,1	10,7
	2009	10,5	10,9	10,9	11,3	10,9
	2010	9,6	9,9	10,1	10,4	10,0
	2011	8,4	9,3	9,1	9,4	9,1
	2012	8,5	9,0	9,1	9,3	9,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	5,9	7,3	6,7	5,5	6,4
	2009	6,0	7,7	6,6	5,5	6,4
	2010	5,8	7,5	6,3	5,4	6,2
	2011	5,7	7,6	6,1	5,2	6,2
	2012	6,0	8,2	6,6	5,6	6,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	0,7	0,9	0,9	0,8	0,8
	2009	0,8	1,0	1,0	0,9	0,9
	2010	0,8	1,0	1,0	0,9	0,9
	2011	0,8	1,0	1,0	0,9	0,9
	2012	0,8	1,0	1,0	0,9	0,9
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	2,9	3,5	2,9	3,0	3,1
	2009	3,0	3,7	3,0	3,1	3,2
	2010	3,0	3,6	2,8	3,0	3,1
	2011	2,8	3,5	2,9	3,0	3,0
	2012	2,7	3,4	2,7	2,9	2,9
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	3,2	2,8	2,4	2,9	2,8
	2009	3,4	3,0	2,8	2,7	3,0
	2010	3,0	2,7	2,6	3,5	3,0
	2011	2,7	2,7	2,5	3,1	2,7
	2012	3,1	2,7	2,6	2,6	2,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	3,2	3,1	2,8	2,9	3,0
	2009	3,1	2,8	2,6	2,7	2,8
	2010	3,6	3,4	3,1	3,1	3,3
	2011	4,0	3,8	3,3	3,4	3,6
	2012	3,5	3,2	2,8	3,0	3,1
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	4,9	5,5	4,7	5,2	5,1
	2009	5,4	5,7	4,9	5,3	5,3
	2010	5,2	5,8	4,7	5,3	5,3
	2011	4,8	5,2	4,3	5,0	4,8
	2012	4,5	4,8	4,1	4,9	4,6
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	5,0	4,0	3,8	5,0	4,4
	2009	5,4	4,0	3,8	4,7	4,4
	2010	5,9	4,2	4,1	4,9	4,7
	2011	5,4	4,0	3,8	4,6	4,3
	2012	5,1	3,8	3,9	4,8	4,3

Tablica 15. Struktura zużycia pośredniego według kwartałów w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 15. Structure of intermediate consumption by quarters in 2008-2012, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		rok = 100 year = 100				
ZUŻYCIE POŚREDNIE <i>INTERMEDIATE CONSUMPTION</i> w tym: (of which)	2008	23,3	25,1	25,8	25,8	100,0
	2009	22,5	24,9	25,9	26,7	100,0
	2010	21,8	25,1	26,2	26,9	100,0
	2011	22,1	24,9	26,2	26,8	100,0
	2012	23,1	25,5	25,6	25,8	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	25,2	24,5	26,3	24,0	100,0
	2009	24,1	24,1	26,3	25,5	100,0
	2010	23,9	24,5	26,7	24,9	100,0
	2011	24,4	23,8	26,7	25,1	100,0
	2012	24,8	24,8	26,3	24,1	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	18,6	20,8	27,0	33,6	100,0
	2009	18,1	20,9	28,0	33,0	100,0
	2010	16,0	21,3	28,8	33,9	100,0
	2011	16,1	22,3	28,4	33,2	100,0
	2012	18,5	22,4	26,7	32,4	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	22,4	25,2	25,6	26,8	100,0
	2009	21,6	25,0	25,8	27,6	100,0
	2010	20,9	24,9	26,3	27,9	100,0
	2011	20,6	25,5	26,1	27,8	100,0
	2012	21,8	25,6	25,9	26,7	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	21,5	29,0	27,0	22,5	100,0
	2009	20,9	29,7	26,5	22,9	100,0
	2010	20,2	30,3	26,4	23,1	100,0
	2011	20,5	30,8	26,0	22,7	100,0
	2012	21,2	31,5	25,5	21,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	19,0	26,5	28,4	26,1	100,0
	2009	19,0	26,6	28,1	26,3	100,0
	2010	18,7	26,5	28,3	26,5	100,0
	2011	19,1	26,7	28,0	26,2	100,0
	2012	18,8	27,3	27,9	26,0	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	21,9	28,6	24,3	25,2	100,0
	2009	21,1	28,8	24,2	25,9	100,0
	2010	21,0	29,2	23,9	25,9	100,0
	2011	20,6	28,8	24,6	26,0	100,0
	2012	21,0	29,4	23,9	25,7	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	26,2	25,3	21,9	26,6	100,0
	2009	25,9	24,9	24,7	24,5	100,0
	2010	22,4	23,2	22,8	31,6	100,0
	2011	21,8	24,2	23,9	30,1	100,0
	2012	26,1	24,9	24,2	24,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	24,7	25,7	24,3	25,3	100,0
	2009	24,8	25,4	24,4	25,4	100,0
	2010	24,1	25,9	24,5	25,5	100,0
	2011	24,7	26,1	23,9	25,3	100,0
	2012	25,7	26,0	23,1	25,2	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	22,7	27,0	23,6	26,7	100,0
	2009	22,6	26,8	23,7	26,9	100,0
	2010	21,8	27,5	23,4	27,3	100,0
	2011	22,2	27,1	23,2	27,5	100,0
	2012	22,9	27,0	22,6	27,5	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	25,8	22,7	22,6	28,9	100,0
	2009	26,9	22,4	22,2	28,5	100,0
	2010	27,2	22,2	22,6	28,0	100,0
	2011	27,1	22,6	22,4	27,9	100,0
	2012	27,0	22,2	22,6	28,2	100,0

Tablica 16. PKB i wartość dodana brutto w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 16. GDP and gross value added in 2008-2012, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008	299 147,7	310 884,3	314 741,7	350 734,6	1 275 508,3
	2009	313 058,1	325 485,6	332 478,9	373 482,5	1 344 505,1
	2010	323 206,6	344 700,0	350 607,2	398 071,5	1 416 585,3
	2011	348 858,9	369 749,9	377 079,8	432 438,6	1 528 127,2
	2012	370 089,4	389 243,9	393 724,7	442 167,4	1 595 225,4
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2008	263 244,4	273 116,8	274 895,2	305 296,0	1 116 552,4
	2009	283 759,1	287 940,3	290 806,9	332 324,0	1 194 830,3
	2010	287 110,2	302 664,3	306 308,4	351 568,0	1 247 650,9
	2011	309 079,0	323 633,0	327 980,6	381 693,1	1 342 385,7
	2012	329 775,3	344 247,2	346 639,3	392 247,1	1 412 908,9
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	65 894,9	61 936,5	64 499,6	76 047,6	268 378,6
	2009	73 906,3	65 818,1	66 494,3	87 204,0	293 422,7
	2010	68 377,6	68 756,8	68 748,9	94 413,1	300 296,4
	2011	80 658,8	71 682,2	73 321,6	106 835,9	332 498,5
	2012	88 482,7	76 401,9	78 426,0	104 810,8	348 121,4
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	13 535,2	20 250,2	23 192,2	28 604,8	85 582,4
	2009	16 133,2	23 377,9	25 932,4	31 181,5	96 625,0
	2010	15 299,6	24 416,4	28 213,7	33 096,3	101 026,0
	2011	16 496,5	28 643,1	31 524,1	33 875,7	110 539,4
	2012	16 969,3	29 914,7	30 256,3	33 480,2	110 620,5
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	52 557,4	50 015,2	51 286,7	50 309,4	204 168,7
	2009	56 292,5	54 003,1	57 153,4	57 142,5	224 591,5
	2010	60 308,1	57 684,5	61 289,9	62 867,5	242 150,0
	2011	61 613,0	60 733,0	64 037,7	64 807,0	251 190,7
	2012	67 818,4	64 971,9	68 984,5	66 816,9	268 591,7
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	13 102,9	14 114,6	17 641,7	16 346,2	61 205,4
	2009	13 917,0	16 167,4	18 945,2	19 007,8	68 037,4
	2010	14 254,8	16 801,3	18 954,3	18 795,9	68 806,3
	2011	15 157,4	17 133,0	21 415,3	22 493,7	76 199,4
	2012	15 943,8	19 968,5	25 597,7	25 311,1	86 821,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	2 249,7	3 297,3	3 922,1	3 749,9	13 219,0
	2009	2 427,7	3 520,2	4 248,5	4 063,0	14 259,4
	2010	2 594,7	3 723,4	4 288,7	4 023,7	14 630,5
	2011	2 817,5	3 745,4	4 823,4	4 874,2	16 260,5
	2012	2 923,6	3 835,4	5 062,1	5 096,0	16 917,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	10 034,0	12 126,7	11 211,8	12 777,0	46 149,5
	2009	10 740,9	12 888,7	11 690,7	13 281,3	48 601,6
	2010	10 262,5	12 826,9	11 398,1	12 959,8	47 447,3
	2011	10 884,6	13 002,8	11 838,2	13 812,0	49 537,6
	2012	11 789,1	13 781,4	12 405,0	13 936,5	51 912,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	14 431,8	14 720,0	14 604,7	15 479,3	59 235,8
	2009	11 949,3	10 683,8	12 889,7	11 403,3	46 926,1
	2010	12 196,8	12 861,4	17 352,7	12 699,1	55 110,0
	2011	14 349,1	17 340,1	16 312,5	11 312,5	59 314,2
	2012	15 463,0	17 917,6	15 663,1	14 514,5	63 558,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	16 617,9	17 391,7	16 642,5	17 052,4	67 704,5
	2009	16 723,7	17 345,3	16 522,4	16 771,9	67 363,3
	2010	17 445,7	18 074,4	17 216,1	17 358,1	70 094,3
	2011	17 922,0	19 367,4	19 011,6	19 021,1	75 322,1
	2012	18 891,4	21 235,6	20 711,5	20 459,1	81 297,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	17 461,4	21 444,3	17 725,5	19 951,2	76 582,4
	2009	20 307,0	23 577,0	19 457,4	20 910,9	84 252,3
	2010	20 623,6	24 361,5	19 930,5	21 028,8	85 944,4
	2011	21 265,1	26 226,6	22 209,4	23 357,1	93 058,2
	2012	21 951,1	28 281,2	23 901,6	24 490,0	98 623,9
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	41 564,2	35 612,6	37 194,7	41 125,7	155 497,2
	2009	45 075,8	37 959,3	39 450,2	45 901,7	168 387,0
	2010	48 404,3	39 600,7	40 431,7	47 491,2	175 927,9
	2011	49 024,0	40 982,5	42 570,5	51 134,8	183 711,8
	2012	50 006,4	42 332,8	43 842,1	52 096,6	188 277,9

Tablica 17. PKB i wartość dodana brutto w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 17. GDP and gross value added in 2008-2012, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008	292 723,7	301 690,3	304 559,2	338 090,0	1 237 063,2
	2009	303 544,6	314 347,7	317 595,3	360 789,3	1 296 276,9
	2010	322 804,3	338 388,2	345 264,6	390 144,0	1 396 601,1
	2011	340 839,1	359 204,1	365 401,7	415 180,9	1 480 625,8
	2012	364 335,0	378 194,0	383 261,8	431 961,5	1 557 752,3
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2008	259 077,2	263 779,2	263 913,3	295 419,7	1 082 189,4
	2009	268 437,9	276 129,8	277 935,5	314 458,3	1 136 961,5
	2010	292 807,3	298 973,8	301 658,2	346 187,1	1 239 626,4
	2011	302 249,9	315 741,5	319 358,4	365 969,5	1 303 319,3
	2012	322 153,0	330 880,5	333 936,2	381 438,6	1 368 408,3
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	67 121,2	62 102,9	62 036,5	74 891,8	266 152,4
	2009	64 580,3	60 032,3	64 234,5	82 832,9	271 680,0
	2010	78 269,8	69 919,0	72 148,2	94 601,2	314 938,2
	2011	78 951,6	71 771,4	72 628,2	101 528,5	324 879,7
	2012	87 696,9	72 476,6	74 634,4	103 816,9	338 624,8
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	12 639,0	18 997,7	21 800,7	27 231,4	80 668,8
	2009	15 318,6	22 527,3	26 390,0	31 239,1	95 475,0
	2010	15 347,0	24 901,3	28 033,5	34 497,6	102 779,4
	2011	16 377,0	28 394,3	31 973,5	36 171,4	112 916,2
	2012	17 128,2	29 376,9	30 363,6	34 026,4	110 895,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	52 115,8	48 656,6	50 111,6	49 843,3	200 727,3
	2009	54 400,2	51 121,3	54 170,0	53 335,4	213 026,9
	2010	59 703,1	56 368,8	59 778,6	61 508,0	237 358,5
	2011	58 793,4	56 972,2	60 572,2	60 751,3	237 089,1
	2012	64 971,0	61 130,8	65 185,1	63 027,2	254 314,1
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	12 430,3	13 911,4	16 077,5	14 798,4	57 217,6
	2009	11 885,1	14 062,2	16 447,3	16 516,3	58 910,9
	2010	13 716,6	17 022,9	19 085,2	18 798,8	68 623,5
	2011	15 894,0	18 239,8	21 235,1	21 668,3	77 037,2
	2012	15 746,7	19 217,5	23 827,4	23 395,2	82 186,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	2 133,1	3 074,9	3 550,6	3 360,2	12 118,8
	2009	2 350,3	3 272,8	4 015,0	3 765,1	13 403,2
	2010	2 514,1	3 531,8	4 070,6	3 834,5	13 951,0
	2011	2 761,5	3 767,9	4 644,9	4 465,4	15 639,7
	2012	2 924,3	3 801,8	4 895,3	4 879,8	16 501,2
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	9 998,3	11 892,4	10 911,5	12 278,5	45 080,7
	2009	10 134,1	12 525,6	11 750,6	13 279,1	47 689,4
	2010	11 026,9	12 954,4	11 481,9	13 085,0	48 548,2
	2011	11 071,7	13 079,1	12 227,1	14 094,5	50 472,4
	2012	12 269,3	14 385,3	12 927,5	14 888,6	54 470,7
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	14 563,7	14 083,3	16 676,7	17 876,7	63 200,4
	2009	12 966,5	11 609,5	8 939,2	9 440,2	42 955,4
	2010	11 224,1	12 119,5	14 729,2	11 457,2	49 530,0
	2011	14 417,0	17 341,8	15 832,0	9 691,9	57 282,7
	2012	13 954,2	17 339,9	15 721,1	13 847,5	60 862,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	15 733,3	16 139,8	15 104,1	14 835,9	61 813,1
	2009	17 296,9	18 221,3	17 100,7	17 243,2	69 862,1
	2010	17 908,4	18 368,8	17 090,6	17 346,0	70 713,8
	2011	17 534,8	18 513,4	18 245,8	18 046,3	72 340,3
	2012	18 145,9	20 097,2	19 639,3	19 079,4	76 961,8
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	17 344,0	20 829,9	16 868,7	18 137,8	73 180,4
	2009	19 409,6	23 233,0	18 705,6	20 019,6	81 367,8
	2010	20 592,6	24 155,8	19 291,0	20 827,8	84 867,2
	2011	20 991,5	25 575,9	21 740,5	22 790,1	91 098,0
	2012	21 665,8	27 460,2	23 183,3	23 666,3	95 975,6
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	38 491,5	32 636,5	33 415,7	38 125,3	142 669,0
	2009	43 771,5	36 560,5	38 136,0	41 898,4	160 366,4
	2010	46 749,0	38 066,0	39 031,9	45 427,5	169 274,4
	2011	48 137,3	39 367,6	41 234,3	48 812,3	177 551,5
	2012	49 031,4	41 305,9	42 838,8	50 751,6	183 927,7

Tablica 18. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2008-2012.

Table 18. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2008-2012.

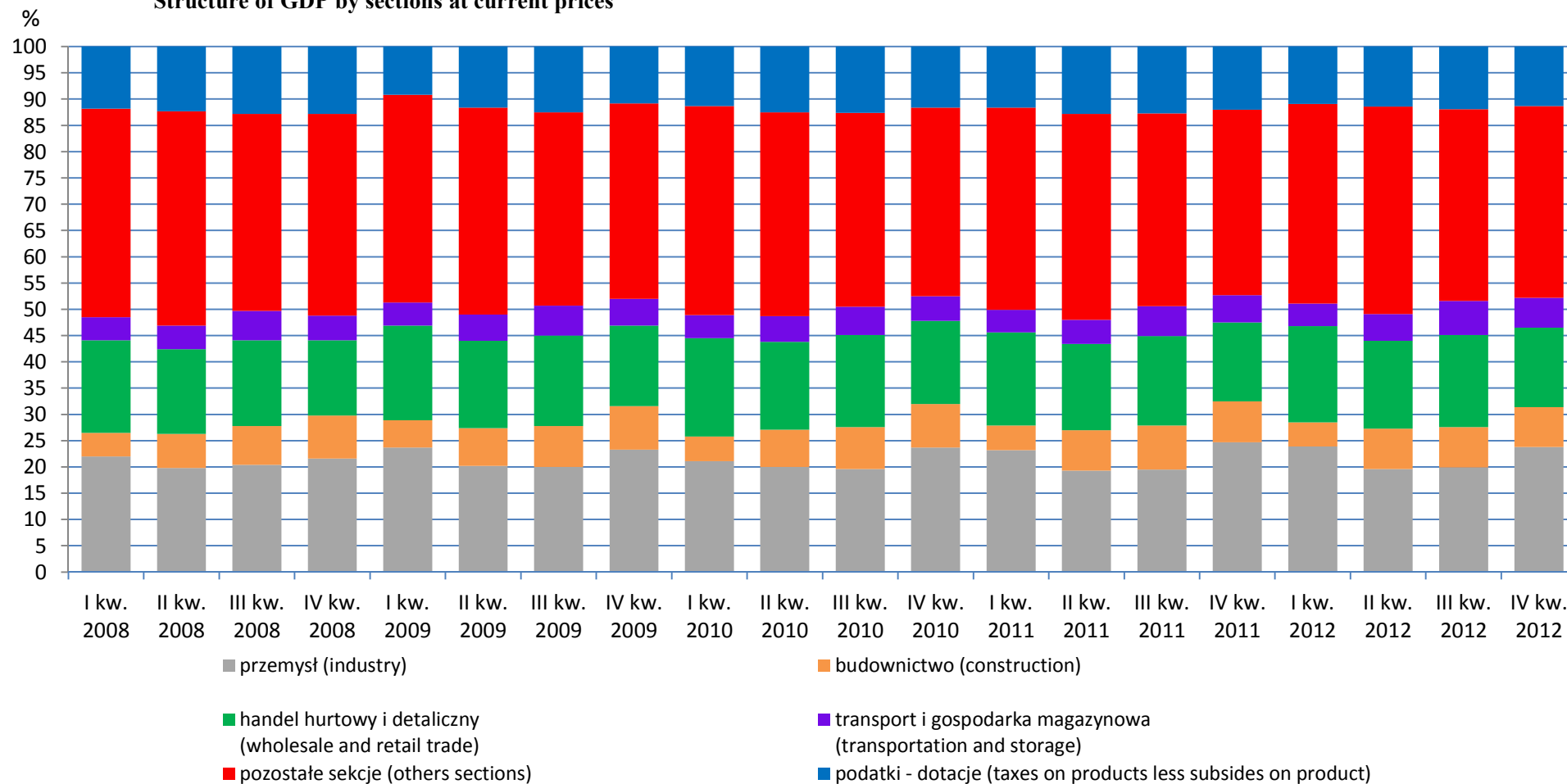
Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008	106,3	106,1	105,2	103,2	105,1
	2009	100,4	101,0	101,7	103,2	101,6
	2010	102,7	103,7	104,2	104,7	103,9
	2011	104,5	104,3	104,4	104,9	104,5
	2012	103,5	102,4	101,3	100,7	101,9
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2008	105,8	106,3	105,0	103,7	105,1
	2009	100,9	101,0	101,9	103,4	101,8
	2010	102,8	103,5	104,2	104,5	103,7
	2011	104,3	104,4	104,4	104,7	104,5
	2012	103,4	102,4	101,4	100,7	101,9
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	109,8	108,9	105,1	101,3	106,0
	2009	96,8	98,1	101,5	107,3	101,2
	2010	109,2	108,7	107,3	104,9	107,3
	2011	108,8	105,5	107,9	109,9	108,2
	2012	104,2	103,3	102,0	98,8	101,8
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	108,8	112,2	107,2	99,5	105,8
	2009	111,6	110,2	114,1	110,4	111,6
	2010	98,8	106,0	107,4	109,6	106,4
	2011	114,5	116,3	112,0	107,2	111,8
	2012	111,4	102,5	95,1	98,4	100,3
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	110,0	108,0	105,3	102,5	106,4
	2009	102,7	103,1	105,8	105,8	104,3
	2010	104,7	105,0	105,3	107,7	105,7
	2011	97,4	98,8	98,7	96,8	97,9
	2012	105,1	101,1	101,3	97,7	101,2
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	97,9	101,9	98,1	96,5	98,5
	2009	93,9	96,6	95,9	98,1	96,3
	2010	99,5	103,3	99,7	101,0	100,9
	2011	115,3	108,3	110,3	114,4	112,0
	2012	106,5	110,8	109,6	104,8	107,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	100,3	102,1	104,3	104,6	103,1
	2009	98,6	98,5	103,7	103,3	101,4
	2010	97,2	97,2	98,7	97,9	97,8
	2011	105,4	104,4	108,1	108,8	106,9
	2012	101,4	102,0	101,7	100,9	101,5
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	107,0	108,0	110,1	112,5	109,5
	2009	99,1	101,0	106,1	106,6	103,3
	2010	101,3	98,3	99,8	100,4	99,9
	2011	103,8	102,8	108,4	110,2	106,4
	2012	108,4	111,6	110,4	109,3	110,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	112,0	108,4	117,6	122,4	115,4
	2009	87,3	79,3	61,8	61,8	72,5
	2010	80,7	110,2	120,6	116,8	105,5
	2011	121,2	135,1	90,9	74,8	103,9
	2012	99,5	100,2	95,7	119,7	102,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	101,3	100,2	98,6	95,9	99,0
	2009	103,0	104,2	102,9	102,6	103,2
	2010	106,2	104,8	104,1	104,8	105,0
	2011	102,0	101,4	104,5	105,0	103,2
	2012	102,8	102,4	102,0	101,5	102,2
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	106,5	107,9	109,9	111,5	108,9
	2009	105,8	105,8	106,5	107,0	106,2
	2010	100,5	101,0	100,0	101,3	100,7
	2011	103,8	103,9	107,0	109,6	106,0
	2012	103,4	103,3	103,1	102,8	103,1
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	99,3	101,9	103,0	103,3	101,8
	2009	105,0	102,3	102,3	102,8	103,1
	2010	102,7	99,0	99,7	100,3	100,5
	2011	99,1	99,0	102,0	103,6	100,9
	2012	99,1	99,9	100,7	100,9	100,1

Tablica 19. Struktura PKB według sekcji w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 19. Structure of GDP by sections in 2008-2012, current prices.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2008	88,0	87,9	87,3	87,0	87,5
	2009	90,6	88,5	87,5	89,0	88,9
	2010	88,8	87,8	87,4	88,3	88,1
	2011	88,6	87,5	87,0	88,3	87,8
	2012	89,1	88,4	88,0	88,7	88,6
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	22,0	19,8	20,4	21,6	21,0
	2009	23,7	20,2	20,0	23,3	21,8
	2010	21,1	20,0	19,6	23,7	21,2
	2011	23,2	19,3	19,5	24,7	21,8
	2012	23,9	19,6	19,9	23,8	21,8
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	4,5	6,5	7,4	8,2	6,7
	2009	5,2	7,2	7,8	8,3	7,2
	2010	4,7	7,1	8,0	8,3	7,1
	2011	4,7	7,7	8,4	7,8	7,2
	2012	4,6	7,7	7,7	7,6	6,9
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	17,6	16,1	16,3	14,3	16,0
	2009	18,0	16,6	17,2	15,3	16,7
	2010	18,7	16,7	17,5	15,8	17,1
	2011	17,7	16,4	17,0	15,0	16,4
	2012	18,3	16,7	17,5	15,1	16,8
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	4,4	4,5	5,6	4,7	4,8
	2009	4,4	5,0	5,7	5,1	5,1
	2010	4,4	4,9	5,4	4,7	4,9
	2011	4,3	4,6	5,7	5,2	5,0
	2012	4,3	5,1	6,5	5,7	5,4
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	0,8	1,1	1,2	1,1	1,0
	2009	0,8	1,1	1,3	1,1	1,1
	2010	0,8	1,1	1,2	1,0	1,0
	2011	0,8	1,0	1,3	1,1	1,1
	2012	0,8	1,0	1,3	1,2	1,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	3,4	3,9	3,6	3,6	3,6
	2009	3,4	4,0	3,5	3,6	3,6
	2010	3,2	3,7	3,3	3,3	3,3
	2011	3,1	3,5	3,1	3,2	3,2
	2012	3,2	3,5	3,2	3,2	3,3
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	4,8	4,7	4,6	4,4	4,6
	2009	3,8	3,3	3,9	3,1	3,5
	2010	3,8	3,7	4,9	3,2	3,9
	2011	4,1	4,7	4,3	2,6	3,9
	2012	4,2	4,6	4,0	3,3	4,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	5,6	5,6	5,3	4,9	5,3
	2009	5,3	5,3	5,0	4,5	5,0
	2010	5,4	5,2	4,9	4,4	4,9
	2011	5,1	5,2	5,0	4,4	4,9
	2012	5,1	5,5	5,3	4,6	5,1
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	5,8	6,9	5,6	5,7	6,0
	2009	6,5	7,2	5,8	5,6	6,3
	2010	6,3	7,0	5,7	5,3	6,0
	2011	6,1	7,1	5,9	5,4	6,1
	2012	5,9	7,3	6,1	5,5	6,2
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	13,9	11,5	11,9	11,7	12,2
	2009	14,4	11,7	11,8	12,3	12,5
	2010	15,0	11,5	11,5	11,9	12,4
	2011	14,1	11,1	11,3	11,8	12,0
	2012	13,5	11,0	11,1	11,8	11,8

WYKRES 1. Struktura PKB według sekcji w cenach bieżących
Structure of GDP by sections at current prices



Tablica 20. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 20. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2008-2012, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0
	2009	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0
	2010	22,8	24,3	24,8	28,1	100,0
	2011	22,8	24,2	24,7	28,3	100,0
	2012	23,2	24,4	24,7	27,7	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2008	23,6	24,5	24,6	27,3	100,0
	2009	23,8	24,1	24,3	27,8	100,0
	2010	22,9	24,3	24,6	28,2	100,0
	2011	23,1	24,1	24,4	28,4	100,0
	2012	23,3	24,4	24,5	27,8	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	24,6	23,1	24,0	28,3	100,0
	2009	25,2	22,4	22,7	29,7	100,0
	2010	22,8	22,9	22,9	31,4	100,0
	2011	24,2	21,6	22,1	32,1	100,0
	2012	25,5	21,9	22,5	30,1	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	15,8	23,7	27,1	33,4	100,0
	2009	16,7	24,2	26,8	32,3	100,0
	2010	15,1	24,2	27,9	32,8	100,0
	2011	15,0	25,9	28,5	30,6	100,0
	2012	15,3	27,0	27,4	30,3	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE;</i> <i>REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	25,8	24,5	25,1	24,6	100,0
	2009	25,2	24,0	25,4	25,4	100,0
	2010	24,9	23,8	25,3	26,0	100,0
	2011	24,5	24,2	25,5	25,8	100,0
	2012	25,2	24,2	25,7	24,9	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	21,4	23,1	28,8	26,7	100,0
	2009	20,5	23,8	27,8	27,9	100,0
	2010	20,8	24,4	27,5	27,3	100,0
	2011	19,9	22,5	28,1	29,5	100,0
	2012	18,3	23,0	29,5	29,2	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	17,0	24,9	29,7	28,4	100,0
	2009	17,0	24,7	29,8	28,5	100,0
	2010	17,8	25,4	29,3	27,5	100,0
	2011	17,3	23,0	29,7	30,0	100,0
	2012	17,3	22,7	29,9	30,1	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	21,7	26,3	24,3	27,7	100,0
	2009	22,1	26,5	24,1	27,3	100,0
	2010	21,7	27,0	24,0	27,3	100,0
	2011	22,0	26,2	23,9	27,9	100,0
	2012	22,8	26,5	23,9	26,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	24,4	24,8	24,7	26,1	100,0
	2009	25,4	22,8	27,5	24,3	100,0
	2010	22,2	23,3	31,5	23,0	100,0
	2011	24,2	29,2	27,5	19,1	100,0
	2012	24,4	28,2	24,6	22,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	24,5	25,7	24,6	25,2	100,0
	2009	24,9	25,7	24,5	24,9	100,0
	2010	24,8	25,8	24,6	24,8	100,0
	2011	23,8	25,7	25,2	25,3	100,0
	2012	23,2	26,1	25,5	25,2	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES;</i> <i>ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	22,8	28,0	23,1	26,1	100,0
	2009	24,1	28,0	23,1	24,8	100,0
	2010	24,0	28,3	23,2	24,5	100,0
	2011	22,8	28,2	23,9	25,1	100,0
	2012	22,3	28,7	24,2	24,8	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL</i> <i>SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	26,8	22,9	23,9	26,4	100,0
	2009	26,8	22,5	23,4	27,3	100,0
	2010	27,5	22,5	23,0	27,0	100,0
	2011	26,7	22,3	23,2	27,8	100,0
	2012	26,5	22,5	23,3	27,7	100,0

Tablica 21. Struktura PKB według sekcji w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 21. Structure of GDP by sections in 2008-2012, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2008	88,5	87,4	86,7	87,4	87,5
	2009	88,4	87,8	87,5	87,2	87,7
	2010	90,7	88,4	87,4	88,7	88,8
	2011	88,7	87,9	87,4	88,1	88,0
	2012	88,4	87,5	87,1	88,3	87,8
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	23,0	20,7	20,4	22,1	21,6
	2009	21,4	19,1	20,2	23,0	20,9
	2010	24,3	20,7	21,0	24,3	22,6
	2011	23,3	20,0	19,8	24,4	22,0
	2012	24,0	19,1	19,5	24,0	21,8
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	4,3	6,3	7,2	8,1	6,5
	2009	5,0	7,2	8,3	8,7	7,4
	2010	4,8	7,4	8,1	8,8	7,4
	2011	4,8	7,9	8,8	8,7	7,6
	2012	4,7	7,8	7,9	7,9	7,1
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	17,8	16,1	16,5	14,7	16,2
	2009	17,9	16,3	17,1	14,8	16,4
	2010	18,5	16,7	17,3	15,8	17,0
	2011	17,2	15,9	16,6	14,6	16,0
	2012	17,8	16,2	17,0	14,6	16,3
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	4,2	4,6	5,3	4,4	4,6
	2009	3,9	4,5	5,2	4,6	4,5
	2010	4,2	5,0	5,5	4,8	4,9
	2011	4,7	5,1	5,8	5,2	5,2
	2012	4,3	5,1	6,2	5,4	5,3
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	0,7	1,0	1,2	1,0	1,0
	2009	0,8	1,0	1,3	1,0	1,0
	2010	0,8	1,0	1,2	1,0	1,0
	2011	0,8	1,0	1,3	1,1	1,1
	2012	0,8	1,0	1,3	1,1	1,1
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	3,4	3,9	3,6	3,6	3,6
	2009	3,3	4,0	3,7	3,7	3,7
	2010	3,4	3,8	3,3	3,4	3,5
	2011	3,2	3,6	3,3	3,4	3,4
	2012	3,4	3,8	3,4	3,4	3,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	5,0	4,7	5,5	5,3	5,1
	2009	4,3	3,7	2,8	2,6	3,3
	2010	3,5	3,6	4,3	2,9	3,5
	2011	4,2	4,8	4,3	2,3	3,9
	2012	3,8	4,6	4,1	3,2	3,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	5,4	5,3	5,0	4,4	5,0
	2009	5,7	5,8	5,4	4,8	5,4
	2010	5,5	5,4	5,0	4,4	5,1
	2011	5,1	5,2	5,0	4,3	4,9
	2012	5,0	5,3	5,1	4,4	4,9
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	5,9	6,9	5,5	5,4	6,0
	2009	6,4	7,4	5,9	5,5	6,3
	2010	6,3	7,2	5,6	5,3	6,1
	2011	6,1	7,1	5,9	5,5	6,1
	2012	5,9	7,3	6,1	5,5	6,2
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	13,1	10,9	11,0	11,3	11,6
	2009	14,4	11,6	12,0	11,6	12,4
	2010	14,5	11,2	11,2	11,6	12,1
	2011	14,1	11,0	11,3	11,7	12,0
	2012	13,5	10,9	11,1	11,8	11,8

Tablica 22. Struktura PKB i wartości dodanej brutto według kwartałów w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 22. Structure of GDP and gross value added by quarters in 2008-2012, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie Item		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008	23,7	24,4	24,6	27,3	100,0
	2009	23,4	24,3	24,5	27,8	100,0
	2010	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0
	2011	23,0	24,3	24,7	28,0	100,0
	2012	23,4	24,3	24,6	27,7	100,0
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2008	23,9	24,4	24,4	27,3	100,0
	2009	23,6	24,3	24,4	27,7	100,0
	2010	23,7	24,1	24,3	27,9	100,0
	2011	23,2	24,2	24,5	28,1	100,0
	2012	23,5	24,2	24,4	27,9	100,0
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	25,3	23,3	23,3	28,1	100,0
	2009	23,8	22,1	23,6	30,5	100,0
	2010	24,9	22,2	22,9	30,0	100,0
	2011	24,2	22,1	22,4	31,3	100,0
	2012	25,9	21,4	22,0	30,7	100,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	15,6	23,6	27,0	33,8	100,0
	2009	16,1	23,6	27,6	32,7	100,0
	2010	14,9	24,2	27,3	33,6	100,0
	2011	14,6	25,1	28,3	32,0	100,0
	2012	15,4	26,5	27,4	30,7	100,0
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	26,0	24,2	25,0	24,8	100,0
	2009	25,6	24,0	25,4	25,0	100,0
	2010	25,2	23,7	25,2	25,9	100,0
	2011	24,9	24,0	25,5	25,6	100,0
	2012	25,6	24,0	25,6	24,8	100,0
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	21,7	24,3	28,1	25,9	100,0
	2009	20,2	23,9	27,9	28,0	100,0
	2010	20,0	24,8	27,8	27,4	100,0
	2011	20,6	23,7	27,6	28,1	100,0
	2012	19,1	23,4	29,0	28,5	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	17,6	25,4	29,3	27,7	100,0
	2009	17,5	24,4	30,0	28,1	100,0
	2010	18,0	25,3	29,2	27,5	100,0
	2011	17,6	24,1	29,7	28,6	100,0
	2012	17,7	23,0	29,7	29,6	100,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	22,2	26,4	24,2	27,2	100,0
	2009	21,3	26,3	24,6	27,8	100,0
	2010	22,6	26,7	23,7	27,0	100,0
	2011	22,0	25,9	24,2	27,9	100,0
	2012	22,6	26,4	23,7	27,3	100,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	23,0	22,3	26,4	28,3	100,0
	2009	30,2	27,0	20,8	22,0	100,0
	2010	22,7	24,5	29,7	23,1	100,0
	2011	25,2	30,3	27,6	16,9	100,0
	2012	22,9	28,5	25,8	22,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	25,5	26,1	24,4	24,0	100,0
	2009	24,7	26,1	24,5	24,7	100,0
	2010	25,3	26,0	24,2	24,5	100,0
	2011	24,3	25,6	25,2	24,9	100,0
	2012	23,6	26,1	25,5	24,8	100,0
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	23,6	28,5	23,1	24,8	100,0
	2009	23,8	28,6	23,0	24,6	100,0
	2010	24,3	28,5	22,7	24,5	100,0
	2011	23,0	28,1	23,9	25,0	100,0
	2012	22,5	28,6	24,2	24,7	100,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	27,0	22,9	23,4	26,7	100,0
	2009	27,3	22,8	23,8	26,1	100,0
	2010	27,6	22,5	23,1	26,8	100,0
	2011	27,1	22,2	23,2	27,5	100,0
	2012	26,6	22,5	23,3	27,6	100,0

Tablica 23. Rozdysponowanie PKB w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 23. Distribution of GDP in 2008-2012, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2008	299 147,7	310 884,3	314 741,7	350 734,6	1 275 508,3
	2009	313 058,1	325 485,6	332 478,9	373 482,5	1 344 505,1
	2010	323 206,6	344 700,0	350 607,2	398 071,5	1 416 585,3
	2011	348 858,9	369 749,9	377 079,8	432 438,6	1 528 127,2
	2012	370 089,4	389 243,9	393 724,7	442 167,4	1 595 225,4
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	195 669,5	192 868,7	194 676,4	190 607,5	773 822,1
	2009	206 491,4	199 539,8	205 694,5	198 011,1	809 736,8
	2010	216 332,2	211 099,5	217 714,9	211 037,6	856 184,2
	2011	233 643,9	228 861,5	233 154,4	225 900,5	921 560,3
	2012	248 933,9	242 611,7	243 018,0	232 816,6	967 380,2
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	56 785,0	57 857,0	56 932,0	64 605,0	236 179,0
	2009	61 967,7	60 694,4	58 690,8	67 539,1	248 892,0
	2010	63 943,0	64 699,0	64 953,0	74 832,0	268 427,0
	2011	66 839,0	65 811,0	63 906,0	78 202,0	274 758,0
	2012	68 281,0	68 846,0	66 697,0	80 550,0	284 374,0
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2008	45 771,8	63 849,7	65 386,9	108 897,6	283 906,0
	2009	46 569,4	63 505,8	66 033,5	108 540,2	284 648,9
	2010	40 031,9	62 237,3	67 223,3	111 827,8	281 320,3
	2011	42 270,6	67 067,6	73 676,4	125 677,9	308 692,5
	2012	45 679,0	68 942,7	72 386,9	118 397,7	305 406,3
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2008	8 835,4	6 318,2	7 620,2	-2 045,6	20 728,2
	2009	-4 756,8	-2 707,7	-665,6	-3 143,0	-11 273,1
	2010	1 512,7	4 044,9	3 589,5	6 776,4	15 923,5
	2011	5 316,1	9 407,5	6 684,0	6 791,0	28 198,6
	2012	6 884,5	3 975,4	3 515,7	5 704,1	20 079,7
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	126 584,3	129 523,0	127 824,9	124 955,3	508 887,5
	2009	128 726,5	132 114,8	132 451,1	136 986,0	530 278,4
	2010	134 656,2	151 861,8	154 070,9	157 780,7	598 369,6
	2011	158 737,7	168 663,1	175 951,6	185 385,7	688 738,1
	2012	180 550,9	186 312,2	187 424,1	190 461,0	744 748,2
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	137 312,8	142 501,0	140 710,3	138 997,4	559 521,5
	2009	128 751,8	130 677,5	132 725,8	137 114,2	529 269,3
	2010	136 143,0	152 340,9	160 034,7	166 951,7	615 470,3
	2011	160 981,3	173 342,5	179 544,8	192 457,1	706 325,7
	2012	183 457,4	184 911,0	182 748,2	188 830,9	739 947,5
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2008	309 876,2	323 862,3	327 627,1	364 776,7	1 326 142,3
	2009	313 083,4	324 048,3	332 753,6	373 610,7	1 343 496,0
	2010	324 693,4	345 179,1	356 571,0	407 242,5	1 433 686,0
	2011	351 102,5	374 429,3	380 673,0	439 510,0	1 545 714,8
	2012	372 995,9	387 842,7	389 048,8	440 537,3	1 590 424,7

Tablica 24. Rozdysponowanie PKB w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 24. Distribution of GDP in 2008-2012, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2008	292 723,7	301 690,3	304 559,2	338 090,0	1 237 063,2
	2009	303 544,6	314 347,7	317 595,3	360 789,3	1 296 276,9
	2010	322 804,3	338 388,2	345 264,6	390 144,0	1 396 601,1
	2011	340 839,1	359 204,1	365 401,7	415 180,9	1 480 625,8
	2012	364 335,0	378 194,0	383 261,8	431 961,5	1 557 752,3
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	188 507,3	184 707,5	185 507,2	183 162,5	741 884,5
	2009	203 943,1	194 563,7	198 148,8	193 180,5	789 836,1
	2010	213 945,7	205 501,6	212 170,5	203 683,8	835 301,6
	2011	225 849,7	218 150,8	222 973,1	211 728,4	878 702,0
	2012	241 971,4	232 643,4	234 768,6	223 531,4	932 914,8
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	55 186,2	56 888,4	55 040,7	59 471,1	226 586,4
	2009	60 834,0	58 632,0	56 989,5	64 796,6	241 252,1
	2010	63 257,2	62 340,2	62 464,6	71 154,0	259 216,0
	2011	65 233,4	63 528,5	61 423,2	73 751,5	263 936,6
	2012	66 763,1	65 998,7	64 801,9	77 725,7	275 289,4
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2008	45 534,0	61 923,6	63 996,4	106 621,4	278 075,4
	2009	45 288,6	62 006,6	64 918,2	108 211,8	280 425,2
	2010	41 205,4	62 809,9	67 470,0	111 976,0	283 461,3
	2011	42 615,3	66 976,8	72 755,2	122 865,1	305 212,4
	2012	45 330,2	68 199,5	71 900,6	117 989,2	303 419,5
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2008	8 916,7	5 895,5	8 436,0	-2 500,7	20 747,5
	2009	-4 508,9	-2 746,9	-636,0	-2 949,3	-10 841,1
	2010	1 529,5	3 955,2	3 455,2	6 447,1	15 387,0
	2011	4 903,2	8 623,3	6 081,2	5 805,7	25 413,4
	2012	6 679,7	3 826,2	3 389,5	5 555,0	19 450,4
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	127 069,9	131 097,2	130 954,1	124 301,1	513 422,3
	2009	110 573,2	116 165,8	121 032,1	126 480,3	474 251,4
	2010	137 233,2	152 141,6	149 587,4	155 415,4	594 377,6
	2011	153 741,7	162 338,0	163 975,7	164 418,6	644 474,0
	2012	173 186,9	179 570,9	179 838,2	182 900,2	715 496,2
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	135 219,1	141 711,8	142 257,2	135 501,1	554 689,2
	2009	115 355,2	117 243,9	125 806,7	131 548,4	489 954,2
	2010	137 225,1	151 395,6	152 896,2	161 206,0	602 722,9
	2011	154 446,3	163 555,8	164 933,0	166 176,1	649 111,2
	2012	172 730,6	175 373,4	174 755,3	178 688,0	701 547,3
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2008	300 872,9	312 304,9	315 862,3	349 290,0	1 278 330,1
	2009	308 326,6	315 425,8	322 369,9	365 857,4	1 311 979,7
	2010	322 796,2	337 642,2	348 573,4	395 934,6	1 404 946,4
	2011	341 543,7	360 421,9	366 359,0	416 938,4	1 485 263,0
	2012	363 878,7	373 996,5	378 178,9	427 749,3	1 543 803,4

Tablica 25. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2008-2012.

Table 25. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2008-2012.

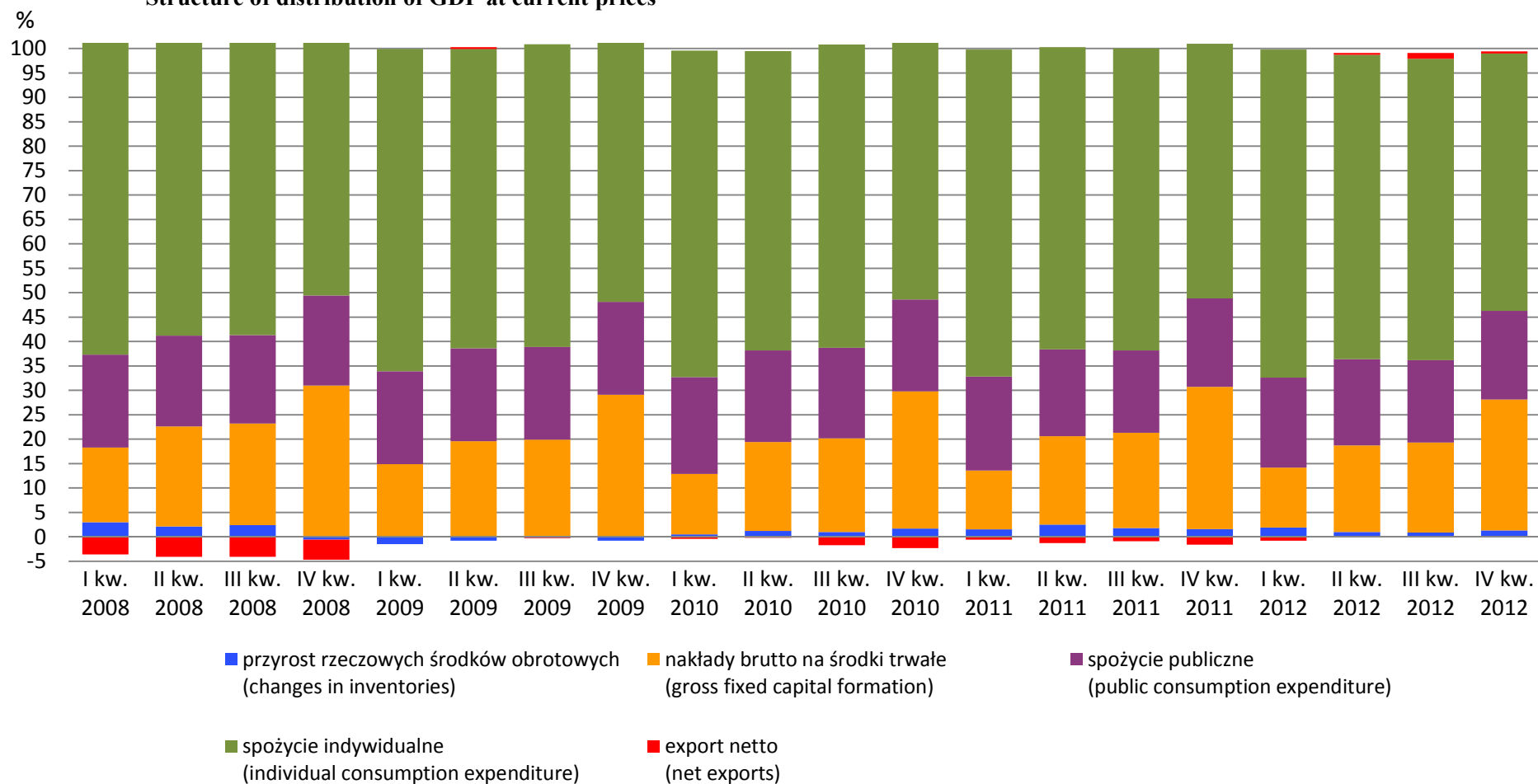
Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2008	106,3	106,1	105,2	103,2	105,1
	2009	100,4	101,0	101,7	103,2	101,6
	2010	102,7	103,7	104,2	104,7	103,9
	2011	104,5	104,3	104,4	104,9	104,5
	2012	103,5	102,4	101,3	100,7	101,9
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	106,0	106,0	105,6	105,4	105,7
	2009	103,0	101,2	102,3	101,7	102,1
	2010	102,2	103,2	103,4	103,7	103,2
	2011	103,3	103,2	102,5	101,4	102,6
	2012	102,2	101,7	100,7	100,3	101,2
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	105,2	105,0	106,0	113,4	107,4
	2009	105,8	101,4	100,5	101,1	102,1
	2010	100,8	102,9	106,7	106,2	104,1
	2011	101,1	98,1	94,6	99,4	98,3
	2012	98,6	100,4	101,2	100,6	100,2
NAKŁADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2008	117,1	115,2	105,6	106,1	109,6
	2009	98,6	96,3	98,1	100,8	98,8
	2010	89,7	99,9	102,0	102,2	99,6
	2011	105,9	107,4	108,6	110,0	108,5
	2012	105,2	100,3	97,4	95,3	98,3
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2008	112,8	76,2	90,5	-28,5	61,5
	2009	-47,6	-43,7	-9,1	145,6	-52,3
	2010	-31,7	-144,7	-572,9	-207,7	-136,5
	2011	290,9	209,1	186,3	84,8	159,6
	2012	129,8	40,5	50,6	80,4	69,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	111,3	111,7	109,5	96,8	107,1
	2009	88,2	89,2	93,4	102,2	93,2
	2010	111,3	117,0	110,7	109,6	112,1
	2011	111,2	105,9	108,9	105,2	107,7
	2012	105,4	104,2	102,1	103,9	103,9
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	114,1	112,6	109,2	97,6	108,0
	2009	84,3	82,1	87,6	96,6	87,6
	2010	109,7	119,8	112,3	113,8	113,9
	2011	110,4	105,8	105,6	100,8	105,5
	2012	102,7	98,4	97,8	98,6	99,3
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2008	107,6	106,7	105,2	103,4	105,6
	2009	98,2	97,4	98,7	101,1	98,9
	2010	102,1	104,6	104,9	106,3	104,6
	2011	104,1	104,3	103,0	103,1	103,6
	2012	102,3	99,7	99,3	98,6	99,9

Tablica 26. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 26. Structure of distribution of GDP in 2008-2012, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	65,4	62,0	61,9	54,3	60,7
	2009	66,0	61,3	62,0	53,1	60,2
	2010	66,9	61,3	62,1	53,0	60,4
	2011	67,0	61,9	61,8	52,2	60,3
	2012	67,2	62,3	61,7	52,7	60,6
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	19,0	18,6	18,1	18,4	18,5
	2009	19,8	18,6	17,7	18,1	18,5
	2010	19,8	18,8	18,5	18,8	18,9
	2011	19,2	17,8	16,9	18,1	18,0
	2012	18,4	17,7	16,9	18,2	17,8
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2008	15,3	20,5	20,8	31,0	22,3
	2009	14,9	19,6	19,9	29,1	21,2
	2010	12,4	18,2	19,2	28,1	19,9
	2011	12,1	18,1	19,5	29,1	20,2
	2012	12,3	17,7	18,4	26,8	19,1
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2008	3,0	2,1	2,4	-0,6	1,5
	2009	-1,5	-0,8	-0,2	-0,8	-0,8
	2010	0,5	1,2	1,0	1,7	1,1
	2011	1,5	2,5	1,8	1,6	1,8
	2012	1,9	1,0	0,9	1,3	1,3
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	42,3	41,7	40,6	35,6	39,9
	2009	41,1	40,5	39,8	36,7	39,4
	2010	41,7	44,0	43,9	39,6	42,2
	2011	45,5	45,6	46,7	42,9	45,1
	2012	48,8	47,9	47,6	43,1	46,7
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	45,9	45,8	44,7	39,7	43,9
	2009	41,1	40,1	39,9	36,7	39,5
	2010	42,1	44,2	45,6	41,9	43,4
	2011	46,1	46,9	47,6	44,5	46,2
	2012	49,6	47,5	46,4	42,7	46,4
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2008	103,6	104,2	104,1	104,0	104,0
	2009	100,0	99,6	100,1	100,0	99,9
	2010	100,5	100,1	101,7	102,3	101,2
	2011	100,6	101,3	101,0	101,6	101,2
	2012	100,7	99,6	98,8	99,6	99,7

WYKRES 2. Struktura rozdysponowania PKB w cenach bieżących
Structure of distribution of GDP at current prices



Tablica 27. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 27. Structure of distribution of GDP by quarters in 2008-2012, current prices.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2008	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0
	2009	23,3	24,2	24,7	27,8	100,0
	2010	22,8	24,3	24,8	28,1	100,0
	2011	22,8	24,2	24,7	28,3	100,0
	2012	23,2	24,4	24,7	27,7	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	25,3	24,9	25,2	24,6	100,0
	2009	25,5	24,6	25,4	24,5	100,0
	2010	25,3	24,7	25,4	24,6	100,0
	2011	25,4	24,8	25,3	24,5	100,0
	2012	25,7	25,1	25,1	24,1	100,0
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	24,0	24,5	24,1	27,4	100,0
	2009	24,9	24,4	23,6	27,1	100,0
	2010	23,8	24,1	24,2	27,9	100,0
	2011	24,2	24,0	23,3	28,5	100,0
	2012	24,0	24,2	23,5	28,3	100,0
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2008	16,1	22,5	23,0	38,4	100,0
	2009	16,4	22,3	23,2	38,1	100,0
	2010	14,2	22,1	23,9	39,8	100,0
	2011	13,7	21,7	23,9	40,7	100,0
	2012	14,9	22,6	23,7	38,8	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2008	42,6	30,5	36,8	-9,9	100,0
	2009	42,2	24,0	5,9	27,9	100,0
	2010	9,5	25,4	22,5	42,6	100,0
	2011	18,8	33,4	23,7	24,1	100,0
	2012	34,3	19,8	17,5	28,4	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	24,8	25,5	25,1	24,6	100,0
	2009	24,3	24,9	25,0	25,8	100,0
	2010	22,5	25,4	25,7	26,4	100,0
	2011	23,1	24,5	25,5	26,9	100,0
	2012	24,2	25,0	25,2	25,6	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	24,6	25,5	25,1	24,8	100,0
	2009	24,3	24,7	25,1	25,9	100,0
	2010	22,1	24,8	26,0	27,1	100,0
	2011	22,9	24,5	25,4	27,2	100,0
	2012	24,8	25,0	24,7	25,5	100,0
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2008	23,4	24,4	24,7	27,5	100,0
	2009	23,3	24,1	24,8	27,8	100,0
	2010	22,6	24,1	24,9	28,4	100,0
	2011	22,8	24,2	24,6	28,4	100,0
	2012	23,4	24,4	24,5	27,7	100,0

Tablica 28. Struktura rozdysponowania PKB w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

Table 28. Structure of distribution of GDP in 2008-2012, annual average prices of previous year.

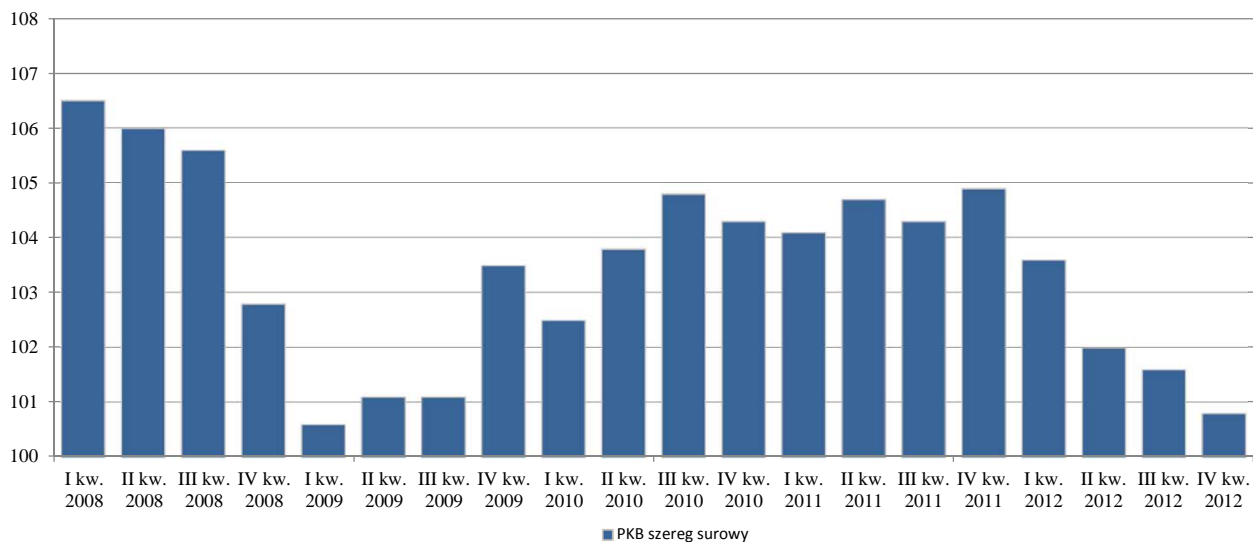
Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		PKB = 100 GDP = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2008	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2009	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2010	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2011	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
	2012	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	64,4	61,2	60,9	54,2	60,0
	2009	67,2	61,9	62,4	53,6	60,9
	2010	66,3	60,7	61,5	52,2	59,7
	2011	66,3	60,7	61,0	51,0	59,3
	2012	66,4	61,5	61,3	51,7	59,9
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	18,9	18,9	18,1	17,6	18,3
	2009	20,1	18,7	17,9	18,0	18,6
	2010	19,6	18,3	18,1	18,2	18,6
	2011	19,1	17,7	16,8	17,8	17,8
	2012	18,3	17,5	16,9	18,0	17,7
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2008	15,6	20,5	21,0	31,5	22,5
	2009	14,9	19,7	20,4	30,1	21,6
	2010	12,8	18,6	19,5	28,7	20,3
	2011	12,5	18,6	19,9	29,6	20,6
	2012	12,4	18,0	18,8	27,3	19,5
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2008	3,0	2,0	2,8	-0,7	1,8
	2009	-1,5	-0,8	-0,2	-0,8	-0,8
	2010	0,5	1,2	1,0	1,7	1,1
	2011	1,4	2,4	1,7	1,4	1,7
	2012	1,8	1,0	0,9	1,3	1,2
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	43,4	43,5	43,0	36,7	41,5
	2009	36,4	37,0	38,1	35,1	36,7
	2010	42,5	45,0	43,3	39,8	42,6
	2011	45,1	45,2	44,9	39,6	43,5
	2012	47,5	47,5	46,9	42,3	45,9
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	46,2	47,0	46,7	40,1	44,8
	2009	38,0	37,3	39,5	36,5	37,8
	2010	42,5	44,7	44,3	41,3	43,2
	2011	45,3	45,5	45,1	40,0	43,8
	2012	47,4	46,4	45,6	41,4	45,0
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2008	102,8	103,5	103,7	103,3	103,3
	2009	101,6	100,3	101,5	101,4	101,2
	2010	100,0	99,8	101,0	101,5	100,6
	2011	100,2	100,3	100,3	100,4	100,3
	2012	99,9	98,9	98,7	99,0	99,1

Tablica 29. Struktura rozdysponowania PKB według kwartałów w latach 2008-2012, ceny stałe średnioroczne roku poprzedniego.

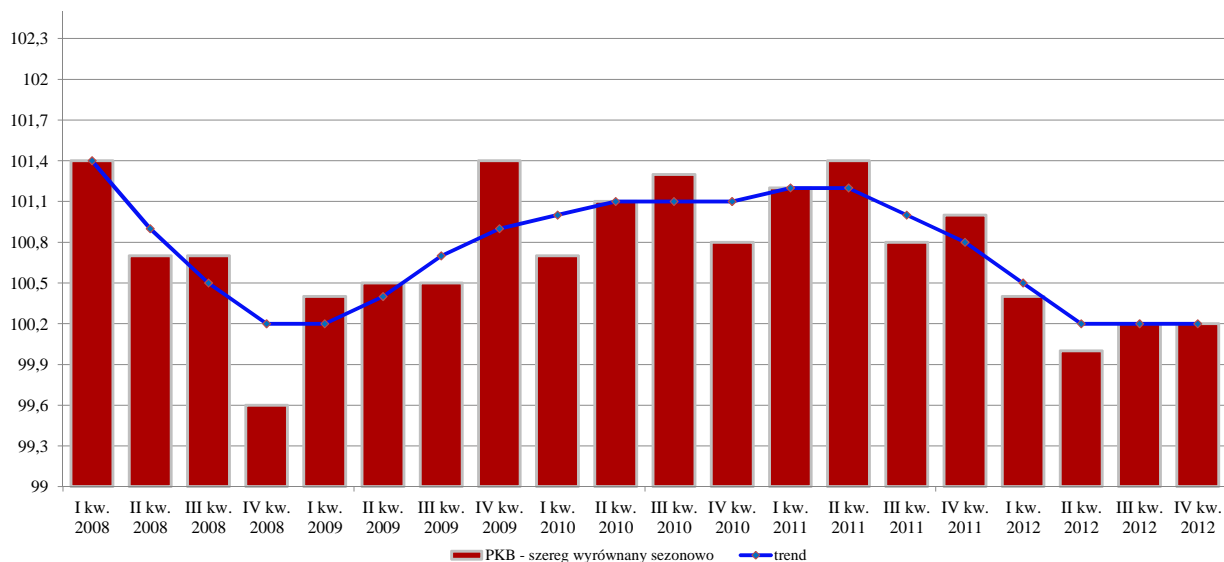
Table 29. Structure of distribution of GDP by quarters in 2008-2012, annual average prices of previous year.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		Rok = 100 Year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2008	23,7	24,4	24,6	27,3	100,0
	2009	23,4	24,3	24,5	27,8	100,0
	2010	23,2	24,2	24,7	27,9	100,0
	2011	23,0	24,3	24,7	28,0	100,0
	2012	23,4	24,3	24,6	27,7	100,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	25,4	24,9	25,0	24,7	100,0
	2009	25,8	24,6	25,1	24,5	100,0
	2010	25,6	24,6	25,4	24,4	100,0
	2011	25,7	24,8	25,4	24,1	100,0
	2012	25,9	24,9	25,2	24,0	100,0
SPOŻYCIE PUBLICZNE <i>PUBLIC CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	24,4	25,1	24,3	26,2	100,0
	2009	25,2	24,3	23,6	26,9	100,0
	2010	24,5	24,0	24,1	27,4	100,0
	2011	24,7	24,1	23,3	27,9	100,0
	2012	24,3	24,0	23,5	28,2	100,0
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2008	16,4	22,3	23,0	38,3	100,0
	2009	16,2	22,1	23,1	38,6	100,0
	2010	14,5	22,2	23,8	39,5	100,0
	2011	14,0	21,9	23,8	40,3	100,0
	2012	14,9	22,5	23,7	38,9	100,0
PRZYROST RZECZOWYCH ŚRODKÓW OBROTOWYCH <i>CHANGES IN INVENTORIES</i>	2008	43,0	28,4	40,7	-12,1	100,0
	2009	41,6	25,3	5,9	27,2	100,0
	2010	9,9	25,7	22,5	41,9	100,0
	2011	19,4	33,9	23,9	22,8	100,0
	2012	34,3	19,7	17,4	28,6	100,0
EKSPORT TOWARÓW I USŁUG <i>EXPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	24,8	25,5	25,5	24,2	100,0
	2009	23,3	24,5	25,5	26,7	100,0
	2010	23,1	25,6	25,2	26,1	100,0
	2011	23,9	25,2	25,4	25,5	100,0
	2012	24,2	25,1	25,1	25,6	100,0
IMPORT TOWARÓW I USŁUG <i>IMPORTS OF GOODS AND SERVICES</i>	2008	24,5	25,5	25,6	24,4	100,0
	2009	23,6	23,9	25,7	26,8	100,0
	2010	22,8	25,1	25,4	26,7	100,0
	2011	23,8	25,2	25,4	25,6	100,0
	2012	24,6	25,0	24,9	25,5	100,0
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2008	23,6	24,4	24,7	27,3	100,0
	2009	23,5	24,0	24,6	27,9	100,0
	2010	23,0	24,0	24,8	28,2	100,0
	2011	22,9	24,3	24,7	28,1	100,0
	2012	23,6	24,2	24,5	27,7	100,0

WYKRES 3. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2005
 przy podstawie analogiczny kwartał roku poprzedniego = 100
 Real growth of GDP at constant prices of 2005 corresponding period of previous year = 100



WYKRES 4. Dynamika realna PKB w cenach stałych przy roku odniesienia 2005
 przy podstawie kwartał poprzedni = 100
 Real growth of GDP at constant prices of 2005, previous quarter = 100



**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE NIEWYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2005**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
NON – SEASONALLY ADJUSTED DATA
constant prices of 2005**

Tablica 30. PKB i wartość dodana brutto w latach 2008-2012, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 30. GDP and gross value added in 2008-2012, constant prices of 2005.

Wyszczególnienie Item		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
w mln PLN (in PLN millions)						
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008	277 468,5	285 967,8	288 687,2	320 470,6	1 172 594,1
	2009	279 053,2	288 984,6	291 970,2	331 679,1	1 191 687,1
	2010	286 114,0	299 926,6	306 021,4	345 799,8	1 237 861,8
	2011	297 837,1	313 885,1	319 300,8	362 799,6	1 293 822,6
	2012	308 472,4	320 206,4	324 497,0	365 729,6	1 318 905,4
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2008	246 489,8	250 963,4	251 091,0	281 066,6	1 029 610,8
	2009	247 535,7	254 628,6	256 293,7	289 972,6	1 048 430,6
	2010	256 930,3	262 341,3	264 696,8	303 769,6	1 087 738,0
	2011	263 510,2	275 272,5	278 425,9	319 062,8	1 136 271,4
	2012	272 688,7	280 076,1	282 662,5	322 871,1	1 158 298,4
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	68 709,2	63 572,1	63 504,2	76 663,6	272 449,1
	2009	65 559,8	60 942,8	65 208,8	84 089,2	275 800,6
	2010	73 569,1	65 719,9	67 815,2	88 919,7	296 023,9
	2011	77 828,2	70 750,4	71 595,2	100 083,7	320 257,5
	2012	84 468,3	69 808,3	71 886,7	99 994,9	326 158,2
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	11 109,9	16 699,3	19 163,2	23 936,9	70 909,3
	2009	12 692,2	18 665,0	21 865,5	25 883,2	79 105,9
	2010	12 564,4	20 386,5	22 950,8	28 242,9	84 144,6
	2011	13 640,4	23 649,6	26 630,6	30 127,2	94 047,8
	2012	14 572,8	24 994,1	25 833,7	28 949,9	94 350,5
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	49 373,6	46 096,4	47 474,8	47 220,7	190 165,5
	2009	50 669,1	47 615,1	50 454,7	49 677,3	198 416,2
	2010	52 744,9	49 799,2	52 811,6	54 339,5	209 695,2
	2011	50 913,5	49 336,3	52 453,8	52 608,9	205 312,5
	2012	53 104,6	49 965,8	53 279,5	51 515,7	207 865,6
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	11 715,7	13 111,7	15 153,3	13 947,7	53 928,4
	2009	10 472,0	12 390,3	14 491,8	14 552,6	51 906,7
	2010	10 464,6	12 987,0	14 560,4	14 341,9	52 353,9
	2011	12 093,6	13 878,4	16 157,5	16 487,1	58 616,6
	2012	12 113,2	14 783,2	18 329,3	17 996,9	63 222,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	2 000,9	2 884,4	3 330,6	3 152,0	11 367,9
	2009	2 021,2	2 814,5	3 452,8	3 237,9	11 526,4
	2010	2 032,2	2 854,9	3 290,4	3 099,5	11 277,0
	2011	2 128,5	2 904,3	3 580,1	3 441,9	12 054,8
	2012	2 168,0	2 818,5	3 629,2	3 617,7	12 233,4
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	10 087,1	11 998,0	11 008,4	12 387,5	45 481,0
	2009	9 987,3	12 344,1	11 580,4	13 086,7	46 998,5
	2010	10 663,2	12 527,1	11 103,2	12 653,4	46 946,9
	2011	10 954,9	12 941,3	12 098,2	13 945,8	49 940,2
	2012	12 369,0	14 502,2	13 032,5	15 009,5	54 913,2
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	13 901,7	13 443,1	15 918,7	17 064,1	60 327,6
	2009	13 205,5	11 823,5	9 104,0	9 614,2	43 747,2
	2010	10 463,7	11 298,5	13 731,4	10 681,0	46 174,6
	2011	12 079,5	14 530,1	13 265,1	8 120,5	47 995,2
	2012	11 291,3	14 030,8	12 721,0	11 205,0	49 248,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	14 196,4	14 563,2	13 628,6	13 386,6	55 774,8
	2009	14 249,1	15 010,7	14 087,5	14 204,9	57 552,2
	2010	15 300,1	15 693,5	14 601,4	14 819,6	60 414,6
	2011	15 113,3	15 956,8	15 726,3	15 554,2	62 350,6
	2012	15 020,9	16 636,2	16 257,1	15 793,7	63 707,9
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	16 599,5	19 931,6	16 144,1	17 356,6	70 031,8
	2009	17 749,3	21 247,7	17 105,3	18 307,9	74 410,2
	2010	18 187,5	21 340,3	17 038,5	18 398,5	74 964,8
	2011	18 312,3	22 317,0	18 966,7	19 886,8	79 482,8
	2012	18 498,0	23 445,0	19 793,5	20 205,8	81 942,3
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	35 233,7	29 711,5	30 409,8	34 684,4	130 039,4
	2009	36 758,2	30 534,8	31 864,9	34 923,3	134 081,2
	2010	37 294,0	30 275,1	31 058,3	36 099,5	134 726,9
	2011	36 892,0	30 128,1	31 573,9	37 333,8	135 927,8
	2012	36 309,4	30 588,4	31 723,4	37 583,2	136 204,4

Tablica 31. Rozdysponowanie PKB w latach 2008-2012, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 31. Distribution of GDP in 2008-2012, constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
	w mln PLN (in PLN millions)					
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2008	277 468,5	285 967,8	288 687,2	320 470,6	1 172 594,1
	2009	279 053,2	288 984,6	291 970,2	331 679,1	1 191 687,1
	2010	286 114,0	299 926,6	306 021,4	345 799,8	1 237 861,8
	2011	297 837,1	313 885,1	319 300,8	362 799,6	1 293 822,6
	2012	308 472,4	320 206,4	324 497,0	365 729,6	1 318 905,4
SPOŻYCIE OGÓLEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	235 495,8	233 637,5	232 620,0	234 294,4	936 047,7
	2009	245 176,7	234 743,4	236 500,8	238 796,8	955 217,7
	2010	249 999,0	241 785,9	247 834,8	247 711,4	987 331,1
	2011	255 456,6	247 457,5	249 803,6	250 448,3	1 003 166,0
	2012	258 803,2	250 594,2	251 362,9	252 448,2	1 013 208,5
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	181 826,2	178 161,1	178 932,5	176 670,9	715 590,7
	2009	188 596,0	179 922,5	183 237,8	178 643,3	730 399,6
	2010	192 983,5	185 366,8	191 382,3	183 727,1	753 459,7
	2011	198 752,4	191 977,2	196 220,9	186 325,3	773 275,8
	2012	203 036,9	195 209,8	196 992,8	187 563,7	782 803,2
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2008	51 797,8	64 511,8	68 905,0	99 013,1	284 227,7
	2009	38 060,3	55 292,7	59 979,4	98 189,6	251 522,0
	2010	39 328,2	61 435,8	65 256,8	108 928,4	274 949,2
	2011	43 962,5	69 921,8	72 914,2	118 981,7	305 780,2
	2012	47 232,4	65 382,8	68 336,6	112 118,3	293 070,1
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2008	43 438,4	59 073,7	61 051,1	101 714,4	265 277,6
	2009	42 317,0	57 938,0	60 658,6	101 111,5	262 025,1
	2010	37 930,4	57 817,8	62 107,5	103 076,2	260 931,9
	2011	39 526,8	62 122,7	67 482,3	113 960,6	283 092,4
	2012	41 570,9	62 543,7	65 937,8	108 204,3	278 256,7
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2008	287 194,1	298 106,3	301 502,0	333 409,9	1 220 212,3
	2009	283 698,0	290 230,1	296 619,5	336 633,3	1 207 180,9
	2010	290 044,3	303 384,1	313 206,1	355 761,9	1 262 396,4
	2011	300 737,8	317 360,5	322 588,3	367 124,7	1 307 811,3
	2012	307 873,7	316 434,2	319 972,7	361 913,5	1 306 194,1

Tablica 32. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2008-2012, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 32. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2008-2012, constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał	I-IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)	(1st-4th quarters)
		analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100				
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008	106,5	106,0	105,6	102,8	105,1
	2009	100,6	101,1	101,1	103,5	101,6
	2010	102,5	103,8	104,8	104,3	103,9
	2011	104,1	104,7	104,3	104,9	104,5
	2012	103,6	102,0	101,6	100,8	101,9
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2008	105,5	105,8	105,9	103,5	105,1
	2009	100,4	101,5	102,1	103,2	101,8
	2010	103,8	103,0	103,3	104,8	103,7
	2011	102,6	104,9	105,2	105,0	104,5
	2012	103,5	101,7	101,5	101,2	101,9
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	109,9	110,6	105,2	99,9	106,0
	2009	95,4	95,9	102,7	109,7	101,2
	2010	112,2	107,8	104,0	105,7	107,3
	2011	105,8	107,7	105,6	112,6	108,2
	2012	108,5	98,7	100,4	99,9	101,8
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	106,9	115,6	108,4	97,6	105,8
	2009	114,2	111,8	114,1	108,1	111,6
	2010	99,0	109,2	105,0	109,1	106,4
	2011	108,6	116,0	116,0	106,7	111,8
	2012	106,8	105,7	97,0	96,1	100,3
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	109,2	106,3	106,4	103,7	106,4
	2009	102,6	103,3	106,3	105,2	104,3
	2010	104,1	104,6	104,7	109,4	105,7
	2011	96,5	99,1	99,3	96,8	97,9
	2012	104,3	101,3	101,6	97,9	101,2
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	106,6	98,3	97,1	94,3	98,5
	2009	89,4	94,5	95,6	104,3	96,3
	2010	99,9	104,8	100,5	98,6	100,9
	2011	115,6	106,9	111,0	115,0	112,0
	2012	100,2	106,5	113,4	109,2	107,9
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	100,1	101,7	105,5	103,8	103,1
	2009	101,0	97,6	103,7	102,7	101,4
	2010	100,5	101,4	95,3	95,7	97,8
	2011	104,7	101,7	108,8	111,0	106,9
	2012	101,9	97,0	101,4	105,1	101,5
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	108,5	107,1	109,9	112,2	109,5
	2009	99,0	102,9	105,2	105,6	103,3
	2010	106,8	101,5	95,9	96,7	99,9
	2011	102,7	103,3	109,0	110,2	106,4
	2012	112,9	112,1	107,7	107,6	110,0
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	122,6	101,9	121,9	116,1	115,4
	2009	95,0	88,0	57,2	56,3	72,5
	2010	79,2	95,6	150,8	111,1	105,5
	2011	115,4	128,6	96,6	76,0	103,9
	2012	93,5	96,6	95,9	138,0	102,6
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	101,2	100,0	98,8	96,0	99,0
	2009	100,4	103,1	103,4	106,1	103,2
	2010	107,4	104,5	103,6	104,3	105,0
	2011	98,8	101,7	107,7	105,0	103,2
	2012	99,4	104,3	103,4	101,5	102,2
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	105,9	108,0	110,3	111,6	108,9
	2009	106,9	106,6	106,0	105,5	106,3
	2010	102,5	100,4	99,6	100,5	100,7
	2011	100,7	104,6	111,3	108,1	106,0
	2012	101,0	105,1	104,4	101,6	103,0
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	96,3	100,9	105,5	105,4	101,8
	2009	104,3	102,8	104,8	100,7	103,0
	2010	101,5	99,1	97,5	103,4	100,5
	2011	98,9	99,5	101,7	103,4	101,0
	2012	98,4	101,5	100,5	100,7	100,3

Tablica 33. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2008-2012, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 33. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2008-2012, constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	
	analogiczny okres roku poprzedniego = 100 corresponding period of previous year = 100					
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2008	106,5	106,0	105,6	102,8	105,1
	2009	100,6	101,1	101,1	103,5	101,6
	2010	102,5	103,8	104,8	104,3	103,9
	2011	104,1	104,7	104,3	104,9	104,5
	2012	103,6	102,0	101,6	100,8	101,9
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	106,1	105,3	105,6	107,5	106,1
	2009	104,1	100,5	101,7	101,9	102,0
	2010	102,0	103,0	104,8	103,7	103,4
	2011	102,2	102,3	100,8	101,1	101,6
	2012	101,3	101,3	100,6	100,8	101,0
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	106,2	105,7	105,1	106,1	105,7
	2009	103,7	101,0	102,4	101,1	102,1
	2010	102,3	103,0	104,4	102,8	103,2
	2011	103,0	103,6	102,5	101,4	102,6
	2012	102,2	101,7	100,4	100,7	101,2
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2008	116,1	111,3	105,5	93,9	104,0
	2009	73,5	85,7	87,0	99,2	88,5
	2010	103,3	111,1	108,8	110,9	109,3
	2011	111,8	113,8	111,7	109,2	111,2
	2012	107,4	93,5	93,7	94,2	95,8
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2008	116,2	115,3	106,6	105,7	109,6
	2009	97,4	98,1	99,4	99,4	98,8
	2010	89,6	99,8	102,4	101,9	99,6
	2011	104,2	107,4	108,7	110,6	108,5
	2012	105,2	100,7	97,7	94,9	98,3
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2008	107,8	106,5	105,5	103,1	105,6
	2009	98,8	97,4	98,4	101,0	98,9
	2010	102,2	104,5	105,6	105,7	104,6
	2011	103,7	104,6	103,0	103,2	103,6
	2012	102,4	99,7	99,2	98,6	99,9

**PRODUKT KRAJOWY BRUTTO
I JEGO ELEMENTY
DANE WYRÓWNANE SEZONOWO
ceny stałe przy roku odniesienia 2005**

**GROSS DOMESTIC PRODUCT
AND ITS ELEMENTS
SEASONALLY ADJUSTED DATA
constant prices of 2005**

Tablica 34. PKB i wartość dodana brutto w latach 2008-2012, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 34. GDP and gross value added in 2008-2012, seasonally adjusted, constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał	II kwartał	III kwartał	IV kwartał
		(1st quarter)	(2nd quarter)	(3rd quarter)	(4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008	290 366,9	292 494,8	294 653,8	293 465,5
	2009	294 653,8	296 059,4	297 439,6	301 695,2
	2010	303 775,8	307 201,4	311 244,5	313 692,8
	2011	317 613,9	321 952,7	324 541,4	327 805,2
	2012	328 997,8	329 124,9	329 632,4	330 452,6
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2008	254 793,1	256 795,7	258 205,1	258 030,7
	2009	258 202,5	260 535,6	262 725,2	264 834,0
	2010	268 181,2	269 402,6	271 472,6	274 627,6
	2011	277 877,5	282 599,7	285 872,4	288 337,2
	2012	288 235,9	288 929,7	290 048,9	290 773,3
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	67 955,5	68 722,6	67 673,1	66 776,7
	2009	66 412,5	67 577,4	69 737,2	71 261,2
	2010	72 824,9	73 171,3	74 394,4	74 868,6
	2011	76 501,2	79 502,7	79 501,5	81 613,7
	2012	81 999,2	79 911,2	80 935,9	81 386,0
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	17 123,6	17 842,3	17 884,8	18 058,8
	2009	19 586,0	19 342,9	20 089,5	20 087,5
	2010	20 193,7	20 811,1	21 021,2	22 118,4
	2011	22 575,7	23 385,2	24 186,3	23 900,6
	2012	24 397,4	24 481,8	22 882,0	22 589,2
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	47 512,4	47 576,3	47 429,0	47 606,2
	2009	48 991,0	49 143,1	50 312,6	50 128,5
	2010	51 293,0	51 610,5	52 497,8	54 459,5
	2011	49 849,9	51 213,2	51 650,5	52 221,3
	2012	52 148,0	51 683,6	51 950,7	51 568,3
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	13 802,1	13 525,5	13 282,2	12 995,8
	2009	12 889,0	12 886,4	13 039,2	13 125,3
	2010	12 891,9	13 012,5	13 066,7	13 416,0
	2011	14 434,8	14 534,0	14 687,4	15 030,8
	2012	15 119,9	15 635,7	16 032,6	16 117,8
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	2 770,9	2 844,5	2 830,8	2 844,3
	2009	2 873,4	2 838,8	2 918,3	2 904,8
	2010	2 845,8	2 883,0	2 815,3	2 832,0
	2011	2 935,2	2 952,5	3 014,7	3 007,8
	2012	3 026,8	3 013,9	3 044,9	3 090,0
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	11 095,5	11 187,6	11 398,4	11 621,5
	2009	11 176,1	11 594,8	12 002,9	12 171,0
	2010	11 849,2	11 781,5	11 630,5	11 721,4
	2011	12 103,3	12 172,7	12 685,1	12 974,4
	2012	13 549,9	13 659,1	13 678,1	13 966,5
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	14 507,2	13 556,9	15 973,1	16 290,5
	2009	13 306,1	11 560,2	8 972,1	9 908,7
	2010	10 453,0	10 531,5	13 080,6	12 109,5
	2011	12 329,0	13 180,4	12 636,4	9 849,2
	2012	11 379,7	12 346,2	12 181,0	13 341,2
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	14 099,2	13 977,5	13 988,3	13 883,6
	2009	14 055,9	14 328,1	14 503,5	14 686,9
	2010	15 053,7	15 024,5	14 948,6	15 181,5
	2011	15 299,6	15 333,0	15 664,2	15 756,6
	2012	15 701,3	15 883,9	16 012,5	16 064,4
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	17 051,2	17 232,2	17 661,8	18 021,1
	2009	18 127,8	18 542,4	18 553,4	18 708,9
	2010	18 688,4	18 673,2	18 658,9	18 878,7
	2011	19 301,3	19 496,8	19 981,6	20 215,6
	2012	20 319,1	20 482,1	20 643,5	20 760,4
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	31 836,2	32 278,7	32 612,4	33 052,3
	2009	33 330,1	33 370,4	33 810,9	33 315,0
	2010	33 753,0	33 456,7	33 514,9	33 582,3
	2011	33 699,5	33 729,6	33 828,1	34 064,7
	2012	33 815,0	34 118,0	34 194,4	34 450,4

Tablica 35. Rozdysponowanie PKB w latach 2008-2012, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 35. Distribution of GDP in 2008-2012, seasonally adjusted, constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		w mln PLN (in PLN millions)			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2008	290 366,9	292 494,8	294 653,8	293 465,5
	2009	294 653,8	296 059,4	297 439,6	301 695,2
	2010	303 775,8	307 201,4	311 244,5	313 692,8
	2011	317 613,9	321 952,7	324 541,4	327 805,2
	2012	328 997,8	329 124,9	329 632,4	330 452,6
SPOŻYCIE OGÓŁEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	229 167,0	232 763,7	234 533,7	237 443,1
	2009	237 803,3	237 443,9	238 861,1	240 758,4
	2010	243 351,7	245 028,0	248 387,3	249 037,3
	2011	249 671,7	250 759,5	251 121,8	251 755,3
	2012	253 018,6	252 702,0	253 154,4	253 745,8
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	174 979,9	177 926,6	179 322,5	181 391,8
	2009	181 889,4	181 863,1	182 892,0	184 181,6
	2010	185 836,7	187 337,6	189 411,5	190 659,8
	2011	191 993,6	193 071,4	194 014,0	194 365,8
	2012	194 781,9	195 459,9	195 297,1	195 725,5
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2008	75 187,4	72 222,0	70 281,4	66 160,5
	2009	62 301,0	62 622,0	62 880,7	64 715,7
	2010	66 043,7	68 148,2	69 684,8	72 131,5
	2011	73 122,9	77 178,2	77 176,6	76 097,5
	2012	75 745,5	73 695,2	70 868,1	70 621,4
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2008	64 920,9	66 488,3	66 188,1	66 249,5
	2009	66 599,7	65 131,9	64 920,5	64 870,9
	2010	63 695,5	64 843,8	65 573,9	66 309,6
	2011	68 543,4	70 183,0	71 257,0	71 721,3
	2012	69 944,4	69 622,4	68 581,4	68 227,9
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2008	302 887,9	305 424,1	305 865,0	303 627,9
	2009	301 094,8	299 454,0	301 138,7	304 604,7
	2010	308 961,0	312 619,0	317 558,3	320 541,9
	2011	321 793,2	327 313,5	327 510,0	329 497,4
	2012	328 624,8	327 511,2	325 364,3	324 608,2

Tablica 36. Dynamika wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2008-2012, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 36. Volume growth rate of GDP and gross value added in 2008-2012, seasonally adjusted, constant prices of 2005

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008	101,4	100,7	100,7	99,6
	2009	100,4	100,5	100,5	101,4
	2010	100,7	101,1	101,3	100,8
	2011	101,2	101,4	100,8	101,0
	2012	100,4	100,0	100,2	100,2
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2008	101,9	100,8	100,5	99,9
	2009	100,1	100,9	100,8	100,8
	2010	101,3	100,5	100,8	101,2
	2011	101,2	101,7	101,2	100,9
	2012	100,0	100,2	100,4	100,2
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	101,5	101,1	98,5	98,7
	2009	99,5	101,8	103,2	102,2
	2010	102,2	100,5	101,7	100,6
	2011	102,2	103,9	100,0	102,7
	2012	100,5	97,5	101,3	100,6
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	99,3	104,2	100,2	101,0
	2009	108,5	98,8	103,9	100,0
	2010	100,5	103,1	101,0	105,2
	2011	102,1	103,6	103,4	98,8
	2012	102,1	100,3	93,5	98,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	103,8	100,1	99,7	100,4
	2009	102,9	100,3	102,4	99,6
	2010	102,3	100,6	101,7	103,7
	2011	91,5	102,7	100,9	101,1
	2012	99,9	99,1	100,5	99,3
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	98,8	98,0	98,2	97,8
	2009	99,2	100,0	101,2	100,7
	2010	98,2	100,9	100,4	102,7
	2011	107,6	100,7	101,1	102,3
	2012	100,6	103,4	102,5	100,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	99,2	102,7	99,5	100,5
	2009	101,0	98,8	102,8	99,5
	2010	98,0	101,3	97,7	100,6
	2011	103,6	100,6	102,1	99,8
	2012	100,6	99,6	101,0	101,5
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	105,5	100,8	101,9	102,0
	2009	96,2	103,7	103,5	101,4
	2010	97,4	99,4	98,7	100,8
	2011	103,3	100,6	104,2	102,3
	2012	104,4	100,8	100,1	102,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	105,9	93,4	117,8	102,0
	2009	81,7	86,9	77,6	110,4
	2010	105,5	100,8	124,2	92,6
	2011	101,8	106,9	95,9	77,9
	2012	115,5	108,5	98,7	109,5
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	99,7	99,1	100,1	99,3
	2009	101,2	101,9	101,2	101,3
	2010	102,5	99,8	99,5	101,6
	2011	100,8	100,2	102,2	100,6
	2012	99,6	101,2	100,8	100,3
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	103,5	101,1	102,5	102,0
	2009	100,6	102,3	100,1	100,8
	2010	99,9	99,9	99,9	101,2
	2011	102,2	101,0	102,5	101,2
	2012	100,5	100,8	100,8	100,6
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	100,4	101,4	101,0	101,3
	2009	100,8	100,1	101,3	98,5
	2010	101,3	99,1	100,2	100,2
	2011	100,3	100,1	100,3	100,7
	2012	99,3	100,9	100,2	100,7

Tablica 37. Dynamika wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2008-2012, dane wyrównane sezonowo, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 37. Volume growth rate of GDP by components of distribution in 2008-2012, seasonally adjusted, constant prices of 2005

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2008	101,4	100,7	100,7	99,6
	2009	100,4	100,5	100,5	101,4
	2010	100,7	101,1	101,3	100,8
	2011	101,2	101,4	100,8	101,0
	2012	100,4	100,0	100,2	100,2
SPOŻYCIE OGÓLEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	102,3	101,6	100,8	101,2
	2009	100,2	99,8	100,6	100,8
	2010	101,1	100,7	101,4	100,3
	2011	100,3	100,4	100,1	100,3
	2012	100,5	99,9	100,2	100,2
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	101,7	101,7	100,8	101,2
	2009	100,3	100,0	100,6	100,7
	2010	100,9	100,8	101,1	100,7
	2011	100,7	100,6	100,5	100,2
	2012	100,2	100,3	99,9	100,2
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2008	104,9	96,1	97,3	94,1
	2009	94,2	100,5	100,4	102,9
	2010	102,1	103,2	102,3	103,5
	2011	101,4	105,5	100,0	98,6
	2012	99,5	97,3	96,2	99,7
NAKLĄDY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2008	102,5	102,4	99,5	100,1
	2009	100,5	97,8	99,7	99,9
	2010	98,2	101,8	101,1	101,1
	2011	103,4	102,4	101,5	100,7
	2012	97,5	99,5	98,5	99,5
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2008	102,2	100,8	100,1	99,3
	2009	99,2	99,5	100,6	101,2
	2010	101,4	101,2	101,6	100,9
	2011	100,4	101,7	100,1	100,6
	2012	99,7	99,7	99,3	99,8

Tablica 38. Dynamika trendu wolumenu PKB i wartości dodanej brutto w latach 2008-2012, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 38. Volume growth rate of trend of GDP and gross value added in 2008-2012, constant prices of 2005.

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008	101,4	100,9	100,5	100,2
	2009	100,2	100,4	100,7	100,9
	2010	101,0	101,1	101,1	101,1
	2011	101,2	101,2	101,0	100,8
	2012	100,5	100,2	100,2	100,2
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i> w tym: (of which)	2008	101,6	101,0	100,4	100,1
	2009	100,2	100,7	100,8	100,9
	2010	101,0	100,7	100,8	101,1
	2011	101,3	101,4	101,2	100,7
	2012	100,2	100,2	100,3	100,3
PRZEMYSŁ <i>INDUSTRY</i> sekcje B, C, D i E (sections B, C, D and E)	2008	102,0	100,8	99,5	99,1
	2009	100,0	101,6	102,5	102,2
	2010	101,6	101,2	101,2	101,1
	2011	102,2	102,5	101,3	101,6
	2012	100,4	99,1	100,5	100,9
BUDOWNICTWO <i>CONSTRUCTION</i> sekcja F (section F)	2008	101,3	101,4	102,0	103,3
	2009	103,4	102,8	101,5	101,2
	2010	101,2	101,7	102,4	103,1
	2011	103,3	102,9	102,2	101,4
	2012	100,3	98,9	97,5	96,7
HANDEL HURTOWY I DETALICZNY; NAPRAWA POJAZDÓW SAMOCHODOWYCH <i>WHOLESALE AND RETAIL TRADE; REPAIR OF MOTOR VEHICLES</i> sekcja G (section G)	2008	101,7	101,2	100,9	101,0
	2009	101,2	101,3	101,2	101,2
	2010	101,3	101,4	101,6	101,6
	2011	93,8	101,2	101,0	100,7
	2012	100,3	100,1	100,1	100,2
TRANSPORT I GOSPODARKA MAGAZYNOWA <i>TRANSPORTATION AND STORAGE</i> sekcja H (section H)	2008	99,4	98,6	98,3	98,5
	2009	99,2	99,9	100,2	99,9
	2010	99,6	100,1	101,5	103,5
	2011	103,7	103,0	101,7	101,6
	2012	101,8	101,9	101,6	101,1
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z ZAKWATEROWANIEM I USŁUGAMI GASTRONOMICZNYMI <i>ACCOMMODATION AND FOOD SERVICE ACTIVITIES</i> sekcja I (section I)	2008	100,9	100,9	100,6	100,4
	2009	100,4	100,4	100,6	100,0
	2010	99,5	99,6	99,7	100,6
	2011	100,1	99,4	99,7	100,9
	2012	105,2	100,4	100,6	100,7
INFORMACJA I KOMUNIKACJA <i>INFORMATION AND COMMUNICATION</i> sekcja J (section J)	2008	102,0	101,8	101,5	101,1
	2009	100,9	101,1	101,1	100,7
	2010	100,2	100,1	100,3	100,9
	2011	101,5	101,9	102,2	102,3
	2012	102,1	101,7	101,3	101,1
DZIAŁALNOŚĆ FINANSOWA I UBEZPIECZENIOWA <i>FINANCIAL INSURANCE ACTIVITIES</i> sekcja K (section K)	2008	105,4	104,2	100,4	91,1
	2009	88,4	89,2	97,4	101,2
	2010	102,7	102,8	101,5	101,6
	2011	101,1	100,6	99,8	100,1
	2012	100,7	101,3	101,1	100,7
DZIAŁALNOŚĆ ZWIĄZANA Z OBSŁUGĄ RYNKU NIERUCHOMOŚCI <i>REAL ESTATE ACTIVITIES</i> sekcja L (section L)	2008	99,7	99,6	99,7	100,1
	2009	100,9	101,4	101,5	101,5
	2010	101,3	100,6	100,3	100,7
	2011	100,8	100,9	101,1	100,8
	2012	100,5	100,6	100,7	100,6
DZIAŁALNOŚĆ PROFESJONALNA, NAUKOWA I TECHNICZNA; ADMINISTROWANIE I DZIAŁALNOŚĆ WSPIERAJĄCA <i>PROFESSIONAL, SCIENTIFIC AND TECHNICAL ACTIVITIES; ADMINISTRATIVE AND SUPPORT SERVICE ACTIVITIES</i> sekcje M, N (sections M, N)	2008	102,2	102,0	102,0	101,7
	2009	101,4	101,2	100,8	100,4
	2010	100,2	100,1	100,4	101,1
	2011	101,5	101,6	101,6	101,3
	2012	100,9	100,8	100,7	100,5
ADMINISTRACJA PUBLICZNA I OBRONA NARODOWA; OBOWIĄZKOWE ZABEZPIECZENIA SPOŁECZNE; EDUKACJA, OPIEKA ZDROWOTNA I POMOC SPOŁECZNA <i>PUBLIC ADMINISTRATION AND DEFENCE; COMPULSORY SOCIAL SECURITY; EDUCATION, HEALTH AND SOCIAL WORK ACTIVITIES</i> sekcje O, P, Q (sections O, P, Q)	2008	100,5	100,7	100,7	100,7
	2009	100,6	100,5	100,4	100,2
	2010	100,2	100,1	100,1	100,2
	2011	100,2	100,2	100,3	100,3
	2012	100,3	100,3	100,4	100,4

Tablica 39. Dynamika trendu wolumenu PKB według elementów rozdysponowania w latach 2008-2012, ceny stałe przy roku odniesienia 2005.

Table 39. Volume growth rate of trend of GDP by components of distribution in 2008-2012, constant prices of 2005

Wyszczególnienie <i>Item</i>		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)
		poprzedni kwartał = 100 previous quarter = 100			
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i> w tym: (of which)	2008	101,4	100,9	100,5	100,2
	2009	100,2	100,4	100,7	100,9
	2010	101,0	101,1	101,1	101,1
	2011	101,2	101,2	101,0	100,8
	2012	100,5	100,2	100,2	100,2
SPOŻYCIE OGÓLEM <i>FINAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	101,5	101,4	101,1	100,8
	2009	100,5	100,3	100,5	100,7
	2010	100,8	100,9	100,8	100,6
	2011	100,4	100,3	100,3	100,3
	2012	100,2	100,2	100,1	100,2
SPOŻYCIE INDYWIDUALNE <i>INDIVIDUAL CONSUMPTION EXPENDITURE</i>	2008	101,4	101,4	101,1	100,8
	2009	100,5	100,3	100,5	100,7
	2010	100,8	100,9	100,9	100,8
	2011	100,7	100,6	100,4	100,3
	2012	100,2	100,2	100,1	100,1
AKUMULACJA <i>GROSS CAPITAL FORMATION</i>	2008	101,6	99,1	96,6	95,5
	2009	96,0	97,9	100,2	102,1
	2010	102,8	103,0	102,8	102,8
	2011	102,9	102,3	101,1	99,6
	2012	98,5	97,8	97,8	98,2
NAKLADY BRUTTO NA ŚRODKI TRWAŁE <i>GROSS FIXED CAPITAL FORMATION</i>	2008	102,4	101,6	100,8	100,2
	2009	99,6	99,3	99,1	99,1
	2010	99,7	100,4	101,4	102,1
	2011	102,5	102,3	101,3	99,8
	2012	99,0	98,7	99,2	99,6
POPYT KRAJOWY <i>DOMESTIC USES</i>	2008	101,8	101,0	100,1	99,4
	2009	99,2	99,6	100,4	101,1
	2010	101,3	101,4	101,3	101,0
	2011	100,9	101,0	100,6	100,2
	2012	99,9	99,6	99,5	99,8

**NIEFINANSOWE RACHUNKI KWARTALNE
WEDŁUG SEKTORÓW INSTYTUCJONALNYCH
ceny bieżące**

**NON-FINANCIAL QUARTERLY ACCOUNTS
BY INSTITUTIONAL SECTORS
current prices**

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2008-2012, ceny bieżące.

Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2008-2012, current prices.

Transakcje bilansujące <i>Transaction & balancing items</i>		SEKTORY (SECTORS)									
		Gospodarka narodowa (National economy)					Przedsiębiorstwa (Non-financial corporations)				
		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)
		w mln PLN (in PLN millions)									
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008	299 147	310 884	314 742	350 735	1 275 508					
	2009	313 058	325 485	332 479	373 483	1 344 505					
	2010	323 207	344 700	350 607	398 071	1 416 585					
	2011	348 859	369 750	377 080	432 438	1 528 127					
	2012	370 089	389 244	393 725	442 167	1 595 225					
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2008	263 244	273 117	274 895	305 296	1 116 552	127 392	126 943	133 278	147 704	535 317
	2009	283 759	287 940	290 807	332 324	1 194 830	142 319	137 711	139 359	171 150	590 539
	2010	287 110	302 664	306 309	351 568	1 247 651	142 061	147 996	148 398	181 294	619 749
	2011	309 079	323 633	327 981	381 693	1 342 386	156 638	157 194	160 965	200 627	675 424
	2012	329 775	344 247	346 640	392 247	1 412 909	166 200	169 380	173 212	203 010	711 802
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO <i>GROSS OPERATING SURPLUS + GROSS MIXED INCOME</i>	2008	148 897	152 965	156 005	173 004	630 871	57 410	54 624	58 249	69 955	240 238
	2009	163 931	163 962	162 613	196 784	687 290	72 312	63 340	61 661	93 455	290 768
	2010	161 497	171 787	170 111	208 141	711 536	66 100	69 173	64 330	99 666	299 269
	2011	176 616	185 723	182 892	230 237	775 468	76 112	72 797	70 236	112 608	331 753
	2012	187 807	200 236	195 421	236 258	819 722	79 713	81 345	77 765	111 051	349 874
DOCHODY DO DYSPOZYCJI BRUTTO <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2008	293 000	304 130	312 978	344 178	1 254 286	22 212	31 002	33 354	50 081	136 649
	2009	304 101	317 065	321 841	358 874	1 301 881	42 010	33 376	29 677	65 152	170 215
	2010	314 185	336 638	337 667	384 356	1 372 846	37 924	47 064	36 472	70 146	191 606
	2011	337 221	355 701	362 917	419 238	1 475 077	49 951	46 894	41 806	83 984	222 635
	2012	350 703	377 065	378 135	431 188	1 537 091	53 936	52 582	46 585	81 556	234 659
OSZCZĘDNOŚCI BRUTTO <i>GROSS SAVING</i>	2008	37 776	50 490	58 422	86 304	232 992	22 212	31 002	33 354	50 081	136 649
	2009	32 872	53 861	54 506	90 714	231 953	42 010	33 376	29 677	65 152	170 215
	2010	31 079	57 798	51 961	95 771	236 609	37 924	47 064	36 472	70 146	191 606
	2011	33 755	57 790	62 648	112 245	266 438	49 951	46 894	41 806	83 984	222 635
	2012	30 329	62 190	65 031	114 805	272 355	53 936	52 582	46 585	81 556	234 659
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2008	-15 310	-16 893	-12 722	-18 167	-63 092	-10 256	-4 940	-3 948	-1 958	-21 102
	2009	-4 937	-958	-8 200	-11 157	-25 252	22 978	5 505	2 854	20 210	51 547
	2010	-7 546	-4 138	-12 833	-14 127	-38 644	17 747	16 466	4 868	21 199	60 280
	2011	-11 591	-11 872	-10 724	-8 970	-43 157	21 128	6 188	2 643	21 450	51 409
	2012	-16 176	-1 666	629	-2 241	-19 454	28 381	17 672	12 300	23 052	81 405

Tablica 40. Niefinansowe rachunki kwartalne według sektorów instytucjonalnych w latach 2008-2012, ceny bieżące (dok.).
Table 40. Non-financial quarterly accounts by institutional sectors in 2008-2012, current prices (cont.).

	SEKTORY (SECTORS)												
	Gospodarstwa domowe i instytucje niekomercyjne (Households and non-profit institutions)						Zagranica (Rest of the world)						
	I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)		I kwartał (1st quarter)	II kwartał (2nd quarter)	III kwartał (3rd quarter)	IV kwartał (4th quarter)	I-IV kwartał (1st-4th quarters)		
w mln PLN (in PLN millions)													
Transakcje bilansujące <i>Transaction & balancing items</i>													
PRODUKT KRAJOWY BRUTTO <i>GROSS DOMESTIC PRODUCT</i>	2008												
	2009												
	2010												
	2011												
	2012												
WARTOŚĆ DODANA BRUTTO <i>GROSS VALUE ADDED</i>	2008	84 039	91 575	88 483	96 040	360 137	2008						
	2009	86 676	97 667	96 121	102 117	382 581	2009						
	2010	89 534	97 610	97 871	106 147	391 162	2010						
	2011	93 544	103 475	106 523	117 075	420 617	2011						
	2012	102 615	109 953	111 896	121 904	446 368	2012						
NADWYŻKA OPERACYJNA BRUTTO + DOCHÓD MIESZANY BRUTTO <i>GROSS OPERATING SURPLUS +</i> <i>GROSS MIXED INCOME</i>	2008	73 237	80 752	80 403	84 259	318 651	2008						
	2009	75 944	86 645	84 650	88 970	336 209	2009						
	2010	78 813	86 139	85 345	92 776	343 073	2010						
	2011	82 002	92 023	93 570	103 211	370 806	2011						
	2012	89 473	96 984	98 212	107 600	392 269	2012						
DOCHODY DO DYSPONOWANIA BRUTTO <i>GROSS DISPOSABLE INCOME</i>	2008	189 554	204 690	203 561	208 293	806 098	2008						
	2009	188 786	227 574	216 935	230 400	863 695	2009						
	2010	203 857	230 957	225 925	243 117	903 856	2010						
	2011	210 229	240 295	241 112	259 091	950 727	2011						
	2012	217 626	249 496	252 500	265 513	985 135	2012						
OSZCZĘPNOŚCI BRUTTO <i>GROSS SAVING</i>	2008	-10 370	7 615	9 027	12 836	19 108	2008						
	2009	-20 852	38 865	22 545	40 876	81 434	2009						
	2010	-2 232	17 751	23 514	38 193	77 226	2010						
	2011	-17 372	15 229	-12 177	34 520	20 200	2011						
	2012	-23 558	9 153	16 395	47 090	49 080	2012						
WIERZYTELNOŚCI NETTO (+) / ZADŁUŻENIE NETTO (-) <i>NET LENDING (+) / NET BORROWING (-)</i>	2008	-24 365	-8 842	-8 144	-6 624	-47 975	2008	15 310	16 893	12 722	18 167	63 092	
	2009	-31 625	27 123	6 284	23 759	25 521	2009	4 937	958	8 200	11 157	25 252	
	2010	-12 152	1 101	7 455	14 018	10 422	2010	7 546	4 138	12 833	14 127	38 644	
	2011	-27 354	-871	-30 216	13 506	-44 935	2011	11 591	11 872	10 724	8 970	43 157	
	2012	-37 098	-8 434	-741	20 123	-26 150	2012	16 176	1 666	-629	2 241	19 454	