

SPIS RZECZY CONTENTS

		Str.
PRZEDMOWA		3
PREFACE		
UWAGI OGÓLNE		6
GENERAL NOTES		12
KOMENTARZ ANALITYCZNY		17
ANALYTICAL COMMENTS		25
TABLICE	Tabl.	Str.
TABLES		
A. INFORMACJE PRZEGLĄDOWE		
A. REVISION INFORMATION		
Produkcja sprzedana przemysłu według sektorów i kwartałów (2003, 2004)	1	33
<i>Sold production of industry by sectors and quarters (2003, 2004)</i>		
Przeciętne zatrudnienie w przemyśle według sektorów i kwartałów (2003, 2004)	2	33
<i>Average paid employment in industry by sectors and quarters (2003, 2004)</i>		
Podstawowe dane o przemyśle według miesięcy (2003, 2004)	3	34
<i>Basic data concerning industry by months (2003, 2004)</i>		
Produkcja ważniejszych wyrobów według miesięcy (2003, 2004)	4	42
<i>Production of majory products by months (2003, 2004)</i>		
Podstawowe dane o przemyśle według kwartałów i sekcji (2003, 2004)	5	50
<i>Basic data concerning industry by quarters and sections (2003, 2004)</i>		
Relacje finansowe w przemyśle według kwartałów i sekcji (2003, 2004)	6	52
<i>Financial relations in industry by quarters and sectors (2003, 2004)</i>		
Produkcja ważniejszych wyrobów w 2004 r.	7	54
<i>Production of majory products in 2004</i>		
B. INFORMACJE WEDŁUG DZIAŁÓW PRZEMYSŁU		
B. INFORMATIONS BY INDUSTRIAL DIVISIONS		
Podukcja sprzedana, zatrudnienie i przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji i działów w 2004 r.	8	60
<i>Sold production, employment and average monthly gross wages and salaries in industry by sections and divisions in 2004</i>		
Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu według sekcji, działów i kwartałów (2003, 2004)	9	62
<i>Price indices of sold production of industry by sections, divisions and quarters (2003, 2004)</i>		
Indeks produkcji przemysłu według sekcji i działów (2003, 2004)	10	64
<i>Volume index of sold production of industry by sections and divisions (2003, 2004)</i>		
Czas przepracowany w przemyśle według sekcji, działów i kwartałów (2003, 2004)	11	67
<i>Worked time in industry by sections, divisions and quarters (2003,2004)</i>		
Przedsiębiorstwa przemysłowe według wysokości przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto w 2004 r.	12	69
<i>Industrial enterprises by average monthly gross wages and salaries in 2004</i>		
Aktywa obrotowe przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji i działów w 2004 r.	13	72
<i>Current assets of industrial enterprises by sections and divisions in 2004</i>		
Zobowiązania przedsiębiorstw przemysłowych według sekcji i działów w 2004 r.	14	74
<i>Liabilities of industrial enterprises by sections and divisions in 2004</i>		
Przychody, koszty i wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów w przemyśle według sekcji i działów w 2004 r.	15	76
<i>Revenues, costs and financial result from the sale of products, goods and materials in industry by sections and divisions in 2004</i>		
Wynik finansowy i jego opodatkowanie w przemyśle według sekcji i działów w 2004 r.	16	78
<i>Financial result and its taxation in industry by sections and divisions in 2004</i>		

	Tabl.	Str.
Przedsiębiorstwa przemysłowe według wskaźnika rentowności obrotu netto w 2004 r. <i>Industrial enterprises by profitability rate of net turnover in 2004</i>	17	80
Nakłady inwestycyjne i inwestycje rozpoczęte w przemyśle według sekcji i działów w 2004 r. <i>Investment outlays and investment newly started in industry by sections and divisions in 2004</i>	18	107
C. INFORMACJE WEDŁUG GRUP PRZEMYSŁU C. INFORMATION BY INDUSTRIAL GROUPS		
Produkcja sprzedana, zatrudnienie i przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle według sekcji, działów i grup w 2004 r. <i>Sold production, employment and average monthly gross wages and salaries in industry by sections, divisions and groups in 2004</i>	19	109
Wskaźniki finansowe w przemyśle według sekcji, działów i grup w 2004 r..... <i>Financial indicators in industry by sections, divisions and groups in 2004</i>	20	119
Struktura rodzajowa kosztów w przemyśle według sekcji, działów i grup w 2004 r. <i>Type of costs composition in industry by sections, divisions and groups in 2004</i>	21	130

PRZEDMOWA

Publikacja niniejsza jest kolejną edycją opracowania wydawanego kwartalnie przez GUS w serii „Informacje i opracowania statystyczne”.

Głównym jej celem jest zaprezentowanie podstawowych danych o przemyśle według sekcji, działów i grup, umożliwiającym przeprowadzanie analizy porównawczej oraz wskazanie zmian zachodzących w przemyśle.

Informacje zawarte w publikacji dotyczą w głównej mierze: wartości, dynamiki i struktury produkcji sprzedanej, ilości produkcji ważniejszych wyrobów, zatrudnienia, wynagrodzeń, zmian cen producentów wyrobów, robót i usług, czasu przepracowanego, nakładów inwestycyjnych oraz wyników i relacji finansowych w przemyśle.

Znaczna część opracowania to zestaw danych liczbowych prezentowanych w układzie tabelarycznym, niektóre dane zostały zilustrowane w formie wykresów. Część A układu tabelarycznego obejmuje informacje przeglądowe, część B - informacje według działów przemysłu, a część C - informacje według grup przemysłu.

Prezentowane dane zostały opracowane na podstawie miesięcznych i kwartalnych wyników badań statystyki publicznej.

Prace związane z przygotowaniem i opracowaniem publikacji zostały wykonane przez pracowników Departamentu Statystyki Gospodarczej, przy współpracy pracowników Departamentu Statystyki Społecznej, Departamentu Statystyki Przedsiębiorstw i Rejestrów oraz Centralnego Ośrodka Informatyki Statystycznej.

Małgorzata Kowalska
Zastępca Dyrektora Departamentu
Statystyki Gospodarczej

Warszawa, kwiecień 2005 r.

* * * * *

PREFACE

This publication is another edition of the study published on a quarterly basis by the Central Statistical Office [GUS] as part of the series titled “Information and statistical papers”.

The major goal of this publication is presenting basic data about industry from the perspective of sections, divisions and groups which allows to perform a comparable analysis and demonstrate changes occurring in industry.

The information contained in the publication largely concerns the value, indices and structure of the sold production and shows production quantity of major products, employment, wages and salaries, changes in producer's prices of goods, works and services, worked time, investment outlays and the results and financial relations in industry.

In the major part of the study, figures are presented in tables and partially in charts. Part A covers review data, part B presents information as per divisions of industry and part C focuses on the information concerning industry groups.

The data presented in the publication is a result of monthly and quarterly public statistics research.

The works related to preparing and developing this publication have been carried out by the employees of the Economic Statistics Division in co-operation with the employees of the Social Statistics Division, the Business Statistics and Registers Division and the Central Statistical Computing Centre.

Małgorzata Kowalska
Deputy Director
Economic Statistics Division

Warsaw, April 2005

UWAGI OGÓLNE

1. Dane prezentowane w publikacji dotyczą podmiotów prowadzących działalność gospodarczą zaliczoną, zgodnie z Polską Klasyfikacją Działalności (Dz.U. Nr 128 z 1997 r., poz. 829 z późn. zmianami), do przemysłu tj. do sekcji: "Górnictwo i kopalnictwo", "Przetwórstwo przemysłowe" oraz "Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, wodę", a w zakresie produkcji wyrobów również podmiotów prowadzących inne rodzaje działalności - produkujących wyroby przemysłowe.

Dane ujęte w tabl. 1, 2, 3, 5, 8-11 dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących przekracza 9 osób.

Dane ujęte w tabl. 12 i 19 dotyczą podmiotów, w których liczba pracujących przekracza 49 osób.

Dane ujęte w tabl. 4 i 7 dotyczą podmiotów - producentów wyrobów przemysłowych, w których liczba pracujących we wszystkich rodzajach działalności przekracza 49 osób. Dane roczne w tabl. 4 zostały skorygowane o wyniki obejmujące producentów wyrobów przemysłowych, w których liczba pracujących przekracza 9 osób i nie jest wyższa niż 49 osób.

Grupowanie wyrobów (tabl. 4 i 7) dokonano na podstawie Polskiej Klasyfikacji Wyrobów i Usług (PKW i U), wprowadzonej z dniem 1 VII 1997 r. rozporządzeniem Rady Ministrów z dnia 18 III 1997 r. (Dz. U. Nr 42, poz. 264, z późniejszymi zmianami).

Dane ujęte w tabl. 6, 13-18, 20 i 21 dotyczą podmiotów gospodarczych prowadzących księgi rachunkowe, w których liczba pracujących przekracza 49 osób.

2. Dane opracowano metodą przedsiębiorstw. Wartości bezwzględne podano zgodnie z każdorazowym stanem organizacyjnym. Wskaźniki dynamiki produkcji sprzedanej podano w cenach stałych. Jako ceny stałe przyjęto średnie ceny bieżące 2000 r. Wskaźniki dynamiki przy podstawie przeciętna miesięczna 2000 = 100 obliczono metodą nawiązania łańcuchowego.

Wskaźniki produkcji wyrównane sezonowo przy pomocy procedury TRAMO/SEATS - zawierają trend oraz składnik nieregularny. Wyrównanie sezonowe polega na eliminacji efektu zmienności kalendarzowej i zmienności dni roboczych (różnice czasu pracy w kolejnych miesiącach) oraz efektu sezonowości (coroczne, regularne odchylenia od trendu obserwowane w cyklu rocznym).

3. **Produkcja sprzedana** - przychód ze sprzedaży produktów (wyrobów, robót i usług) obejmuje otrzymane i należne kwoty za sprzedane na zewnątrz przedsiębiorstwa:

- 1) wyroby gotowe własnej produkcji,
- 2) wykonane roboty i usługi,
- 3) zryczałtowaną odpłatność agenta - w przypadku zawarcia umowy na warunkach zlecenia,
- 4) pełne przychody agenta - w przypadku zawarcia umowy agencyjnej,

oraz wartość produktów wytworzonych nie zaliczonych do sprzedaży, traktowanych na równi ze sprzedażą, tj. wartość własnych wyrobów przekazanych do własnych punktów sprzedaży detalicznej, jak również do własnych zakładów gastronomicznych i do własnych hurtowni, wartość wykonanych świadczeń na rzecz funduszu świadczeń socjalnych, wykonanych i przekazanych wyrobów i usług własnej produkcji na rzecz inwestycji własnych, nieodpłatnie przekazanych wyrobów i usług na potrzeby reprezentacji i reklamy, przekazanych wyrobów i usług na potrzeby osobiste podatnika i pracowników oraz darowizny wyrobów i świadczonych usług bez pobrania zapłaty.

4. **Wartość produkcji sprzedanej** wykazana jest w cenach bazowych, tj. bez należnego podatku od towarów i usług (VAT) i podatku akcyzowego, a łącznie z wartością dotacji przedmiotowych do wyrobów i usług.

5. **Przeciętne wynagrodzenie miesięczne** przypadające na 1 zatrudnionego obliczono przyjmując wynagrodzenia osobowe, bez wynagrodzeń osób wykonujących pracę nakładczą oraz uczniów, a także osób zatrudnionych za granicą, wypłaty z tytułu udziału w zysku lub w nadwyżce bilansowej w spółdzielniach, dodatkowe wynagrodzenia roczne dla pracowników jednostek sfery budżetowej oraz honoraria wypłacane niektórym grupom pracowników za pracę wynikającą z umowy o pracę. Dane o przeciętnych wynagrodzeniach miesięcznych prezentuje się w ujęciu brutto.

6. **Czas przepracowany** to czas przepracowany w wymiarze normalnym, tzn. obowiązującym daną grupę pracowników oraz w godzinach nadliczbowych.

7. **Wskaźniki cen produkcji sprzedanej przemysłu** opracowano na podstawie miesięcznego reprezentacyjnego badania cen wyrobów i usług faktycznie uzyskiwanych przez dobrane w sposób celowy podmioty gospodarcze zaklasyfikowane do górnictwa i kopalnictwa, przetwórstwa przemysłowego oraz wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, wodę. Wskaźniki cen dla każdego rodzaju działalności, przy podstawie analogiczny okres roku poprzedniego = 100, obliczane są jako średnie wskaźników cen agregatów niższych szczebli ważone wartością ich sprzedaży z 2000 r. Wartości te uaktualniane są miesięcznie o zmiany cen i zmiany struktury sprzedaży zachodzące w kolejnych miesiącach roku, którego dotyczą wskaźniki cen.

Wskaźniki cen obrazują dynamikę wynikającą z faktycznie wprowadzonych zmian cen, jak i zmian w strukturze asortymentowej sprzedaży i strukturze odbiorców.

8. Dane dotyczące wyników finansowych przedsiębiorstw prezentuje się w dostosowaniu do nowelizacji ustawy o rachunkowości z dnia 29 IX 1994 r. (tekst jednolity ustawy – Dz. U. z 2002 r. Nr 76, poz. 694 z późniejszymi zmianami).

9. **Przychody z całokształtu działalności** obejmują:

- 1) przychody netto ze sprzedaży w kraju i na eksport wytworzonych przez jednostkę produktów (wyrobów gotowych, półfabrykatów oraz usług), a także opakowań, wyposażenia i usług obcych, jeżeli są one fakturowane odbiorcom łącznie z produktami;
- 2) przychody ze sprzedaży towarów i materiałów, tj. nabytych w celu odsprzedaży w stanie nieprzetworzonym rzeczowych aktywów obrotowych oraz produktów przez siebie wytworzonych jeśli sprzedawane są one w sieci własnych sklepów obok towarów obcej produkcji.

Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów wpływające na wynik finansowy ustala się w wartości wyrażonej w rzeczywistych cenach sprzedaży z uwzględnieniem upustów, rabatów i bonifikat, bez podatku od towarów i usług (VAT);

- 3) pozostałe przychody operacyjne tj. przychody związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązane rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z najmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa.

- 4) przychody finansowe tj. kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłokę, zysk ze zbycia inwestycji (sprzedaży), zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

10. Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności obejmują:

- 1) koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów związany z podstawową działalnością operacyjną obejmuje wartość sprzedanych towarów i materiałów oraz koszty ogółem pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- 2) pozostałe koszty operacyjne tj. koszty związane pośrednio z działalnością operacyjną jednostki, a w szczególności: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub całość wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na prawne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązanie (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatne przekazane aktywa trwałe;
- 3) koszty finansowe tj. m.in. odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki zwłoki, stratę ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżkę ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

11. Wynik finansowy ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów stanowi różnicę między przychodami netto osiągniętymi ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, a kosztami poniesionymi na ich uzyskanie (koszt własny sprzedanych produktów, towarów i materiałów).

12. Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik na działalności gospodarczej, skorygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

13. Obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują: podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych i płatności z nim zrównanych, na podstawie odrębnych przepisów (wpłaty z zysku po opodatkowaniu podatkiem dochodowym na rzecz budżetu przez przedsiębiorstwa państwowe i jednoosobowe spółki skarbu państwa).

Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje: część bieżącą i część odroczoną. Część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

14. **Wynik finansowy netto (zysk lub strata)** otrzymuje się po pomniejszeniu wyniku finansowego brutto o obowiązkowe obciążenia.

15. **Wskaźniki poziomu kosztów:**

- 1) z całokształtu działalności jest to relacja kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- 2) ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów jest to relacja kosztów uzyskania przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów do przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

16. **Wskaźnik rentowności ze sprzedaży** jest to relacja wyniku finansowego ze sprzedaży produktów towarów i materiałów do przychodów ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów.

17. **Wskaźniki rentowności obrotu brutto** jest to relacja wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności.

18. **Wskaźnik rentowności obrotu netto** jest to relacja wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności.

19. **Wskaźnik płynności finansowej I stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych.

20. **Wskaźnik płynności finansowej II stopnia** jest to relacja inwestycji krótkoterminowych i należności krótkoterminowych do zobowiązań krótkoterminowych.

21. **Aktywa obrotowe** są częścią kontrolowanych przez jednostkę zasobów majątkowych wykorzystywanych w działalności operacyjnej o wiarygodnie określonej wartości powstałych w wyniku przeszłych zdarzeń, które spowodują w przyszłości wpływ do jednostki korzyści ekonomicznych. Obejmują zapasy (rzeczowe aktywa obrotowe) oraz krótkoterminowe: należności, inwestycje oraz rozliczenia międzyokresowe.

22. **Należności krótkoterminowe** obejmują ogół należności z tytułu dostaw i usług oraz całości lub części należności z innych tytułów niezaliczonych do aktywów finansowych, a które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

23. **Zobowiązania krótkoterminowe** to ogół zobowiązań z tytułu dostaw i usług, a także całość lub część pozostałych zobowiązań, które stają się wymagalne w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

24. **Zobowiązania długoterminowe** są ogółem zobowiązań, których okres spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok, z wyjątkiem zobowiązań z tytułu dostaw i usług.

25. **Liczby względne (wskaźniki, odsetki)** obliczono z reguły na podstawie danych bezwzględnych wyrażonych z większą dokładnością niż podano w tablicach.

26. Ze względu na elektroniczną technikę przetwarzania danych, w niektórych przypadkach sumy składników mogą się różnić od podanych wielkości "ogółem".

27. W stosunku do obowiązującej Polskiej Klasyfikacji Działalności (PKD) zastosowano skróty. Zestawienie zastosowanych skrótów i pełnych nazw podaje się poniżej:

skrót	pełna nazwa działy PKD
Produkcja skór wyprawionych i wyrobów z nich	Produkcja skór wyprawionych i wyrobów ze skór wyprawionych
Produkcja drewna i wyrobów z drewna oraz ze słomy i wikliny	Produkcja drewna i wyrobów z drewna oraz z korka, (oprócz mebli), artykułów ze słomy i materiałów używanych do wyplatania
Produkcja masy włóknistej oraz papieru	Produkcja masy celulozowej, papieru oraz wyrobów z papieru
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej	Wytwarzanie koksu, produktów rafinacji ropy naftowej i paliw jądrowych
Produkcja wyrobów z metali	Produkcja metalowych wyrobów gotowych, z wyjątkiem maszyn i urządzeń
Produkcja maszyn i urządzeń	Produkcja maszyn i urządzeń, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja maszyn i aparatury elektrycznej	Produkcja maszyn i aparatury elektrycznej, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja mebli; pozostała działalność produkcyjna	Produkcja mebli; działalność produkcyjna, gdzie indziej niesklasyfikowana

grupy PKD

Produkcja arkuszy fornirowych, płyt i sklejek	Produkcja arkuszy fornirowych; produkcja płyt i sklejek
Produkcja wyrobów z drewna, ze słomy i wikliny	Produkcja wyrobów z drewna pozostałych; produkcja wyrobów z korka, słomy i z materiałów używanych do wyplatania
Produkcja środków myjących i wyrobów kosmetycznych	Produkcja środków myjących i czyszczących, wyrobów kosmetycznych i toaletowych
Pozostała obróbka wstępna żeliwa i stali oraz produkcja stopów żelaza	Pozostała obróbka wstępna żeliwa i stali oraz produkcja stopów żelaza, z wyjątkiem produkcji żeliwa i stali oraz stopów żelaza
Produkcja cystern, pojemników i zbiorników metalowych, grzejników i kotłów c.o.	Produkcja cystern, pojemników i zbiorników metalowych, produkcja grzejników i kotłów centralnego ogrzewania
Produkcja wytwornic pary, z wyjątkiem kotłów c.o.	Produkcja wytwornic pary, z wyjątkiem kotłów do centralnego ogrzewania gorącą wodą
Produkcja wyrobów nożowniczych i narzędzi	Produkcja wyrobów nożowniczych, narzędzi i wyrobów metalowych ogólnego przeznaczenia

skrót	pełna nazwa
	grupy PKD
Produkcja pozostałego sprzętu gospodarstwa domowego	Produkcja sprzętu gospodarstwa domowego, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego	Produkcja pozostałego sprzętu elektrycznego, gdzie indziej niesklasyfikowana
Produkcja odbiorników telewizyjnych i radiowych, urządzeń do rejestracji i odtwarzania dźwięku i obrazu	Produkcja odbiorników telewizyjnych i radiowych, urządzeń do rejestracji i odtwarzania dźwięku i obrazu oraz akcesoriów do nich
Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych, badawczych, nawigacyjnych i innego przeznaczenia	Produkcja instrumentów i przyrządów pomiarowych, kontrolnych, badawczych, nawigacyjnych i innego przeznaczenia, z wyjątkiem sprzętu do sterowania procesami przemysłowymi
Produkcja lokomotyw kolejowych i tramwajowych oraz taboru	Produkcja lokomotyw kolejowych i tramwajowych oraz taboru kolejowego i tramwajowego
Pozostała działalność produkcyjna	Pozostała działalność produkcyjna, gdzie indziej niesklasyfikowana

KOMENTARZ ANALITYCZNY

1. Ogólna charakterystyka sytuacji gospodarczej

W roku 2004 tempo wzrostu produkcji sprzedanej było szybsze niż w roku poprzednim. Według danych szacunkowych, w przemyśle ogółem produkcja sprzedana w 2004 r. była o ponad 11% wyższa niż w 2003 r., kiedy wzrost wyniósł 8,3%. Udział sektora prywatnego w produkcji sprzedanej przemysłu wzrósł z 78,0% w 2003 r. do 81,6%.

W przedsiębiorstwach o liczbie pracujących powyżej 9 osób produkcja sprzedana przemysłu była o 12,3% wyższa od notowanej w 2003 r., przy czym najszybciej rosła produkcja w I i II kwartale – wzrost odpowiednio o 19,0% i 16,4% (wobec 4,4% i 9,1% w 2003 r.). W III kwartale odnotowano wzrost produkcji o 9,2%, a w IV – o 6,2% (wobec odpowiednio 8,9% i 12,2% w 2003 r.).

O wyższej niż w 2003 r. dynamice produkcji sprzedanej decydowało przyspieszenie tempa wzrostu produkcji w przetwórstwie przemysłowym (do 14,6%, wobec odpowiednio 10,5% w 2003 r.). W górnictwie i kopalnictwie produkcja zwiększyła się o 2,0% (wobec spadku o 3,6% w poprzednim roku), natomiast w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę – zmniejszyła się o 1,8% (wobec wzrostu o 1,4% w 2003 r.).

Spośród głównych grupowań przemysłowych najbardziej wzrosła sprzedaż w przedsiębiorstwach produkujących głównie dobra inwestycyjne – o ok. 35%. Znacznie zwiększyła się także sprzedaż jednostek wytwarzających głównie dobra konsumpcyjne trwałe (o ok. 19%) oraz zaopatrzeniowe (o ok. 12%). Sprzedaż dóbr konsumpcyjnych nietrwałych wzrosła o ok. 7%, a związanych z energią – o ok. 1%.

Wyższy niż w 2003 r. poziom produkcji sprzedanej uzyskano w 21 spośród 29 działów przemysłu. Wzrost przekraczający 10% wystąpił w 11 działach przemysłu, a ich łączny udział w ogólnej wartości produkcji sprzedanej przemysłu wyniósł 42,8%. Wyższa niż w 2003r. była m.in. produkcja pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep (o 56,4%), metali (o 20,2%), wyrobów z metali (o 19,1%), maszyn i urządzeń (o 16,3%), mebli; pozostałej działalności produkcyjnej (o 14,5%), wyrobów gumowych i z tworzyw sztucznych (o 13,7%), wyrobów z surowców niemetalicznych pozostałych (o 10,3%), wyrobów chemicznych (o 9,7%), artykułów spożywczych i napojów (o 6,0%). W większości działów, w których notowano znaczny wzrost produkcji sprzedanej, obserwowano również wysoki wzrost wydajności pracy (mierzonej produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego).

Niższa niż w 2003r. była produkcja sprzedana w 8 działach przemysłu, w tym m.in. w produkcji odzieży i wyrobów futrzarskich, skór wyprawionych i wyrobów z nich, w zagospodarowaniu odpadów oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz parę wodną i gorącą wodę.

W porównaniu z 2003 r. wysoki wzrost produkcji odnotowano w działach i grupach przemysłu uznawanych za nośniki postępu technicznego – o 39,7%, w rezultacie ich udział w wartości produkcji sprzedanej przedsiębiorstw przemysłowych o liczbie pracujących powyżej 49 osób zwiększył się z 13,7% w 2003 r. do 15,9%. Wysoki wzrost sprzedaży odnotowano w m.in. w produkcji pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep, statków powietrznych, pozostałego sprzętu elektrycznego, pestycydów i pozostałych środków agrochemicznych.

W porównaniu z 2003 r. w strukturze produkcji sprzedanej zwiększył się udział przetwórstwa przemysłowego (z 83,0% do 84,7%) oraz górnictwa i kopalnictwa (z 4,8% do 5,0%), zmniejszył się natomiast wytwarzania i zaopatrywania w energię elektryczną, gaz, wodę (z 12,2% do 10,3%). Wśród działów przetwórstwa przemysłowego wzrósł m.in. udział produkcji pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep (z 7,0% do 9,3%), metali (z 3,9% do 5,0%), wyrobów z metali (z 4,9% do 5,1%), natomiast zmniejszył się m.in. – artykułów spożywczych i napojów (z 18,8% do 17,9%), wyrobów chemicznych (z 6,4% do 6,2%), wyrobów gumowych i z tworzyw sztucznych (z 4,7% do 4,5%), maszyn i aparatury elektrycznej (z 3,3% do 3,1%).

Wzrost cen produkcji sprzedanej przemysłu w 2004 r. w stosunku do roku poprzedniego wyniósł 7,0% (wobec odpowiednio 2,6% w 2003 r.). Najszybszy i największy wzrost cen odnotowano w górnictwie i kopalnictwie – o 23,7% (wobec 3,0% przed rokiem), a mniejszy w przetwórstwie przemysłowym – o 6,7% (wobec 2,4% w 2003 r.). Wolniejszy wzrost cen zanotowano w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę – o 1,9% (wobec 4,6% przed rokiem). W przetwórstwie przemysłowym, podobnie jak przed rokiem, najbardziej wzrosły ceny w zagospodarowaniu odpadów (o 44,5%), w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (o 37,4%), metali (o 27,8%). Wzrost cen obserwowano także w produkcji artykułów spożywczych i napojów (o 7,2%), wyrobów chemicznych (o 4,8%), drewna i wyrobów z drewna oraz ze słomy i wikliny (o 4,6%), wyrobów z metali (o 4,3%). Spadek cen odnotowano w 5 działach przetwórstwa przemysłowego, m.in. w produkcji sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych (o 3,0%), wyrobów tytoniowych (o 1,9%), instrumentów medycznych, precyzyjnych i optycznych, zegarów i zegarków (o 0,9%).

2. Zróżnicowanie dynamiki produkcji sprzedanej i produkcji wyrobów przemysłowych

Dynamika produkcji sprzedanej w cenach stałych i wydajności pracy (mierzona produkcją sprzedaną na jednego zatrudnionego) według działów produkcji w przedsiębiorstwach o liczbie pracujących powyżej 9 osób w 2004 r. kształtowała się następująco:

Tabl. 1. Ranking działów produkcji według dynamiki produkcji sprzedanej i wydajności pracy.

Działy	Miejsce działu wg dynamiki		Wzrost, spadek w porównaniu z poprzednim rokiem w %	
	produkcji sprzedanej	wydajności pracy	produkcji sprzedanej	wydajności pracy
Produkcja pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep	1	1	56,4	35,8
Produkcja sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych	2	4	36,2	21,2
Produkcja pozostałego sprzętu transportowego	3	2	25,2	28,5
Produkcja metali	4	3	20,2	24,4
Produkcja wyrobów z metali	5	6	19,1	15,5
Produkcja maszyn i urządzeń	6	5	16,3	18,7
Produkcja mebli ; pozostała działalność produkcyjna	7	15	14,5	8,2
Produkcja wyrobów gumowych i z tworzyw sztucznych	8	16	13,7	7,8
Produkcja drewna i wyrobów z drewna oraz ze słomy i wikliny	9	19	11,9	6,7

Działy	Miejsce działu wg dynamiki		Wzrost, spadek w porównaniu z poprzednim rokiem w %	
	produkcji sprzedanej	wydajności pracy	produkcji sprzedanej	wydajności pracy
Produkcja wyrobów z surowców niemetalicznych pozostałych	10	9	10,3	11,6
Produkcja masy włóknistej oraz papieru	11	18	9,8	7,4
Produkcja wyrobów chemicznych	12	11	9,7	9,2
Włókiennictwo	13	10	9,5	9,7
Produkcja maszyn i aparatury elektrycznej	14	8	9,3	13,4
Działalność wydawnicza; poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji	15	13	7,4	8,6
Produkcja wyrobów tytoniowych	16	20	6,3	6,1
Produkcja koksu i produktów rafinacji ropy naftowej	17	7	6,2	14,7
Produkcja artykułów spożywczych i napojów	18	14	6,0	8,3
Produkcja instrumentów medycznych, precyzyjnych i optycznych, zegarów i zegarków.....	19	17	5,3	7,6
Górnictwo węgla kamiennego i brunatnego; wydobywanie torfu	20	21	3,0	5,9
Produkcja skór wyprawionych i wyrobów z nich	21	12	-0,4	8,7
Wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę	22	22	-1,7	1,8
Pobór, uzdatnianie i rozprowadzanie wody.....	23	24	-2,8	-0,7
Zagospodarowanie odpadów	24	25	-5,3	-2,9
Produkcja odzieży i wyrobów futrzarskich	25	23	-6,8	0,2
Produkcja maszyn biurowych i komputerów	26	26	-43,8	-33,6

Spośród 96 grup działalności przemysłowej (część C publikacji, tabl. 19) wzrost produkcji sprzedanej odnotowano w 78 grupach przemysłu, w tym w 53 grupach powyżej 10%.

Wysoki wzrost sprzedaży wystąpił m.in. w obróbce metali i nakładaniu powłok na metale, w produkcji pojazdów mechanicznych, części i akcesoriów do pojazdów mechanicznych i ich silników, wyrobów chemicznych pozostałych, silników elektrycznych, prądnic i transformatorów, w wytwarzaniu i przetwarzaniu produktów koksowania węgla, kuciu, prasowaniu, wylączaniu i walcowaniu metali, produkcji pozostałego sprzętu gospodarstwa domowego, pozostałego sprzętu elektrycznego, w odlewnictwie metali, produkcji maszyn dla rolnictwa i leśnictwa, żeliwa i stali oraz stopów żelaza, płytek ceramicznych.

Niższy niż w 2003 r. poziom produkcji sprzedanej odnotowano w 18 grupach, a w 7 z nich spadek był większy niż 10%. W największym stopniu obniżyła się produkcja m.in. w zagospodarowaniu niemetalowych odpadów i wyrobów wybrakowanych, produkcji izolowanych drutów i przewodów, systemów do sterowania procesami przemysłowymi, w produkcji obuwia, wyprawianiu i barwieniu skór futerkowych; produkcji wyrobów futrzarskich, odzieży skórzanej.

Tabl. 2 Rozkład wyrobów i grup wyrobów według dynamiki produkcji w niektórych ważniejszych działach przetwórstwa przemysłowego.

Działy PKWiU	Liczba wyrobów, których produkcja wzrosła		Liczba wyrobów, których produkcja spadła	
	ogółem	w tym powyżej 10%	Ogółem	w tym poniżej 10%
Artykuły spożywcze i napoje	26	12	8	1
Wyroby włókiennicze (tekstylia)	7	5	6	3
Odzież; wyroby futrzarskie	6	3	5	3
Drewno i wyroby z drewna oraz z korka	9	5	-	-
Masa włóknista, papier i wyroby z papieru	7	3	1	-
Koks, produkty rafinacji ropy naftowej	6	3	4	1
Chemikalia, wyroby chemiczne i włókna sztuczne	23	7	8	1
Wyroby z gumy i tworzyw sztucznych	6	4	1	-
Wyroby z pozostałych surowców niemetalicznych	19	8	5	2
Metale	19	13	5	1
Maszyny i urządzenia, gdzie indziej niesklasyfikowane	21	20	2	2
Maszyny i aparatura elektryczna, gdzie indziej niesklasyfikowana	6	3	2	2
Pojazdy mechaniczne, przyczepy i naczepy	4	3	-	-
Meble; produkty pozostałe, gdzie indziej niesklasyfikowane	5	3	-	-

UWAGA: Tablica obejmuje ważniejsze wyroby objęte badaniem miesięcznym.

Spośród 245 wyrobów i grup wyrobów przemysłowych, obserwowanych w 2004 r. produkcja 184 była wyższa niż przed rokiem, w tym w 51 większa o ponad 20%.

Ponad dwukrotny wzrost uzyskano w produkcji kasz i gryników gryczanych, surówki żelaza odlewniczej, samochodów ciężarowych i ciągników drogowych, pojazdów transportu publicznego. O ponad 40% zwiększyła się m.in. produkcja sztab, prętów i kształtowników aluminiowych, kultywatorów, skaryfikatorów i spulchniaczy, ciągników rolniczych, zamrażarek, żarówek do ogólnych celów oświetleniowych, samochodów osobowych ogólnego przeznaczenia, statków morskich, wagonów kolejowych towarowych, a w granicach 20-40% - m.in. produkcja czekolady i wyrobów czekoladowych, produktów uboju wliczanych do bydła i cieląt, płyt parkietowych pozostałych, pestycydów (preparatów użytkowych), farb, lakierów i podobnych środków pokrywających, nawozów potasowych, wyrobów z gumy, pustaków stropowych ceramicznych, spoiw gipsowych, szyn stalowych, rur stalowych, blach i taśm miedzianych, betoniarek, maszyn pralniczych automatycznych, kuchni gazowych z piekarnikiem, silników elektrycznych i prądnic, liczników energii elektrycznej. Ponadto znacznie więcej wyprodukowano m.in. mięsa drobiowego, warzyw mrożonych, ryb morskich mrożonych, chodników, oklein, worków papierowych, benzyny silnikowej, opon, cegły wypalanej z gliny, stali surowej, łożysk, odkurzaczy.

Niższa niż w 2003 r. była produkcja 61 wyrobów i grup wyrobów, a w 23 spadek był większy niż 10%, w tym m.in. w produkcji wykładzin, obuwia (łącznie z gumowym), skór bydlęcych wyprawionych, olejów silnikowych, kwasu octowego, szyb zespolonych wielokomorowych, cegły silikatowej wapienno- - piaskowej, opakowań konserwowych lekkich z blachy, ogniw i baterii galwanicznych, kabli elektroenergetycznych, wodomierzy.

3. Zapasy produktów gotowych

Wartość zapasów produktów gotowych w cenach bieżących (w przedsiębiorstwach przemysłowych o liczbie pracujących powyżej 49 osób) w końcu grudnia 2004 r. była o 19,4% wyższa

niż w końcu grudnia 2003 r., a ich udział w strukturze zapasów ogółem nieznacznie zwiększył się z 28,1% do 28,4%. Nie uległa istotnej zmianie relacja wartości zapasów produktów gotowych ogółem do wartości przychodów netto ze sprzedaży produktów (3,0%, wobec 3,1% w końcu grudnia 2003 r.; liczona bez produkcji artykułów spożywczych i napojów – odpowiednio 2,5%, wobec 2,6%).

Poprawę relacji odnotowano w 16 działach przemysłu, największą m.in. – w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (z 3,3% do 2,4%), w górnictwie węgla kamiennego i brunatnego; wydobywaniu torfu (z 2,0% do 1,2%), w produkcji skór wyprawionych i wyrobów z nich (z 7,0% do 6,2%), maszyn i aparatury elektrycznej (z 2,5% do 1,8%), pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep (z 1,6% do 1,0%). Poziom tego wskaźnika pogorszył się w 8 działach przemysłu, m.in. w produkcji maszyn biurowych i komputerów (z 1,0% do 3,0%), wyrobów tytoniowych (z 3,7% do 5,0%), artykułów spożywczych i napojów (z 5,3% do 6,0%), sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych (z 0,7% do 1,4%), wyrobów gumowych i z tworzyw sztucznych (z 4,2% do 4,8%), metali (z 2,1% do 2,7%).

4. Poziom kosztów i wyniki finansowe przedsiębiorstw

W 2004 r. badane przedsiębiorstwa przemysłowe (o liczbie pracujących powyżej 49 osób) odnotowały poprawę większości wyników finansowych oraz podstawowych wskaźników ekonomiczno-finansowych, w porównaniu z ich niskim poziomem przed rokiem, przy szybszym wzroście przychodów niż kosztów z całokształtu działalności.

Na zwiększenie poziomu wyników finansowych wpłynął głównie wzrost wyniku na sprzedaży produktów, towarów i materiałów (o 19824,7 mln zł, tj. o 62,9%) oraz wyniku na operacjach finansowych (o 10348,8 mln zł). Poprawę wyniku na sprzedaży produktów, towarów i materiałów odnotowano we wszystkich sekcjach przemysłu, największą w przetwórstwie przemysłowym. Obniżył się natomiast, ujemny już w ubiegłym roku, wynik na pozostałej działalności operacyjnej.

Wzrost przychodów z całokształtu działalności w przedsiębiorstwach przemysłowych wyniósł 19,0%, a kosztów ich uzyskania – 14,6%, co znalazło odzwierciedlenie w poprawie wskaźnika poziomu kosztów z 96,2% w 2003 r. do 92,7%. Poprawę tego wskaźnika odnotowano w większości działów przemysłu, m.in. w produkcji metali, koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep, w górnictwie węgla kamiennego i brunatnego; wydobywaniu torfu, w produkcji maszyn i urządzeń, pozostałego sprzętu transportowego, drewna i wyrobów z drewna oraz ze słomy i wikliny, wyrobów z surowców niemetalicznych pozostałych.

Wynik finansowy brutto wyniósł w 2004 r. 51254,9 mln zł, wobec 22295,3 mln zł w roku 2003. Poprawę tego wyniku odnotowano we wszystkich sekcjach, w przetwórstwie przemysłowym – z 15813,2 mln zł do 40208,1 mln zł, w górnictwie i kopalnictwie - z 2822,2 mln zł do 5618,6 mln zł, a w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę – z 3659,9 mln zł do 5428,1 mln zł. Na wynik finansowy brutto składały się zysk brutto w wysokości 55265,3 mln zł oraz strata brutto – 4010,5 mln zł. Udział obligatoryjnych obciążeń w wyniku finansowym brutto w 2004r. wyniósł 19,1% wobec 34,3% w 2003 r.

Wynik finansowy netto wyniósł 41481,5 mln zł, wobec 14654,0 mln zł przed rokiem. Na wynik finansowy netto złożył się zysk netto w wysokości 45588,1 mln zł, uzyskany przez 79,5% przedsiębiorstw przemysłowych (przed rokiem 72,1%) oraz strata netto w wysokości 4106,5 mln zł, wykazana przez 20,3% przedsiębiorstw (przed rokiem 27,6%).

Najbardziej poprawiły się wyniki finansowe brutto i netto w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej, pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep, metali, artykułów spożywczych i napojów, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz parę wodną i gorącą wodę, w górnictwie węgla kamiennego i brunatnego; wydobywaniu torfu.

Pogorszenie wyników finansowych brutto i netto odnotowano w produkcji sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych.

Wskaźnik rentowności ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów ukształtował się na poziomie 7,7%, rentowności obrotu brutto - 7,4%, rentowności obrotu netto - 6,0%, płynności finansowej I stopnia - 29,6%.

Poprawiła się relacja zobowiązań krótkoterminowych do należności z tytułu dostaw i usług z 93,1% w 2003r. do 87,7% w 2004 r. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przekroczyły poziom należności w produkcji pozostałego sprzętu transportowego, metali, sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych, pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep, we włókiennictwie.

5. Rozkłady przedsiębiorstw według wskaźnika rentowności obrotu brutto

W 2004 r. liczba przedsiębiorstw deficytowych wyniosła 1624 tj. 20,3% ogólnej liczby przedsiębiorstw, a ich udział w sprzedaży wyniósł 9,6%. Koszty przedsiębiorstw deficytowych przekroczyły poziom przychodów o 5,9%.

Wysoki udział przedsiębiorstw deficytowych w ogólnej liczbie przedsiębiorstw odnotowano w produkcji wyrobów tytoniowych – 70,0% przedsiębiorstw (43,3% sprzedaży), skór wyprawionych i wyrobów z nich – 34,6% (21,7% sprzedaży), sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych – 32,0% (64,0% sprzedaży), we włókiennictwie – 31,5% (15,3% sprzedaży), w produkcji odzieży i wyrobów futrzarskich – 28,0% (15,0% sprzedaży), maszyn biurowych i komputerów – 26,7% (11,7% sprzedaży), pozostałego sprzętu transportowego – 23,8% (42,6% sprzedaży).

Liczba przedsiębiorstw rentownych w 2004 r. wyniosła 6390, a ich udział w sprzedaży – 79,7%. Największa liczba przedsiębiorstw rentownych – 1692 – osiągnęła wskaźnik rentowności obrotu netto w przedziale 2,01 – 5,00.

Największy udział przedsiębiorstw rentownych w ogólnej sprzedaży działu odnotowano w produkcji koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – 99,3% sprzedaży, w górnictwie węgla kamiennego i brunatnego; wydobywaniu torfu – 98,2%, w produkcji pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep – 96,0%, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę – 95,6%, w produkcji wyrobów chemicznych – 95,5%, w produkcji wyrobów gumowych i

z tworzyw sztucznych – 94,1%, mebli; pozostałej działalności produkcyjnej – 93,7%, w produkcji metali – 92,3%.

6. Zatrudnienie i wynagrodzenia

Przeciętne zatrudnienie w przemyśle w 2004 r. (w przedsiębiorstwach zatrudniających powyżej 9 osób) wyniosło 2399,4 tys. osób i było o 0,4% niższe niż w 2003 r.

Spadek zatrudnienia wystąpił w górnictwie i kopalnictwie – o 3,0% oraz w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę – o 3,1%. W przetwórstwie przemysłowym zatrudnienie pozostało na poziomie zbliżonym do notowanego w 2003 r. (wzrost o 0,1%).

W największym stopniu zatrudnienie obniżyło się m.in. w produkcji skór wyprawionych i wyrobów z nich – o 8,4%, koksu i produktów rafinacji ropy naftowej – o 7,4%, odzieży i wyrobów futrzarskich – o 7,0%, maszyn i aparatury elektrycznej – o 3,6%, metali – o 3,4%.

Wzrost zatrudnienia odnotowano w 9 działach przemysłu, m.in. w produkcji pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep – o 15,2%, sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych – o 12,4%, mebli; pozostałej działalności produkcyjnej – o 5,8%, wyrobów gumowych i z tworzyw sztucznych – o 5,5%.

Przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przemyśle w 2004 r. (w przedsiębiorstwach zatrudniających powyżej 9 osób) wyniosły 2465,19 zł i były o 4,8% wyższe niż w 2003 r.

Wzrost wynagrodzeń wyższy niż przeciętny wystąpił m.in. w produkcji pozostałego sprzętu transportowego (o 6,9 pkt.), pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep (o 4,3 pkt.), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (o 3,1 pkt.), metali (o 1,9 pkt.), skór wyprawionych i wyrobów z nich (o 1,5 pkt.), maszyn i urządzeń (o 1,2 pkt.).

Spadek wynagrodzeń odnotowano w 3 działach przemysłu, m.in. w produkcji maszyn biurowych i komputerów, masy włóknistej oraz papieru.

Pod względem poziomu wynagrodzeń dominowały działy: produkcja wyrobów tytoniowych (4451,90 zł), górnictwo węgla kamiennego i brunatnego; wydobywanie torfu (4042,22 zł), koksu i produktów rafinacji ropy naftowej (4409,65 zł), wytwarzanie i zaopatrywanie w energię elektryczną, gaz, parę wodną i gorącą wodę (3391,66 zł), produkcja maszyn biurowych i komputerów (3274,81 zł), wyrobów chemicznych (3256,32 zł), działalność wydawnicza; poligrafia i reprodukcja zapisanych nośników informacji (3186,50 zł).

Dość znaczne było zróżnicowanie przedsiębiorstw (zatrudniających powyżej 49 osób) według poziomu przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto. W 2004 r. wynagrodzenia w przedziale do 800,00 zł występowały w 80 przedsiębiorstwach, wytwarzających 0,1% produkcji sprzedanej i zatrudniających 0,3% ogółu pracowników.

Największa liczba przedsiębiorstw – 1776 – uzyskała przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto w przedziale 1400,01-1800,00 zł. Wytworzyły one 8,4% produkcji sprzedanej, a zatrudniały 17,2% ogółu pracowników. Dość liczna grupa przedsiębiorstw – 1518 – znalazła się w przedziale

1800,01-2200,00 zł przeciętnego miesięcznego wynagrodzenia brutto (wytworzyły one 10,9% produkcji i zatrudniały 16,8% pracowników).

Istotny udział w produkcji sprzedanej miała grupa 329 przedsiębiorstw osiągających przeciętne miesięczne wynagrodzenia brutto powyżej 4000,01 zł. Przedsiębiorstwa te wytworzyły 27,4% produkcji sprzedanej, zatrudniając 12,3% pracowników.

7. Nakłady inwestycyjne

W 2004 r. obserwowano wzrost nakładów w przemyśle w porównaniu z 2003 r., na co decydujący wpływ miała poprawa aktywności inwestycyjnej jednostek przetwórstwa przemysłowego. Nakłady w cenach bieżących wyniosły 36,9 mld złotych i zwiększyły się w porównaniu z 2003r. o 13,4%. Wzrost nakładów odnotowano w przetwórstwie przemysłowym – o 18,6% oraz w górnictwie i kopalnictwie – o 21,4%. W wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę nakłady zmniejszyły się o 2,2%.

Nakłady poniesione w przetwórstwie przemysłowym stanowiły 71,1% nakładów poniesionych w przemyśle, w wytwarzaniu i zaopatrywaniu w energię elektryczną, gaz, wodę – 22,3%, a w górnictwie i kopalnictwie – 6,6%.

Największy wzrost nakładów w 2004 r. w porównaniu z 2003 r. wystąpił m.in. w produkcji wyrobów z surowców niemetalicznych pozostałych – o 58,8%, metali – o 50,7%, mebli; pozostałej działalności produkcyjnej – o 50,6%, maszyn i urządzeń – o 50,5%, wyrobów chemicznych – o 38,0%, wyrobów z metali – o 35,2%.

Spadek nakładów wystąpił w 7 działach przetwórstwa przemysłowego, m.in. w produkcji sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych – o 35,3%, skór wyprawionych i wyrobów z nich – o 31,3%, wyrobów tytoniowych – o 26,6%, pojazdów mechanicznych, przyczep i naczep – o 19,5%, instrumentów medycznych, precyzyjnych i optycznych, zegarów i zegarków – o 19,3%.

Łączna wartość kosztorysowa inwestycji rozpoczętych w przemyśle w 2004 r. wyniosła 19,1 mld zł i była o 4,3% wyższa niż przed rokiem. Wzrost wartości kosztorysowej inwestycji odnotowano m.in. w produkcji sprzętu i urządzeń radiowych, telewizyjnych i telekomunikacyjnych, wyrobów z surowców niemetalicznych pozostałych, mebli; pozostałej działalności produkcyjnej, metali, wyrobów z metali, maszyn i urządzeń. Spadek wartości kosztorysowej inwestycji wystąpił m.in. w produkcji wyrobów chemicznych, masy włóknistej oraz papieru, maszyn i aparatury elektrycznej, koksu i produktów rafinacji ropy naftowej.

Objaśnienia znaków umownych:

Kreska (-) zjawisko nie wystąpiło

Zero (0,0) zjawisko istniało w wielkości mniejszej od 0,05

Znak x wypełnienie pozycji jest niemożliwe lub niecelowe

Znak Δ oznacza, że nazwy zostały skrócone w stosunku do obowiązującej klasyfikacji; ich pełne nazwy podano w uwagach ogólnych do publikacji, ust. 21 na str. 10

Znak # oznacza, że dane nie mogą być opublikowane ze względu na konieczność zachowania tajemnicy statystycznej w rozumieniu ustawy o statystyce publicznej

Znak * oznacza, że dane zostały zmienione w stosunku do wcześniej opublikowanych

"w tym" nie podaje się wszystkich składników sumy

Ważniejsze skróty

tys. = tysiąc
mln = milion
mld = miliard
zł = złoty

m² = metr kwadratowy
km = kilometr kwadratowy
l = litr
hl = hektolitr

MW = megawat
GW h = gigawatogodzina
TJ = teradżul
DWT = tona nośności całkowitej ładunku

szt= sztuka m³ = metr sześcienny
t = tona dam³ = dekametr sześcienny
km = kilometr hm³ = hektometr sześcienny

i zapasów statku
mln ceg. = milion cegieł

Przy publikowaniu danych GUS prosimy o podanie źródła.